МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Экономический факультет
Кафедра предпринимательства и экономической безопасности
НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР «ЭКОМЕН» (ЭСТОНИЯ)

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Материалы VII Международной заочной
научно-практической конференции

(20 апреля 2018 г.)



Пермь 2018

УДК 338
ББК 65.4
А43

Актуальные вопросы развития национальной
А43 экономики [Электронный ресурс]: материалы VII Международ. заоч. науч.-практ. конф. (20 апр. 2018 г.) / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Электрон. дан. – Пермь, 2018. – 5 Мб. – Режим доступа: https://elis.psu.ru/ident/978-5-7944-3087-5. – Загл. с экрана.

ISBN 978-5-7944-3087-5

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на VII Международной заочной научно-практической конференции.

Цель конференции – поиск решений актуальных проблем развития национальной экономики. В круг интересов авторов входили такие вопросы, как глобализация экономики в условиях современной информационно-коммуникационной среды; организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами; человеческий фактор в экономике; экономика народонаселения и природопользования; экономическая безопасность; стандартизация и управление качеством продукции; математические и инструментальные методы экономики и др.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

УДК 338
ББК 65.4

Издается по решению ученого совета экономического факультета Пермского государственного национального исследовательского университета

Редакционная коллегия:
М. Н. Руденко, зав. кафедрой предпринимательства и экономической безопасности, д. э. н., доцент
Ю. Д. Субботина, зам. зав. кафедрой предпринимательства и экономической безопасности, к. э. н., доцент

ISBN 978-5-7944-3087-5 © ПГНИУ, 2018

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ..... 10

Бочкарева И.В., Скилова В.В., Нанакина Ю.С.
Анализ динамики иностранных инвестиций в Российской Федерации на современном этапе..... 10

Западнюк Е.А.
Инновационные процессы на глобальных высокотехнологичных рынках..... 18

Зубарева Е.П.
Особенности функционирования свободных экономических зон в Китае..... 28

Клочихин Г.А
Направления развития системы налогового администрирования в Российской Федерации..... 39

Ковалёв Д.В.
Точки экономического роста экономики регионов 46

Мамонова О.А., Савинова Е.В.
Влияние санкций на экономику России..... 52

Матова Е.В.
Роль транснациональных корпораций в развитии современной мировой экономики..... 64

Отинова В.Е., Долгов Д.В.
Анализ бегства капитала из России..... 73

Пахомова И.А.
Пожарная безопасность как элемент устойчивого развития..... 84

Сорвиров Б.В.
Институциональное предпринимательство как фактор повышения эффективности системы частной собственности..... 91

Сорвирова В.В.
Государственная политика стимулирования инновационной активности..... 100

Шириев Б.Т.
Инновационность субъектов экономики и факторы их определяющие..... 108
Сяохуэй Ян
Экономическая политика в области научно-технической и инновационной деятельности: опыт реализации в КНР..... 114
Шилец И.В.
Интернет-торговля и перспективы ее развития в Беларуси..... 123
Ярлыченко А.А.
Механизмы государственного регулирования инвестиционной деятельности и ее активизация на региональном уровне.....134
СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ.....140
Акобян Н.Г., Ахмадов Ф.М.
Особенности налогообложения «голубых фишек».....140
Блусь Ю.П.
Государственное обеспечение оказания муниципальных услуг..... 148
Большакова Д.В.
Анализ финансовой безопасности предприятия на примере АО «ПЗСП»..... 159
Деменева Е.В., Минеева А.И.
Оценка бизнес-среды Пермского края..... 168
Кислицына А.М., Мичков М.А.
Влияние государственной политики на молочную промышленность России. Взгляд со стороны..... 178
Кравцова А.В.
Финансовая безопасность предприятий нефтегазового комплекса и особенности ее обеспечения..... 186
Моисеев А.А.
Управление налоговыми рисками в коммерческом банке..... 198
Пашнин А.О.
Краудфандинг в Беларуси: анализ функционирования краудфандинговой платформы ULEJ..... 204

Пуйто О.А.
Ресурсное обеспечение инвестиционной деятельности предприятия путем использования лизинга..... 210
Скилова В.В., Терехова Г.В., Нанакина Ю.С.
Анализ приоритетов инвестиционной политики Красноярского края в управлении лесоперерабатывающими производствами..... 219
Сосова М.В.
Проблемы совершенствования Российского законодательства о банкротстве предприятий..... 227
Субботина Ю.Д., Титова А.В.
Оценка инвестиционной привлекательности кабельной отрасли РФ..... 234
Хуторова Н.А., Кузнецова П.В.
Потенциал Российской Федерации на рынке «зелёных» инвестиций..... 240
Юдин А.Э.
Контролируемые иностранные компании: реинвестиции капитала и предложения по совершенствованию налоговой политики..... 251
СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ.....261
Аксёнова И.А.
Рынок жилья и эконометрические методы моделирования оценки его состояния..... 261
СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ.....267
Багайников М.Л.
Газовый комплекс Байкальского региона как фактор его экономической интеграции 267
Бородулина М.В., Максимова В.М.
Состояние экологической безопасности в Красноярском крае, Новсибирской и Кемеровской области..... 277

Булатова Ю.Р., Щербина Г.Д.
Качество жизни как социальный идикатор экономической безопасности..... 288
Вепрева Ю.А.
Оценка бюджетной обеспеченности регионов Приволжского федерального округа как показателя эффективности взаимодействия органов власти и населения..... 298
Власова Н.С., Сытник П.К., Шляпина М.В.
Проблемы повышения производительности труда в экономике Пермского края..... 310
Гринько М.С., Кулакова А.С.
Оценка качества жизни студента (на примере Волгоградской и Ростовской области)..... 322
Джеймс Ониние Мбакпуо
Человеческий фактор и его влияние на развитие экономики региона..... 329
Ерёмина К.Ю.
Анализ безработицы в молодежном сегменте..... 335
Ефремова М.С., Суханова Д.Е.
Демографическая ситуация России..... 346
Кокшаров К.М.
Анализ инвестиционной привлекательности Пермского края.. 352
Кокшаров К.М.
Инвестиционные риски и инвестиционный потенциал Пермского края..... 359
Мамонова О.А., Савинова Е.В.
Социальный пакет и его ключевые функции на предприятии.. 368
Минеева А.И., Деменева Е.В.
Проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику России..... 380
Михайлова Д.С., Скрипкина А.В., Иванова Г.А.
Государственная концеция семейной политики: основные задачи, механизмы и приоритеты до 2025 г. 390
Михайлова Д.С., Шелуденко И.А., Иванова Г.А.
Анализ динамики социально-экономического положения российской семьи..... 398

Паздникова Н.П.
Устройство городской местности как инструмент локального развития 408
Русинов Д.В.
Инвестиционная привлекательность Пермского края..... 415
Скавитин А.В.
Оценка качества коллективныхъ договоров: апробация методик..... 423
Хрулева Е.А., Шестакова А.А.
Проблема занятости и безработицы в Пермском крае..... 434
Чудинов М.М.
Государственное регулирование инвестиционной деятельности в строительной отрасли Пермского края..... 443
Шляпина М.В., Вшивкова Д.А, Злотников М.А.
Анализ социально-экономического состояния Пермского края..... 452
СЕКЦИЯ 5. ЛОГИСТИКА, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ..... 464
Бадамшина Л.Д., Радостева А.Е.
Государственно-частное партнерство как эффективная форма обеспечения экономической безопасности..... 464
Бурнышева А.В., Згогурина М.А.
Финансовая безопасность предприятия на примере ПАО «ПРОТОН-ПМ»..... 474
Ганибаев Г.Р.
Генезис категории «информационная безопасность» в экономической науке..... 487
Гладкова Е.А., Ожгибесова О.А.
Финансовая безопасность Российской Федерации..... 492
Глущенко А.В., Кучерова Е.П., Варламова М.В.
Место и роль кадровой безопасности в системе экономической безопасности предприятия..... 503
Глущенко А.В., Кучерова Е.П., Луткова Т.П.
Предотвращение угроз экономической безопасности организации..... 512

Голикова С.В., Рязанова В.В.
Экономическая безопасность предприятия на примере ООО «XXX»..... 524
Головкина Д.В.
Обеспечение интеллектуальной безопасности предприятия... 538
Долганова Я.А.
Характеристика социально-экономической безопасности регионов Приволжского федерального округа (ПФО)..... 544
Долгов Д.В., Отинова В.Е.
Анализ финансовой безопасности Пермского края..... 550
Казарян А.Г.
Неформальная экономика в странах СНГ: пути преодоления... 561
Климов Д.В., Ушаков С.И.
Мошенничество в сфере долевого строительства..... 571
Ковшаров А.А.
Оценка бюджетной безопасности: теория и методология..... 580
Литвинова Е.Д.
Роль социально-ориентированных некоммерческих организаций в обеспечении экономической безопасности региона..... 586
Олехова А.А., Анисимова А.М.
Демографическая безопасность РФ: анализ, угрозы, пути решения..... 591
Окулова Н.А., Бушуева Е.А.
Арбитражные управляющие как субъекты преступления в процедуре банкротства..... 602
Тамакчи А.С.
Изменение направления и динамики регионального развития в условиях усиления экономических угроз..... 612
Терехова Г.В., Скрипкина А.В., Токтоназарова Ч.М.
Проблемы и факторы обеспечения роста экономической безопасности АО «НТЭК»..... 617
Толпышев Г.В.
Совершенствование системы выявления экономических следов при незаконном обороте древесины..... 628

Федотова А.С.
Актуальность решения проблемы экономических преступлений как фактор обеспечения экономической безопасности..... 635
Шмыков Д.В.
Обеспечение безопасности детей при распространении порнографических материалов или предметов..... 642
Юшкова М.Б.
Оценка продовольственной безопасности Пермского края..... 654
СЕКЦИЯ 6. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ..... 668
Бибова Е.А
Инновационный рынок Пермского края 668
СЕКЦИЯ 7. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ.....677
Булатова Ю.Р., Щербина Г.Д.
Оценка национальных платежных систем как основа экономической безопасности РФ.....677
Иризепова М.Ш.
Резервы пенсионной системы России..... 689
Носачева О.В.
Аутсорсинг в системе муниципального управления..... 696
Федорова Я.А.
Проблемы и тенденции развития государственных корпораций 704
Хоменкова Е.А., Шаршавина Е.А.
Безопасность кредитных операций коммерческого банка 713
СЕКЦИЯ 8. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ.....722
Горло Ю.С., Боброва Е.А.
Внедрение международных сандартов финансовой отчетности : развитие бухгалтерской отчетности в России.....722
Иванчева Н.М.
Теоретические основы налогового консультирования в России 732

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ, ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННОЙ СРЕДЫ

УДК 332.142.4
ББК 65.9 (2 Рос.)

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Бочкарева И.В., студентка 3 курса
Скилова В.В., студентка 3 курса
Нанакина Ю.С., к.э.н., доцент кафедры менеджмента
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполярный филиал ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина», 663300, Красноярский край, г. Норильск, ул. Талнахская, д.51

В современных условиях глобализации экономическое развитие любой страны невозможно без интенсивной внешнеэкономической деятельности. Одной из форм международного сотрудничества является движение иностранного капитала. Особенно большую роль иностранные инвестиции играют в процессах модернизации развивающихся и переходных экономик, которые сталкиваются с недостатком средств и навыков на пути к устойчивому развитию.

Ключевые слова: оздоровление российской экономики, прямые иностранные инвестиции, международная инвестиционная позиция, институциональные сектора.

© Бочкарева И.В., Скилова В.В., Нанакина Ю.С., 2018

Оздоровление ситуации в российской экономике и повышение сырьевых цен способствовали росту инвестиционной привлекательности российских активов и укреплению курса рубля в начале 2017 года. Рассмотрим динамику прямых инвестиции Российской Федерации по институциональным секторам экономики в 2014-2017 годах.

Таблица 1

Прямые инвестиции РФ по институциональным секторам экономики в 2014-2017 годах

	2014 г.	2015 г.	2016 г.	I кв-л 2017 г.	II кв-л 2017 г.
1	6	7	8	9	10
Прямые инвестиции	35 051	15 232	-10 225	3 313	-4 695
За границу	57 082	22 085	22 314	8 223	7 790
Органы государственного управления	0	2	0	0	0
Участие в капитале	0	2	0	0	0
Банки	1 882	1 732	2 203	376	170
Участие в капитале	1 263	4 140	1 335	145	-43
Реинвестирование доходов	695	-1 820	371	150	221
Долговые инструменты	-75	-588	497	80	-8
Прочие секторы	55 200	20 351	20 112	7 848	7 620
Участие в капитале	21 399	4 296	7 368	6 403	613
приобретено	34 693	10 961	11 098	9 536	2 027
изъято	-13 294	-6 665	-3 729	-3 132	-1 414

Динамика прямых иностранных инвестиций в Россию за последние 10 лет неоднозначна, проведя анализ объема прямых инвестиций в Российской Федерации с 2010 по 2016 г. можно отмстить, что наибольший объем наблюдался в 2014 г. в размере 35

051 млн долл. В 2016 г. ситуация в корне поменялась, и последовал резкий спад, объем прямых инвестиций составил – 10 225 млн. долл. [3].

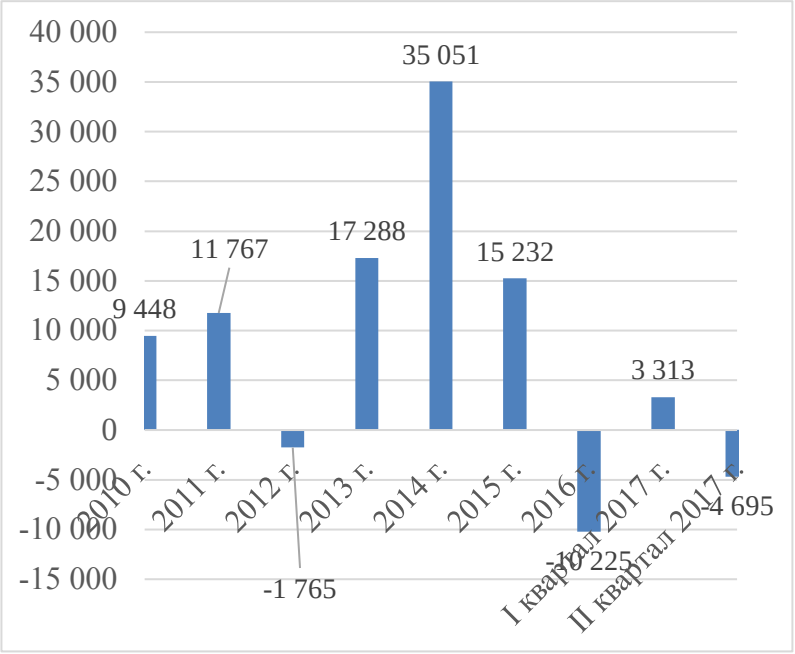


Рис. 1. Динамика прямых инвестиций в Российской Федерации в 2010–2017 гг., млн. долларов США

В 2010-2011 гг. их объем увеличился по отношению к 2009 г., а в 2012 г. снизился по сравнению с предыдущим годом и составил 50 588 млн долл. В 2014 г. последовало резкое снижение ПИИ, объем прямых инвестиций составил всего 22 031 млн долл. В период 2014-2016 гг., самый высокий показатель был достигнут в 2016 г., составив 32 539 млн долл., а рекордно низкий уровень в первом квартале 2017 г.- 4 910 млн долл.

Вследствие этого оценки рисков вложений в российскую экономику со стороны инвесторов постепенно снижались. Инвестиционная привлекательность российских активов постепенно

восстанавливалась, хотя, как российские, так и иностранные инвесторы по-прежнему проявляли осторожность, отдавая предпочтение наименее рискованным российским активам [2].

Приток прямых инвестиций в РФ в 2010–2017 гг. наглядно отражает рисунок 2.

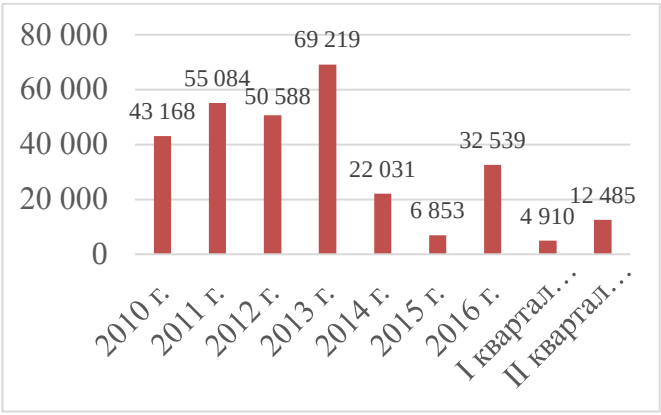


Рис. 2. Приток прямых инвестиций в РФ в 2010–2017 гг., млн. долларов США

Прямые инвестиции в Россию за 2016 год по видам экономической деятельности отражает таблица 2. [28, с. 8]

Среди отраслей промышленности большая часть инвестиций, как и ранее приходится на оптовую и розничную торговлю, обрабатывающее производство, финансы и добычу полезных ископаемых. Рухнули инвестиции в металлургическое производство, сферу информационных технологии, здравоохранения, образования и научных исследовании.

Таблица 2

Международная инвестиционная позиция Российской Федерации, млн. долл.

	Остаток на 1.01.2015	**Изменения**	**Остаток на 1.01.2016**
Чистая международная инвестиционная позиция	290314	23553	313868

Окончание табл.

Активы	1249213	-103424	1145789
Прямые инвестиции	384689	-48412	336276
Участие в капитале и паи/акции инвестиционных фондов	296933	-49100	247833
Долговые инструменты	87756	688	88444
Портфельные инвестиции	56629	14097	70727
Участие в капитале и паи/акции инвестиционных фондов	4433	-1176	3257
Долговые ценные бумаги	52197	15274	67470
Прочие инвестиции	404870	-45629	359241
Прочес участие в капитале	4371	979	5349
Наличная валюта и депозиты	181346	-33323	14802
Ссуды и займы	166750	-5000	161750
Страховые и пенсионные про-	2274	-466	1808
Торговые кредиты и авансы	32065	-575	31491
Прочая дебиторская задолженность	18064	-7245	10819
Резервные активы	385460	-17061	368399

Анализ структуры ПИИ показывает, что значительная часть иностранных инвестиций не приводит к увеличению основных фондов. В структуре иностранных инвестиций, поступающих в Россию велика доля долговых инструментов, которые не влияют на прирост капитала. Слияния и поглощения, являясь покупкой уже действующих предприятий, уменьшают его прирост, что указывает на осторожность инвесторов, их неготовность нести риски, связанные с созданием и управлением бизнесом.

В 2016 г. Российская Федерация из 174 стран заняла 100 место, что ниже уровня некоторых развивающихся стран.

Данные рейтинга BDO International Business Compass так же свидетельствуют о снижении интересов иностранных инвесторов российской экономикой.

Сложившиеся ситуация не может оцениваться как благоприятная, поскольку использование зарубежных инвестиций является необходимостью для государства, экономика которой участвует в международном разделении труда и перемещением капитала в более доходные сферы производства предприятия.

Привлечение иностранных инвестиций важно для России, так как есть возможность увеличить реальные активы. Зарубежные инвесторы вносят в отечественный бизнес новые технологии, «культуру» ведения бизнеса. По наличию иностранных инвестиций можно судить о реальном прогрессе, который возникает в стране в отношении инвестиций, однако существуют проблемы развития инвестиционной деятельности в России. Она зависит от сотрудничества России и стран Европейского союза и, как известно, некоторые страны Европейского союза в 2014 году выдвинули санкции по отношению е России, следовательно, увеличились риски, как для инвесторов в России, так и российских инвесторов в европейские экономики [2].

Эксперты, рассуждая об иностранных инвестициях в Российской Федерации, указывают на их территориальную неравномерность. Львиная доля вложений направлена в районы, отличающиеся активным развитием торговли, транспорта, инфраструктуры, высоким уровнем потребительского спроса. К ним относятся Москва, Санкт-Петербург, их области. Не меньшей привлекательностью для инвесторов обладают районы, в которых сконцентрированы экспортно-ориентированные объекты ТЭК.

В середине 2017 г. продолжалось смягчение денежно-кредитных условий под влиянием благоприятных изменений в реальном секторе экономики. В анализируемом периоде продолжалось восстановление экономической активности. Возросшая уверенность российских компаний в перспективах роста национальной экономики способствовала увеличению инвестиционного

спроса. Инвестиции в основной капитал продолжали восстанавливаться, в II квартале 2017 г. годовые темпы их прироста превысили 6%. Рост инвестиционного спроса в свою очередь способствовал увеличению производства в ряде отраслей российского машиностроения, а также объемов строительных работ. Дополнительную поддержку росту инвестиционного спроса оказал государственный сектор (реализация крупных инвестпроектов с государственным участием, а также обновление транспортного парка медицинских и образовательных учреждений). Одним из факторов, способствовавших восстановлению инвестиционного спроса, было оживление на кредитном рынке. По предварительным данным, в первом полугодии 2017 г. за счет банковских кредитов финансировалось 11,5% всех инвестиций в основной капитал, что больше, чем в любом предыдущем году[4].

Таким образом посткризисного роста в России не наблюдается. Поэтому в долгосрочной перспективе перед Россией стоит задача вначале обеспечить высокие темпы восстановительного роста, затем перейти на стадию качественного экономического развития с более низкими темпами роста, а уже после этого добиться выхода на стадию инновационного развития с темпами роста, близкими к нулевым.

Список литературы

1. Иванова М.С. Проблемы и перспективы развития России в условиях санкций [Электронный ресурс] / М.С. Иванова // Мир Науки. – 2015. – Выпуск 1. – Режим доступа: http://mir-nauki.com/PDF/26EMN115.pdf.

2. World Investment Report 2015 - Reforming International Investment Governance // Режим доступа: http://unctad.org/en/pages/PublicationWebflyer.aspx?publ icationid=1245

3. Официальный сайт Банка России: статистические данные. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=svs

4. Мосина, Е.И. Иностранные инвестиции в Российской Федерации и проблемы их привлечения / Е.И. Мосина. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.km.ru/referats

THE ANALYSIS OF DYNAMICS OF FOREIGN INVESTMENTS IN THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE

Skilova of V.V., student of 3 course, Terekhova V.V., student of 3 courses, Yu.S. Nanakina, associate professor of management

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin, 663300, Krasnoyarsk Krai, Norilsk, Talnakhskaya St., 51

In modern conditions of globalization, economic development of any country is impossible without intensive foreign economic activity. One of forms of international cooperation is the movement of the foreign capital. Foreign investments play especially large role in processes of modernization of the developing and transitional economies, which face a lack of means and skills on the way to sustainable development.

Keywords: improvement of the Russian economy, direct foreign investments, international investment position, institutional sectors.

УДК 339.924:339.13:001.895
ББК 65.54+65.306.021

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ НА ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ РЫНКАХ

Западнюк Е.А., доцент, к.э.н.
Электронный адрес: zapadnjuk@yandex.ru
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины, 246019, г. Гомель, ул. Советская, 104

Рассматриваются вопросы развития инновационных процессов на глобальных высокотехнологичных рынках с учетом зарубежного опыта и особенностей открытых инновационных моделей. Дана характеристика разнообразных мер государственного регулирования по проведению локальной политики в сфере инновационного развития экономических отношений во взаимосвязи с глобализацией мировой экономики.

Ключевые слова: интеграция, глобализация, инновации, высокотехнологичные рынки, государственное управление, инновационная политика, национальная экономика.

Наиболее экономически развитыми государствами мира достаточно давно была осознана необходимость реализации действенной инновационной политики, выступающей в роли ключевого фактора, обеспечивающего их динамичное хозяйственное развитие. В ходе осуществления отмеченной политики первоочередной акцент делается на стимулирование внедрения инноваций научно-технического, прежде всего, технологического характера. За рубежом используются как прямые, так и косвенные методы реализации государственной инновационной политики. Обе обозначенные группы методов взаимно дополняют друг друга и находятся в тесном взаимодействии между собой.

© Западнюк Е.А., 2018

Среди прямых методов практикуются такие, как государственное инвестирование в виде финансирования (целевого, проблемно-направленного), кредитования, лизинга, фондовых операций; планирование и программирование, а также государственное предпринимательство.

Косвенные методы реализации инновационной политики государства за рубежом направлены, с одной стороны, на стимулирование инновационных процессов, а с другой – на создание благоприятных экономических условий и социально-политического климата для научно-технического развития. Среди них традиционно выделяются налоговое и амортизационное стимулирование новаторской активности, действенная защита прав на интеллектуальную собственность, стимулирование развития инновационно ориентированного предпринимательства.

Япония и некоторые новые индустриальные страны Юго-Восточной Азии вторгаются в международный технологический бизнес, взламывая устоявшийся порядок. Схема вторжения весьма проста. Не обладая ни достаточным научно-техническим потенциалом, ни богатыми энерго-сырьевыми ресурсами, новые участники международного технологического бизнеса сконцентрировали свои ресурсы на скупке перспективных высокотехнологических нововведений на последней дорыночной стадии. К этому времени уже хорошо известно о потенциальном рынке сбыта, о производственно-технологических ресурсах и особенностях, необходимых для производства новации. Остается лишь организовать конечную доработку нововведения и запуск его в производство. В этот момент широко скупаются и используются патенты, лицензии, ноу-хау, услуги типа инжиниринговых и др., привлекаются иностранные специалисты [1, с. 123–163].

В Японии государство осуществляет бюджетное субсидирование и льготное кредитование подведомственных различным министерствам НИИ, государственных корпораций, исследовательских центров, осуществляющих НИОКР совместно с частными компаниями. Японская система предпринимательства на государственном уровне держится на нескольких основных структурных направлениях: во-первых, это всякого рода специа-

лизированные государственные учреждения – совещательные комиссии по малым инновационным предприятиям, по их поддержке, региональные службы, префектурные органы, государственная корпорация развития, академии малых инновационных предприятий, всеяпонский региональный центральный комитет малых инновационных предприятий, японские и региональные торгово-промышленные палаты.

Во-вторых, это финансовые гарантии и финансовая помощь, национальные финансовые корпорации, Центральный банк торговой и промышленной кооперации, корпорация страхования кредитов малых инновационных предприятий, префектурные общества страхования кредитов.

В Германии под политикой инноваций и технологий понимается влияние государства на развитие технологий и их экономическое применение. Основными задачами исследовательской и технологической политики в Германии являются: построение и упорядочение исследовательской структуры Германии; создание правовых и финансово-политических рамочных условий для проведения базисных, ориентированных на применение, а также производственных исследований; создание и структуризация учреждений, развивающих инновации [2, с. 15]. При этом инновационная и технологическая политика открывает возможности дальнейшей деятельности в таких областях, как экономика, образование, окружающая среда (экология), транспорт. Опыт Германии свидетельствует, что для проведения национальной политики в области технологий требуется рациональная оценка развития техники и оценка последствий применения технологий.

В настоящее время локальная политика инноваций и технологий стала важнейшей составной частью децентрализации политико-экономической стратегии. Она дополняет другие стратегии и инструменты – стимулирование исследовательской и инновационной деятельности в Германии, ЕС, а также традиционные рычаги поддержки коммунальной экономики.

Разнообразные меры по проведению локальной политики инноваций и технологий в Германии можно подразделить на несколько категорий:

– центры услуг, технологий и центры-основатели;

– трансферные учреждения (информация, технологии, персонал);

– поддержка создающихся субъектов хозяйствования;

– новые формы финансирования;

– новые формы кооперации.

В Германии долгое время отсутствовали такие формы финансирования, которые бы удовлетворяли потребности молодых фирм в средствах на начальном этапе. На этой фазе нормальное кредитование невозможно по причине страховки банков. Кредитные институты начинают действовать только тогда, когда практически преодолена критическая точка образования предприятия.

Инновационные возможности региона тем больше, чем выше готовность к кооперации местных органов. Новые организационные формы и формы кооперации необходимы для того, чтобы разрешить проблемы структурной перестройки и успешно противостоять межрегиональной конкуренции городов.

Сеть инновационных центров Германии представляет собой инфраструктуру для инноваций. Первостепенной целью этих организаций является стимулирование технологического применения и создания. В отличие от других европейских стран, в Германии существует единая сеть, которая включает в себя как технологические центры и парки, так и инкубационные центры.

Особенностью последнего времени (начала XXI столетия) явился значительный рост расходов предпринимательства на исследования в сфере услуг, не связанные с промышленным производством: быстро росли масштабы исследований, связанных с торговой деятельностью, оказанием профессиональных, научных и технических услуг, информационным обеспечением.

Как свидетельствует зарубежный опыт, венчурные фонды обычно инвестируют фирмы наукоемких отраслей, акции которых не зарегистрированы на фондовой бирже, не обращаются в свободной продаже на фондовом рынке. В рамках реализации инновационного проекта, финансируемого венчурным фондом, венчурная фирма самостоятельно принимает на себя технический, управленческий и ценовой риски, а инвесторы несут на себе исключительно финансовые риск. В то же время венчурные

фонды оказывают финансируемому проекту не только денежную помощь, они также помогают новой фирме в маркетинговых исследованиях, находят потенциальных клиентов присылают собственных менеджеров, чтобы наладить работу фирмы.

С помощью венчурного финансирования, на пример, в США, за последние 30 лет были реализованы тысячи инновационных проектов, созданы сотни тысяч новых рабочих мест и обеспечено лидерство на мировых рынках наукоемких продуктов и услуг [3, с. 26]. Широкая практика венчурной организации инновационной деятельности в США началась с середины 70-х годов. Малый инновационный бизнес стал рассматриваться как важнейший источник развития. Именно в малых фирмах зарождались или впервые были освоены такие выдающиеся изобретения, как кондиционирование воздуха, турбореактивный двигатель, электронно-лучевая трубка, печатная плата, микрочип и др. В 70-х годах отмечалась значительная интенсификация процесса формирования малых фирм высокого технического уровня, оказывавших существенное влияние на развитие некоторых отраслей промышленности.

Во второй половине 90-х гг. XX века правительства практически всех западноевропейских стран приняли программы стимулирования инновационной деятельности, направленные, прежде всего на распространение инноваций. Во всех странах Западной Европы были предприняты усилия по формированию структурных элементов и механизмов осуществления инновационной политики. По оценке Европейской Комиссии, наиболее благоприятный климат для развития инновационного предпринимательства создан в странах Северной Европы, что позволило им стать лидерами в инновационном развитии в западноевропейском регионе [4, с. 9]. Страны Северной Европы, а также Великобритания, Германия, Франция являются самыми активными участниками инновационного сотрудничества по линии ЕС.

В ЕС накоплен наиболее обширный опыт развития инновационного сотрудничества в гражданской области среди региональных экономических интеграционных объединений. Стимулирование инновационного развития осуществляется посред-

ством нескольких взаимосвязанных и взаимодополняющих каналов, включая Рамочную программу НИОКР, программу «Эврика», структурные фонды.

В настоящее время ЕС переходит к новой стратегии стимулирования инноваций, предусматривающей рост расходов на НИОКР, создание единого научного и инновационного общеевропейского пространства, расширение горизонтальной и вертикальной координации инновационной политики, усиление регионального уровня инновационной политики. Европейский опыт по стимулированию интеграционных процессов в научно-технической деятельности, нацеленный на усиление конкурентных позиций на мировых рынках современной технологии, может быть полезен при конструировании моделей инновационного сотрудничества государств – участников СНГ. Приоритетными направлениями деятельности ЕС стали три области деятельности: научно-техническая, инновационная и образовательная. В частности, к уже выполненной пятилетней Рамочной программе НИОКР планировалось добавить программу по конкурентоспособности и инновациям (2007–2013 годы). В развитие этой стратегии, в которой было предусмотрено: – принятие кардинальных мер по укреплению научно-технического потенциала – увеличение расходов на НИОКР до 3,0% ВВП (на 1/3 за счет государственных расходов и на 2/3 – инвестиций частной промышленности); – развитие вертикальной и горизонтальной координации инновационной политики в ЕС; дальнейшее углубление кооперации, создание единого Европейского исследовательского и инновационного пространства с учетом реалий расширения ЕС; повышение эффективности государственной инновационной политики. Ожидалось, что рост расходов на НИОКР до 30% уровня даст дополнительный годовой прирост ВВП в размере 0,5% и приведет к созданию ежегодно 400 тыс. дополнительных рабочих мест после 2010 года [5].

Европейские программы Рамочная программе НИОКР ЕС и программа «Эврика» вносят наибольший вклад в развитие сотрудничества между различными субъектами инновационной деятельности. Совместные проекты осуществляются также в рам-

ках программы КОСТ (Сотрудничество в области научных и технических исследований), созданной в 1970 году, и представляющей, в настоящее время сетевую организацию. Механизм кооперации в рамках КОСТ основан на принципе согласованных действий. Это означает, что участники совместно разрабатывают проект, который затем осуществляется в национальных центрах за счет собственных источников финансирования. На заключительной стадии результаты исследований объединяются и обобщаются. Структурные фонды ЕС финансируют создание инновационной инфраструктуры в отсталых районах Сообщества.

В Рамочной программе НИОКР ЕС «Горизонт 2020» на 2014–2020 годы [6] намечается дальнейшее развитие европейской кооперации по наиболее передовым научно-техническим направлениям, в числе которых: построение информационного общества, биотехнология и генная инженерия, нанотехнология и новые материалы, космос, безопасность и т.д.

В программе ЕС по конкурентоспособности и инновациям (2007–2013 годы), которая тесно связана с программами НИОКР, основное развитие получили следующие направления:

– укрепление конкурентоспособности европейских предприятий прежде всего малого и среднего бизнеса;

– стимулирование инновационного процесса, включая создание экологически «чистых» инноваций;

– ускорение создания инновационного информационного общества;

– стимулирование энергосбережения и использование альтернативных источников энергии во всех секторах экономики, включая транспорт. Основное значение инновационных программ ЕС состоит не столько в финансировании проектов, сколько в стимулировании европейской кооперации между различными субъектами НИОКР (научно-исследовательскими центрами, университетами, частными компаниями), координации инновационных политик стран-членов ЕС, выработке общей стратегии, а также в распространении наилучшего национального опыта создания инноваций.

За последние 15 лет в странах ЕС значительно возросло значение регионального инновационного сотрудничества. В результате три уровня формирования региональной политики (политика, осуществляемая самими регионами, региональный компонент федеральной инновационной политики и наднациональной политики ЕС) тесно переплетаются между собой.

Благодаря активизации сотрудничества в Западной Европе на базе паневропейских программ («Рамочные программы НИОКР ЕС», включая программу НИОКР ЕС «Горизонт 2020», «Эврика»), «технологических платформ», международных бизнес-«дорожных карт» образуются межнациональные исследовательские сети и международные консорциумы. В частности в Рамочных программах НИОКР ЕС и «Эврике» участвует более 500 крупнейших западноевропейских фирм, причем первая сотня компаний, в числе которых основные европейские ТНК, задействованы в половине проектов. Уже сформировался межстрановой европейский кластер новейших технологий, представляющий собой инновационный «коридор», протянувшийся от «Силиконового нагорья» в Ирландии, через «Лондонский треугольник», Париж к Северной Италии с ответвлением в страны Северной Европы.

Выводы

1. Проведение многовекторной экономической политики в условиях глобализации обусловили поиск путей, направлений, норм и принципов международной интеграции в сфере инновационного развития.

2. Одним из основных условий экономического развития является рост конкурентоспособности и обеспечение лидирующих позиций прежде всего промышленности на международных рынках высокотехнологичной продукции, что, возможно на основе перевода экономики на путь инновационного развития.

3. В новой экономике во главу угла ставятся глобальные интересы общества, государства, цивилизации, природы, планеты, а личные цели производителей должны гармонизироваться с ними. На смену господству спекулятивного капитала, спекуля-

тивной экономики приходит экономика, которая должна базироваться на рациональном сбалансированном развитии, социальной справедливости, гармонии человека и природы.

4. Национальные ориентиры инновационной политики проявляются в конкретных моделях, используемых разными странами. В частности, выделяют американскую, германскую и японскую модели инновационной политики.

5. Рассматривая зарубежный опыт инновационной деятельности, необходимо обратить внимание на то обстоятельство, что инвестирование финансовых ресурсов на цели внедрения нововведений не выступает в качестве единственно значимого фактора, обусловливающего инновационную активность. Не менее важное значение имеет так называемая инновационная культура, характеризующая собой общее отношение к инновациям и инноваторам как на конкретных предприятиях, так и применительно ко всему обществу в целом. Бесспорным лидером мирового инновационного процесса являются сегодня США. Страны Западной Европы и Япония, обладая высокой технологической культурой, пока уступают американцам, практически монополизировавшим основные «прорывные» технологии последних десятилетий.

Список литературы

1. Филькевич, И.А. Приоритеты экономической интеграции 3030 / И.А. Филькевич. – М. : Экон-Информ, 2008. – 512 с.

2. Сорвиров, Б.В. Модели инновационного развития и процессы интеграции на глобальных высокотехнологичных рынках: опыт зарубежных стран / Б.В. Сорвиров, Л.Ф Колесников // Вестник экономической интеграции. – 2013. – № 5–6. – С. 12–22.

3. Дорина, Е.Б. Стратегия государственного регулирования и прогнозирования институциональных преобразований / Е.Б. Дорина // Проблемы современной экономики. – 2006. – № 1–2 (17–18). – С. 25–27.

4. Эльянов, А.Я. Глобализация и догоняющее развитие / А.Я. Эльянов // Мировая экономика и международные отношения. – 2006. – № 1. – С. 3–16.

5. Рамочные программы ЕС по развитию научных исследований и технологий. – URL: https://ru.wikipedia.org/ wiki/Рамочные_программы_ЕС_по_развитию_научных_исследований_и_технологий (дата обращения: 13.01.2018).

6. О программе «Горизонт 2020». – URL: http://fp7-nip.org.by/ru/hor20/about/ (дата обращения: 21.03.2018).

INNOVATIVE PROCESSES AT THE GLOBAL HIGH-TECH MARKETS

Zapadnjuk E.A., associate Professor, PhD of Economics
Francisk Skorina Gomel State University, 246019, Gomel, Sovetskaya Str., 104

The problem of innovative activity of economic entities through the economic policy of the state is considered. It is shown how innovation activity at the national, regional and local levels is motivated by administrative support.

Keywords: innovation activity, public policy, stimulation, financing, administrative support, activities, instrument.

УДК 94(571.9)
ББК 67.401.143.1

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В КИТАЕ

Зубарева Е.П., студентка 4 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Шалупаева Н.С.
Электронный адрес: ezubareva96@mail.ru
Гомельский государственный университет имени Франциска Скорины, 246019 г. Гомель, ул. Советская, 104

Исследована роль особых экономических зон в экономическом развитии Китая; проанализирована динамика привлечения ПИИ в экономику Китая через СЭЗ.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, прямые иностранные инвестиции, технопарк, Китай, льготы.

СЭЗ стали объективной реальностью во многих странах мира. Они играют важную роль в реализации принципов открытости экономики, стимулировании торговли, внешних и внутренних инвестиций. В настоящее время в мире существует более 2 000 СЭЗ из более чем 120 стран мира. Общий объем экспорта всех ОЭЗ составляет порядка 850 млрд долларов США, в них занято 68 млн человек. 30 % мирового товарооборота приходится на СЭЗ. В развивающихся странах через СЭЗ в экономику поступает от 30 до 80 % всех иностранных инвестиций. Наибольшее количество СЭЗ создано в Азии — около 370, лишь в Китае функционирует 230 ОЭЗ [6].

Составной частью экономических реформ, проводимых в Китае, явилась «политика открытости», направленная на привлечение иностранного капитала в китайскую экономику в виде кредитов, займов, прямых иностранных инвестиций, создание совместных и иностранных предприятий. Одним из основных

© Зубарева Е.П., 2018.

направлений такой политики стало создание СЭЗ. Общей характерной чертой СЭЗ Китая является наличие благоприятного инвестиционного климата, включающего в себя таможенные, финансовые, налоговые льготы и преференции, весьма существенные по сравнению с общим режимом для ведения хозяйственной деятельности [2, с. 26].

Основные цели создания СЭЗ в Китае заключаются в следующем:

а) максимальное привлечение иностранного капитала, передовых техники и технологий, создание предприятий в наукоемких отраслях промышленности;

б) развитие внешнеэкономической деятельности и обеспечение более широкого включения страны в международное географическое разделение труда, увеличение экспорта и валютных поступлений;

в) использование СЭЗ как школ передового опыта в функционировании современного производства и управления им для всей остальной территории Китая;

г) подъем социально-экономических условий в СЭЗ до уровня, достигнутого в Гонконге, Сингапуре и других НИС Азии;

д) использование дешевой рабочей силы, которой располагает Китай [1].

Основной опыт развития китайских СЭЗ заключается в том, что:

а) во-первых, рыночное регулирование под управлением государственного плана является первостепенным в механизме функционирования экономики;

б) во-вторых, улучшение инвестиционного климата, политика открытых дверей во внешнеэкономической деятельности, снижение таможенных пошлин, привлечение иностранных инвестиций, предоставление иностранным инвесторам ставки корпоративного подоходного налога и освобождение от подоходного налога на импорт производственного оборудования, сырья, комплектующих и экспорт продукции, предоставление льготных условий в осуществлении валютных расчетов, переводе прибыли, землепользовании;

в) в-третьих, активное развитие высокотехнологичного производства, использование международного рынка, ориентация на экспорт, массовое внедрение и крупномасштабный экспорт обрабатывающей промышленности;

г) в-четвертых, наличие должного внимания как внешнему, так и внутреннему рынкам. Китайские СЭЗ являются экспортно-ориентированными, но в то же время освоению внутреннего рынка придается немалое значение;

д) в-пятых, одновременное развитие урбанизации, индустриализации и модернизации [1].

Выделяют три этапа становления СЭЗ в Китае. В стартовый период (1980-1985 гг.) первая задача СЭЗ - создание инфраструктуры, в том числе освоение земли, строительство систем водоснабжения, электроснабжения, транспорта и связи, а также цехов и других общественных сооружений. В этот период была выполнена огромная строительная программа, связанная с необходимостью создания практически с нуля современнейшей инфраструктуры (дороги, связь, жилье, офисы и пр.). В первый период в развитии СЭЗ появились некоторые проблемы. Например, с 1980 до 1985 г. 60% вложенных в СЭЗ капиталов использовано на строительство инфраструктуры и только 23,5% - на реализацию промышленных проектов. Структура инвестиций была не совсем рациональной. Все это привело к напряженности финансирования, снабжения, отрицательному сальдо и большому дефициту иностранной валюты [1].

В 1986-1995 гг. стратегическая цель развития СЭЗ была ориентирована на внешний рынок и строительство комплексных специальных экономических зон, ведущей индустрией которых должна была стать обрабатывающая промышленность. Государство разработало соответствующие меры поощрения и поддержки. Например, крупные предприятия поощрялись инвестировать СЭЗ и налаживать сотрудничество с местными предприятиями зон и иностранными инвесторами, чтобы повысить технологический потенциал и комплексность производства. С 1996 г. в совершенствовании производственной структуры приоритеты переместились от традиционной трудоемкой обрабатывающей

промышленности к развитию производства с применением высоких и новых технологий [1].

С 2005 г. и по настоящее время началось осуществление стратегии масштабного освоения Центральных и Западных районов. Правительство разработало Каталог приоритетных отраслей для инвестиций зарубежных предпринимателей, дифференцированный применительно к приоритетам развития отдельных провинций [1].

На данный момент на территории Китая действует ряд основных административно-экономических образований с льготными режимами: открытые приморские города, технопарки, зоны экономического и технологического развития, зоны развития высоких технологий, свободные торговые зоны (бондовые зоны), зоны приграничного экономического сотрудничества, зоны местного уровня, а также частные инвестиционные зоны (таблица 1) [3, с. 10]. Специализация зон во многом связана со спецификой отраслевой структуры районов. Обязательным условием предоставления льгот в зонах внешней торговли (ЗВТ) как для национальных предприятий, так и предприятий с иностранным участием, является получение статуса высокотехнологичного предприятия. Он устанавливается на 5 лет, а для технологий с длительным периодом освоения – на 7 лет. Налогообложение в ЗВТ для высокотехнологичных предприятий, экспортирующих не менее 70 % продукции, составляет не 15 %, как в других СЭЗ (или 33 % – как по стране), а еще ниже – всего 10 %. Для наукоемких производств предусмотрены «налоговые каникулы»: для китайских производителей – на 1 год, для предприятий с иностранным участием, созданных на срок не менее 10 лет, – на 2 года [2, с. 90].

Таблица 1

Классификация специализированных административно- экономических образований в Китае

Образования	Названия
Свободные экономические зоны (СЭЗ), зоны свободной торговли (ЗСТ)	Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу, Сямэнь, Хайнань, Шанхай
Зоны технико-экономического развития (ЗТЭР)	Насчитывает более 90 зон. К ним относятся Пекин, Гуанчжоу, Тяньцзинь, Далянь, Харбин, Урумчи, Ухань, Чунцин, Ханчжоу, Шэньян, Чанчунь, Инкоу и др.
Технопарки	Более 75: технопарк «Чжунгуньцунь» в Пекине; парк высоких технологий «Чжанцзян» в районе Пудун г. Шанхай; парк высоких технологий в г. Тяньцзинь; открытая зона высоких технологий в г. Нанкин; открытая зона высоких технологий в г. Гуанчжоу и другие
Свободные таможенные зоны (СТЗ)	Шанхай, Тяньцзинь, Далянь, Гуанчжоу, Нинбо, Чжанцзяган, Хайкоу, Сямэнь, Фучжоу, Циндао, Шаньтоу, Чжухай, Шэньчжэнь
Зоны приграничного экономического сотрудничества государственного уровня	В городах Хэйхэ, Суйфэньхэ, Маньчжоули, Эрлянь, Хуэйчунь, Даньдун, Инин, Болэ, Тачэн, Пинсян, Дунсин, Жуйли, Ваньтин, Хэкоу

Источник: [5, с. 65].

Такие новые формы СЭЗ, как индустриальные парки, успешно привлекают иностранные компании, связывают воедино проектные, фондовые, кадровые, технические и другие необходимые условия развития и тем самым формируют группы предприятий, сконцентрированные в определенном пространстве. Индустриальный парк представляет собой своего рода долгосрочный проект, соответствующий программе регионального развития, целенаправленно выделенный район, управляемый специализированными учреждениями. Правительство в таких районах создает необходимую инфраструктуру и возводит высо-

кокачественные индустриальные сооружения, привлекает промышленный капитал, стимулирует промышленное развитие, упорядочивает промышленную структуру, создает рабочие места, рационально использует земельные ресурсы и поддерживает экспорт продукции, что, в конечном счете, позволяет развивать региональную экономику и повышать уровень жизни населения. С начала осуществления политики реформ и открытости в 1979 году и до настоящего времени индустриальные парки Китая, поддерживаемые китайскими СЭЗ, постоянно развиваются. Опыт развития китайских индустриальных парков, несомненно, окажется весьма ценным в развитии китайско-белорусского индустриального парка. Данный индустриальный парк объединит в себе такие принципы, как экологическая устойчивость, хорошие условия проживания, развитие промышленности, динамизм и инновации, и будет играть роль важной платформы [5, с. 66].

Динамика ПИИ показывает, что объем привлеченных инвестиций через СЭЗ в период с 1999 по 2008 гг. имел стабильный тренд на увеличение. В 2009 г., вследствие мирового экономического кризиса, объем ПИИ через СЭЗ в КНР несколько снизился, однако затем, начиная с 2010 г. и по сегодняшний день, продолжает достаточно стабильно расти. Несмотря на некоторое замедление роста китайской экономики в последние годы, объем ПИИ в Китай через СЭЗ на протяжении последних пяти лет не опускался ниже 120 млрд. долл. в год (рисунок 1).

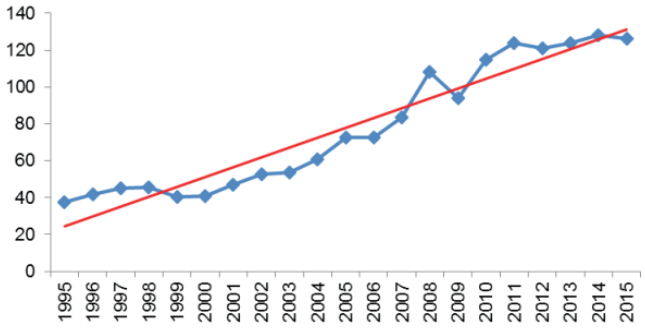


Рис. 1. Объем принятых ПИИ через СЭЗ в Китай в 1995-2015 гг., млрд.долл. [6]

Рассмотрим структуру привлеченных ПИИ в Китай через СЭЗ в 2015 году (рисунок 2).

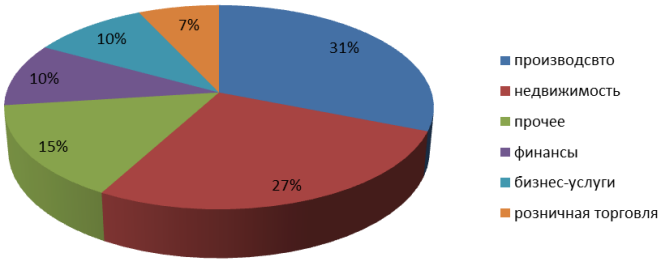


Рис.2. Структура привлеченных ПИИ в Китай через СЭЗ в 2015 году
Источник: собственная разработка на основе [6].

Можно заметить, что иностранных инвесторов интересует не только сектор производства, результаты деятельности которого можно экспортировать в третьи страны, но и внутренний рынок Китая, что подтверждается большой долей таких отраслей, как недвижимость, бизнес-услуги и розничная торговля.

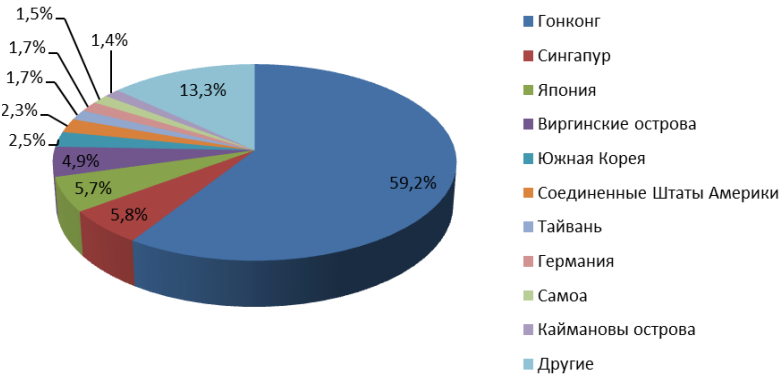


Рис. 3. ПИИ в Китай по странам-донорам в 2015 году
Источник: собственная разработка на основе [6].

Из рисунка 3 видно, что основными инвесторами, вкладывающими ПИИ в КНР через СЭЗ, являются Гонконг, Япония, Южная Корея, Сингапур, а также Британские Виргинские острова.

В отличие от многих развивающихся стран создание китайских СЭЗ идет в основном не за счет прямого финансирования государства. В первые годы (около 10 лет) центральное правительство оказывало финансовую поддержку, помогало администрациям накапливать средства на их освоение и развитие следующими способами:

а) государственные банки предоставляли долгосрочные кредиты с низкими процентами (50% ставки субсидируется бюджетом);

б) ОЭЗ освобождались от лимита внесения налоговой оплаты и валютной выручки в госбюджет (до реформы налоговой системы);

в) часть доходов от торгово-промышленного налога и налога на добавленную стоимость (около 50%) оставлялась на строительство СЭЗ;

г) импорт товаров для создания инфраструктуры освобождался от обложения таможенной пошлиной.

В Китае сложилась богатая практика финансирования СЭЗ, для чего используется множество моделей финансового обеспечения. Одна из самых больших китайских СЭЗ «Шэньчжэнь», например, на свое становление и развитие направила часть собственных накоплений, которые составили 37% всех инвестиций. Вложения зарубежных инвесторов - 24%, внутренние кредиты - 22%, бюджетные ассигнования - 10%. Средства китайских фирм, центральных и муниципальных ведомств составили всего лишь 7% [6]. Для предприятий с иностранными инвестициями, действующих в СЭЗ, предоставляется широкий набор налоговых льгот и преференций:

а) льготная ставка подоходного налога в размере 15% (общенациональная ставка по Китаю - 30%) устанавливается в отношении дохода производственных и непроизводственных предприятий, действующих в зонах;

б) по истечении периода снижения или освобождения от подоходного налога на основании соответствующих положений законов предприятия, экспортирующие 70 и более процентов своей продукции в стоимостном выражении, могут уплачивать подоходный налог по ставке 10% в любом году, а предприятия с передовыми технологиями - по такой же ставке в течение следующих трех лет;

в) иностранному инвестору, реинвестировавшему в Китае прибыль на срок не менее 5 лет, возвращается 40% от уплаченного подоходного налога в соответствии с реинвестируемой долей. В случае организации высокотехнологических производств может возвращаться и 100% реинвестируемой прибыли;

г) предприниматели, инвестировавшие свой капитал в низкорентабельные отрасли или в отдаленные и экономически отсталые районы, вознаграждаются скидкой с подоходного налога в 15-30% сроком на 10 лет после 5-летнего полного или частичного освобождения от его уплаты.

При экспорте продукции не взимаются НДС и акцизы. Также НДС не взимается: с производственного оборудования,

ввозимого иностранным участником в счет своей доли инвестиций; с полуфабрикатов, сырья, деталей и узлов, компонентов и упаковочных материалов, импортируемых для изготовления экспортной продукции; с любого производства экспортных товаров, кроме нефти, нефтепродуктов и другой продукции, относительно которой установлены особые правила.

Таким образом, СЭЗ Китая имеют очень широкую классификацию и большой список льгот для предприятий-резидентов СЭЗ, что даёт несомненное преимущество экономике Китая.

Список литературы

1 Free Trade Zones: Learning from Global Experiences [Electronic resource]// FTZ Seminar in Shanghai. — 2014. — URL : http://www.jointokyo.org/files/cms/news/pdf/Mr._Rasagam_WB.pdf, (date of access : 09.10.2017).

2 Китайские экономические реформы : опыт, возможности применения в Беларуси / Дин Жуджунь, М.М. Ковалев. — Минск: БГУ, 2014. – 227 с.

3 Чао, В. Совершенствование экономического механизма в свободных экономических зонах Китая : автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. экономических наук (08.00.05) / Ван Чао ; науч. рук. С. С. Полоник ; Белорусский государственный университет . - Минск, 2016. - 23 с.

4 Модели экономического развития в мировой экономике: Китай / под науч. ред. Б. В. Сорвирова. – Брянск : Дельта, 2014. – 161 с.

5 Чао, В. Особенности экономического роста СЭЗ Китая / В. Чао // Экономика и управление. — 2013. — № 2. — С. 65–68.

6 Информация о специальных экономических зонах КНР [Электронный ресурс] // Министерство экономического развития Российской Федерации. – URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/cn/about_cn/laws_ved_cn/special_area_cn/ (дата доступа: 10.10.2017).

FEATURES FOR THE OPERATION OF FREE ECONOMIC ZONES IN CHINA

Zubareva E. P., student of 4th year
F. Skorina Gomel State University, 246019,
Republic of Belarus, Gomel, Sovetskaya St., 104

The role of special economic zones in economic development of China is investigated; the dynamics of attraction of direct foreign investment into the economy of China through free economic zones is analyzed.

Keywords: free economic zone, foreign direct investment, technology park, China, privileges.

УДК 336.221
ББК 65.261.4

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Клочихин Г.А., студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент, В.В.Кузнецова
Электронный адрес: 125gosha125@mail.ru
Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации
125993 г. Москва, Ленинградский проспект, 49

В статье рассмотрены теоретические основы налогового администрирования. На основе анализа налоговой системы за 2015-2017гг. дается оценка состояния современной системы налогового администрирования в Российской Федерации и указаны основные направления совершенствования налогового администрирования.

Ключевые слова: налоги, налоговая система, налоговое администрирование, налоговая политика, эффективность налогового регулирования, критерии налогового администрирования, продуктивность, результативность.

Первостепенной задачей развития налоговой системы Российской Федерации является её преобразование в комплексный механизм по созданию эффективной рыночной экономики, способной проводить весь комплекс социально-экономических задач. Переход нынешней экономики на путь инноваций требует увеличения эффективности работы государственного аппарата, государственных учреждений и организаций. Наиболее остро поставлена проблема увеличения эффективности функционирова-

© Клочихин Г.А., 2018

ния органов налогообложения, потому что они занимают главную позицию в образовании бюджета страны и требуют для проведения своей деятельности достаточно существенных государственных затрат.

На современном уровне экономического развития и отдельно налоговой системы налоговое администрирование рассматривается как потенциальный резерв уменьшения налоговой нагрузки и основа для развития международных экономических процессов [1,118]. Исходя из этого, считается, что эффективность налогового администрирования во многом определяется эффективностью проводимой политики налоговых органов.

Итак, налоговое администрирование – контролирующая деятельность налоговых органов за соблюдением налогового законодательства РФ физическими лицами и организациями, осуществляемая по специальным критериям, разработанным Федеральной Налоговой Службой [2,144]:

Таблица 1

Критерии эффективности налогового администрирования

Критерий	Сущность критерия
1) Собираемость налогов и сборов	Данный критерий даёт возможность установить, в каком объеме производится осуществление главных функций органов налогообложения: контролирование и надзор за потоками налогов и сборов в консолидированный бюджет.
2) Соотношение сумм исковых требований, рассмотренных судами в пользу налоговых органов с общими суммами по судебным спорам с налогоплательщиками	Определение критерия эффективности проводимой деятельности органами налогообложения, при росте сумм исковых требований, которые рассмотрены судами в пользу налоговых органов, служит важным показателем оценки, потому что одной из главных целей деятельности налоговых органов является контролирование исполнения законодательства о налогах и сборах.

Окончание табл.

3) Значимость объема принятых решений налоговыми органами	Для формирования точной и объективной оценки полученных результатов качества контрольной работы стоит оценивать соотношение объема решений, принятых налоговыми органами, но отмененными в судебном порядке.
4) Уменьшение сумм задолженности по налогам и сборам	Показатель оценки динамики задолженности зависит от влияния следующих факторов, которые воздействуют на налоговый процесс: дополнительные начисления, установленные при проведении контрольных проверок, меры по обеспечению принудительного взыскания и др.
5) Рост числа налогоплательщиков, удовлетворительно оценивающих качество работы налоговых органов	Выявление путей по повышению качества предоставляемых услуг по информированию налогоплательщиков напрямую зависит от того, как услуги, которые предоставляют налоговые органы, соответствуют интересам и запросам населения. Результаты опросов, которые проводят независимые социологические службы, позволяют выявить и учесть основные потребности граждан и, ориентируясь на них, отрегулировать проводимую налоговую политику.
6) Доля налогоплательщиков, имеющих возможность доступа через каналы связи и сеть Интернет к персональной информации о текущем состоянии расчета с бюджетом	Предоставление удобных, а главное надежных способов информационного взаимодействия между налоговыми органами и налогоплательщиками при помощи использования современных цифровых технологий содействует своевременному и полному исполнению налогоплательщиками обязанностей по уплате налогов и сборов.

Налоговое администрирование - это социально выраженная область управленческих действий. Поэтому существующие недоработки в части налогового администрирования ведут к стремительному снижению собираемости налогов и сборов в бюджет, повышают вероятность правонарушений в налоговой сфере, нарушают баланс между федеральным центром и межбюджетными отношениями регионов и, как итог, усугубляют напряжённость в обществе.

Рассмотрев основные положения, следует акцентировать внимание на следующих направлениях развития налогового администрирования [3, 132]:

Таблица 2

Направления развития налогового администрирования

1. Увеличение эффективности использования механизмов налогового администрирования, установленных на мотивацию налогоплательщиков к добровольной уплате налогов		
Применение критериев оценивания налоговых рисков для установления сделок, попадающих в область риска нарушения налогового законодательства	Усовершенствование принципов побуждения налогоплательщиков к добровольному выполнению налоговых обязательств через развитие системы управления налоговыми рисками, разъяснительной работы и информационных сервисов	Развитие принципов взаимодействия с крупнейшими налогоплательщиками (заключение соглашений о ценообразовании и соглашений о расширенном информационном взаимодействии)
2. Разработка единой правоприменительной практики и внедрение условий для защиты интересов налогоплательщиков при помощи досудебного урегулирования споров		
Разработка единой правоприменительной практики, способствующей однозначной трактовке норм законодательства, как налоговыми органами, так и налогоплательщиками	Создание простых в обращении и понятных для налогоплательщиков сервисов с целью взаимодействия с налоговыми органами для досудебного урегулирования споров	Совершенствование досудебных способов урегулирования налоговых споров;
3. Развитие эффективных способов урегулирования налоговой задолженности и снижение рисков образования новой задолженности		

Окончание табл.

Увеличение эффективности межведомственного взаимодействия с ведомствами, принимающими участие в урегулировании задолженности	Понижение степени риска появления новой задолженности по принципу предоставления налогоплательщикам комфортных сервисов по уплате налогов, повышения уровня информирования налогоплательщиков о сроках и порядке уплаты налогов	
4. Рациональное использование института банкротства для взыскания задолженности перед Российской Федерацией		
Представление интересов РФ как кредитора в делах о банкротстве, направленное на поступление налогов и сборов в бюджет	Предупреждение и предотвращение совершения правонарушений в сфере несостоятельности	Установление мнения у налогоплательщиков о недопустимости использования процедуры банкротства для уклонения от исполнения своих обязательств перед РФ
5. Совершенствование предоставляемых услуг, развитие налоговой грамотности населения и установление положительного имиджа налоговой службы		
Увеличение качества обслуживания налогоплательщиков посредством стандартизации и унификации форм документов, которые представляются в налоговые органы	Развитие интернет-сервисов для налогоплательщиков и увеличение количества способов выполнения налогоплательщиками своих обязательств	Развитие налоговой грамотности и информированности плательщиков, в том числе с использованием СМИ

Реформа в сфере налогообложения должна включать в себя одновременно снижение налоговой нагрузки и разрешение важнейших для экономики страны вопросов, а с другой стороны усовершенствование налогового администрирования и сокращение возможностей для уклонения от уплаты налогов.

Налоговое администрирование создает возможность эффективного функционирования налоговой системы, отражает общие интересы предпринимателя и государства, которые направлены на избежание кризисных явлений, экономический рост, увеличение уровня жизни населения, обеспечение конкурентоспособной производственной базы.

Одним из важнейших аспектов продуктивности и результативности налогового администрирования является законодательное закрепление норм отношений между налоговыми органами и плательщиками налогов. Законодательство должно быть устроено таким образом, чтобы обеспечить лёгкость и ясность в уплате налога для налогоплательщика и одновременно невозможность уклонения от налогообложения и осуществления незаконной предпринимательской деятельности. С другой стороны, целью налогового законодательства должна являться минимизация затрат государства по содержанию налоговых органов и проведение всех вышеназванных элементов налогового администрирования.

Список литературы

1. Аронов А. В., Кашин В. А. Налоговая политика и налоговое администрирование. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2014. - 544 с.

2. Дмитриев А. А. Проблемы и перспективы налогового администрирования в Российской Федерации на современном этапе экономического развития // Молодой ученый. — 2017. — №25. — С. 144-147.

3. Прищепова А. О., Клочко С. Н. Развитие системы налогового администрирования в Российской Федерации // Вопросы экономики и управления. — 2016. — №5.1. — С. 130-133.

4. Федеральная налоговая служба. URL: https://www.nalog.ru (дата обращения: 06.04.2018)

DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF TAX ADMINISTRATION SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION

Klochikhin G.A., student of 3th year
Financial University under the Government of the Russian Federation, 125993, Moskva, Leningradsky Avenue, 49

The article describes the theoretical foundations of tax administration. Based on the analysis of the tax system for 2015-2017, the assessment of the state of the modern system of tax administration in the Russian Federation and the main directions of improvement of tax administration.

Keywords: taxes, tax system, tax administration, tax policy, efficiency of tax regulation, criteria of tax administration, productivity, efficiency.

УДК 330.35:332.1:338.483.13
ББК 65.04-962

ТОЧКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ЭКОНОМИКИ РЕГИОНОВ

Ковалёв Д.В., студент 4-го курса
Научный руководитель – д.э.н., проф. Б.В. Сорвиров
Kovalev.gq@mail.ru
Гомельский государственный университет им. Франциска Скорины, 246019, г. Гомель, ул. Советская, 104

Рассматривается проблема экономического развития регионов. Показано, что точками экономического могут роста регионов могут выступать рекреационные зоны.

Ключевые слова: экономика региона, экономический рост, рекреационная зона, рекреационная деятельность, региональная инфраструктура.

Проблемы развития регионов, определение путей их развития требуют разработки перспективных моделей изменения отдельных территорий, обладающих хорошими предпосылками для образования центров роста. Перспективным направлением активизации развития экономики регионов является создание рекреационных зон как формы хозяйствования в рамках определенной территории. Одним из инструментов привлечения инвестиций и повышения эффективности взаимодействия бизнеса и власти в современной экономике выступает создание особых рекреационных зон. Они призваны решать многие важные задачи, связанные не только с привлечением иностранного капитала, но и реализацией региональной политики, обеспечением занятости населения и стимулированием экспорта товаров и услуг. Логика создания рекреационных зон обусловлена стремлением к инте-

© Ковалёв Д.В., 2018

грации с мировой экономикой и необходимостью развития отдельных видов деятельности, имеющих большое значение для национального хозяйства.

Одним из видов особых экономических зон являются туристско-рекреационные особые экономические зоны (ТР ОЭЗ), которые создаются для развития объектов инфраструктуры туризма и отдыха, развития и оказания услуг в сфере туризма. Туристско-рекреационная зона (ТРЗ) – территория, на которой ведется туристско-рекреационная деятельность – создание, реконструкция, развитие объектов инфраструктуры туризма и отдыха, развитие и оказание услуг в сфере туризма.

Механизмов особого экономического регулирования в мировой практике достаточно много, и существуют они давно, но при этом такое явление, как туристско-рекреационные зоны, распространено незначительно, а для Беларуси и вовсе уникально. Поэтому оно носит инновационный характер.

Создание условий для притока инвестиций со стороны частного бизнеса в наиболее привлекательные для туризма территории, по сути, означает признание государством важности туристического комплекса в стимулировании экономического роста. ТР ОЭЗ можно рассматривать как важный элемент «институтов развития».

В рамках Генерального плана развития Гомельской области (2010–2030 гг.) [1] туристско-рекреационные зоны рассматриваются как часть инновационной программы развития экономики. Они определяются как некие региональные точки экономического роста. Стимулирование экономического роста может осуществляться за счет появления новых центров инновационного роста, опирающихся на концентрацию человеческого и технологического потенциала. Одним из таких центров должна стать туристская деятельность в виде создания современных конкурентоспособных рекреационных зон.

До катастрофы на Чернобыльской АЭС Гомельская область в рекреационном отношении являлась одним из самых привлекательных регионов не только Беларуси, но и всего бывшего Советского Союза. На территории области получили развитие 42

рекреационные зоны. В настоящее время ситуация резко изменилась, значительное число рекреационных территорий попало под радиационное загрязнение. Проектом предусматривается ликвидировать 12 зон отдыха. Курорты республиканского значения «Ельск» и «Рогачёв» предлагаются к преобразованию, соответственно, в пригородную зону кратковременного отдыха населения г. Ельска и в зону отдыха местного значения «Рогачёв», с корректировкой их границ. Для большинства зон отдыха в проекте выполнена корректировка границ в целях исключения загрязненных территорий и включения условно чистых. Таким образом, к 2030 году на территории Гомельской области будет функционировать 30 рекреационных зон общей площадью около 174 тысяч гектаров, из них в 6 зонах отдыха должен проводиться постоянный радиологический контроль [2, с. 157].

На территории Гомельской области получат развитие 4 культурно-туристические зоны: Гомельско-Ветковская (Гомельский, Ветковский, Добрушский районы), Полесско-Туровская (Мозырский, Калинковичский, Житковичский, Наровлянский, Петриковский районы), Жлобинская (Жлобинский, Светлогорский, Рогачевский районы) и Чечерская (Чечерский район). Опорную сеть центров и подцентров туризма области составят города Гомель, Жлобин, Мозырь, Чечерск и Ветка, Добруш, Калинковичи, Житковичи, Светлогорск, Рогачев, Петриков, Наровля, а также исторические населенные пункты Туров, Ельск, Корма, Паричи, Хойники, Юровичи, Хальч, Стрешин, Грабовка, Демьянки, Красный Берег, Милоград и другие. В них туризм должен стать одним из ведущих направлений экономического развития.

Вместе с тем ТР ОЭЗ характеризуются определенной спецификой, связанной с характером туристского производства и потребления. Этой спецификой определяются порядок создания и функционирования особой туристской зоны, отличный от традиционной схемы, оценка целесообразности и эффективности создания ТР ОЭЗ.

Процесс формирования и осуществления действенных стратегий развития рекреационных зон и региональной экономикой в целом, детерминируемый макроэкономическими реалиями,

в значительной степени сопряжён с адекватной ролью и значением рекреационной составляющей экономики региона, инвестиционной активностью её субъектов, с формированием экономических условий, механизмов и технологий инвестиционного обеспечения эффективного развития этого сектора региональной экономики в сопряжении с обеспечением экологически устойчивого развития территорий.

Ограниченное включение в набор инвестиционных приоритетов экономики мезоуровня рекреационной сферы даже в регионах, где данная отрасль является существенным стабилизационным и значимым количественным параметром экономики, недостаточный учёт значимости рекреационного сектора для экономики региона территориальными органами государственной власти, с одной стороны, снижает результирующие воздействия выработанных стратегий на развитие экономики региона, с другой – не позволяет сформировать условия, способствующие функционированию институтов, увеличивающих объем инвестиционных ресурсов, направляемых в рекреационную деятельность и повышающих качество использования рекреационного потенциала.

Одной из важнейших задач государства является сохранение и укрепление здоровья граждан. На формирование здорового образа жизни человека большое влияние оказывает рекреационная деятельность, включающая различные виды отдыха (в том числе туризм, занятия физической культурой, разнообразные формы развлечений и игр), обусловленные социально-культурным характером времени и места ее осуществления, а также профилактику, связанную с медицинским обслуживанием населения.

Рекреация выполняет в обществе множество функций и охватывает все возрастные и профессиональные группы населения. Многофункциональность этой сферы проявляется в том, что она способствует развитию физических, эстетических, психологических и других качеств человеческой личности. Необходимость развития рекреации выдвигает проблему сохранения природы и в то же время общедоступности ценных природных комплексов. В научном плане решение этой проблемы связано в

первую очередь с понятием «рекреационная емкость» природных комплексов. В практическом плане в основе рекреационного планирования, проектирования и эксплуатации природных объектов лежит комплексный подход к оценке их ресурсов, в котором должны быть учтены следующие аспекты: уникальность, доступность, плотность размещения в пределах региона, разнообразие и комплексность, физическое состояние объектов.

С одной стороны, растет заболеваемость нации, с другой – уменьшается количество людей, обращающихся за лечением в санатории пансионаты. Компенсировать этот негативный процесс в какой-то мере должны работники физической культуры, спорта, рекреации, туризма. Появилась необходимость поиска инновационных решений, позволяющих проводить оздоровление и лечение людей с минимальным отвлечением от их летнего отдыха.

В определении направлений формирования действенной инвестиционной политики в сфере рекреации особое значение имеет учёт рекреационного сектора в региональном развитии, который определяется нацеленностью его субъектов на удовлетворение потребностей социума в услугах туристско-экскурсионного и санаторно-курортного характера, не обеспечиваемых государством в полной мере в силу ограниченности бюджетных ресурсов, а также спецификой функционирования субъектов рекреационного бизнеса, характеризуемой более гибкой и оперативной реакцией на возникающие проблемы в отдыхе, здравоохранении, туризме и т.п., вовлечением существенных дополнительных ресурсов в социальную сферу, и деятельностью в качестве активного субъекта регионального рынка.

Основой региональной инвестиционной стратегии, по нашему мнению, должно быть не простое наращивание капиталовложений по привычным схемам, а профессиональное и результативное инвестирование в расчете на стратегическую перспективу с учётом не столько количественных, сколько структурных и качественных аспектов. Следует создать в регионе эффективный инвестиционный механизм территориального развития. Меры инвестиционных воздействий на результативность рекреационной деятельности, являющиеся составной частью механизма

стратегического регулирования развития рекреационных зон в регионе, должны устранять количественное и качественное несоответствие с планово-расчётными ориентирами направления средств в виде чистых инвестиций на реконструкцию и обновление основных фондов, на инвестиционное проектирование, на приобретение ценных бумаг на фондовом рынке.

При этом сбалансированность структуры рекреационной деятельности, может быть определена такими факторами, как жизненный цикл инвестиционных проектов в различных сферах рекреационной деятельности региона; готовность к риску; ориентация рекреационной деятельности по отдельным социально-экономическим компонентам или комплексным составляющим; структура потребителей (частные лица, компании, государственные органы).

Список литературы

1. Генеральный план развития Гомельской области (2010–2030 гг.). – URL: http://gomel-region.by/ru/gen-plan-ru/ (дата обращения: 26.02.2018).

2. Сорвиров, Б.В. Рекреационная зона как элемент территориальной структуры национальной экономики / Б.В. Сорвиров, Ю.В. Шаршаков // Вестник экономической интеграции. – 2013. – № 5–6. – С. 155–158.

ECONOMIC GROWTH POINTS OF REGIONAL ECONOMY

Kovalev D.V., student of 4th year
Francisk Skorina Gomel State University,
246019, Gomel, Sovetskaya str., 104

The problem of economic development of regions is considered. It is shown that recreational zones can be points of economic growth of regions.

Keywords: regional economy, economic growth, recreational zone, recreational activities, regional infrastructure.

УДК 331.56
ББК 65.01

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Мамонова О.А., Савинова Е. В., студенты 5 курса
Научный руководитель – старший преподаватель Н.М. Караваева
Электронный адрес: mamonova_ol@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Данная статья рассматривает влияние санкций против России в современных экономических условиях. Санкции – карательные общественные, экономические и дипломатические действия по отношению к государству, нарушившему международное право. Окончательным толчком к "решительным" действиям Запада послужили политические события в Украине и последующее проведение референдума, который провозгласил независимость полуострова от Украины и дальнейшее присоединение ее к РФ. В статье авторами приводятся примеры отрицательного влияния санкций, как на экономику России, так и на страны Запада. Рассматриваются мнения экспертов, такие как пересмотреть свою политику ведения бизнеса и перестроить деятельность под сложившиеся обстоятельства, а также провести анализ и оценку существующей ситуации и выделить основные направления работы. Анализируются розничные торговые сети в условиях санкций.

Ключевые слова: экономические санкции, экспортные рынки, импорт, Россия

Первые санкции против России были введены еще 6 марта 2014 года, но они имели более символический характер и были

© Мамонова О.А., Савинова Е.В., 2018.

похожи больше на недружественный жест со стороны Запада, чем на реальный удар по экономике. Следующие этапы ограничений для Российской Федерации стали намного более существенными и способны нанести серьезный урон российской экономике уже в среднесрочной перспективе. Под действия санкций попали государственные чиновники, крупнейшие банки, предприятия энергетической и оборонной сферы, помимо этого, со стороны европейских, американских, японских, канадских и австралийских компаний было принято решение об ограничении поставок технологий, вооружения, полезных ископаемых и прочих товаров на российский рынок.

В этом году экономика РФ испытывает колоссальное международное давление. Практические меры, применяемые зарубежными странами к России, выражаются в различного рода санкциях. Какова их природа? В чем заключается влияние санкций на экономику России? Какие возможности открываются у РФ в силу изменений внешней конъюнктуры?

В данной статье мы рассмотрим эти вопросы и разберем более подробно влияние санкций на экономику России, а также пути выхода из сложившейся экономической ситуации.

Экономические санкции - ограничительные меры экономического характера, применяемые страной или группой стран к другой стране или группе стран с целью вынудить правительства стран – объектов санкций изменить свою политику [1].

Как правило, в санкции принимают форму ограничений на импорт/экспорт или на проведение финансовых операций. Они могут касаться каких-либо определенных товаров (операций), а также выражаться во всеобъемлющем запрете на торговлю. Существует устойчивое мнение, что санкции легко преодолимы и часто оказываются более болезненными для тех государств, которые их вводят, потому что страна наносит ущерб самой себе, так как теряет экспортные рынки или поставщиков сырья. Зато страна, против которой введены санкции, может сама применить ответные санкции.

Хочется рассмотреть в данной статье санкции, которые были введены против России. Их можно поделить на 6 групп.

Первая группа – это персональные санкции против отдельных лиц (данным лицам запрещено посещать Европу, США, Канаду и Новую Зеландию). Активы в этих странах, в случае наличия, были заморожены. Например, в санкционном списке находятся спикер Совета Федерации Валентина Матвиенко и вице-премьер Дмитрий Рогозин [2].

Вторая группа санкций была направлена против отдельных компаний. Таких как: авиакомпания Добролёт – лоукостер, предлагавший билеты по низким ценам. Добролёт летал в Крым, и это стало причиной санкций. Тем не менее, компания после закрытия, быстро воскресла под новым названием Победа. Она работает и выполняет рейсы как по России, так и за рубеж.

Также санкции коснулись и некоторых военных компаний. Тем не менее, на общие цифры оружейного экспорта это не повлияло. В 2013 году – до санкций – Россия экспортировала оружия на **15,7 млрд. долларов**, в 2016 году – примерно на такую же сумму. По этому показателю Россия вторая в мире (уступает только США).

Третий вид санкций – запрет на поставки в Россию некоторых товаров. Это касается продукции военного назначения, высокотехнологичной продукции, оборудования для нефтегазовой сферы. Эта мера оказалась болезненной только в начале, пока не включились механизмы импортозамещения. Например, компания Газпром в своей работе использовала много иностранной техники, химии, комплектующих.

В итоге были наказаны сами страны, вводившие санкции против России. В прошлом году Газпром полностью импортозаместил трубы большого диаметра, которые раньше покупались в Японии и Германии, а теперь их делают в России. Также у Газпрома на сайте висит список иностранной продукции, которую предстоит заменить (**250** наименований). Производители этих товаров – американская General Electric, британская фирма Castrol, немецкие компании Сименс и другие [3].

Четвёртый вид санкций – это финансовые ограничения. Европа и Америка потеряли возможность делать инвестиции в некоторые сектора Российской экономики, например в нефтегаз,

транспорт и коммуникации. Эта мера является существенной, потому что без иностранных партнёров трудно найти финансирование для больших проектов. И действительно иностранные инвестиции в российскую экономику упали. Пришлось искать инвесторов внутри страны, но они были найдены. В итоге капиталовложения в российскую экономику не сократились, а продолжили рост. По итогам позапрошлого года они составили **14,6 триллионов рублей**. Это на триллион больше, чем в 2015 году.

Пятый вид ограничений связан с кредитованием. Крупные российские компании, такие как Сбербанк и Роснефть, потеряли возможность привлекать займы за рубежом за исключением краткосрочных кредитов. Этот удар в начале казался серьёзным, потому что, если Сбербанк не возьмёт в долг, он не сможет давать в долг россиянам – физическим и юридическим лицам. На выручку пришли сами россияне. Вклады населения, то есть депозиты физических лиц в банках за 4 года возросли на **7 триллионов рублей.** Эти деньги позволили пусть, отчасти, компенсировать утрату западных источников финансирования.

Кроме того, помогли деньги из Резервного фонда. Все последние годы они активно использовались для поддержания экономики. Тем не менее, кредитование в России всё же забуксовало.



Рис. 1. Объем банковских вкладов населения

Шестой вид ограничений – это санкции против Крыма. Они жёстче, чем против остальной России. Под санкциями находятся наши банки и многие крупные предприятия.

В 2014 году платёжные системы Виза и Мастер Кард прекратили обслуживание нескольких российских банков. После этого они перестали работать на территории всего крымского полуострова. Благодаря чему в России заработала своя платёжная система **НСПК – Национальная система платёжных карт**. Теперь все расчёты по пластиковым картам проходят через неё. Виза и Мастер Карт платят Российской системе за то, что та обслуживает их платежи.

Как же в итоге повлияли данные санкции на Россию? Мы находимся в условиях глобальной экономики и в этой связи, представить государство, не встроенное в систему мировых хозяйственных связей, невозможно. Однако степень взаимосвязи может быть разной. Россия зависима от мира, и подобная зависимость отражается на экономике страны.

Во-первых, это обеспеченность страны стратегически важными товарами (продовольствие, лекарства, технологии, комплектующие для машин).

В торговом балансе России главными партнерами остаются страны ЕС (42,2% импорта и 53,8% всего экспорта), АТЭС (34,3% импорта и 18,9 % экспорта) и СНГ (13% импорта и 14% экспорта), крупнейшими из основных партнеров - Китай и Германия.

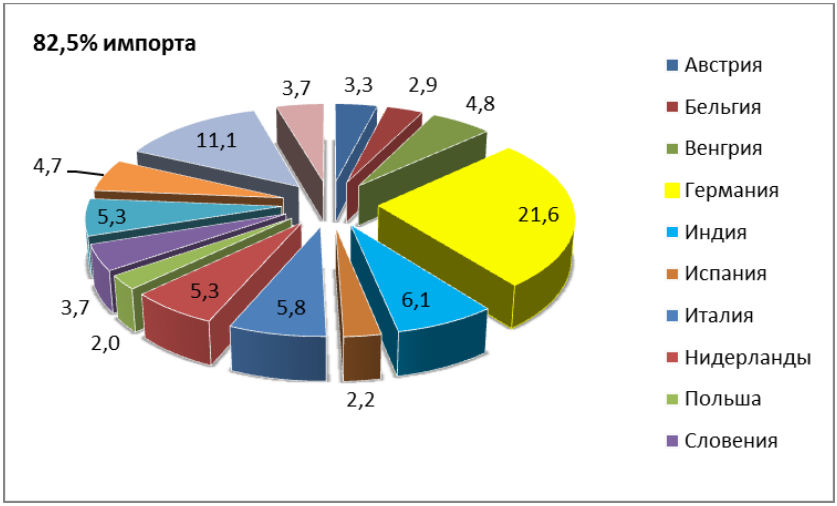


Рис. 2. Объемы импорта товаров

В случае экономической блокады, при которой в страну перестанут ввозиться стратегически важные ресурсы, Россия может столкнуться с серьезными проблемами нехватки ряда продовольственных товаров, лекарств, комплектующих для производств.

Так, к примеру, во время войны в Южной осетии в 2008 г. российские НПЗ простояли без работы, так как не получили специальных присадок для производства бензина. Если представить себе ситуацию военного конфликта, в котором будет замешена Россия, а Запад попытается точечно воздействовать, российский фармарынок останется практически без импортной продукции, так как основной поставщик — это страны Европы (на крупнейших европейских поставщиков приходится 71,8%, на США – 4,7% и на Индию – 6,1%). Доля импортной продукции превышает 70% лекарственного российского рынка.

А лекарственные средства – это стратегически важная продукция и обойтись без нее в течение длительного времени страна не сможет. Россия чрезмерно зависима от импорта следующих товаров - котлы, ядерные реакторы, механическое оборудование и запчасти (более 30% импорта – это Европа и США). Обеспечить собственные потребности в данном сегменте страна не может.

Во-вторых, это стабильность экспортных поставок энергоресурсов. Больше всего нефти страна продает Европе – 67,5%, второй партнер – это Китай, на долю которого приходится 16,85% российской нефти и третье место занимает США – 6%.

Газовая отрасль России практически полностью ориентирована на страны Европы и СНГ: так в Европу через трубопроводы поступает 64,70% российского газа, в страны постсоветского пространства – 27,85%, оставшаяся доля - в Азию.

В-третьих, падение курса рубля. Это обуславливается тем, что валюта находится в сильной зависимости от внешнеполитического курса страны.

В-четвертых, снижение котировок на фондовом рынке. Такое стало возможным из-за сложившейся критической ситуации, когда 70% российского фондового рынка принадлежит иностранному инвестору.

Обрушение фондового рынка не было преднамеренной реакцией или санкцией, но стало прямым следствием ожиданий инвесторов, которые в первую очередь заинтересованы в извлечении прибыли.

В-пятых, приток иностранных инвестиций находится в прямой связи с внешнеполитическим курсом.

В-шестых, санкции на банковскую систему и иностранные счета. Именно здесь США имеют наибольшие рычаги давления на Россию: замораживание счетов российских частных инвесторов и государственных компаний.

Таким образом, даже поверхностный анализ позволяет сделать вывод, что введение санкций вызвало серьезные последствия для российской экономики. Ежегодные убытки России от санкций оцениваются в 50 млрд долларов.

Как же введение санкций повлияло на граждан страны? Рассмотрим этот вопрос, исходя из основных критериев (продукты питания, кредитные ставки, пенсионные накопления):

- Цены на продукты значительно выросли, что стало заметно абсолютно всем гражданам, и это не добавляет оптимизма в текущей ситуации.

- В среднем на 2% поднялись ставки по всему спектру кредитов – от ипотеки до кредитов малому бизнесу, что дополнительно «тормозит» экономику. Одновременно с этим увеличилась и просрочка, потому как общая платежеспособность населения упала.

- Пенсионные накопления заморожены и с каждым днем все чаще звучат призывы ввести новые налоги, отказаться от выплат материнского капитала и увеличить пенсионный возраст, что вполне вероятно с учетом нынешнего положения вещей.

Рассмотрим возможные пути выхода из данной экономической ситуации. Путем разбора конкретных действий, которые помогут выйти из сложившейся ситуации:

1. Развитие рационализации на самих предприятиях (это в среднем ежегодно повышало производительность труда на 30…40%, экономию материалов на 40…60%) изобретательства (одно среднее изобретение экономило труд 3 тыс. человек).

2. Выращивание создателей интеллектуальной собственности (всеобщее образование; отбор, стимулирование, развитие, ясность и понятность целей обучения; специальное обучение; отбор обучающихся по уму; последующая иерархия и т.д.).

3. Создание условий для реализации идей (оптимально при жизни создателя интеллектуальной собственности) - не скупиться на средства даже при их скудности, специфические, малые предприятия по изготовлению, испытанию и проверке идей с кадрами, специально подготовленными, квалифицированными, восприимчивыми к идеям и хорошо оплачиваемые; постановка задач для создателей, открытость конкурсов и т. д.

4. Сокращение расходов бюджета - неизбежно. Определить наиболее важные направления 76% расходной части - оборонка и

неприкосновенная доселе социальная сфера. Оказывать социальную помощь только адресно, и только тем, кто эту помощь попросит.

5. Для сохранения покупательской способности и уровня жизни россиян использовать деньги из резервного фонда.

6. Установление контроля над кредитными организациями, затронутыми кризисом, является первым шагом по их оздоровлению. Главным направлением рекапитализации является списание с баланса банков убыточных операций и пополнение их капиталов за счет средств государства.

7. Снижение налогового бремени на предприятия, что поможет хоть как-то сократить их расходы. Большое значение уменьшение налоговой нагрузки будет иметь для нефтяного сектора, что особенно актуально в условиях снижения цен на энергоносители. Кроме того, подобные меры выхода из кризиса позволят увеличить темпы роста ВВП

8. Что касается непосредственно сферы производства товаров и оказания услуг, то для того, чтобы выжить в кризис, предприятия должны придерживаться следующих принципов работы: сокращение рискованных инвестиционных программ и избавление от активов с высокой долей риска (в т.ч. и ценных бумаг); реализация только тех проектов, которые обеспечивают гарантированное получение прибыли; снижение издержек производства всеми доступными способами; несмотря на предыдущий пункт, поддержание качества, а соответственно и конкурентоспособности собственной продукции; необходимо избегать проявлений паники, которые могут сказаться на потере и поставщиков, и клиентов, и на принятии неверных решений.

На вопрос «Как пережить экономический кризис гражданам?» можно дать следующие ответы:

1. Экономия и снижение второстепенных расходов;

2. Хранить сбережения лучше в наиболее надежных банках, в идеале с большой долей государственного участия (Сбербанк, ВТБ и др.);

3. При выборе валюты для накопления и сбережения средств не стоит отдавать предпочтение только евро или только

доллару (судьба которого вообще под большим вопросом), специалисты советуют хранить средства в валюте в пропорциях 30-30-30 (евро, доллары, рубли), а оставшиеся 10% помещать в швейцарские франки.

4. Не вкладывать средства в долевое строительство, поскольку большая часть строительных проектов сегодня замораживается;

5. Гасить имеющуюся задолженность по кредитам усиленными темпами смысла нет, если только не ожидается резкого сокращения доходов или в кредитном договоре имеется оговорка о возможности изменения банком процентной ставки по ссуде.

Попробуем сделать вывод: Россия импортирует значительную часть пищевых продуктов из-за рубежа, в том числе из стран, на которые наложено продовольственное эмбарго. Существует мнение, что продовольственное эмбарго может положительно сказаться на агропромышленном комплексе России благодаря вытеснению зарубежных конкурентов и расширению рынка сбыта. Россия, однако, не имеет возможности обеспечить полное импортозамещение продуктов, попавших под санкции, в связи с чем ожидается рост цен. Локальные российские поставщики, а также производители из других стран начали повышать отпускные цены на продукты в связи с эмбарго. Дорожают рыба, морепродукты, яблоки, часть овощей, сыров и молочной продукции. Продовольственная корзина в России к концу года подорожает на 15-20 %. Также ожидается падение качества продуктов, что объясняется уменьшением конкуренции.

До введения санкций на долю импорта приходилось около 40 % расходов россиян на продукты питания. Повышение цен на продукты в связи с санкциями ударит по бюджету россиян, особенно беднейших слоёв населения. Из-за эмбарго 30 % российских семей не смогут обеспечить себя минимальным необходимым питанием. Это связано с исчезновением отдельных дешевых продуктов, которыми питались бедные семьи, а также с общим повышением цен на продовольствие. По оценке «ВТБ Капитал», вследствие российских санкций инфляция в России увеличится на 1,5.

По нашему мнению, России нужно и дальше продолжать следовать по пути импортозамещения в большинстве отраслей экономики, оказывать поддержку крупным предприятиям и банкам, которые наибольшим образом влияют на экономику нашей страны. Расширять рынок импорта в страны, с которыми у нас отлаженные торговые и экономические взаимоотношения.

А рядовым жителям нашей страны проявлять большую финансовую грамотность и планировать свои расходы и доходы в дальновидной перспективе.

Список литературы

1.Экономические санкции. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.banki.ru/wikibank/ekonomicheskie_sanktsii/

2.Санкционный список лиц. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ria.ru/politics/20140718/1016514535.html

3. Компании, пострадавшие от санкций. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://elitetrader.ru/index.php?newsid=338700

5.Ключевые санкции. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://biznesklubonline.com/stati/556/

6. Санкции против России. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://smart-lab.ru/blog/394856.php

SOCIAL PACKAGE AND ITS KEY FUNCTIONS AT THE ENTERPRISE

Mamonova O. A., Savinova E. V. students of 5th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article examines the impact of sanctions against Russia in the current economic conditions. Sanctions - punitive social, economic and diplomatic actions in relation to the state, to violate international law. The final impetus for the "decisive" action of the West were the political developments in Ukraine and the subsequent conduct of the referendum, which declared independence from the peninsula of Ukraine and further attaching it to the Russian Federation. The author gives examples of the negative impact of sanctions on the economy of Russia and the countries of the West. We consider the opinions of experts, such as review its policy of doing business and rebuild activity under the circumstances, as well as to analyze and evaluate the current situation and identify the main areas of work. Analyzes the retail network in terms of sanctions.

Keywords: economic sanctions, export markets, imports, Russia

УДК 339.92
ББК 65.6

РОЛЬ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Матова Е. В., студент 3 курса
Научный руководитель – ст. преп., Н. С. Шалупаева
Электронный адрес: matova.katya@yandex.ru
Гомельский государственный университет имени Франциска Скорины,
246019, г. Гомель, ул. Советская, 104

В статье исследованы основные тенденции развития транснациональных корпораций в современной мировой экономике, выявлена их роль в развитии различных форм международных экономических отношений, процессов миграции капиталов и международной торговли товарами и услугами. В глобальной экономике транснациональные корпорации являются одним из ключевых экономических субъектов, которые оказывают существенное влияние как на отдельные страны, так и на развитие мировой экономики в целом.

Ключевые слова: транснациональная корпорация, глобализация, мировой рынок, прямые иностранные инвестиции, технологический прогресс

В эру глобализации характерной чертой международных экономических отношений является активное развитие транснационального сектора в их структуре. Под транснациональной корпорацией (ТНК) понимаются международные фирмы, имеющие свои хозяйственные подразделения в двух или более странах и управляющие этими подразделениями из одного или нескольких центров на основе такого механизма принятия решений, который позволяет проводить согласованную политику и общую

© Матова Е.В., 2018

стратегию, распределяя ресурсы, технологиии ответственность для достижения результата – получения прибыли [1, с. 243].

ТНК играют существенную роль в распределении мирового производственного потенциала. И роль их действительно велика: более чем половины мирового внешнеторгового оборота приходится на долю ТНК; около 85% бизнеса высокотехнологичными продуктами осуществляется этими компаниями, что делает данную тему актуальной. На данный момент в их собственности находятся около 8-9 трлн. долл. США. Компании осуществляют контроль за 90% импорта-экспорта капитала. Совокупные валютно-фондовые резервы ТНК в 7 раз превосходят резервы всех центральных банков в мире. В данном случае можно говорить о своеобразной транснационализации мировой экономики.

Быстрый рост прямых иностранных инвестиций (ПИИ), выход технологического разделения труда за пределы фирм, отраслей и национальных границ сопровождается появлением гигантских международных научно-производственных комплексов с филиалами в разных странах и на разных континентах. ТНК превращают мировую экономику в международное производство, обеспечивая ускорение научно-технического прогресса во всех его направлениях – технический уровень и качество продукции, эффективность производства, совершенствование форм менеджмента, управления предприятиями.

Количество ТНК растет быстрыми темпами: в 1970 г. в мире насчитывалось 7,3 тыс. ТНК, их оборот составлял около 626 млрд долларов. На начало 90-х гг. их число составляло 37 тыс. с оборотом в 7 млрд долл. США, а в настоящее время в мире насчитывается более 100 тыс. ТНК и их оборот составляет более 30 трлн долл. США. Рост количества ТНК объясняется многими причинами, среди которых на первом месте, находится конкуренция, заставляющая снижать издержки, увеличивая масштабы производства и вводя новейшие технологии, искать новые рынки, дешевую рабочую силу, размещать производство там, где ниже налогообложение и т. д. [1, с. 243].

Значение ТНК в международном производстве, торговле, финансах и во всех других сферах непрерывно увеличивается. Ядро мирохозяйственной системы составляют около 100 ТНК,

сосредоточившие в своих руках практически неограниченную экономическую власть и закрепивших за собой около трети всех иностранных капитальных вложений.

Почти все крупнейшие ТНК по национальной принадлежности относятся к «триаде» – трем экономическим центрам нашей планеты – США, ЕС и Японии (таблица 1). В последние годы активно развивают свою деятельность на мировом рынке ТНК новых индустриальных стран.

В таблице 1 приведены 10 крупнейших ТНК в 2017 году, согласно ежегодному докладу американского журнала «Forbes».

Таблица 1

Топ 10 крупнейших ТНК в 2017 году, млрд долл. США

Название ТНК	Страна базирования	Объем капитализации	Продажи	Активы
1 ICBC	Китай	229,8	151,4	3473,2
2 ChinaConstructionBank	Китай	200,5	134,2	3016,6
3 BerkshireHathaway	США	409,9	222,9	620,9
4 JPMorgan Chase	США	306,6	102,5	2513,0
5 Wells Fargo	США	274,4	97,6	1943,4
6 Agricultural Bank of China	Китай	149,2	115,7	2,816
7 Bank of America	США	231,9	92,2	2196,8
8 Bank of China	Китай	141,3	113,1	2611,5
9 Apple	США	752,0	217,5	331,1
10 Toyota Motor	Япония	171,9	249,9	412,5

Источник: [3].

Роль ТНК в современном мировом хозяйстве оценивают при помощи следующих показателей:

– на ТНК приходится 80% мирового товарооборота и около 30% мирового промышленного производства;

– ТНК контролируют примерно 95% операций на международном рынке патентов и лицензий (имеют весомую роль в мировых научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработках) [2, с. 181];

– на предприятиях ТНК работает примерно 10 % всех занятых в несельскохозяйственном производстве (из них почти 60% работают в материнских компаниях, 40 % – в дочерних подразделениях) [1, с.243].

В 2015 г. объем продаж и добавленная стоимость иностранных филиалов ТНК увеличились и составила 36,7 и 7,9 трлн. долл. США соответственно, число занятых на иностранных филиалах достигло 79,5 млн. человек (таблица 2). Увеличились и общие активы филиалов, и их экспорт, составив в 2015 г. 105,8 и 7,8 трлн. долл. США соответственно [2, с. 181 - 182].

Таблица 2

Отдельные показатели деятельности ТНК, млрд. долл. США

Показатель	1990	2005-2007	2013	2014	2015
Международные СиП	98	729	263	432	721
Продажи иностранных филиалов	5101	20355	31865	34149	36668
Добавленная стоимость филиалов	1074	4720	7030	7419	7903
Общие активы филиалов	4595	40924	95671	101254	105778
Экспорт филиалов	1444	4976	7469	7688	7803
Занятость на филиалах, тыс. чел.	21454	49565	72239	76821	79505

Источник: [2, с. 182]

Среди ТНК существуют такие крупные фирмы, которые способны конкурировать со многими национальными государствами и по производству, и по бюджету. Также согласно исследованиям ЮНКТАД, к настоящему времени ТНК контролируют пятую часть глобальных зарубежных активов [4, с. 19].

Деятельность ТНК в целом, а также их зарубежных формирований в отдельности определяется специальными показателями или индексами. Во-первых, индексом транснационализации, характеризующим степень значимости и рентабельности выноса производства за пределы страны базирования, а также необходимость учреждения филиалов на иностранных рынках

для той или иной ТНК. Чем выше индекс, тем больше необходимости в наличии зарубежных филиалов и их активной деятельности. Во-вторых, индексом интернационализации, который вычисляется путем отношения количества зарубежных филиалов к числу всех имеющихся филиалов у ТНК. Помимо этого, существует ряд других показателей [5, с.20].

Значительно увеличилось количество ТНК в сфере услуг: в настоящее время она охватывает одну треть крупнейших ТНК мира (рисунок 1). Изменение отраслевого состава топ-100 лучших ТНК мира отражает глобальные экономические тенденции, такие как всевозрастающее значение услуг в современной мировой экономике и растущая транснационализация данного сектора, поддерживаемая информационно-компьютерными технологиями и интернет услугами.

Традиционно услуги медленнее интернационализируются, сталкиваясь с множеством естественных и нормативных барьеров для торговли и ПИИ. Так, например, сектор коммунальных услуг имеет индекс транснационализации примерно на 5 % меньше, чем топ-100 ТНК мира, однако, за последние 10 лет его значение в списке увеличилось более чем в два раза. Быстрая интернационализация данной отрасли объясняется дерегулированием рынка, растущей тенденцией к партнёрству между государственными и частными секторами и появление новых независимых производителей.



Рис.1 . Отраслевая принадлежность 100 крупнейших ТНК мира, 1990 – 2015 гг.

Источник: [5].

Количество ТНК развивающихся стран и стран с переходной экономикой среди 100 лучших ТНК мира продолжило увеличиваться, причём 9 таких компаний уже вошли в топ-100 ТНК 2016 года. Более того, по меньшей мере 15 компаний входят в число следующих 50 мировых ТНК. Это отражает их сильный экономический рост в сочетании с либерализацией режимов ПИИ, реформами и общей политикой, ориентированной на рынок. Возрастающая значимость ТНК из стран с развивающейся экономикой отражается в растущей доле ПИИ из этих стран, а также в растущем весе ТНК из этих стран в совокупном индексе транснационализации.

Следует отметить, что несколько ТНК, возникших в развивающих странах, переместили свои штаб-квартиры в развитые страны. Например, AngloAmerican (Соединённое Королевство Великобритании и Северной Ирландии), образованная в 1999 году путём слияния AmericanCorporation из Южной Африки и Minorco (Люксембург); SABMiller (Соединённое Королевство Великобритании и Северной Ирландии), включающая MillerBrewingCompany (США), которая объединилась в 2016 году cAnheuserBuschInBev NV (Бельгия);Vimpelcom (Нидерланды) – теперь VeonLtd – основанная в 1992 году в России, которая переместила свою штаб-квартиру в Амстердам в 2010 году [5].

ТНК являются не только основой развивающихся международных экономических отношений, но и сильнейшим механизмом, чтобы воздействовать на них. Это происходит, так как ТНК имеют огромные преимущества среди остальных членов международных отношений, а именно:

− огромная территория, где осуществляется их деятельность;

− множество филиалов, с помощью которых они распространяют свою продукцию, не выплачивая таможенные пошлины;

− вовлечение ресурсов других стран, то есть научных, человеческих и природных, что также сокращает их расходы. Отсюда следует, что ТНК умело используют и являются активными участниками международного разделения труда и кооперации, тем самым оказывая воздействие на мировую экономику в целом [6, с. 184].

Влияние ТНК на технологический прогресс в развивающихся странах продолжает оставаться двойственным. Даже в развитых странах передача технологий ограничена, за исключением производства компьютеров, полупроводников и телекоммуникационного оборудования. В этих отраслях ТНК передают новые технологии компаниям, находящимся в их полной собственности. Внутренний спрос развивающихся стран на продукцию электроники в значительной степени удовлетворяется через дочерние компании ТНК. Исключение составляют некоторые страны Восточной Азии, Бразилия и Индия, где производство этих изделий значительно выросло на местных предприятиях. Основная часть инвестирования ТНК в электронику развивающихся стран осуществляется в сборку и производство компонентов на «офшорных» предприятиях. Хотя организация подобных сборочных предприятий не предусматривает значительных передач технологий, постепенно производство наукоемкой продукции не только бытового, но и производственного назначения расширяется. Воздействие ТНК на социально-экономическое развитие развивающихся стран в значительной степени зависит от способности по-

следних изыскивать эффективные формы и методы использования результатов международного бизнеса в своих экономических интересах [6, с. 184-185].

Таким образом, в современной глобальной экономике ТНК являются одним из ключевых экономических агентов, которые оказывают существенное влияние как на отдельные страны, так и на развитие мировой экономики в целом. Основными тенденциями деятельности ТНК мира являются следующие: доля сектора услуг, особенно в странах с развивающейся экономикой, в ближайшие годы будет продолжать расти. Количество ТНК развивающихся стран и стран с переходной экономикой среди лучших 100 ТНК мира продолжает расти.

Список литературы

1 Трифонова, И. В. Роль транснациональных корпораций в глобализации мировой экономики / И.В. Трифонова // Молодой ученый. 2013. №9. – С. 243–245.

2 Шалупаева, Н.С. Транснациональные корпорации и новая архитектура международной торговли / Н.С. Шалупаева // Известия Гомельского государственного университета имени Ф. Скорины. – 2017. – №2 (101). – С. 181-186.

3 10 крупнейших ТНК в 2017 году [Электронный ресурс]. – URL: https://www.forbes.com/global2000/list/ (датаобращения 23.03.2018)

4 Краснов, И. Н. ТНК в мировой политико-экономической деятельности/ И. Н. Краснов // Панорама. – 2015. – №20. – С. 18-24.

5 World Investment Report 2017: global investment prospects and trends / UNCTAD 2017 [Электронный ресурс]. – URL: http:// unctad.org/ en/PublicationsLibrary/wir2017_en.pdf (дата обращения23.03.2018).

6 Адам, Ш. М. Место и роль транснациональных корпораций в современной мировой экономике / Ш. М. Адам // Молодой ученый. – 2017. – №11. – С. 183-186.

ROLE OF MULTINATIONAL CORPORATIONS IN DEVELOPMENT OF THE MODERN WORLD ECONOMY

Matova E.V., student of 3th year,
F. Skorina Gomel State University, 246019, Republic of Belarus,
Gomel, Sovetskaya St., 104

The article examines the main trends in the development of multinational corporations in the modern world economy, reveals their role in various forms development of international economic relations, capital migration processes and international trade in goods and services. In a global economy, multinational corporations are one of the key economic actors that have a significant impact both on individual countries and on the development of the global economy as a whole.

Keywords: multinational corporation, globalization, world market, foreign direct investment, technological progress

УДК 331.34
ББК 65.01

АНАЛИЗ БЕГСТВА КАПИТАЛА ИЗ РОССИИ

Отинова В.Е, Долгов Д.В., студенты 4 курса
Научный руководитель – старший преподаватель Н.М. Караваева
Электронный адрес: dolgovdm1try@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается сущность бегства капитала, его причины, способы и последствия. Также были выявлены способы борьбы с бегством капитала.

Ключевые слова: бегство капитала, платежный баланс, экспортные и импортные операции, оффшорные зоны, Росси, отток капитала, экономическая безопасность.

Бегство капитала – это нерегулируемый государством стихийный вывоз капитала из страны, осуществляемый физическими и юридическими лицами, в целях его сохранения и выгодного вложения, а также для того, чтобы избежать высокого налогообложения и потерь от инфляции [7, с.25]. Основным отличием бегства капитала от оттока капитала является то, что оно осуществляется, как правило, с нарушением законодательства.

Для того, чтобы определить, как бороться с бегством капитала, необходима определить причины, способы и последствия от бегства.

Причины бегства капитала:

1.Высокий уровень инфляции способствует бегству капитала, потому что капиталисты стремятся вывести свой капитал в

© Отинова В.Е., Долгов Д.В., 2018.

те страны, где уровень инфляции значительно ниже, чтобы обеспечить сохранность капитала. Таблица 1 свидетельствует о том, что инвестировать в России стало менее выгодно, так как, с 2014 года наблюдается явная тенденция к снижению потребительского потенциала, потому что уровень инфляции превышает прирост доходов населения, следовательно, падает прибыль капиталистов.

Таблица 1

Соотношение уровня инфляции и пророста среднедушевых денежных доходов населения России

Год	Среднедушевые доходы в рублях	Прирост среднедушевых доходов относительно прошлого года(%)	Уровень инфляции(%)
2012	23221,1	11,75	6,6
2013	25928,2	11,66	6,5
2014	27766,6	7,09	11,4
2015	30466,6	9,65	12,9
2016	30744,4	0,91	5,4

Источник: составлена авторами на основе данных [28, с.117, с. 36]

2. Кроме инфляции на бегство капитала оказывает воздействие и макроэкономическая нестабильность в целом. Например, девальвация рубля, санкции и другие негативные факторы, которые способствуют обесценению капитала.

3. Одной из ключевой причины бегства капитала является наличие оффшорных зон, которые позволяют анонимно осуществлять операции с капиталом. Оффшорные зоны позволяют легализовать капитал, полученный незаконным путем. Также оффшорные зоны являются эффективным инструментом ухода от уплаты налогов или экономии на них, как правило, в оффшорных зонах ставки налогообложения отсутствуют или значительно ниже по сравнению с Россией [6, с.18].

4. Также причиной бегства капитала является неэффективность и нестабильность законодательства.

В России существует множество схем бегства капитала, большинство из них реализуются через экспортно-импортные операции посредствам оффшорных зон.

Выделяют следующие способы бегства капитала:

1. Российские организации занижают цены на экспорт, продавая товар своей оффшорной компании, которая на мировом рынке продают данный товар по рыночной цене, в результате значительная часть прибыли остаётся в оффшорной зоне. В итоге государство недополучает значительную часть с налога на прибыль юридического лица [6, с.123].

2. Следующая схема осуществляется через завышение импортных цен. Для этого российская организация открывает в оффшорной зоне организацию, которая покупает товар на мировом рынке по рыночной цене, а потом перепродаёт своей российской организации данный товар значительно дороже. В результате российская организация выводит деньги в оффшорную зону и уменьшает налогооблагаемую прибыль. [6, с.126]

3. Для нелегального вывоза капитала используют неэквивалентный обмен при осуществлении бартерных сделок.

4. Для вывода капитала российские организации заключают фиктивный договор со своей же оффшорной «фирмой-однодневкой» на поставку товаров или оказание услуг, но по факту договор не исполняется, а капитал уходить заграницу.

5. Кроме того, бегство капитала реализуется через вывод денежных средств российскими банками за рубеж через корреспондентские счета зарубежных банков. Для вывода капитала за рубеж, российские банки активно используют транзитные операции, нарушая законодательство, так как они не блокируют, а иногда и стимулируют операции, имеющие признаки авансирования в размере 100% или хотя бы 50%, несовпадения юрисдикций клиента и его банковского счета, отсутствие паспорта сделки [9].

6. Также для нелегального вывоза капитала используют Федеральную службу судебных приставов. Юридические лица договариваются между собой о взыскании долга через третейские суды или через заключение мировых соглашений. Истец (нерезидент) требует от ответчика (резидента) погасить долг, ответчик соглашается с требованиями. В результате суды принимают решения взыскать со счета резидента денежные средства и выдают исполнительный лист. С исполнительным листом истец на законных основаниях обращается в Федеральную службу судебных приставов. В результате денежные средства с банковского счета

должника списываются на счет Федеральной службы судебных приставов и перечисляются в иностранный банк на счет истца.

На данный момент невозможно дать точную количественную оценку бегству капитала из России, можно определить только примерные показатели на основе данных платежного баланса по статьи: «Чистые ошибки и пропуски», «Сомнительные операции» [4, с.66].

Наиболее точно оценить бегство капитала позволяет статья «Сомнительные операции», потому что она включает в себя признаки фиктивности операций, связанных с торговлей товарами и услугами, предоставлением кредитов и переводами денежных средств на собственные счета за границей, с покупкой и продажей ценных бумаг. Также данная статья включает в себя данные по невозврату экспортной выручки. Но в данной статье не учитывают занижение экспортных цен и завышение импортных цен, именно поэтому невозможно оценить истинные масштабы бегства капитала.

Статья «Чистые ошибки и пропуски» компенсирует расхождение между кредитовыми и дебетовыми статьями платежного баланса, которые вызваны как наличием незаконных операций с капиталом, так и тем, что информация, характеризующая разные стороны одних и тех же операций, берется из разных источников. Например, данные об экспорте товаров содержатся в таможенной статистике, в то время как данные о поступлениях иностранной валюты на счета предприятий за поставки по экспорту обычно берутся из банковской статистики. При расчете рассматриваемой статьи складываются величины с противоположными знаками. Соответственно нелегальный вывоз, учитываемый в данной статье, может быть значительно больше или меньше абсолютной величины статьи [4, с.67].

Таблица 2 свидетельствует, что за анализируемый период бегство капитала составило 88,4 млрд. долл. С 2012 г. по 2015 г. наблюдается резкая тенденция к сокращению бегства капитала. В 2016 году бегство вновь приобретает отрицательное значение, но, тем не менее, он значительно меньше показателей 2012 г. и 2013 г. В результате за анализируемый период бегство капитала сократилось на 89,8%.

Таблица 2

Нелегальный вывоз капитала из России млрд. долл. США

Показатель	2012	2013	2014	2015	2016	Итого
1)Чистые ошибки и пропуски	-10,4	-8,9	8	3,3	-4,5	-12,5
2)Сомнительные операции	-38,8	-26,5	-8,6	-1,5	-0,5	-75,9
3)Нелегальный вывоз капитала(1+2)	-49,2	-35,4	-0,6	1,8	-5	-88,4

Источник: составлена авторами на основе данных платежного баланса России.

Значительное сокращение бегства капитала обусловлено совокупностью факторов.

Во-первых, сокращение бегства произошло из-за активной политики ЦБ по отзыву лицензий у банков, осуществляющих сомнительные операции. Если в 2013 году ЦБ отозвал 37 лицензий у банковских организаций, то в 2014 году данный показатель составил 90, а в 2015 году 98. Также ужесточились правила анализа банковских операций. Например, если раньше операции физических лиц по переводу на свой счет в заграничном банке не проверялись службой валютного контроля, то теперь банки, прежде чем осуществить данную операцию, изучают происхождение средств у клиента. Если источник средств кажется банку подозрительным, он отказывает в проведении операции. В результате прослеживается прямая взаимосвязь между сокращением бегства капитала и ужесточением контроля за банковскими организациями.

Во-вторых, бегство капитала значительно замедлилось из-за роста в 2014 году в 2-2,5 раза курса доллара и евро по отношению к рублю. Следовательно, стоимость иностранных активов

также стала дороже для российских капиталистов в 2-2,5 раза, в результате это стало сдерживающим мотивом к бегству капитала.

В-третьих, ЦБ с 2014 году стал применять новую методологию расчета показателей платежного баланса, что привело к положительному значению статьи «Чистые ошибки и пропуски». Но, как отмечают эксперты, в период с 2014 по до 2015 гг. фактическое бегство капитала только выросло [4, с.67].

Так как ЦБ стал применять, методику, занижающую бегство капитала, а также из-за того, что в платежный баланс попадают данные не из всех сомнительных операций, то необходимо обратится к статистике по оттоку капитала из России. В целом причины бегства и оттока капитала достаточно похожи, если абстрагироваться от причины бегства капитала в целях легализации преступных доходов. Следовательно, показатели оттока капитала способны показать тенденцию, которую возможно применить и к бегству капитала.

Рисунок 1 свидетельствует о росте оттока капитала в 2014 г. Отток капитала возрос из-за погашения внешней задолженности российским частным сектором при ограниченной возможности ее рефинансирования вследствие введенных санкций. Рост стоимость евро и доллара в 2-2,5 раза поспособствовал прекращению деятельности многих организаций, занимающихся импортной деятельностью. Так как стоимость импортных товаров выросла примерно в 2 раза, а прирост среднедушевых доходов в 2014 году согласно таблице 2 вырос только на 7%, следовательно, данные организации стали выводить капитал из России, потому что упал спрос из-за сокращения потребительского потенциала. Также отток капитала вызван и ростом инфляции на 75% по сравнению с 2013 г. В результате рост оттока капитала связан с макроэкономической нестабильностью и неопределённостью.

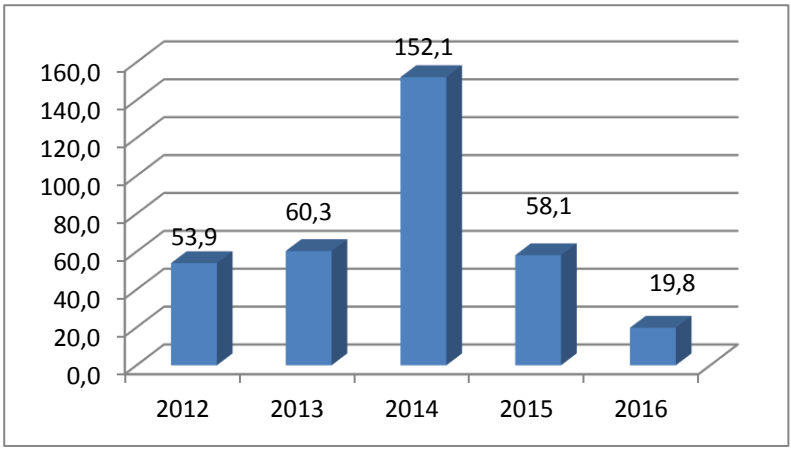


Рис. 1. Чистый отток капитала из России млрд. долларов США.
Источник: составлено авторами на основе данных [10].

В итоге значительная часть физических и юридических лиц стали выводить легальными способами капитал, но, так как операции с занижением и завышением экспортно-импортных цен не всегда выявляются, тогда следует предположить, что фактическое бегство капитала в 2014 году было значительно больше, нежели представлено в платежном балансе.

В 2015 году наблюдается сокращение, как бегства, так и оттока капитала из-за того, что в 2014 году было выведено почти в 3 раза больше, чем за 2012 и 2013 гг., следовательно, наблюдается дефицит капитала. Также бегство капитала сократилось из-за изданных рекомендаций ЦБ в середине 2015 года, в которых говорится, что банки, получившие от таможенных органов декларацию на импортируемый товар с отметкой о завышении стоимости, должны передать данную информацию в Федеральную службу по финансовому мониторингу, кроме того, банки имеют право отказаться от проведения данной операции. Также в 2015 и 2016 гг. наблюдается сокращение оттока из-за политики импортозамещения и сокращения импорта, что способствовало вложению активов в отечественное производство, которое стало более прибыльным.

На фоне оживления экономики к 2016 году наблюдается рост бегства капитала, так как к данному периоду удалось увеличить капитал, следовательно, его стали больше выводить, для экономии на налогах.

В результате анализа следует, что бегство капитала удалось сократить благодаря ужесточению контроля в банковской сфере, но также необходимо бороться с другими способами бегства капитала.

С бегством капитала необходимо бороться, так как он наносит значительный ущерб государству и населению страны. В результате бегства капитала сокращаются налоговые поступления, что сдерживает развитие и эффективность всех видов государственной политики. Бегство капитала сдерживает экономическое развитие и является угрозой экономической безопасности. Например, за анализируемый период коэффициент износа основных фондов предприятий составил 48,2, [8, с.68]. Иначе говоря, каждый второй основной фонд изношен, это в свою очередь снижает конкурентоспособность российской продукции, создаёт угрозу сокращению производства, производимой продукции, а также создаёт угрозу для роста безработицы. Следовательно, необходим комплекс мер по сдерживанию бегства капитала.

Необходимо законодательно закрепить, чтобы при расчете налога на прибыль по экспортно-импортным операциям учитывалась не фактическая цена товара или услуги, а среднемировая, если цена отличается более чем на 20% он неё.

Эффективными должны стать предложения В.В. Путина, который сказал: «Доходы компаний, которые зарегистрированы в офшорной юрисдикции и принадлежат российскому собственнику, должны облагаться по нашим налоговым правилам, а налоговые платежи должны быть уплачены в российский бюджет»; «Компаниям, зарегистрированным в иностранной юрисдикции, нельзя будет пользоваться мерами государственной поддержки, также они не смогут получать доступ к государственным заказам».

Необходимо лишить права использовать УСН, ЕНВД на 5 лет тех организаций и учредителей, которые осуществляли экспортно-импортные операции, если цена за товар или услугу отличалась на 20% от среднемировой цены.

Кроме борьбы с бегством капитала необходим ряд мероприятий по улучшению инвестиционного климата. Необходимо ввести возможность осуществлять амортизации оборудования не по фактической цене, а по цене с учетом инфляции. Следует разрешить организациям уплачивать ежемесячные и ежеквартальные налоги раз в год, чтобы в течение финансового года не лишать их оборотных средств. Необходимо создать специальные налоговые режимы и для крупных предприятий, чтобы у них была альтернатива, и чтобы они могли выбрать наиболее эффективный для себя режим. Для борьбы с инфляцией необходимо нормативно закрепить максимальный рост цен за год на продукцию топливно-энергетического комплекса, например, до 2-4%, так как она является ключевым источником инфляции, потому что увеличивает издержки на транспортировку продукции и функционирование предприятий в целом. За анализируемый период данный показатель составлял примерно 7-10%.

Совокупность данных мероприятий не только ограничит возможность бегства, но и простимулирует вложение капитала в российскую экономику.

Список литературы

1. Федеральный закон "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" от 08.12.2003 N 164-ФЗ

2. Федеральный закон "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07.08.2001 N 115-ФЗ

3. Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации" от 27.11.2010 N 311-ФЗ

4. Горенко А.А. Нелегальный отток капитала из России: научная статья - журнал "Российский внешнеэкономический вестник" 2017-1– С. 133. // rfej.ru: официальный сайт журнала «Российский внешнеэкономический вестник». URL

:.http://www.rfej.ru/rvv/id/B0026AC50/$file/63-72.pdf (дата обращения: 01.04.2018)

5. Егоров Е. Банкам придется тщательнее следить за импортерами: статья. // vedomosti.ru: официальный сайт информационного портала «Ведомости». URL: https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2015/05/12/bankam-pridetsya-tschatelnee-sledit-za-importerami (дата обращения: 08.04.2018)

6. Лопашенко Н.А. Бегство капиталов за границу: понятие, состояние, причины и меры противодействия. Сборник научных трудов – Саратов: Сателлит, 2009. С. 359.

7. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Бегство капитала // Современный экономический словарь. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Инфра-М, 2007. С. 480.

8. Россия в цифрах. 2017: Крат.стат.сб./Росстат- М., Р76 2017 – С. 511. // gks.ru: официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ. URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2016/rusfig/rus16.pdf (дата обращения: 01.04.2018).

9. ЦБ объявил войну транзитным операциям: статья. // Banki.ru: официальный сайт информационного портала «Banki.ru». URL: http://www.banki.ru/news/lenta/?id=7581578 (дата обращения: 03.04.2018)

10. Чистый ввоз/вывоз капитала частным сектором в 1994-2017 годах по данным платежного баланса РФ. // cbr.ru: официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. URL: cbr.ru/statistics/credit_statistics/bop/outflow.xlsx (дата обращения: 03.04.2018)

ANALYSIS OF CAPITAL FLIGHT FROM RUSSIA

Otinova V.E., Dolgov D.V. students of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article deals with the essence of capital flight, its causes, methods and consequences. As a result, ways to combat capital flight have been formed.

Keywords: capital flight, balance of payments, export and import operations, offshore zones, Russia capital outflow, economic security.

УДК 614.84-027.45:330.314(476)
ББК 65.9(4Беи)-983+68.9(4Беи)

ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Пахомова И.А., аспирант
Научный руководитель – д.э.н., профессор Б.В. Сорвиров
pakhomova_inna@mail.ru
Гомельский государственный университет
им. Франциска Скорины, 246019, Беларусь, г. Гомель, ул. Советская, 104

В статье рассматривается имманентная взаимосвязь безопасности и развития. Показано, что пожарная безопасность не только выполняет защитную функцию, предотвращая пожар и, как следствие, материальные, социальные и экологические потери от него, но и, по сути, является значимым элементом на пути к устойчивому развитию.

Ключевые слова: безопасность, пожарная безопасность, устойчивое развитие

Современные достижения науки и техники резко усилили возможности во всех областях деятельности мирового сообщества, но и создали риски катастроф глобального характера.

По данным ЮНЕСКО, за последнее столетие от наводнений и цунами погибли не менее 9,3 млн. человек, от землетрясений – 2 млн., от ураганов и тайфунов – 1 млн., от дорожно-транспортных происшествий – 10 млн., а от пожаров – 5 млн. человек. Можно констатировать, что последствия пожаров сопоставимы с самыми грозными стихийными бедствиями и катастрофами [1].

Несмотря на то, что пожарная опасность всегда угрожала обществу, внимание на нее обратили лишь в XX веке, когда ко-

© Пахомова И.А., 2018

личество пожаров и совокупный материальный ущерб от них стал ежегодно возрастать. Неудивительно, начиная с середины XIX в., преобразующая роль человека в развитии среды обитания стала существенно возрастать. Этому способствовали высокие темпы роста численности населения на Земле (демографический взрыв) и его урбанизация, интенсивное развитие промышленности и возрастание энергоемкости производств, создание крупных многофункциональных и сложных сооружения со сосредоточением в зданиях значительного числа людей; рост населенных пунктов вблизи опасных производственных объектов, применение новых веществ и материалов, с порой неизученными пожароопасными свойствами, появление новых технологий добычи энергии и т.п. Все перечисленные факторы неизбежно ведут к увеличению материального, социального и экологического ущерба от пожаров.

В мире сегодня более 240 стран, в которых проживает 7,5 млрд. человек (июнь 2017). По весьма приблизительным подсчетам, ежегодно возникает от 10 до 12 млн. пожаров, при которых погибают примерно 100-120 тыс. чел. При этом ущерб от пожаров и затраты на борьбу с ними ежегодно составляют около 1 % ВНП (причем затраты в 3-5 раз превышают ущерб от пожаров) [2, с. 104].

В этой связи, приоритетными становятся проблемы комплексного обеспечения безопасности личности, общества, государства, в том числе, особую значимость приобретаю вопросы формирования эффективной системы обеспечения пожарной безопасности.

Существует достаточно большое количество определений безопасности. В широком смысле под безопасностью принято понимать такое состояние той или иной системы, при котором отсутствуют опасности, обеспечивается сохранение и надежность этого состояния. Примерно, таким образом, этот термин трактуется в словаре С.И. Ожегова: «безопасность – состояние, при котором не угрожает опасность, есть защита от опасности». Такое толкование понятия безопасности явно недостаточно, поскольку под отсутствием опасности подразумевается достижение идеаль-

ной ситуации. В реальной жизни всегда существовали, существуют и будут существовать опасности самого различного характера, а, следовательно, и риск возникновения и воздействия на человека и окружающую среду различного рода негативных явлений и процессов техногенного, природного, социального, экономического и иного характера.

Заслуживают особого внимания формулировка рассматриваемого понятия данная в энциклопедическом словаре-справочнике «Национальная безопасность» [3, с. 35]: «Можно определить, что безопасность – это: 1. способность выявлять, предупреждать, уменьшать, устранять и отражать опасности и угрозы, способные нанести неприемлемый ущерб, закрыть путь для устойчивого прогрессивного развития; 2. обеспечение благоприятных условий для развития государства, защиты жизненно важных национальных интересов общества и государства, достижения национальных целей и др.». Такие трактовки термина безопасности не только подчеркивает важность прогрессивного развития - устойчивого развития, но и выделяет основные объекты обеспечения безопасности (это жизненно важные интересы личности, общества и государства). Все это отражено и в Концепции национальной безопасности Республики Беларусь.

До недавнего времени при рассмотрении проблем безопасности внимание акцентировалось на «защитных» средствах и силовых структурах обеспечения безопасности. Сама же деятельность по обеспечению безопасности рассматривается в основном как создание необходимых условий для развития (прежде всего социально-экономического), которое, как считалось, идет стихийным образом в «правильном» направлении. В докладе Международной комиссии по окружающей среде и развитию, опубликованном в 1987 г., был сделан вывод о том, что жизнедеятельность будущих поколений людей в результате негативных последствий продолжающегося социоприродного взаимодействия будет поставлена под угрозу.

Для многих ученых стало очевидным, что для того, чтобы человечество смогло выжить, необходимо коренным образом трансформировать процесс социально-экономического развития, изменив многие общечеловеческие ценности, цели и ориентиры,

сформировавшиеся в современной модели неустойчивого развития – НУР (так на в 1992 г. Конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро была названа та форма развития, по которой продолжает по инерции развиваться наша цивилизация). На Конференции было принято историческое решение изменить модель, или форму мировой динамики, превратив неустойчивое развитие цивилизации, чреватое умножением опасностей и угроз, в том числе и глобальных, в устойчивое развитие (УР).

По результатам конференции была принята Концепция устойчивого развития. Она является глобальной концепцией обеспечения безопасности человечества.

В одном из основных документов Конференции - «Повестка дня на XXI век», модель устойчивого развития определяется как система гармоничных отношений в триаде «человек – экономика - окружающая среда».

В настоящее время обеспечение устойчивого развития представляется единой моделью развития, которая гарантирует безопасность на длительное время и определяет качественное воспроизведение всех параметров человеческой жизни во всех его сферах. Исследователи проблемы такого вида развития указывают на имманентную взаимосвязь развития и безопасности, обеспечение безопасности через развитие и развития через безопасность. Этот тезис нашел понимание еще в 2000 г. в одном из докладов бывшего Генерального секретаря ООН, отметившего, что «справедливое и устойчивое развитие является одним из необходимых условий обеспечения безопасности, однако обеспечение минимальных стандартов безопасности, в свою очередь, является одной из предпосылок развития. Стремление решать одну задачу в отрыве от другой не имеет большого смысла».

В работе «Безопасность через устойчивое развитие» академик А.Д. Усул [4] акцентирует внимание на том, что включение в единую систему обеспечение безопасности, в самом широком ее понимании, социально-экономического развития превращает это развитие в безопасное развитие. В этом особом типе развития обеспечивается сохранение объекта (если угодно – защищен-

ность его жизненно важных интересов) и одновременно создаются условия для его дальнейшего прогрессивного развития (государства, общества, личности и т.д.). Выделение из всех возможных типов и направлений развития нерегрессивных видов и форм сразу же исключает те из них, которые оказываются опасными. А безопасное развитие однозначно оказывается нерегрессивным, или устойчивым развитием.

Таким образом, безопасность становится важнейшим элементом современной модели развития, а безопасное развитие определяется как способность системы противостоять процессу разрушения, распаду системы на части, которые не могут обеспечивать выполнение функций прежней системы и достижение ее целевой установки. Распад обусловлен возникновением и неконтролируемым ростом различного рода возмущений в системе. Одним из таких внешних возмущений, негативно влияющих на систему, выступает пожар.

Пожарная безопасность же обеспечивает такое состояние системы (объекта), при котором с регламентируемой вероятностью исключается возможность возникновения и развития пожара, а также обеспечивается защита людей и материальных ценностей от воздействия его опасных факторов [5].

Сегодня вряд ли следует отказываться от некоторых традиционных взглядов на пожарную безопасность, связанных с тем, что она всегда рассматривалась как определенная защищенность от огня (опасности), то есть угрозы пожаров. Пожарная безопасность - это деятельность людей, общества, государства, мирового сообщества по выявлению (изучению), предупреждению, ослаблению, устранению (ликвидации) и отражению угроз от пожаров, способных погубить их, лишить фундаментальных материальных и духовных ценностей, нанести неприемлемый и недопустимый (объективно и субъективно) ущерб [6, с. 23].

В то же время, понятие пожарной безопасности не должно быть статичным и оставаться неизменным в разных условиях жизнедеятельности общества. Сегодня обеспечение пожарной безопасности можно характеризовать как одну из важнейших функций социальной системы, которая обеспечивает стабильное и устойчивое развитие общества, личности, государства. В этом

смысле поддержание и воспроизводство социальной системой функции собственной комплексной безопасности является важнейшим фактором ее жизнеобеспечения. В противном случае система обречена на утрату своего системообразующего свойства, разрушение структуры.

Таким образом, можно утверждать, что пожарная безопасность не только выполняет защитную функцию, предотвращая пожар и, как следствие, материальные, социальные и экологические потери от него, но и, по сути, является значимым элементом на пути к устойчивому развитию. А значит, развитие системы обеспечения пожарной безопасности должно осуществляться в единой концепции социоприродного развития общества.

Список литературы

1. Суровцев, И.С. Экспертная оценка пожарной безопасности / И.С. Суровцев, Т.Д. Никулина [и др.] // Федерация судебных экспертов [Электронный ресурс]. – М., 2018. – Режим доступа: http://sud-expertiza/ru/library/ekspertnaya-ocenka-pozharnoy-bezopasnosti. – Дата доступа: 11.03.2018.

2. Брушлинский, Н.Н.. Международная пожарная статистика Международной ассоциации пожарно-спасательных служб / Н.Н. Брушлинский, С.В. Соколов // Вестник Воронежского института ГПС МЧС России. – 2016. – № 1(18). – С. 72–104.

3. Гавриленко, В.Г. Национальная безопасность: энцикл. словарь-справ. / В.Г. Гавриленко ; под науч. ред. В.Ф. Медведева, Н.И. Ядевич. – Минск : Право и экономика, 2014. – 845 с.

4. Урсул, А.Д. Безопасность через устойчивое развитие / А.Д. Урсул, А.Л. Романович // Сайт С.П. Курдюмова [Электронный ресурс]. – М., 2013. – Режим доступа: http://spkurdyumov.ru/economy – Дата доступа: 11.03.2018.

5. Пожарная безопасность. Общие термины и определения: СТБ 11.0.02-95. – Введ. 01.07.96. – Минск : Белстандарт: Респ. научно-практ. центр пож. без-ти ГУВПС МВД Беларуси, 1996. – 11 с.

6. Андреев, Н.А. Система пожарной безопасности: социальный анализ эволюции и функционирования: дис. …д-ра. соц. наук: 22.00.04 / Н.А. Андреев. – СПб, 1998. – 348 с.

FIRE SAFETY AS A ELEMENT OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT

Pakhomova I.A., graduate student
Francisk Skorina Gomel State University,
246019, Republic of Belarus, Gomel, Sovetskaya str., 104

The article considers the immanent relationship of security and development. It is shown that fire safety not only performs a protective function, preventing a fire and, as a result, material, social and environmental losses from it, but, in fact, is an important element on the path to sustainable development.

Keywords: security, fire safety, sustainable development.

УДК 330.341.2:334.722
ББК 65.292.31

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Сорвиров Б.В., профессор, д.э.н.
Электронный адрес: sorvirov@yandex.ru
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины
246027, г. Гомель, ул. Советская, 104

Анализируется продуктивность частной собственности в белорусской экономике, выделяются существенные обстоятельства, реализация которых сможет обеспечить рост эффективности созидательного использования данной собственности в современных условиях.

Ключевые слова: институциональное предпринимательство, институциональная система, частная собственность, эффективность, производитель, инновационная экономика, поведение.

Общеизвестно, что становление и развитие рыночной экономики едва ли возможны без активизации всех форм собственности, включая существующие формы и способы частного присвоения благ.

В проводимых отечественными и зарубежными учеными исследованиях даются разноречивые объяснения и комментарии низкой эффективности частной собственности в белорусской экономике. Некоторые авторы ссылаются на фактор времени, говоря, что еще рано ожидать от частной собственности высоких результатов. Другие справедливо отмечают наличие «провалов» в деятельности государства, которое до сих пор не смогло пре-

© Сорвиров Б.В., 2018

одолеть институциональный кризис и создать адекватное институциональное пространство для ускоренного развития частной собственности. Ряд исследователей пишут о том, что экономико-культурные традиции населения республики таковы, что этатистская хозяйственная ментальность никогда не уступит место частнособственнической психологии. Частные формы хозяйствования могут иметь успех только в коллективно-корпоративной сфере деятельности [1, с. 11–51].

Анализ отмеченных и некоторых других точек зрения относительно низкой продуктивности частной собственности в белорусской экономике дает возможность выделить ряд существенных моментов, реализация которых смогла бы обеспечить рост эффективности созидательного использования собственности в современных условиях.

Во-первых, практика преобразования собственности в современной экономике Беларуси и ее трансформация носит достаточно условный характер. Другими словами, «конечным пунктом» реформирования форм и способов присвоения в современном хозяйстве республики по-прежнему является позитивно-правовая декларативность, в которой только фиксируется легитимность той или иной формы собственности, но никак не увязывается с реальностью ее проявления. Закономерным итогом такого подхода к формированию и развитию частной собственности является обострение противоречия между естественным и позитивным правом частной собственности, между ее экономической и юридической формами. Поэтому между официальными нормами и правилами, в которых регулируются предпринимательская деятельность, и потребностями развития данной деятельности имеется разрыв. Существуют исследования, где авторы подчеркивают институциональную «недостроенность» частной собственности до форм ее высокоэффективной реализации. Экономическая свобода подменяется только разговорами об экономической демократии, ничего общего не имеющими с хозяйственными реалиями свободной и социально направленной экономической динамики [2]. Именно несоответствием между номинальной и реальной частной собственностью и объясняется столь затянув-

шийся процесс формирования в республике предпринимательского класса и развития инновационной экономики, в которой далеко не второстепенную роль традиционно играют венчурные частные организации.

Во-вторых, формирование и развитие частной собственности носит в социально-экономическом и институциональном смысле бессистемный характер. В социально-экономическом аспекте эта бессистемность проявляется в том, что субъекты реформирования практически не проявляют заботы о развитии социальных форм частного присвоения. Социальная и социально-экономическая политика государства носит утилитарно-краткосрочный, а не системно-перспективный характер.

В институциональном аспекте бессистемность формирования и развития частной собственности заключается в том, что производство и внедрение институтов, регулирующих и координирующих отношения, возникающие между хозяйственными агентами в сфере присвоения частных благ, носит спорадический характер. Данный вывод обосновывается несколькими обстоятельствами. В период становления формальных норм частного присвоения институциональное производство как таковое практически отсутствовало. Основная ставка делалась на институциональный импорт, причем в страну «поставлялись» далеко не лучшие и апробированные западные институты, в рамках которых и создавалась новая система собственности в переходной экономике страны. Кроме того, создаваемые белорусскими институциональными производителями официальные нормы и правила социально-экономических взаимодействий недостаточно увязывались, с одной стороны, с действительными реалиями трансформационного периода. С другой – эти «скороспелые» институты создавались некомпетентно, без должного научного обоснования. Это привело к постоянному воспроизводству практически неразрешимого естественным путем противоречия между формальными и неформальными институтами. Результатом такого низкоэффективного институционального производства в отечественной экономике стало не только «замораживание» созидательного потенциала частной собственности, но, что

более важно, формирование и углубление масштабного институционального кризиса, охватившего экономику страны.

Результатом данного кризиса стал расширяющийся административный рынок, позволяющий путем купли-продажи предпринимателям соответствующих разрешений и запретов во всевозрастающих объемах и масштабах извлекать из микро- и макроэкономического оборота административную ренту. Это обстоятельство заключает в себе, как минимум, два существенных негативных последствия: первое – в экономике страны трудовой способ присвоения благ все более уступает место рентоориентированному поведению и одноименному присвоению частных и других ценностей; второе – в сознательной и целенаправленной деятельности субъектов государственной власти по «консервированию», например, роста цен предложения на жилую недвижимость являются не трансформационные, а именно трансакционные издержки, поскольку «только на получение всех разрешений и согласований, необходимых для начала строительстваданной ситуации, закреплению действующих доходных (в административном смысле) институтов. Этот вывод «проливает» свет на попытки действующей власти сохранить, прежде всего, доступ к самой возможности воспроизводить институты. По свидетельству исследователей, одним из существенных факторов, уходит обычно около двух лет, а регистрация уже построенного жилого дома занимает около года. Если добавить период собственно строительства, то станет ясным, что быстрой реакции предложения на изменение спроса ждать трудно» [3, с. 118].

Как видим, в рамках институционального кризиса сформировались благоприятные условия для превращения властных государственных функций и полномочий в объект специфической частнобюрократической собственности. Таким образом, своеобразие современного этапа развития институционального сектора отечественного хозяйства заключается в том, что осуществляется «институционализация» частной собственности белорусской бюрократии на политическую и экономическую власть.

Основным «продуктом» формирования и развития частной собственности является институциональный бюрократический

капитал, или частная собственность бюрократии на осуществление властных экономических полномочий. Этот капитал представляет собой доходную для бюрократии ценность. Она обеспечивает получение административной ренты в процессе теневой распродажи разного рода властных разрешений и запретов. Такая форма доходности институционального бюрократического капитала связана не с сокращением трансакционных издержек в масштабе национальной экономики, а, напротив, с искусственным их увеличением.

Теперь становится вполне очевидной невозможность проведения административной реформы силами самой бюрократии, поскольку это может привести только к одному результату: созданию еще более устойчивых и латентных механизмов функционирования институционального бюрократического капитала. Применительно к задачам формирования и развития в экономике республики высокоэффективной частной собственности проведенный анализ позволяет констатировать, что в рамках действующей институциональной системы и функционирующей экономической власти создать социально ориентированную систему форм и способов частного присвоения объективно не представляется возможным. Вывод о становлении и расширенном воспроизводстве частной собственности бюрократии и технократии на властные экономические полномочия объективно подводит к умозаключению о том, что преодоление институционального кризиса в современной российской экономике, по сути, идентифицируется с задачей обобществления экономической власти. В практическом смысле речь идет об обеспечении реального контроля со стороны гражданского общества над деятельностью бюрократии.

Решение задачи дебюрократизации экономической и в целом государственной власти, качественного обновления всей институциональной системы, трансакционного сектора экономики объективно предопределяет движение, как минимум, по двум взаимосвязанным направлениям. Во-первых, требуется развитие общих и специальных знаний об институциональной экономике как таковой, о законах ее формирования и развития. Во-вторых, необходимы действенные механизмы президентского контроля

над деятельностью национальной бюрократии. Очевидно, что главным требованием гражданского общества к власти в стране должно стать требование дебюрократизации и обобществления экономической власти. Такова предельно общая логика преодоления национального институционального кризиса «сверху».

Общим результатом проводимых преобразований должно стать формирование социально ориентированного национального институционального капитала. Он придет на смену реально действующему в республике рентоориентированному бюрократическому институциональному капиталу. Доходность гуманистического национального институционального капитала заключается в том, что здесь одновременно как ликвидируются институциональные «вакуумы», так и преодолеваются институциональные «завалы», устраняется административный рынок, и трансакционные издержки более не являются средством обогащения чиновников. При этом институциональный кризис успешно преодолевается. Процесс преодоления господства частной собственности отечественной бюрократии на экономически властные полномочия и становления прозрачной, демократической и социально направленной институциональной системы есть одновременный процесс создания инновационных институтов всех форм и способов присвоения личных, частных и общих благ.

Вместе с тем следует отметить, что преодоление институционального кризиса не приводит к автоматическому созданию институтов, регулирующих и координирующих отношения, возникающие между хозяйственными агентами в сфере движения, например, частных благ. Качественное обновление экономики и соответствующих институтов частной предпринимательской деятельности и связанного с ней частного присвоения невозможно без соответствующего институционального производства определённых субъектов по созданию институтов. Новое качество этого производства увязывается с институциональным предпринимательством – специфической сферой институционального производства, в которой создаются инновационные, прогрессивные, социально ориентированные институты.

Целью институционального предпринимательства в сфере расширенного воспроизводства частной собственности является производство таких институтов, которые способствовали бы формированию реального частника-собственника, стратегически заинтересованного в высокоэффективном осуществлении созидательной деятельности. Объективным и основным условием достижения этой цели является общий социально ориентированный национальный институциональный капитал, создаваемый гражданским обществом и государством. Создание такого капитала есть, по сути, реакция институционального производства на спрос предпринимателей-частников на правовые институты. Кроме того, условием эффективности достижения цели институционального предпринимательства является трансформация институционального пространна в единства формальных норм и неформальных ограничений.

Исходя из противоречия частной собственности между экономической и юридической её формами, ведущими направлениями институционального предпринимательства в сфере развития данной собственности следует считать:

– реально действующие, но не оформленные объекты частного присвоения;

– концентрацию созидательных усилий на производстве таких институтов, которые обеспечивали бы не только присвоение, но и последующую принадлежность конкретному собственнику создаваемых им частных ценностей;

– формирование и расширенное воспроизводство системы институтов, регулирующих и координирующих частные формы и способы присвоения на всех уровнях хозяйственной частной деятельности: от частника-индивида до крупных частных финансово-промышленных групп, вплоть до смешанных, например, государственно-частных, и других объединений;

– производство институтов социальной формы системы частной собственности – нормы и правила, которые конституируют и обеспечивают развитие социальной инфраструктуры частного предпринимательства.

Кратко остановимся на содержании институционального предпринимательства в сфере расширенного воспроизводства системы частной собственности. Известно, что инновационное производство требуемых институтов частного присвоения начинается с выявления и мониторинга уже произведенных и действующих норм и правил в системе хозяйственного взаимодействия экономических агентов. Далее следует создание институтов, причем здесь имеет место как качественное обновление уже действующих норм и правил, так и формирование принципиально новых институтов. Завершающим этапом механизма инновационного «производства» институтов является внедрение созданных и обновленных правил в реальные частные трансакции.

Как свидетельствует практика, важнейшим условием роста эффективности институтов служит субъективный фактор в лице институционального предпринимателя, обладающего интеллектуальным капиталом высокого уровня и требуемого качества. Отсюда следует необходимость развития субъективного фактора институционального механизма, что является основным звеном повышения эффективности производства институтов и формирования предпринимательского типа управления процессом снижения трансакционных издержек в сфере движения частной собственности.

Таким образом, институциональное предпринимательство следует рассматривать как объективную социально-экономическую реальность, имеющую место в общей системе многоплановой предпринимательской деятельности. Понимание сущности институционального предпринимательства связано с его определением как инновационной деятельности соответствующих экономических субъектов в сфере модификации и творческого применения действующих институтов и создания новых норм и правил. Подчеркнем, что далеко не всякая инновационная деятельность по формированию соответствующих институтов может считаться предпринимательской. Очевидно, что важнейшим признаком институционального предпринимательства следует считать такое социальное качество, которое на деле отражает рост благополучия личности и общества.

Список литературы

1. Институциональный механизм функционирования национальной инновационной системы / А.М. Баранов, Г.В. Башлаков [и др.] ; под ред. Л.Ф. Колесникова и Б.В. Сорвирова. – М. : Интеграция, 2012. – 413 с.

2. Долгополова, И.С. Институциональные аспекты теории человеческого капитала / И.С. Долгополова : дис. ... канд. экон. наук : 08.00.01. – Иркутск, 2004. – 167 с.

2. Минц, В. О факторах динамики цен на жилую недвижимость / В. Минц // Вопросы экономики. – 2007. – № 2. – С. 112–125.

INSTITUTIONAL ENTREPRENEURSHIP AS THE FACTOR OF INCREASE OF EFFICIENCY THE SYSTEM OF PRIVATE PROPERTY

Sorvirov B.V., Prof., Dr. of Economics
Francisk Skorina Gomel State University, 246019, Gomel, Sovetskaya Str., 104

The article analyzes the productivity of private property in the Belarusian economy, highlights the significant circumstances, the implementation of which will ensure the growth of the efficiency of the creative use of this property in modern conditions.

Keywords: institutional entrepreneurship, institutional system, private property, efficiency, producer, innovative economy, behavior.

УДК 331.07:336.565.1:005.591.6
ББК 65.291.551-21

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ

Сорвирова В.В., ст. препод., к.э.н.
Электронный адрес: vvsorvirova@gmail.com
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины, 246019, г. Гомель, ул. Советская, 104

Рассматривается проблема активизации инновационной деятельности субъектов хозяйствования через экономическую политику государства. Показано, как посредством административной поддержки мотивируется инновационная активность на общегосударственном, региональном и местном уровнях.

Ключевые слова: инновационная активность, государственная политика, стимулирование, финансирование, административная поддержка, мероприятия, инструмент.

Формирование административного блока инновационной политики связано с определенными, часто существенными, бюджетными расходами. Эти расходы не выходят за рамки государственного сектора, а осуществляются внутри него. Основной целью разработки и внедрения административного блока являются:

- создание инфраструктуры рынка инноваций;
- создание информационной инфраструктуры;
- облегчение доступа экономических агентов к информационным ресурсам;
- оказание юридической поддержки по вопросам авторского права.

Обеспечение свободного доступа к информации относится ко всем информационным ресурсам, права на которые находятся в собственности государства (за исключением составляющих

© Сорвирова В.В., 2018

государственную тайну). Только в этом случае можно говорить об эффективности государственного (бюджетного и внебюджетного) финансирования соответствующих научных исследований и разработок как в рамках фундаментальной науки, так и в рамках прикладных исследований и их внедрения.

В настоящее время в практике государственной деятельности и, в определенной мере, в экономической литературе господствует представление, что собственность государства на некоторые объекты (информационные ресурсы, объекты интеллектуальной собственности и др.) является аналогом собственности частного лица и представляет собой элемент частноправовой системы. Иными словами, государство (речь идет исключительно об экономической стороне понятия «государство») может предоставлять эти услуги своим гражданам на тех же основаниях, что и частные компании [4, 5].

Поэтому государство фактически ведет себя как экономический агент-монополист, оно имеет цели, отличные от целей общества, а его деятельность обращена на реализацию этих целей, а не на предоставление общественных услуг. В этом случае активы, попадая в государственную собственность, выводятся из механизма удовлетворения общественных потребностей.

Однако возможна и другая точка зрения: государство существует и реализует себя как институт, обеспечивающий удовлетворение общественных потребностей, предоставляет услуги коллективного потребления. В этом случае актив (информация, объекты интеллектуальной собственности), попадая в его собственность, подлежит обнародованию (раскрытию).

В зависимости от того, как именно государство себя позиционирует, будут различаться и требования, предъявляемые к результатам научных разработок, полученным с помощью или при участии государственного финансирования.

Вторая точка зрения, с нашей позиции, более предпочтительна.

В рамках данной позиции на общегосударственном уровне можно выделить четыре основных направления административной поддержки инновационной активности.

1. Законодательное обеспечение требования открытой публикации научных исследований и разработок, финансирование которых осуществлялось за счет бюджетов всех уровней.

2. Формирование и поддержание (в том числе механизмами бюджетного финансирования) инфраструктуры, обеспечивающей открытую и широкую публикацию полученных результатов (разработка, поддержание и финансирование сайтов, публикующих соответствующие результаты, поддержка и финансирование изданий, публикующих подобную информацию, проведение семинаров и конференций, выделение специальных грантов на публикацию полученных результатов исследований и рассылку этих изданий по ключевым государственным публичным библиотекам и библиотекам вузов и т.п.).

3. Предоставление на конкретной территории услуг по аренде помещений, услуг коммунального характера (например, создание технопарка в виде выделения здания, находящегося в собственности администрации, для предоставления помещений в аренду малым предприятиям, работающим в инновационной сфере по пониженной арендной плате; при этом помещения должны быть соответствующим образом оборудованы и технически оснащены). В этом случае на бюджет ложится большая часть расходов по содержанию и эксплуатации здания и др. расходы, но здание остается в рамках государственной собственности (например, в форме государственного унитарного предприятия) [4]. Все условия и процедуры предоставления помещений в таком здании должны быть зафиксированы в соответствующих нормативных актах. Одним из требований к арендаторам может быть публикация информации о деятельности и полученных результатах (в зависимости от характера деятельности).

4. Формирование кадровой политики и поддержка предприятий инновационного сектора на рынке труда. В качестве основных мер можно предложить:

• бесплатный (для предприятий инновационного сектора) подбор кадров;

• организацию ярмарок вакансий для выпускников вузов под патронатом местной или республиканской администрации;

• выделение специальных стипендий для студентов вузов, проявивших соответствующие способности;

• предоставление льготных кредитов для получения первого высшего образования выпускникам школ [1], имеющим соответствующие результаты централизованного тестирования, для обучения в ведущих вузах республики (по утвержденному списку) с обязательством отработать определенное число лет (например, 3–5 лет) в организациях инновационного сектора, и иные подобные мероприятия кадровой политики.

Большая часть из описанных выше мероприятий адресуется институтам республиканского уровня, но некоторые из них могут функционировать на местном уровне.

Без внесения существенных изменений в налоговое и бюджетное законодательство на республиканском уровне могут быть реализованы следующие группы мероприятий:

1. В составе блока *прямого бюджетного финансирования* возможно использование широко практикуемых в настоящее время инструментов:

• формирование государственного (регионального) заказа с инновационной составляющей. Здесь проблему представляют определение приоритетов финансирования и оценка эффективности формируемых таким образом проектов;

• предоставление грантов на научные исследования и публикации результатов проведенных исследований;

• формирование системы специальной региональной поддержки местных бюджетов за счет средств регионального и республиканского бюджетов. Механизм данной поддержки, равно как и условия ее предоставления, нуждается в детальной проработке, фактического состояния местных бюджетов, масштабов и динамики инновационных процессов в конкретном регионе (области, района).

2. В составе блока *бюджетных субсидий* (заменяющих налоговые льготы) может быть использовано три инструмента:

• выделение субсидий в порядке долевого финансирования расходов на НИОКР в размере 50% их прироста по сравнению с уровнем прошлого года для тех хозяйствующих агентов, которые являются плательщиками налога на прибыль в республиканский

(местный) бюджет. Сумма субсидии должна быть ограничена суммой налога на прибыль (или 50% этой суммы), поступившей в этот бюджет от данного налогоплательщика;

• выделение субсидий в порядке долевого финансирования использования научного оборудования в непрофильных организациях (коммерческие организации, осуществляющие НИОКР) в размере налога на имущество организаций, исчисленного со стоимости указанного имущества и поступившего в региональный бюджет;

• предоставление льготного (инвестиционного) налогового кредита с последующим выделением субсидии, компенсирующей его получателю расходы на уплату процентов [1].

3. В рамках поддержки кредитов, предоставляемых банковской системой предприятиям, осуществляющим инновационную деятельность, могут быть использованы:

• предоставление бюджетных ссуд для работ по проектам в рамках утвержденных региональных приоритетов;

• компенсация части процентных ставок по кредитам, предоставленным банками для указанной категории предприятий и видов работ;

• гарантирование кредитов, предоставленных банками экономическим агентам, работающим в соответствующих программах с адекватным отражением этих гарантий в составе государственного (регионального) долга. Этот инструмент может быть применен только в случае соблюдения нормативов, предусмотренных Бюджетным кодексом РБ [2].

4. В составе *административного блока* на региональном (местном) уровне могут быть осуществлены следующие меры:

• создание и поддержание региональной информационной системы, предоставляющей открытый доступ к результатам фондируемых в той или иной мере государством научных исследований и разработок, обеспечение открытого доступа к возможно более широкому кругу информационных ресурсов всех экономических агентов данного региона;

• создание и поддержание в той или иной форме элементов технопарков на территории республики, областей, городов, рай-

онов (предоставление помещений в аренду по пониженным ставкам, обеспечение локальной инфраструктуры для малых предприятий инновационного характера и т.п.);

• проведение активной кадровой политики (ярмарки вакансий, подбор кадров, студенческие ссуды/кредиты и т.п.).

По отношению ко всем названным инструментам необходимо четко сформулировать инновационные региональные приоритеты (желательно, в рамках государственной программы). В идеале они должны представлять собой конкретизацию и уточнение национальных приоритетов применительно к отдельному региону (области, району) с учетом его специфики.

Однако велика вероятность включения в состав региональных приоритетов направлений, которые не упомянуты нормативно-правовыми актами. Более того, такое противоречие весьма вероятно. Так, например, одним из региональных приоритетов будет сохранение научных кадров, возможно, в ущерб финансированию перспективных с научной позиции направлений работ. Но выработка подобных приоритетов представляет самостоятельный вопрос.

Следует отметить, что внедрению предлагаемых мероприятий должна предшествовать детальная оценка как прямых расходов местного бюджета (субсидии, гранты, заказы, содержание элементов технопарков), так и косвенных административных издержек (дополнительная численность занятых и их техническое оснащение в финансовых органах, создание и обслуживание дополнительного числа счетов и т.п.).

На *местном уровне* могут быть реализованы следующие группы мероприятий (отчасти совпадающие с таковыми для республиканского уровня):

1. В составе блока прямого бюджетного финансирования:

• формирование местного заказа с инновационной составляющей (при этом сохраняется проблема определения приоритетов финансирования инновационных проектов);

• предоставление грантов на научные исследования и на публикации результатов проведенных исследований.

2. В составе блока *бюджетных субсидий* возможно предоставление льготного (инвестиционного) налогового кредита [1] с последующим выделением субсидии, компенсирующей его получателю расходы на уплату процентов.

3. В рамках *поддержки кредитов,* предоставляемых банковской системой предприятиям, осуществляющим инновационную деятельность:

• предоставление бюджетных ссуд для работ по проектам в рамках выработанных региональных приоритетов;

• компенсация части процентных платежей по кредитам, предоставленным банками для указанной категории предприятий и видов работ;

• гарантирование кредитов, предоставленных банками экономическим агентам, работающим в соответствующих программах с адекватным отражением этих гарантий в составе государственного долга. Этот инструмент может быть использован только в случае соблюдения нормативов, предусмотренных Бюджетным кодексом.

4. В составе *административного блока* на местном уровне могут быть осуществлены:

• создание и поддержание местной информационной системы (поддержка региональной информационной системы и обеспечение ее функционирования);

• создание и поддержание в той или иной форме элементов технопарков на территории региона;

• проведение активной кадровой политики (ярмарка вакансий, подбор кадров, студенческие ссуды/кредиты и т.п.).

Следует отметить, что реальный смысл имеет формирование регионального уровня в системе национальной инновационной политики только для узкого круга местных структур. В первую очередь это относится к местным территориям, на территории которых расположены научные учреждения и Центры, потенциально формирующие условия для реализации инновационной активности.

Все предлагаемые выше мероприятия представляют собой или непосредственные расходы бюджетной системы, или «нало-

говые расходы», то есть некоторое сокращение налоговых поступлений. Сегодня, когда республиканский бюджет имеет незначительный дефицит, создаются финансовые условия для проведения некоторых, в том числе и затратоемких, мероприятий. Одним из возможных направлений (если не прямого использования средств бюджета, то расширения круга прямых и косвенных расходов), могли бы стать мероприятия в области реализации.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Республики Беларусь от 19.12.2002 № 166-З (по состоянию на 20.03.2013). – URL: http://www.pravo.levonovsky.org (дата обращения: 2.10.2014).

2. Бюджетный кодекс Республики Беларусь от 16.07.2008. – URL: http://www.levonevsky.net (дата обращения: 2.10.2014).

3. Мешков Р.А. Инвестиционный налоговый кредит как инструмент государственной поддержки организаций. – URL: http://www.institutiones.com (дата обращения: 2.10.2014).

4. URL: http://www.yurist (дата обращения 21.09.2014).

5. URL: http://www.portal.gov.by/Default.apx (дата обращения: 21.09.2014).

STATE POLICY OF STIMULATION OF INNOVATIVE ACTIVITY

Sorvirova V.V., senior lecturer, Ph. D.
F. Skoriny Gomel State University, 246019, Gomel, Sovetskaya Str., 104

The problem of activation of innovative activity of economic entities through the economic policy of the state is considered. It is shown how innovation activity at the national, regional and local levels is motivated by administrative support.

Keywords: innovation activity, public policy, stimulation, financing, administrative support, activities, instrument.

УДК 005.591.6:658.1
ББК 65.291.551-21

ИННОВАЦИОННОСТЬ СУБЪЕКТОВ ЭКОНОМИКИ И ФАКТОРЫ ИХ ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ

Шириев Б.Т., студент 3-го курса
Научный руководитель – д.э.н., проф. Б.В. Сорвиров
Электронный дрес: bshiriev@mail.ru Гомельский государственный университет им. Франциска Скорины, 246019, г. Гомель, ул. Советская, 104

Рассматривается понятия «инновационная среда», «инновационность» и пути ее достижения субъектами хозяйствования, факторы, на нее влияющие. Сделан вывод о том, что инновационность в настоящий момент выступает определяющим показателем конкурентоспособности.

Ключевые слова: инновационность субъектов экономики, инновационная среда, бизнес-среда, конкурентоспособность, фактор.

Инновационность компаний и следующая из нее инновационность экономики (которая выступает одновременно и как среда для появления инновационно-активных компаний) являются определяющими факторами конкурентоспособности в современной экономике. На инновационность и инновационную среду влияют следующие факторы: экономические институты и законодательство, инфраструктура, в том числе экологическая обстановка; макроэкономическая ситуация, социальная сфера, включая систему начального образования, высшего, профессионального образования и переподготовки кадров, научную среду; состояние финансового рынка, рынка труда и рынка товаров и их величина; технологическая развитость и другие, более мелкие.

© Шириев Б.Т., 2018

Вышеперечисленные факторы можно назвать институциональными, где «институциональные» предполагает всю совокупность внешних факторов, в том числе макроэкономическую ситуацию, доступность финансирования и т.д. Это и составляет бизнес-среду.

Вторая группа факторов – индивидуальные, которые включают как непосредственно личностные характеристики человека, так и его социальную среду.

Однако возникают вопросы: какие факторы влияют на инновационность предприятия в большей степени, на каких этапах его жизненного цикла?

В случае, если инновационная идея возникает на уже существующем предприятии, когда оно выбирает переход на инновационный путь развития, данная схема остается практически неизменной, увеличиваются лишь возможности ее финансирования, плюс часть бизнес-процессов уже построена, хотя может потребоваться их перестроение.

На каждой стадии жизненного цикла инновационной идеи на процесс ее реализации прямо влияют различные факторы. Для простоты оценки их влияния можно разбить весь цикл на три части: идея, старт-ап и бизнес [1].

Необходимо отметить, что инновационный процесс является непрерывным, то есть реализация только одной инновационной идеи и построение на ее основе успешного конкурентоспособного на глобальном уровне бизнеса на долгое время в современных экономических условиях практически невозможна за счет роста конкуренции. Поэтому единственным путем является постоянное появление новых инновационных идей, даже в уже функционирующем инновационном бизнесе.

Любое предприятие функционирует в условиях существующей бизнес-среды, и должно следовать ее правилам. Институциональные факторы оказывают как косвенное, так и прямое воздействие на протяжении всего жизненного цикла идеи и предприятия, их влияние начинается задолго до появления идеи, потому как они оказывают воздействие на личность индивидуума-инноватора. В то же время, сама бизнес-среда формируется под влиянием личностей, функционирующих в ней субъектов.

Таким образом, мы рассматриваем индивидуальные характеристики личности как основной фактор инновационности и, соответственно, конкурентоспособности предприятия и экономики. Они играют важнейшую роль в жизненном цикле инновационной идеи, особенно на его главной составляющей – появлении идеи. Далее в процессе цикла идеи влияние индивидуальных факторов продолжается. Плюс к этому, под влиянием личности развивается и трансформируется институциональная среда.

Индивидуальные факторы личности начинают проявляться тогда, когда у индивидуума появляется желание начать инновационный бизнес или присоединиться к инновационному проекту. Далее следует воплощение этого желания в действительность.

К индивидуальным факторам относятся несколько больших групп: склад ума и навыки, которые составляют личностные характеристики, и социальную среду.

К первой группе личностных характеристик относятся черты, которые характеризуют инновационный и предпринимательский склад ума. Это все те составляющие, которые обычно идентифицируются с предпринимательством: правильная мотивация, восприимчивость к неудачам, эффективность и другие. В процессе появления и развития инновационной идеи крайне важна именно роль лидера – предпринимателя и инноватора, его влияние на команду и его идеи.

Лидер должен обладать и определенными навыками, которые не должны ограничиваться только знаниями предметной области и менеджерскими способностями. Считается, что на эту группу факторов главное влияние в целом оказывает система образования, однако важнейшим ее компонентом все же является креативность, развитию которой во многих системах образования не уделяется должного внимания. Кроме того, система образования может даже «убивать» креативность. Поэтому важнейшей задачей государства для развития инновационности экономики является трансформация системы образования в такую форму, которая уделяла бы первостепенное внимание тренировке креативного мышления индивидуума, потому как креативность выступает краеугольным камнем личностных характеристик ин-

новатора, что, как было отмечено выше, оказывает большое влияние на инновационность. Чем больше в стране граждан, которые имеют склонность к инновациям – тем больше возможностей для появления множества инновационных идей.

Второй группой индивидуальных факторов инновационности является социальная среда, в которой потенциальный инноватор живет. Данную группу можно выделить как промежуточную между институциональной и личностной средой, так как именно на нее большое влияние оказывают факторы бизнес-среды. Здесь крайне важна и роль традиций, сложившихся в обществе, отношение к предпринимательству. В целом, данная группа является достаточно динамичной и легко изменятся под воздействием внешних факторов. Эта группа выделена именно как составляющая личностных характеристик, потому что она оказывает большое влияние на формирование личности инноватора.

Кроме этого, велико влияние личностных характеристик и на совокупный спрос на инновационные товары. Чем более образованно население и чем большим предпринимательским и инновационным духом обладает, тем больше спрос на различные новшества, тем больше доверие к инновационным продуктам и инновационным технологиям в производстве товаров, соответственно, это с эффектом мультипликатора стимулирует производство большего объема инновационных продуктов, причем это касается не только средств производства, но и предметов индивидуального потребления.

Под воздействием личностей развиваются рыночные институты, трансформируются рынки, изменяется законодательство, появляется инфраструктура.

Это примеры того, как индивидуальные факторы трансформируют бизнес-среду. Таким образом, мы видим, что индивидуальные факторы инновационности формируются под воздействием бизнес-среды, но в то же время оказывают значительное воздействие на ее трансформацию [2, с. 104]. Взаимодействие данных групп происходит во многом за счет участия фактора социальной среды.

Все факторы инновационности находятся во взаимосвязи и оказывают комплексное воздействие на инновационную среду и инновационную активность предприятия.

Различные факторы бизнес-среды в разной степени влияют на деятельность предприятия на стадии «старт-ап» и на стадии полноценного функционирования бизнеса. Так, например, на стадии старт-ап велико влияние законодательства, потому что старт-ап создается в определенной правовой среде. Здесь могут возникать как различные сложности, так и существовать разнообразные льготы. При создании прототипа и исследовании рынка важно влияние рыночной среды. От состояния рынка зависит, какое решение будет принято, какую форму будет иметь будущий товар и на каком рынке начнет продаваться. Одной из самых проблемных для предприятия групп факторов является возможность финансирования деятельности предприятия, которая включает множество компонентов. На стадии функционирования и роста бизнеса на предприятие влияет весь круг внешних факторов.

Таким образом, в современных экономических условиях конкурентоспособность является важнейшей экономической категорией. Основным источником конкурентоспособности как для предприятий, так и для страны в целом является их инновационность. Именно инновационность сейчас выступает определяющим показателем конкурентоспособности [3; 4, с. 331]. Инновационность формируется под воздействием как институциональных (внешних) факторов, или факторов бизнес-среды, и индивидуальных факторов. Индивидуальные факторы, в свою очередь, включают личностные характеристики человека и социальную среду и являются крайне важными для инновационного процесса.

Список литературы

1. The Global Competitiveness Report 2014-2015 / Ed. Klaus Schwab // WEF, Geneva. – 2014. – URL: http://www3.weforum.org/docs/WEF_GlobalCompetitivenessReport_2014-15.pdf.

2. Бонцевич, Н.В. Промышленный бизнес и основные институты рыночной инфраструктуры: проблемы взаимодействия : монография / Н.В. Бонцевич. – Мн.: Право и экономика, 2002. – 220 с.

3. Немогай, Н.В. Конкурентоспособность предприятия : учеб. пособие / Н.В. Немогай, Н.В. Бонцевич. – Минск : ИВЦ Минфина, 2013. – 464 с.

4. Портер, М. Конкурентные преимущества стран / М. Портер // Вехи экономической мысли. Т. 6 – международная экономика / под ред. А. Киреева. – М. : ТЕИС, 2006. – С. 308 – 356.

THE INNOVATION OF ECONOMIC ACTORS AND FACTORS DETERMINING THEM

Shiriev B.T., student of 3th year
Francisk Skorina Gomel State University,
246019, Gomel, Sovetskaya str., 104

Discusses the concept of "innovative environment", "innovation" and achieve it by businesses, the factors influencing it. It is concluded that innovation at the moment is the defining indicator of competitiveness.

Keywords: innovation of subjects of economy, innovation environment, business environment, competitiveness, factor.

УДК [332.1(510):001.895]:338.242.4
ББК 65.291.3(5Кит)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ОПЫТ РЕАЛИЗАЦИИ В КНР

Ян Сяохуэй, аспирант
Научный руководитель – к.э.н, ст. препод. В.В. Сорвирова
Электронный адрес: yangxiahuibt@gmail.com
Гомельский государственный университет им. Франциска Скорины, 246019, Беларусь, г. Гомель, ул. Советская, 104

Рассматриваются вопросы управления инновационным развитием в Китайской Народной Республике сквозь призму развития международного сотрудничества и поощрения связей с международными бизнес-структурами

.

Ключевые слова: инновации, инновационное развитие, управление инновациями, реформа, интеграция, государство, национальная экономика.

Реформы инновационного развития Китая имеют много общего (по форме) с типичными экономическими реформами – радикальное изменение (преобразование) экономики и управления народного хозяйства, его структуры и механизма функционирования, формирование и развитие инновационного потенциала страны, в процессе которого осуществляются соответствующие институциональные преобразования.

Однако в китайских реформах можно увидеть и более глубокий причинный смысл – возможность осуществить национальный проект, сделав мощное ускорение (прорыв) и к середине XXI века войти в число мировых лидеров научно-технического, инновационного, информационного и интеллектуального развития при использовании некоторых благоприятных факторов как

© Ян Сяохуэй., 2018

внешнего, так и внутреннего плана и осуществить грандиозные замыслы Дэн Сяопина.

Цель реформ руководством КНР не скрывается и заключается в строительстве мощного и современного государства на основе инновационного прорыва, на основе глубокой модернизации всего народного хозяйства. Для достижения этой цели ставятся две стратегические задачи: во-первых, осуществить перевод экономики от традиционной экстенсивной (затратной) к экономике инновационной, эффективной, основанной на знаниях, науке, новейших технологиях и технике; во-вторых, качественно преобразовать существующую экономическую систему – в социалистическую рыночную систему. На выполнение этих грандиозных задач руководством страны отводится 50 лет, в течение которых будет продолжаться и углубляться реформирование китайского народного хозяйства на основе формирования инновационной экономики. Но этот путь тернист и сложен, ведь конкуренция в мировой экономике не оставляет шансов для аутсайдеров.

После вступления КНР 11 декабря 2001 года в ВТО и постепенного открытия внутреннего рынка (ограничения переходного периода по большинству позиций были сняты ещё к началу 2006 году), экономика КНР столкнулась с жесткой конкуренцией на мировом рынке. Возникла реальная угроза превратиться в сырьевой придаток развитых государств. Поэтому необходимостью стал поиск новых аргументов системного характера, имеющий цель повышение национальной конкурентоспособности, в первую очередь в наукоёмких отраслях.

В данной статье будут исследованы вопросы совершенствования управления инновационным развитием в КНР сквозь призму создания трансграничных структур международного уровня в рамках политики «идти вовне». Глобализация увеличила для страны шансы использовать имеющиеся в её распоряжении сравнительные преимущества. С одной стороны, облегчилась возможность привлекать из-за рубежа капиталы, новые технологии, передовые методы управления. С другой – стало экономически целесообразным и технологически перспективным инвестировать в зарубежные компании («политики вовне») в целях более эффективного освоения передового опыта развитых стран.

Официально курс «идти вовне» впервые был сформулирован ещё в сентябре 1997 года на XV съезде КПК. Была гарантирована государственная поддержка тем акционерным предприятиям, которые будут «учреждать основанные на своем капитале компании за границей, осваивать мировой рынок» [1].

До того, в начальный период реформ, власти осуществляли строгий отбор и утверждение внешнеторговых организаций, которым разрешались прямые зарубежные инвестиции (ПЗИ). На эту деятельность, независимо от форм и масштабов вывоза капитала, получалась разрешительная санкция Госсовета КНР. В этих условиях вывоз капитала осуществлялся в рамках жесткой централизации. Предприятий, созданных за рубежом, было мало, они были невелики по объему инвестиций и масштабам деятельности. Но в ходе реформ Китай усиливался экономически и накопил серьезные финансовые ресурсы. Произошло это, не в последнюю очередь, благодаря возможностям, которые предоставляются аутсорсингом информационного типа странам с переходными и развивающимися экономиками при условии, что в этих странах имеется достаточное количество квалифицированных и грамотных специалистов.

Китайские компании различных форм собственности наращивали свою капитализацию и повышали конкурентоспособность. Параллельно этому более либеральным становился условия вывоза капитала. Например, в предложениях ЦК КПК о 10 пятилетнем плане социального и экономического развития содержалось положение о поддержке трансграничной хозяйственной деятельности конкурентоспособных предприятий всех форм собственности. В самом плане намечалось осуществление Китаем зарубежных инвестиций, которые способствовали бы реализации сравнительных преимуществ страны.

Для использования зарубежных интеллектуальных ресурсов впервые предусматривалось создание за границей научно-исследовательских структур. В материалах XVI съезда КПК (ноябрь 2002 г.) указывалась необходимость «стимулировать зарубежные инвестиции предприятий, создавать мощные транснациональные предприятия» [2]. Эти директивы дали старт настоящему буму трансграничного инвестирования. Внешнеторговые

объединения продолжают удерживать серьезные позиции в этом сегменте внешнеэкономической деятельности. Но их доля в общем объеме вывоза капитала уменьшается, а значение производственных компаний всех форм собственности растет. Создавая глобальные сети реализации своей продукции, они становятся прообразом будущих транснациональных корпораций. В число двадцати государственных корпораций, осуществляющих наиболее крупные инвестиции за рубеж, кроме нефтегазовых, входят три высокотехнологичные: «Чайна мобайл» (мобильная связь), «Чайна телеком» (телекоммуникации) и «Цзиндунфан» (информационные технологии) [3].

Глобальная экономика в настоящее время становится экономикой транснациональных корпораций. Однако с позиции долгосрочных перспектив частные компании, выросшие в конкурентной борьбе, могут эффективнее работать на мировых рынках прямых зарубежных инвестиций. В этой связи, следует отметить (среди ТОП-20 негосударственных компаний по объему инвестиционной деятельности за рубежом) национальных товаропроизводителей известных товарных марок: компьютерной фирмы «Леново» и компании по производству телекоммуникационного оборудования «Хуавэй».

При осуществлении курса «идти вовне» в КНР возникла необходимость уже не стимулировать, а упорядочить вывоз капитала. Так, в июле 2004 года Министерство коммерции совместно с МИД КНР обнародовали «Ориентировочный каталог зарубежного инвестирования по отраслям и странам» [4]. Этот документ способствовал сокращению случаев неэффективного инвестирования и возможной конкуренции среди местных компаний, чем в известной мере оптимизировал китайские прямые зарубежные инвестиции. По оценке китайских специалистов, вывоз капитала дал новую динамику процессам заимствования, а затем и интеграции в народное хозяйство страны заграничных инноваций и передовых информационно-коммуникационных технологий. Кроме того, в процессе создания предприятий с китайским капиталом за рубежом, международную известность получают торговые марки китайских фирм. Решая вышеперечисленные задачи, Китай во многом следует мировой практике.

Однако, по мнению ряда аналитиков, особенностью создания китайских транснациональных корпораций является то, что этот процесс инициируется государством и проходит под его жёстким контролем, что имеет место феномен «принуждения к модернизации», который не может быть приемлем для рыночной экономики западных стран. Например, в развитых и новых индустриальных странах зарубежное инвестирование осуществляется на базе постиндустриальной структуры народнохозяйственного комплекса. Вывоз капитала из США, Японии и стран ЕС осуществляется по инициативе самих корпораций. Для китайских же компаний риск последствий вывоза капитала минимален, поскольку можно осуществлять стратегию развития, ориентированную на неиспользованный ещё огромный потенциал внутреннего рынка.

В странах Юго-Восточной Азии – Южной Корее, Сингапуре и Тайване – ёмкость внутреннего рынка ограничена, и достичь высокой рентабельности можно только за счёт внешнего инвестирования. Прямые зарубежные инвестиции из этих стран являются следствием избытка капитала. В Китае же, напротив, сохраняется высокая потребность в капитальных вложениях для внутреннего развития. Под эти эмпирические построения «подведена» теория, посвященная динамике международных инвестиций, автором которой стал английский экономист Д. Даннинг – один из ведущих мировых специалистов в области прямых иностранных инвестиций и многонациональных предприятий.

Но вопреки данной теории начиная с середины 90-х годов XX века, прямые зарубежные инвестиции Китая непрерывно росли. В этом огромная заслуга китайских реформаторов, например корпорация «Хайэр», специализирующаяся на выпуске бытовых электроприборов, поставила задачу: треть продукции, произведенной в Китае, сбывать на внутреннем рынке, другую треть – за рубежом; а оставшуюся треть и производить, и реализовывать за рубежом. Был придуман корпоративный девиз: «вначале делать то, что трудней, а затем то, что легче». В настоящее время корпорация имеет устойчивый рынок сбыта в большинстве стран ОЭСР, а сам факт крупномасштабного экспорта в развитые страны использует как «пропуск» на рынки развивающихся

стран. Тем же курсом следует станкоинструментальная компания «Байма». Её девиз – «уступить внутренний и завоевать мировой рынок». В настоящее время ТНК «Байма» продает станки в 40 стран мира, ежегодно получая прибыль в 45 млн. долларов США. Корпорация имеет дочернюю компанию в США [5].

Но возникает вопрос: является ли «принуждение к модернизации» эксклюзивным атрибутом переходной экономики с «китайской спецификой»? С нашей точки зрения, положительный ответ необъективен, так как в те же самые годы (с 1980 по 1993 гг.) американские власти приняли восемь законов, которые внесли существенные изменения как в отношения государственного сектора науки с частным бизнесом, так и взаимоотношения между субъектами инновационного предпринимательства. Местные аналитики назвали эти изменения условий функционирования научно-инновационной сферы «новой парадигмой технологического развития» [6, с. 67–68]. По-видимому, в этих законодательных инициативах администрации Рейгана можно найти «следы» так называемого «дирижизма» – термина, с помощью которого представители радикального крыла монетарной школы характеризуют любые процедуры, связанные с государственным регулированием экономики.

Как видим, здесь тот же феномен «принуждения к модернизации» (только уже не с «китайской», а с «американской спецификой»), конечная цель которого похожа с мерами руководства КНР по стимулированию прямых зарубежных инвестиций. Как в китайском, так и в американском случае – это повышение конкурентоспособности научно-инновационного сектора национальной экономики. На уровне международного разделения труда место Китая – в середине. Страна обладает конкурентными преимуществами относительно государств, находящихся на низших ступенях развития, и заинтересована в изучении передового опыта стран, располагающихся на вершине этой гипотетической конструкции. Такая ситуация диктует необходимость инвестирования за рубеж в двух направлениях. При этом главная цель инвестиций в развитые в технологическом отношении страны – активизировать процесс заимствования авангардных технологий,

которые иностранные ТНК «не торопятся» передавать в свои филиалы, действующие на территории КНР.

Безусловно, китайские транснациональные компании пока уступают корпорациям развитых стран по инновационным возможностям и уровню капитализации. Шансы на успех корпораций КНР в трансграничном бизнесе без эффективной и адресной поддержки государства малы. Поэтому, при осуществлении курса «идти вовне», власти страны дифференцированно подходят к распределению имеющихся ресурсов. Для поиска новых «точек роста» и увеличения объемов экспортной продукции средним и малым предприятиям, ориентированным на внешние рынки, предоставляется коммерческая и научная информация, оказываются услуги по повышению квалификации кадров. Крупным же корпорациям и научно-производственным объединениям, имеющим стратегическое значение, государство предоставляет кредиты и поручительство, содействуя консолидации их капиталов на внешнем рынке.

Еще до присоединения к КНР Гонконга (Сянгана) и Макао (Аомэня), то есть до 1998 года, экспорт капитала составлял десятую часть от импорта прямых иностранных инвестиций. В настоящее время этот разрыв существенно сократился. В среднем один китайский инвестиционный проект за рубежом оценивается в 1,2 млн. долл. США, что уже составляет около половины от усредненного инвестиционного проекта в экономику Китая (2,5 млн. долл. США).

Сегодня Китай стал крупнейшим иностранным инвестором среди государств с растущими экономиками. Согласно статистике Министерства коммерции КНР, среди компаний, которые инвестируют вовне, 42% составляют государственные предприятия, 17% – крупные частные фирмы, в том числе с иностранным капиталом, а остальные – акционерные и паевые предприятия средних и малых размеров государственной, частной и смешанной собственности [7, с. 102].

Направления инвестирования за рубеж постоянно расширяются: от торговли и разработки природных ресурсов на начальном этапе до средств информатики и научных исследований.

Например, по состоянию на начало 2016 года, в телекоммуникации и компьютерную технику за рубежом китайскими ТНК было вложено до трети всех инвестиций, против 20% – в торговлю и 18% – в освоение ресурсов [7, с. 102].

Таким образом, поощряемый и управляемый государством процесс создания транснациональных корпораций, во-первых, не имеет прецедентов в экономической истории, во-вторых, подчиняется целям хозяйственного строительства и, в-третьих, органично вписывается в общегосударственную стратегию технологической модернизации страны. Безусловно, реализация этой стратегии требует значительных усилий, причём не только на внешних рынках, но и внутри страны. Однако другого пути выхода КНР на мировые рынки наукоемкой продукции не существует.

Список литературы

1. Лю Пэйцюн. Чжунго цзинцзи да цюйши (Мегатенденции китайской экономики). – Гонконг, 1997.

2. Документы XVI Всекитайского съезда коммунистической партии Китая. Пекин, 2002.

3. Статистическое коммюнике о прямых зарубежных инвестициях Китая нефинансового характера в 2008 г. – Пекин, 2008.

4. Сайт Министерства коммерции КНР. – URL: http://www.mofcom.go.cn.

5. Цыренов Д. Проблемы создания системы современных предприятий в КНР : автореф. дисс. … канд. экон. наук. – М., 2006.

6. Сорвиров Б.В., Чэнь Цян. Инновационная политика Китая по реализации концепции догоняющего развития // Вестник экономической интеграции. – 2011. – № 12(44). – С. 207–215.

7. Ба Цзиньсинь. Формирование транснациональных компаний в Китае // Проблемы Дальнего Востока. – 2005. – № 5.

ECONOMIC POLICY IN THE SCIENTIFIC-TECHNICAL AND INNOVATIVE ACTIVITIES: EXPERIENCE OF IMPLEMENTATION IN CHINA

Yang Xiahuibt, graduate student
Francisk Skorina Gomel State University,
246019, Republic of Belarus, Gomel, Sovetskaya str., 104

The issues of management of innovative development in the people's Republic of China through the prism of the development of international cooperation and the promotion of relations with international business structures are considered.

Keywords: innovations, innovative development, innovation management, reform, integration, state, national economy.

УДК 339.16.012.23
ББК 65.011.15

ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЁ РАЗВИТИЯ В БЕЛАРУСИ

Шилец И.В., магистрант экономического факультета
Научный руководитель – к.э.н., доцент А.М. Баранов
Электронный адрес: IrinaShilets@gmail.com
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины
246019 Республика Беларусь, г. Гомель, ул. Советская, 104

Исследуются основные предпосылки становления информационного общества и развития электронной торговли в целом. Были изучены мировые тенденции в электронной торговле товарами и услугами, а также проблемы и перспективы развития электронной торговли в Республике Беларусь.

Ключевые слова: электронная торговля, информационное общество, Интернет-торговля, интернет-магазины, информационно-коммуникационные технологии, системы электронного бизнеса, электронный бизнес

Сейчас как никогда актуален вопрос электронной торговли, которая получила широкое распространение в сети Интернет. Трансформировавшись под влиянием информационной среды Интернета, торговля приобрела новые особенности и принципиальные основания.

Сегодня коммерческие и, в частности, торговые операции занимают одну из ведущих позиций в Интернете. Под влиянием новейших информационных технологий, сама сфера услуг претерпела некоторые изменения, обслуживая индустрию виртуальных развлечений, оборота цифровой информации и так далее. Расширилось и само понятие, поскольку её предметом стали не

© Шилец И.В., 2018

только определённые товары, но и услуги, банковские операции и другие коммерческие предложения.

Электронная торговля как понятие имеет много авторских и несколько официальных определений. Если обобщить официальные определения (Европейской комиссии, Организации экономической кооперации и развития, ВТО), то сущность электронной торговли заключается в организации процесса товарно-денежного обмена в форме купли-продажи на базе электронных технологий. Более широко трактуется это понятие Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ): электронная торговля – это организация и технология продажи товаров, услуг электронным способом с использованием телекоммуникационных сетей и электронных финансово-экономических инструментов [1].

Электронная торговля включает любую сделку, совершенную посредством связанных между собой компьютеров, по завершению которой происходит передача права собственности или права использования товара и услуги. В состав электронной торговли входят различные элементы, которые отображены в таблице 1.

Таблица 1

Составляющие электронной торговли

Электронная торговля		
Участники	**Процессы**	**Сети**
Правительство Продавцы Производители Поставщики Потребители	Продажа Оплата Выполнение заказа Поддержка	Корпоративные Межкорпоративные Интернет

Участниками электронной торговли являются: отправитель электронного документа, лицо, осуществляющее электронную торговлю, информационный посредник. Типовой закон об электронной торговле (ЮНСИТРАЛ) различает среди них составителя, адресата и посредника. Отправитель на разных этапах торгового цикла может выступать как организатор электронной торговли, так и адресат соответствующих услуг [2].

Стремление новых и традиционных компаний реализовать возможности Интернет порождает инновационные модели бизнеса и принципиально новые подходы к конкуренции и позиционированию на рынке. Традиционные компании, бизнес которых по каким-либо причинам оказывается под угрозой, пытаются с помощью электронных технологий модифицировать свои бизнес-модели и стратегии в соответствии с требованиями современной деловой среды.

Электронная торговля представляет собой взаимодействие трёх систем: бизнес, государство и гражданин. Принцип их взаимодействия описан в таблице 2 [3].

Таблица 2

Системы электронного бизнеса

	Государство (G)	**Бизнес (B)**	**Гражданин (C)**
Государство	G2G - координация	G2B - информирование и распродажа неликвидов	G2C
Бизнес	B2G - снабжение	B2B - электронная коммерция	B2C - электронная коммерция
Гражданин	C2G - налоги	C2B - сравнение цен	C2C - аукционы

Наиболее популярным видом электронной торговли являются интернет-магазины, реализующие самые разнообразные виды товаров. Но, в то же время, приобретают популярность и другие разновидности. В последнее время достаточно привлекательным для предпринимателей стал метод взимания микроплатежей. На сайтах, где применяется такая система, за очень небольшую сумму пользователь может получить в безраздельное пользование некую программу, скачать музыку, фильмы или книги. Достойные размеры прибыли достигаются благодаря значительному количеству посетителей таких ресурсов.

Переход к рыночной экономике поставил перед белорусскими предприятиями ряд проблем, главными из которых являются: как утвердиться в условиях возрастающей конкуренции, сокращения рынков сбыта из-за высоких цен продукции и неплатежеспособности покупателей, сложностей поиска поставщиков сырья, материалов и ограниченности финансовых ресурсов.

Появление электронных методов ведения бизнеса имеет существенное значение для развития внутренней и внешней торговли. Используя сеть Интернет, предприятия получают дополнительные возможности выхода на внешний рынок, расширяют каналы сбыта, создают эффективную систему взаимодействия поставщиков и покупателей [4, с. 283].

Республика Беларусь всемерно развивает электронную торговлю, как одно из важных направлений повышения конкурентоспособности предприятий и выхода на новые рынки товаров и услуг. Технологии и стандарты передачи данных через сеть Интернет стали универсальной средой обмена коммерческой информацией и во многом определили принципы ведения бизнеса в сфере электронной коммерции.

Большинство фирм в Республике Беларусь уже занимаются электронной торговлей в Интернет, так как прямая продажа своей продукции через Интернет является самым привлекательным направлением применения интернет-технологий в бизнесе. Поэтому проблемы и перспективы развития электронной торговли в Республике Беларусь являются актуальными [5, с. 98 – 99].

По уровню развития электронной коммерции Беларусь в настоящее время отстает не только от лидеров, но и от большинства развивающихся стран мира. Если в развитых странах онлайн-торговля – это 10 % от общего товарооборота, то у лидеров – Великобритании и Китая – 15 %, у развивающихся стран – 3 %. А в Беларуси, по разным оценкам, – от 1 % до 1,5 %.

При этом 70 % товарооборота в интернете – это деньги, которые белорусы платят на электронных площадках Китая, России, Великобритании, Германии, налоги с которых не попадают в бюджет. Оставшиеся 30 % онлайн-оборота – это и есть часть собственно белорусской электронной коммерции [6].

В 2017-2018 гг. эксперты прогнозируют увеличение количества интернет-покупателей в Беларуси в первую очередь за счет роста числа покупок с мобильных устройств. Развитие и доступность аналитических, маркетинговых и рекламных инструментов позволит интернет-продавцам чаще использовать их для персонализации продаж: продавать покупателям именно то, что они хотят купить.

Росту Интернет-торговли также будет способствовать появление новых и развитие существующих почтовых операторов, курьерских служб и платежных агрегатов, которые помогут снизить операционные расходы интернет-магазинов.

В виду развития электронных и информационных технологий постоянно увеличивается количество «мобильных» покупателей: сегодня в интернет-магазины со смартфонов и планшетов заходит каждый третий. По сравнению с 2015 г. прирост покупателей использующих смартфоны для покупок в интернет составил 12 %, следовательно, количество покупателей использующих компьютеры сократилось на 12 %. Распределение по типам устройств, представлено на рисунке 1.

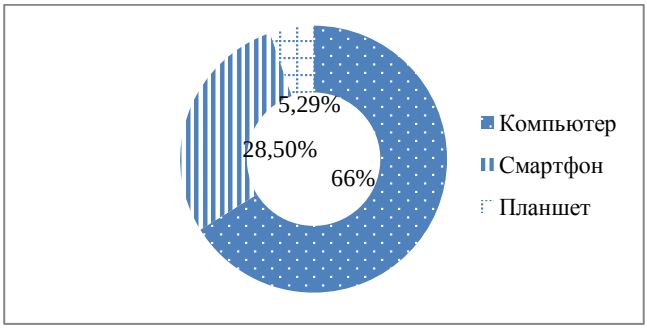


Рис.1. Тип устройств, которые используют потребители для покупок в сети Интернет в 2016 г.

Активнее всего приобретают товары в интернете в Минске – 52 %, на втором месте Гомель – 11 %, следом идут Брест и Витебск – 7 %. Такое распределение покупателей по регионам вовсе не значит, что только в Минске способны покупать в Интернете, а другие регионы в покупках через сеть Интернет не заинтересованы. Дело в инфраструктуре. Чтобы обеспечить высокий приток покупателей, мало продать товар – его нужно оперативно доставить.

Как и на соседних рынках, наиболее активно покупают электронику, бытовую технику, компьютеры – каждую из этих

трех категорий приобретали более трети всех покупателей в интернет-магазинах. В сумме опыт приобретения товаров из этих трех категорий имеет более 90 % всех покупателей.

На втором месте находится продукция сегмента "одежда, обувь и аксессуары". Товары из этой категории за последние полгода приобретал каждый пятый покупатель (18,7 %), а всего опыт покупок таких товаров имеет более трети всех белорусских клиентов интернет-магазинов (35,9 %).

Существенное отличие от соседних стран, которое имеется на рынке Интернет-торговли Беларуси, – это высокая доля покупателей, приобретающих билеты на мероприятия – кино, театры, концерты.

В среднем интернет-покупатели моложе, чем все пользователи интернета: 34 % покупателей находится в возрастном диапазоне 25-34 года. Любопытно, что в категории 18-24 года концентрация интернет-покупателей также выше – эта аудитория менее платежеспособна, нежели более взрослая, и, тем не менее, активно использует Интернет-торговлю.

Главный недостаток электронной торговли, по мнению белорусских потребителей – это неуверенность в качестве работы магазина. Такое же отношение к электронной торговле у потребителей во всех странах мира.

Несмотря на положительное отношение белорусских пользователей к электронной торговле в целом, а также то, что большинство пользователей интернета в стране имеют опыт покупок в интернет-магазинах, большинство приобретений делается в офлайн-магазинах.

Основным стопором электронной торговли в стране является слабое предложение: небольшое количество магазинов со слабым ассортиментом и низким уровнем сервиса на всех этапах – от обработки заказа до доставки. По мере роста качества и количества магазинов можно будет видеть постоянный и планомерный рост Интернет-торговли в стране [7].

Одним из наиболее важных для развития электронной торговли в РБ стало внесение изменений в декрет «О развитии предпринимательства», которое дает разрешение интернет-магазинам

применять упрощенную систему налогообложения. Перейти на «упрощенку» интернет-магазины смогли с 1 января 2018 года.

С 1 января 2016 года интернет-магазинам запретили применять УСН. Из-за запрета на применение УСН тысячи владельцев интернет-магазинов отказались продавать товары в интернете. По данным интернет-магазина Deal.by, в первые три месяца действия запрета более 2 500 интернет-магазинов либо вообще закрыли сайты, либо оставили их только как интернет-витрины.

Благодаря новому декрету на упрощенную систему налогообложения смогут перейти субъекты хозяйствования, осуществляющие розничную торговлю через интернет-магазин. В конце 2017 года в Торговом реестре зарегистрированы – 22 312 интернет-магазинов.

Декрет вводит ряд других мер, которые стимулируют развитие Интернет-торговли. Так, магазины больше не будут обязаны предоставлять сведения о розничном и оптовом товарообороте в Торговый реестр (до этого они должны быть отчитываться ежегодно) и смогут размещать наружную рекламу без согласования с госорганами [8].

Еще одним толчком для развития электронной торговли может стать разрешение компаниям принимать платежи в пользу третьих лиц. Это позволит расширить ассортимент курьерских услуг и географию поставок товаров в регионы. До сих пор власти опасаясь, что появится слишком серьезная конкуренция «Белпочте», не позволяли развивать такое направление, утверждая, что подобная деятельность будет считаться расчетно-кассовым обслуживанием и требует наличия банковской лицензии. Но теперь потребности развития рынка придется удовлетворить. Остается определиться с деталями: урегулировать вопрос с помощью закона о платежных услугах (его проект уже разработан) или ускорить его решение путем принятия указа [9].

С внедрением систем электронной коммерции предоставляются новые возможности сбыта не только крупным организациям, но также малому и среднему бизнесу, создаются условия для открытой конкуренции на рынках товаров и услуг, увеличиваются поступления в бюджет. Благодаря введению в эксплуата-

цию электронных платежных систем, используемых для проведения сделок в системе электронной коммерции, ускоряется оборот денежных ресурсов, обслуживающих движение товарных потоков.

Развитие электронной коммерции имеет воздействие на рынок труда, так как дает возможность решения вопросов обеспечения занятости через создание удаленной работы, рабочих мест для людей с ограниченными возможностями, электронных служб занятости и систем обучения и переподготовки лиц, временно не работающих.

Таким образом, электронная торговля является перспективной отраслью и имеет огромный потенциал для роста. Основными направлениями ее регулирования и развития на современном этапе должны стать:

– развитие коммерческих курьерских служб. Интернет магазины не должны заниматься доставкой самостоятельно. Для этого нужно сформировать отдельный рынок с компаниями, для которых доставка – основной бизнес. Это значительно расширит возможности торговли в интернете для малого бизнеса и ремесленников;

– создание специализированных центров, которые взяли бы на себя часть организационной работы по приемке, хранению и доставке товаров покупателям. Это особенно актуально для малого бизнеса, так как недостаток опыта и финансовых возможностей для самостоятельной организации всех бизнес-процессов зачастую становится одной из проблем дальнейшего роста бизнеса;

– содействие развитию систем электронных платежей и интернет-банкинга. Важной особенностью белорусского рынка электронной коммерции является большая роль наличных денег. Более половины покупателей предпочитают оплачивать покупки наличными, что является препятствием в развитии электронной коммерции. Как правило, интернет-покупатели имеют навыки пользования интернетом, однако электронными деньгами пользоваться по-прежнему не желают;

– стимулирование разработок онлайн-приложений для

бизнеса. В Беларуси 44% посетителей «заходят» в онлайн-маркеты с мобильных телефонов, а 27% – покупают с помощью мобильного устройства. Привычные схемы, работающие на сайтах и в традиционных онлайн-магазинах, к сожалению, неприменимы в мобильной сфере. В этом и заключается необходимость использования приложений для маркетинга, брендинга и повышения продаж [10].

Подводя итоги, стоит отметить, что основными проблемами в Беларуси в области Интернет-торговли выступают наличие более широкого ассортимента и низкие цены зарубежных интернет-магазинов, усиленный контроль и множество запретов в этой области со стороны государства, низкий уровень доходов граждан. Для решения указанных проблем в Беларуси планируется либерализация Интернет-торговли, применение механизмов саморегуляции рынка электронной коммерции, налаживание взаимодействия с профессиональными ассоциациями.

Список литературы

1. Понятие электронной торговли [Электронный ресурс] / Электронная коммерция. URL:http://lidatrade.ru/elektronnaya-torgovlya/ponyatie-elektronnoj-torgovli.html – Дата обращения: 14.18.2018.

2. Составляющие электронной торговли (участники, процессы, сети) и их краткая характеристика [Электронный ресурс] / Белорусский национальный технический университет. – URL: http://www.mybntu.com/economy/trade/sostavlyayushhie-elektronnoj-torgovli-uchastniki-processy-seti-i-ix-kratkaya-xarakteristika.html. – Дата обращения: 14.18.2018.

3. Классификация моделей электронной коммерции [Электронный ресурс] / Информационные системы электронного бизнеса. – URL: http://lemesh-larisa.narod.ru/business4.html. – Дата обращения: 14.18.2018.

4. Войтович, А.И. Направления развития электронной торговли в Республике Беларусь / А.И. Войтович // Республика Беларусь в геоэкономических процессах: сб. науч. тр. /

Акад.упр. при Президенте Респ.Беларусь. – Минск: Право и экономика, 2011. – С. 283.

5. Ковалёв, А.П. Развитие электронной торговли в Республике Беларусь: опыт, проблемы, перспективы // Актуальные проблемы науки XXI века. – Минский институт управления, 2013. – №6. – С. 98 – 99.

6. Неразвитая электронная коммерция – угроза экономической безопасности страны [Электронный ресурс] / Белта. – URL : http://www.belta.by/economics/view/nerazvitaja-elektronnaja-kommertsija-ugroza-ekonomicheskoj-bezopasnosti-strany-180715-2016/. – Дата обращения : 14.04.2018.

7. Исследование рынка интернет-торговли в Беларуси [Электронный ресурс] / Tut.by. – URL: https://42.tut.by/400953. – Дата обращения: 14.04.2018.

8. Интернет-магазины смогут вернуться на «упрощенку» [Электронный ресурс] / Belretail.by. – URL: https://belretail.by/news/internet-magazinyi-smogut-vernutsya-na-uproschenku. – Дата обращения : 15.04.2018.

9. Интернет-торговля без барьеров: от обещаний к решениям и технологиям [Электронный ресурс] / Экономическая газета. – URL: https://neg.by/novosti/otkrytj/internet-torgovlya-bez-barerov----ot-obeschanij-k-resheniyam-itehnologiyam. – Дата обращения : 15.04.2018.

10. Электронная коммерция в Республике Беларусь: основные тенденции и проблемы развития [Электронный ресурс] / International Centre for trade and sustainable development. – URL: https://ru.ictsd.org/bridges-news/мосты/news/электронная-коммерция-в-республике-беларусь-основные-тенденции-и-проблемы. – Дата обращения: 15.04.2018.

TRADE ON THE INTERNET AND ITS DEVELOMPENT PROSPECTS IN THE REPUBLIC OF BELARUS

Shilets I.V., student of magistracy of economic faculty
Gomel State University, 246019 Republic of Belarus, Gomel, Sovetskaya Str., 104

The main prerequisites for the formation of the information society and the development of electronic commerce are investigated. World trends in e-Commerce of goods and services, as well as problems and prospects of e-Commerce development in the Republic of Belarus were studied.

Key words: electronic commerce, information society, trade on the internet, online stores, information and communication technologies, systems of electronic business, electronic business

УДК 338.24
ББК 65.9

ИССЛЕДОВАНИЕ ФАКТОРОВ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛИТИКИ ИННОВАЦИОННОГО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Ярлыченко А.А., соискатель
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.И.Шинкевич
Электронный адрес: alla.yarlychenko@mail.ru
Казанский национальный исследовательский технологический университет
420015, Казань, ул. Карла Маркса, 68

В статье представлен анализ предпосылок разработки и реализации стратегии инновационного импортозамещения в сфере промышленного производства в современной российской экономике. Особое внимание уделено инструментам импортозамещания как способам повышения конкурентоспособности предприятий и производимой продукции. Обоснован. Выявлены факторы, наличие которых обусловливает результативность реализации стратегии импортозамещения в сфере обрабатывающей промышленности.

Ключевые слова: стратегия импортозамещения, модели импортозамещения, инновационное импортозамещение, промышленное производство, конкурентоспособность предприятия.

Проведенные исследования показывают высокий уровень потенциала российской экономики в области формирования импортозамещающей промышленной политики.

В качестве приоритетного направления импортозамещающей промышленной политики актуализируется сокращение тех-

© А.А.Ярлыченко, 2018

нологической зависимости национальной продукции от зарубежных поставщиков вне зависимости от создаваемых некоторыми промышленными предприятиями конкурентоспособных на внутреннем рынке технологий, так как обобщенная динамика создания и применения прогрессивных производственных технологий в России не соответствует уровню динамики аналогичных мировых показателей. Отмечается замедление темпов технологического обмена в России при одновременном снижении количества используемых опережающих производственных технологий в некоторых промышленных отраслях. Количественный рост разработок производственных технологий, представляющих зачастую новые для России технологии, не способствует обеспечению конкурентоспособности продукции на внешних рынках [2, с. 77].

В качестве объективных факторов, обусловливающих реализацию импортозамещающей промышленной политики, выделяют:

– позитивную устойчивую динамику производительности труда;

– страновую финансовую стабильность, способствующую долгосрочному стимулированию внутреннего спроса на отечественную продукцию и экспорту конкурентоспособной промышленной продукции, в условиях реализации целенаправленной промышленной политики;

– регресс макроэкономической конъюнктуры, в том числе и тенденциозное снижение цен на энергоресурсы, обусловливающий стимулирование как импортозамещения, так и замещение экспортируемой продукции с низким уровнем переработки продукцией с повышенным уровнем переработки и соответствующим увеличением доли добавленной стоимости и показателя технологичности;

– вовлеченность России в процессы технологического обмена на глобальном уровне, способствующая как созданию новых передовых производственных технологий, так и эффективному копированию уже существующих.

Дифференцированность факторов предпочтения определенного направления формирования стратегии импортозамещения в зависимости от предприятия или отрасли, тем не менее, позволяет систематизировать и классифицировать данные факторы.

Внешние неконтролируемые факторы представляют собой рыночные факторы уровня внутреннего и внешнего рыночного спроса, отраслевой конкуренции в отрасли, систему государственного регулирования экспорта и импорта, базирующуюся на уровне защищенности внутренних рынков и уровне стимулирования экспорта. Внутренние факторы, контролируемые предприятием, включают в себя ресурсы предприятия, определяемые уровнем инвестиционных ресурсов, производственных мощностей, технологий, наличия квалифицированных кадров; систему менеджмента предприятия, включающую миссию компании, систему стратегических целей и систему менеджмента качества.

В качестве резерва увеличения эффективности производственной деятельности можно определить импортозамещение отдельных составляющих выпускаемой продукции. Таким образом, возможно реализовать политику импортозамещения на уровне предприятия за счет использования существующих отечественных аналогов или путем организации собственного производства необходимых элементов.

Целесообразность импортозамещения обусловливается возможностью создания отечественных аналогов с соответствующим уровнем качества и их коммерциализация на внешнем рынке. Однако необходимо отметить существующую дифференциацию в восприятии уровня качества в различных странах. К примеру, приемлемость уровня качества для отечественного потребителя, не всегда является удовлетворительным для потребителей стран ЕС или США [1, с. 105].

Оценка эффективности производственного импортозамещения определена на основании соотношения денежного выражения эффекта от экономии ресурсов, используемых при производстве составляющего элемента для импортозамещающей продукции, учитывая объем производства за определенный период

(в сравнении с затратами на импортные аналоги), к инвестиционным затратам на организацию производства составляющего элемента для импортозамещающей продукции [3, с. 54].

Однако, необходимо отметить затруднительность организации нового производства импортозамещающей продукции в настоящее время за счет недостаточности инвестиционных ресурсов, что обусловливает приоритетность формирования импортозамещающего производства на существующих предприятиях.

Импортозамещающая стратегия промышленных предприятий может быть реализована в направлении стимулирования инвестиционного спроса, либо в направлении стимулирования потребительского спроса.

Исследование промышленной отрасли Российской Федерации позволило сформировать рекомендации по вариативности импортозамещающих стратегий: внутриориентированной, внешнеориентированной и смешанной, внедрение и реализация которых обусловливаются классификационными признаками импортозамещающей продукции, а также целевыми рынками, реализующими произведенную импортозамещающую продукцию.

Обобщая вышеизложенное, в качестве базовых принципов реализации политики импортозамещения в России можно определить:

– реиндустриализацию, увеличение доли промышленности в валовом внутреннем продукте, а также реструктуризацию промышленности с приоритетом технологических производств;

– путем государственного регулирования и дотирования цен стимулировать внутренний спрос на продукцию промышленного производства;

– привлечение долгосрочных инвестиций, обусловленное длительностью проводимой импортозамещающей политики мероприятий;

– поддержание открытой экономики путем технологического обмена с зарубежными партнерами, международного научного сотрудничества, а также за счет разработки прогрессивных производственных технологий, что обусловлено снижением

эффективности научно-производственной деятельности в случае формирования искусственных ограничений в сфере импорта и экспорта технологий;

– государственное стимулирование и поддержку экспорта конкурентоспособной отечественной продукции.

Таким образом, реализация импортозамещающей промышленной политики способствует повышению конкурентоспособности экономики и, как следствие, обеспечивает экономическую безопасность страны.

Список литературы

1. Березинская О.Б. Производственная зависимость российской промышленности от импорта и механизм стратегического импортозамещения // Вопросы экономики. – 2015. – № 1. – С. 103–115.

2. Вертакова Ю.В. Дмитриев Д.С. Оценка экономической устойчивости промышленного предприятия: комплексный подход // Вестник Федерального государственного учреждения Государственная регистрационная палата при Министерстве юстиции РФ: Научно-практический журнал. № 5. – М., 2010. – С. 75–83.

3. Грищенко И.Н. Ершов А.Ю. Туманов А.А. Количественная оценка экономических рисков импортозамещения в региональной экономике // Актуальные вопросы развития современного общества: сборник научных статей 5-й Международной научно-практической конференции / Юго-Зап. гос. ун-т, ЗАО «Университетская книга». – Курск, 2015. – С. 50–54.

INVESTIGATION OF FACTORS OF REALIZATION OF THE POLICY OF INNOVATIVE IMPORT SUBSTITUTION

Yarlychenko AA, Applicant
Kazan National Research Technological University, 420015, Kazan, Karl Marx Str., 68

The article presents an analysis of the prerequisites for the development and implementation of the strategy of innovative import substitution in the sphere of industrial production in the modern Russian economy. Particular attention is paid to the tools of import substitution as ways to increase the competitiveness of enterprises and products. Justified. The factors that determine the effectiveness of the strategy of import substitution in the manufacturing industry are identified.

Key words: import substitution strategy, import substitution models, innovative import substitution, industrial production, enterprise competitiveness.

СЕКЦИЯ 2. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

УДК 330.34
ББК 65.20

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ «ГОЛУБЫХ ФИШЕК»

Акобян Н.Г.,студентка 3 курса
Ахмадов Ф. М.,студент 3 курса
Научный руководитель - к/н, доцент Кузнецова В.В.,
Электронный адрес: v-kuznec@yandex.ru
ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации»,125993, г. Москва.

Статья посвящена вопросу акции наиболее крупных, ликвидных и надёжных компаний со стабильными показателями доходности. Сам термин «голубая фишка» пришёл на фондовый рынок из казино — фишки этого цвета обладают наибольшей стоимостью в игре. Обычно голубые фишки являются индикаторами всего рынка, так как считается, что если возросли цены на акции крупнейших компаний, то и акции компаний «второго эшелона» тоже возрастут, соответственно падение курса акций голубых фишек означает снижение курса акций компаний «второго эшелона».

Ключевые слова: голубая фишка, акции, НДС, налог на прибыль организации, ценные бумаги.

Акции голубых фишек являются наиболее ликвидными на рынке ценных бумаг. Примерами российских и западных голубых фишек торгующиеся на мировом фонде рынка являются:

© Акобян Н. Г., Ахмадов Ф. М., 2018

Российские

1. Газпром
2. Сбербанк
3. Лукойл
4. Норникель
5. Новатэк
6. Магнит
7. НК Роснефть
8. Татнефть
9. МТС
10. Банк ВТБ
11. Сургутнефтегаз
12. АК АЛРОСА
13. Московская биржа
14. Северсталь

Мировые

1. Apple
2. Кока-кола
3. Майкрософт
4. IBM
5. Google
6. Дженерал Моторс
7. Alcoa
8. Американ Экспресс
9. AT&T
10. Холдинг Bank of America
11. Корпорация Картерпиллер
12. Корпорация Chevron
13. Clsco

Особенности «голубых фишек»: Прежде всего акционерные общества из клуба голубых фишек отличаются стабильностью и надежностью. Именно их налоги во многом формируют бюджет той или иной страны. Подобные компании владеют серьезной долей соответствующего рынка, а то и вовсе подобно компании Газпром, являются монополистами. В связи с этим вероятность их банкротства существенно меньше, чем у любых других юридических лиц. Даже серьезные экономические кризисные явления не оказывают слишком серьезного влияния на общий вектор их развития.

Далее мы бы хотели отметить особенности налогообложения НДС и прибыли, касающихся ЦБ. Особенности исчисления НДС по операциям с ЦБ (п.2 пп.12, 12.2 ст.149 НК РФ).

Не облагаются НДС следующие операции с ценными бумагами:

1.Операции, связанные с обращением ЦБ, инвестиционных паев, в т.ч.: по договору купли-продажи, при размещении (погашении). Это распространяется: на операции со всеми видами ЦБ, в т.ч. государственными, на всех участников фондового рынка, в т.ч. официальных дилеров.

2.Операции РЕПО: форвардные, фьючерсные контракты, опционы, базовым активом по которым являются ЦБ и валюта. Они не облагаются НДС, т.к. в их основе лежит обращение ЦБ или валюты, т.е. льготируемый оборот.

Облагаются НДС следующие операции с ценными бумагами:

- Услуги по сдаче в аренду сейфовых ячеек для хранения ЦБ
- Изготовление и продажа бланков ЦБ
- Вексельное поручительство, если эта услуга оказывается организацией отличной от банка.

Вычет НДС, уплаченного по услугам, связанным с реализацией ценных бумаг. Одно из условий применения вычета – приобретение имущества для осуществления операций, признаваемых объектами налогообложения (пп. 1 п. 2 ст. 171 НК РФ). Реализация ценных бумаг освобождается от уплаты НДС (пп. 12 п. 2 ст. 149 НК РФ), соответственно, вычет НДС по ТРУ, приобретенным для осуществления операций с ЦБ, невозможен..

Теперь перейдем к особенностям налогообложения ЦБ по налогу на прибыль. Существует группировка доходов по ценным бумагам. Выделяют 3 группы в зависимости от причины их получения и источника:

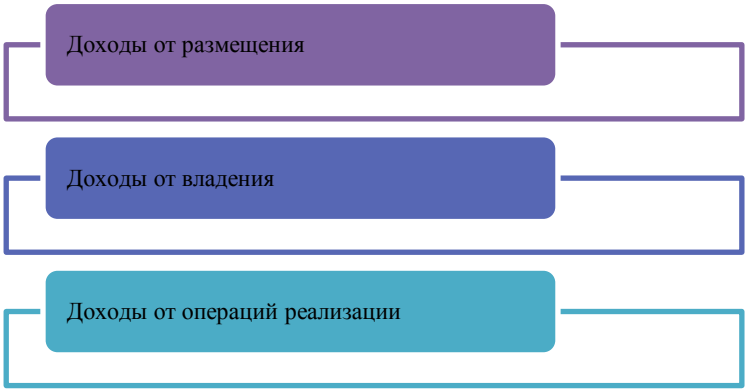


Рис. 1. Группировка доходов по ценным бумагам

Налогообложение доходов и расходов от размещения ценных бумаг. Что касается доходов, то имеет место быть **эмиссионный доход**. При первичном размещении акции продаются по номиналу или выше номинала. Если они проданы выше номинала, то образуется эмиссионный доход от размещения собственных акций. Он относится к добавочному капиталу и может использоваться только на цели накопления, в т.ч. на увеличение УК путем капитализации при последующих выпусках акций. Эмиссионный доход **не учитывается** при исчислении ННП.

Однако реализация (размещение) долговых обязательств по цене выше номинала – облагается ННП по основной ставке (20 %).

Относительно расходов, тут существуют расходы на организацию выпуска и размещения выпуска собственных ценных бумаг, в том числе: на подготовку проспекта эмиссии ценных бумаг; на изготовление или приобретение бланков; на регистрацию ценных бумаг. А также расходы, связанные с обслуживанием собственных ценных бумаг, в том числе: по услугам реестродержателя, депозитария, платежного агента по процентным (дивидендным) платежам; по предоставлению информации акционерам в соответствии с законодательством РФ, начисленные и выплаченные проценты, дивиденды по акциям.

Принципы формирования налоговой базы:

Д-Р=П(У)



Цена+НКД

В доход от реализации ценных бумаг не включаются суммы процентного (купонного) дохода, ранее учтенные при налогообложении прибыли.

В расходы, связанные с реализацией ценных бумаг, не включаются суммы НКД, который ранее был учтен при налогообложении (п.2 ст. 280 НК РФ).

Расходы, включаемые в стоимость ценных бумаг:

- расходы по оплате услуг посредников

-расходы по оплате информационных (консультационных) услуг

-другие обоснованные и документально подтвержденные прямые расходы, связанные с приобретением ценным бумаг

Расходы, включаемые во внереализационные расходы:

- % по кредиту на приобретение ценных бумаг

- расходы, связанные с обслуживанием приобретенных ценных бумаг

- расходы, связанные с получением информации в соответствии с законодательством РФ

Налогоплательщик-акционер, реализующий акции, полученные им при увеличении уставного капитала акционерного общества, определяет доход как разницу между ценой реализации и первоначально оплаченной стоимостью акции, скорректированной с учетом изменения количества акций в результате увеличения уставного капитала.

Налогоплательщики, получившие убыток (убытки) от операций с ценными бумагами в предыдущем налоговом периоде или в предыдущие налоговые периоды, вправе уменьшить налоговую базу, полученную по операциям с ценными бумагами в отчетном (налоговом) периоде (перенести указанные убытки на будущее) в порядке и на условиях, которые установлены статьей 283 НК РФ.

Теперь рассмотрим налогообложение доходов от владения ценными бумагами. Дивиденды для целей налогообложения - это доход, выплачиваемый акционерам организации. Также существуют выплаты, которые не являются дивидендами акционеров. По общему правилу российская организация, выплачивающая дивиденды, признается НА.

Если получатель дивидендов не является плательщиком налога на прибыль, то у НА не возникает обязанности по исчислению, удержанию и перечислению налога. Например, это относится к случаям выплаты дивидендов:

•по акциям (долям), находящимся в государственной или муниципальной собственности;

•паевым инвестиционным фондам, находящимся в доверительном управлении управляющих компаний;

•по акциям, которые принадлежат Банку развития–Внешэкономбанку (п. 34 ст. 251, п. 48.6 ст. 270).

Если:

Источник выплаты – российская организация

Получатель – другая российская организация или граждане-резиденты

НБ=К*Сн*(Д1-Д2), где

К – отношение суммы дивидендов, подлежащих распределению в пользу получателя, к общей суммы дивидендов;

Д1 – общая сумма дивидендов, подлежащая распределению в пользу всех получателей;

Д2 – сумма дивидендов, полученных самим НА в текущем и предыдущих НП;

Сн – ставка налога.

Сн для ЮЛ

Статус юридического лица	Налоговая ставка
Российская организация	13%
Российская организация, имеющая более 50% доли в уставном капитале компании, выплатившей доход*	0%
Иностранная организация	15% (или иная ставка, установленная международным договором)

Рис. 2. Налоговые ставки в зависимости от статуса юридического лица

*Срок владения указанной долей в УК компании, выплачивающей дивиденды, не должен быть < 365 дней на момент принятия решения о выплате средств

Формирование НБ участниками фондового рынка:

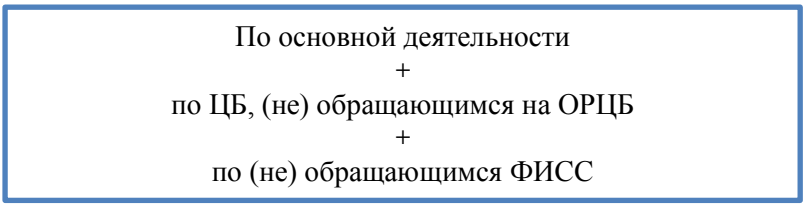


Рис. 3. Формирование НБ участниками фондового рынка

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (статьи: 149,171,251,270,280,283)

2. Федеральный закон «О банках, банковской деятельности» от 2 декабря 1990 года №395-1

3. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 № 208-ФЗ

4. Налогообложение организаций финансового сектора экономики: Практикум /Л.И. Гончаренко [и др.]; Финуниверситет Каф. «налоги и налогообложение», под ред. Л.И. Гончаренко.-М.: Финуниверситет, 2013.-140с.

PECULIARITIES OF TAXATION OF “BLUE CHIPS”

Hakobyan N.G., student of 3rd year, Akhmadov F.M., student of 3rd year

"Financial University under the Government of the Russian Federation", 125993, Moscow

The article is devoted to the issue of shares of the largest, most liquid and reliable companies with stable profitability. The very term "blue chip" came to the stock market from the casino — chips of this color have the highest value in the game. Usually blue chips are indicators of the entire market, as it is believed that if the price of shares of the largest companies increased, then the shares of companies of the "second tier" will also increase, respectively, the fall in the rate of shares of blue chips means a decrease in the rate of shares of companies of the "second tier".

Keywords: blue chip, shares, VAT, corporate profit tax, securities.

УДК 336.7
ББК 65.38

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОКАЗАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ

Блусь Ю.П., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: juliablus777@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматриваются определение понятия «муниципальные услуги» в научных работах и в законодательстве РФ, система формирования перечней муниципальных услуг и обзор систем оценки качества оказания муниципальных услуг в сети Интернет.

Ключевые слова: муниципальные услуги, оценка качества оказания муниципальных услуг

В свете проведенных в 2003-2013 гг. государственных реформ: бюджетной и административной, на сегодняшний день на первый план выходит идея выстраивания сервисно ориентированного государства. Сервисно ориентированное государство нацелено на предоставление не только экономически эффективных, но и максимально качественных, комфортных потребителю услуг. Одним из приоритетных направлений совершенствования системы государственного управления является повышение качества и доступности государственных и муниципальных услуг.

Повышение качества услуг происходит через систему управления качеством оказания государственных и муниципальных услуг. Принципами осуществления управления качеством являются открытость, прозрачность, общественная экспертиза.

© Блусь Ю.П., 2018

Они позволяют формировать репутацию государственных и муниципальных органов власти как гаранта качества предоставляемых услуг, проводить профилактику коррупции в сфере оказания государственных и муниципальных услуг, минимизировать социальную напряженность, проводить профилактику скрытой дискриминации при оказании услуг населению.

Для обеспечения повышения качества и доступности государственных и муниципальных услуг ежегодно проводится оценка качества и доступности государственных услуг, а также исследования степени удовлетворенности граждан качеством деятельности государственной власти и органов местного самоуправления в части предоставления услуг. Основная цель оценки государственных и муниципальных услуг — регулярное выявление наиболее проблемных сфер оказания государственных и муниципальных услуг, а также отслеживание динамики основных показателей оказания массовых услуг. [1] Так как на сегодняшний день не существует конкретной методики оценки качества оказания муниципальных услуг, закреплённой в законодательстве, также до сих пор имеет место проблема не информированности многих граждан о возможности оценки услуг, либо граждане не считают нужным пользоваться системой оценки, тема оценки качества государственных и муниципальных услуг остаётся актуальной.

Для определения понятия муниципальная услуга обратимся к национальному стандарту Российской Федерации ГОСТ Р 50646–2012 «Услуги населению. Термины и определения», вступившему в силу с 1 января 2014 г. Согласно стандарту, под «услугой» обычно понимается результат непосредственного взаимодействия исполнителя и потребителя, а также собственной деятельности исполнителя услуг по удовлетворению потребности потребителя услуг. [2] Поскольку муниципальные услуги, это сфера деятельности и ответственности органов местного самоуправления необходимо понимать, что муниципальные органы, муниципалитеты (от лат. municipium) – это органы местного самоуправления, принимающие в рамках общих законов обязательные в пределах данного региона решения, вводящие местные налоги и платежи, формирующие и распределяющие местные

бюджеты, осуществляющие социальные меры, направленные на поддержку жителей региона. [3]

Так как предоставление государственных и муниципальных услуг населению является важнейшей составной частью государственного управления, вопрос их определения является ключевым для понимания всех социально-экономических процессов, происходящих на разных уровнях власти. Само понятие "государственные и муниципальные услуги" в России стало использоваться в процессе проведения административной реформы 2003-2013 гг., однако в научной литературе до сих пор нет однозначного понимания термина и теоретического обеспечения муниципальных услуг. Анализируя научные статьи разных авторов на тему услуг можно выделить наиболее точные определения, акцентирующие те стороны и аспекты, которые представляются наиболее существенными. Так, Кирсанов С.А. понимает под муниципальными услугами услуги, обязанность по предоставлению которых лежит на муниципальном образовании в соответствии с законодательством Российской Федерации, а также закреплена уставом муниципального образования в связи с решением вопросов местного значения. Муниципальные услуги в таком понимании являются результатом деятельности органов местного самоуправления и хозяйствующих субъектов независимо от формы собственности. [4] В то же время Мартынова С.Э. предлагает определение, выражающее муниципальную услугу как действие по удовлетворению потребностей в обеспечении жизнедеятельности населения муниципального образования, производимое в рамках компетенции соответствующего органа местного самоуправления. [5] Ряд авторов отмечает, что термин «муниципальный» означает не форму собственности, а местный характер услуг. В ряде научных теорий затрагиваются вопросы муниципальных услуг. К ним относятся теория регионального роста Зиберта, теория кумулятивного роста Мюрдаля, теории государственного регулирования экономического развития регионов Камерона, Деннисона, Лёша, теории территориальной организации общества Алаева, Шарыгина, теория благосостояния и т.д. Фраг-

ментарно в перечисленных теориях рассматривается понятие муниципальных услуг. Более чёткого понимания термина и его сути теория не даёт.

Официальная трактовка понятия муниципальная услуга имеется в российском законодательстве. В Конституции РФ от 1993 г. закреплён термин «услуга», где он упоминается в ст. 8 и ст. 74. [6] В Гражданском кодексе РФ категория услуги упоминается в качестве объекта социальных прав. В Бюджетном кодексе РФ муниципальные услуги представлены как статья расходов бюджета. Согласно ст. 69.2 БК РФ, внесенной в кодекс Федеральным законом от 08.05.2010 г. № 83-ФЗ, муниципальное задание на оказание услуг должно содержать показатели, описывающие качество и объем оказываемых услуг. [7] Муниципальное задание формируется на основе общероссийских базовых перечней (классификаторов) муниципальных услуг, оказываемых физическим лицам, которые формируются, ведутся и утверждаются порядком, установленным Правительством Российской Федерации. Услуги этого федерального уровня определяются базовыми и ведомственными перечнями. Также органы местного самоуправления формируют муниципальное задание в соответствии с региональными перечнями (классификаторами) муниципальных услуг, оказание и выполнение которых предусмотрено муниципальными правовыми актами. Положения Федерального закона № 83- ФЗ применяются к услугам, которые оказывают не органы власти, а подведомственные им учреждения в рамках определенных для них заданий. Потребителями таких услуг являются физические, юридические лица, а также органы власти.

В июле 2010 года был принят Федеральный закон № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» (далее Федеральный закон № 210-ФЗ), закрепляющий инновационные для Российской Федерации принципы и механизмы взаимодействия органов государственной власти и общества при предоставлении государственных и муниципальных услуг. В Федеральном законе № 210-ФЗ, дано значение понятия «муниципальная услуга». Согласно закону, это деятельность по реализации функций органа местного самоуправления,

которая осуществляется по запросам заявителей в пределах полномочий органа, предоставляющего муниципальные услуги, по решению вопросов местного значения, установленных в соответствии с Федеральным законом от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и уставами муниципальных образований. [8] Так, Федеральный закон № 210-ФЗ регулирует предоставление государственных (муниципальных) услуг органами власти в ходе исполнения ими своих функций при осуществлении возложенных на них полномочий. То есть он регулирует прямые обязанности органов власти. Потребителями таких услуг являются только физические и юридические лица, кроме государственных органов и их территориальных органов, органов государственных внебюджетных фондов и их территориальных органов, органов местного самоуправления. По 210-ФЗ государственные (муниципальные) услуги определяются такими перечнями как: государственные и муниципальные услуги, услуги необходимые и обязательные и услуги в электронной форме, которые обобщены на сайте «Госуслуги». [9]

Основные направления совершенствования системы государственного управления были отмечены ещё в программных документах – «Концепции снижения административных барьеров и повышения доступности государственных услуг на 2011-2013 годы» и Указе Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года № 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления». Повышение качества предоставления государственных и муниципальных услуг к 2018 году было установлено важнейшей целью. [10] На сегодняшний день вопрос оценки качества муниципальных услуг поднимают многие авторы научных работ и рассматривают его как с теоретической, так и с практической точек зрения. Так, Маяцкая Ирина Николаевна в своей работе разделяет оценку эффективности предоставляемых услуг на следующие разновидности: оценка качества, оценка экономичности, оценка действенности, оценка результативности. Качество услуги представляется как степень соответствия полезных свойств услуги потребностям потребите-

лей. [11] Наиболее современная оценка методологических подходов в оценке качества оказания государственных (муниципальных) услуг отражена в работе Шмыгалевой Полины Владимировны. Автор высказывает позицию необходимости выделения в отдельные направления анализа оценку качества процесса взаимодействия между органами исполнительной власти и сферу оценки качества результатов взаимодействия между органом исполнительной власти и потребителем результатов взаимодействия. Разность используемых к оценке качества оказания государственных (муниципальных) услуг подходов позволяет выделить три наиболее крупные группы показателей, которые вместе определяют наиболее достоверный результат оценки: эффективность использования бюджетных средств, управленческая и социальная эффективность. [12] С точки зрения практической оценки Лыков Виктор Иванович исследовал качество муниципальных услуг как показатель эффективности муниципальной управленческой деятельности. Изучение эффективности муниципальных услуг было основано на социологических исследованиях, проводимых посредством опроса населения, анкетирования. В работе Аджубея Романа Васильевича выявлена проблема недоработки нормативно-правовой базы по оценке эффективности государственных и муниципальных услуг, а также проблема в организации оценки оказания услуг. К примеру, отсутствие количества граждан, участвующих в оценке деятельности органа исполнительной власти. [13]

Законодательно оценка качества государственных и муниципальных услуг проводится с помощью системы мониторинга, представляющей собой отслеживание степени удовлетворения требованиям потребителей по основным параметрам услуг. Минэкономразвития России создан инструмент обратной связи, позволяющий гражданам оценить качество предоставления государственных и муниципальных услуг, — публичная система «Ваш контроль» (ИАС МКГУ). На основании ИАС МКГУ, согласно постановлению Правительства РФ № 1284 от 12 декабря 2012 г., проводится оценка гражданами эффективности деятельности руководителей территориальных органов федеральных органов исполнительной власти (их структурных подразделений) и

территориальных органов государственных внебюджетных фондов (их региональных отделений) с учетом качества предоставления ими государственных услуг. Это постановление дает гражданам возможность напрямую влиять на качество государственных услуг, оценивая работу чиновников в конкретном месте, по конкретной услуге. [14]

Для сравнения рассмотрим организацию оценки качества оказания муниципальных услуг в электронном виде на примере Пермского края. На заседании Государственного Совета РФ в июле 2012 года губернатор Пермского края Виктор Басаргин предложил ввести специальные показатели для оценки эффективности деятельности муниципальных властей и сбор оценок населением качества муниципальных услуг. Так появился портал «Оценка качества муниципальных услуг в Пермском крае», который представляет систему электронного учета мнения граждан о качестве предоставления муниципальных услуг на территории Пермского края. В таблице 1 приведена информация об обеих системах оценки качества оказания услуг. Сравнения систем оценки можно выделять такие критерии: доступность информации сайта, удобство навигации, наличие статистика по количеству пользователей, критерии оценки оказания услуги. Сравнивая информацию и навигацию на обоих сайтах, можно выявить следующий общий недочёт: отсутствует открытая статистика по количеству пользователей, оценивших услуги, и по количеству оставленных отзывов по годам. Таким образом, мы не можем с точностью оценить какая часть жителей региона оценивает качество услуг, а соответственно не можем говорить о существенности данных оценок. Сравнивая критерии оценки услуг на обоих порталах можно выявить следующие закономерности. В системе «Ваш контроль» в зависимости от разных услуг критерии оценки не меняются, они остаются одинаковыми. На портале «Оценка качества муниципальных услуг в Пермском крае» для каждого вида услуги имеется свой список критериев, которые лучше отражают сферу предоставления услуги.

Таблица 1

Список критериев

Системы мониторинга качества государственных и муниципальных услуг Портал	Каналы обратной связи	Субъекты оказания услуг	Критерии оценки
«Ваш Контроль» (ИАС МКГУ)	СМС-сообщения, телефонный опрос, электронные терминалы в МФЦ, органах власти, внебюджетных фондах и на Интернет-сайтах, отзыв на сайте.	Росреестр, ФНС России, МВД России, Росгвардия, Фонд Социального Страхования РФ, Пенсионный Фонд РФ, ФССП России, Росимущество, Роспотребнадзор, все объекты сети МФЦ.	Качество услуги в целом (оценка получается из SMS сообщения); время предоставления государственной услуги; время ожидания в очереди при получении государственной услуги; вежливость и компетентность сотрудника, взаимодействующего с заявителем при предоставлении государственной услуги; комфортность условий в помещении, в котором предоставлена государственная услуга; доступность информации о порядке предоставления государственной услуги.

Окончание табл.

«Оценка качества муниципальных услуг в Пермском крае»	Оценка в личном кабинете на сайте, отправка комментария по оказанным услугам, благодарности поставщику.	Поставщики услуг: МУП, МКУ, МБУ, администраци, МАОУ, ООО, ЗАО и др.	качество предоставляемой консультации специалистом (в том числе по телефону, в устной форме); предоставление возможности направления заявлений в соответствующий орган удобным для заявителя способом (бумажным, Интернет-ресурс, МФЦ), соблюдение срока предоставления муниципальной услуги, соблюдение сроков ожидания в очереди при предоставлении муниципальной услуги, уровень информированности населения на информационных стендах о правилах предоставления муниципальной услуги (интернет приемных, интернет сайтах администрации) и т.д.

Для повышения эффективности и репрезентативности оценки качества государственных и муниципальных услуг необходимо информировать население в МФЦ, посредством размещения рекламы на стендах, по телевидению о возможности голосования в этих системах. Также на сайтах оценки необходимо иметь быстрый доступ к информации о количестве проголосовавших за услуги в конкретном районе или регионе. Данный положительный показатель увеличит заинтересованность населения в оценке государственных и муниципальных услуг в данных системах.

Список литературы

1. Винокурцева Е. А. Мониторинг предоставления государственных и муниципальных услуг [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2017 г.). — М.: Буки-Веди, 2017. — С. 142-144. — URL https://moluch.ru/conf/econ/archive/222/12229/ (дата обращения: 24.01.2018).

2. ГОСТ Р 50646–2012 «Услуги населению. Термины и определения» - http://docs.cntd.ru/document/1200102288

3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. "Современный экономический словарь. - 6-е изд., перераб. и доп. - М." (ИНФРА-М, 2011)

4. Кирсанов С.А. Муниципальные услуги как вид публичных услуг. // Управленческое консультирование. Актуальные проблемы государственного и муниципального управления. 2008. № 4 (32). С. 30-42.

5. Мартынова С. Э. Понятие муниципальной услуги в контексте оценки удовлетворенности населения деятельностью органов местного самоуправления. // Вестник Томского государственного университета. 2011. ВАК С. 51-54.

6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // СПС Консультант Плюс.

7. Бюджетный Кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // СПС Консультант Плюс.

8. Федеральный закон «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ // СПС Консультант Плюс.

9. Официальный сайт Министерства финансов РФ https://www.minfin.ru/ru/

10. Указе Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года № 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления». // http://base.garant.ru

11. Маяцкая И.Н. Эффективность и качество предоставляемых услуг в учреждениях социального обслуживания населения // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2012. ВАК

12. Шмыгалева П. В., Шаталова О. И., Мухорьянова О.А., Костина О.Н. Оценка качества оказания государственных (муниципальных) услуг: методологический и комплексный подход // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2016

13. Аджубей Р.В. Оценка эффективности предоставления государственных и муниципальных услуг населению // Молодой ученый. №1. 2017. С. 135-140.

14. Паздникова Н.П. Проблемы и перспективы развития концессии как одной из форм частно-государственного партнерства // Вестник Академии. 2011. № 2. С. 28-31.

PUBLIC SUPPORT OF MUNICIPAL SERVICES

Blus Y.P., student of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article contains the definition of "municipal services" in scientific works and in the legislation of the Russian Federation, the formation systems of lists of municipal services and review of the systems of quality assessment of municipal services on the Internet.

Keywords: municipal services, assessment of the quality of municipal services.

УДК: 658.14/.17
ББК: 65.290.93

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ АО «ПЗСП»

Большакова Д.В., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Домбровский М.А.
Электронный адрес: dbv96@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассмотрена финансовая безопасность, как одна из составляющих экономической безопасности хозяйствующего субъекта. На примере АО «Пермский завод силикатных панелей» проведен анализ финансовой устойчивости, платежеспособности и ликвидности предприятия. По результатам анализа выявлены основные финансовые проблемы предприятия и даны рекомендации к улучшению финансовой среды АО «ПЗСП».

Ключевые слова: Экономическая безопасность, финансовая безопасность, стабильность, независимость, ликвидность, платежеспособность, финансовая устойчивость, активы, источники формирования

К объектам экономической безопасности можно отнести ее функциональные составляющие по элементам: технико-технологическая составляющая, интеллектуальная и кадровая, финансовая, политико-правовая, экологическая и силовая составляющая[2].

По нашему мнению, финансовая составляющая является наиболее важной в обеспечении экономической безопасности, поскольку финансовая стабильность тесно связана с эффективностью производства, с конечными результатами деятельности

© Большакова Д.В., 2018

предприятия, а также дает оценку снабжения предприятия собственными финансовыми ресурсами, уровня их использования, направлений размещения. В процессе финансово-экономической деятельности предприятия необходимо осуществлять планирование конкретных заданий, то есть разрабатывать финансовую стратегию, для повышения эффективности деятельности предприятия и минимизации ущерба от возможных или наступивших рисков. К финансовой составляющей можно отнести такие стратегические цели, как: снижении себестоимости произведенной продукции (для промышленных предприятий), достижение эффективного производства при наименьших затратах и поддержание уровня рентабельности и ликвидности организации.

Для оценки индикаторов финансовой безопасности предприятия необходимо провести анализ бухгалтерского баланса. На примере АО «ПЗСП» проведен анализ финансовой устойчивости предприятия, анализ его ликвидности и платежеспособности с учетом угроз наступления отрицательных последствий в отрасли экономики и колебаний рыночной конъюнктуры.

Долгосрочная финансовая устойчивость характеризуется коэффициентом автономии и коэффициентом соотношения собственных и заёмных источников. Текущая финансовая устойчивость характеризуется соотношением собственных оборотных средств предприятия, запасов и основных источников их финансирования. Составлена Таблица 1 с расчетами приведенных выше коэффициентов. В расчетах коэффициентов использовались данные бухгалтерского баланса АО «ПЗСП» на 31.12.2017 года[3].

Таблица 1

Показатели финансовой устойчивости АО «ПЗСП»[3,4]

Наименование показателя	Способ расчета (Ф.1)	На 31.12.2016 г.	На 31.12.2017 г.	Рекомендуемое значение
Коэффициент автономии	$К_1$=(стр.1300 +стр.1530)/ (стр.1700)	$К_1$=0,43	$К_1$=0,47	0,5-0,6
Коэффициент соотношения заёмных и собственных источников	$К_2$=(стр.1400+стр.1500– стр.1530)/ (стр.1300+ стр.1530)	$К_2$=1,3	$К_2$=1,12	≤1
Собственные оборотные средства, тыс.руб.	СОС= (стр.1300+ стр.1530)+ (стр.1400)– (стр.1100)	1398698	1500506	–
Общая величина основных источников формирования запасов, тыс.руб.	ОИФ=СОС+ (стр.1510) + (стр.15201)	2018276	2264838	–
Запасы, тыс.руб.	(стр.1210)+(стр.1220)	2644652	2684001	–

На начало года у предприятия 43%, а на конец года 47% активов сформировано за счёт собственных источников. Изменение описывается положительно, значение коэффициента близко к рекомендуемому уровню, однако предприятие сильно зависит от кредиторов. На начало года на 1 рубль собственного капитала приходилось 1,3 рубля заёмных средств, а на конец года 1,12 рублей заёмных средств. Предприятие зависит от кредиторов, активы в основном сформированы за счёт заёмных источников. Уменьшение показателя можно интерпретировать, как уменьшение доли заёмных средств по сравнению с собственными источниками.

Следуя полученным данным в таблице, на начало года у АО «ПЗСП» неустойчивое финансовое состояние, так как запасы преобладают над собственными оборотными средствами предприятия и над общей величиной основных источников формиро-

вания запасов. Ситуация характеризуется недостатком собственных оборотных средств, недостатком долгосрочных источников формирования запасов, недостатком общей величины основных источников формирования запасов. На конец года у предприятия также наблюдается неустойчивое финансовое состояние. Общих основных источников финансирования запасов недостаточно. В динамике величина запасов, собственные оборотные средства предприятия и общие источники формирования запасов увеличились. Если на начало года собственных оборотных средств было в 1,89 раза меньше, чем запасов, то на конец года собственных оборотных средств было уже в 1,79 раза меньше, уменьшение пропорции свидетельствует об улучшении распределения собственных оборотных средств к запасам, однако АО «ПЗСП» все еще отдалено от ситуации абсолютной финансовой устойчивости. Текущее состояние предприятия близко к банкротству, когда денежные средства, краткосрочные ценные бумаги и дебиторская задолженность предприятия не покрывают кредиторскую задолженность и просроченные ссуды.

Резкое увеличение долгосрочных заёмных источников повлекло удешевлению стоимости обслуживания внеоборотных активов и вводу в действие новых более современных машин, новых технологий производства, что повышает темпы наращивания производственных мощностей, а также способствует улучшению использования средств производства. Относительно агрессивная стратегия предприятия предполагает, что часть своих постоянных оборотных активов предприятие финансирует за счет краткосрочного кредита. В результате оно должно рефинансировать свои потребности в капитале по истечении срока кредита, а в этом есть элемент риска.

Ликвидность предприятия – это степень погашения обязательства предприятия активами, скорость превращения которых в денежной форме соответствует срокам погашения обязательств[5]. Для анализа ликвидности предприятия необходимо провести анализ и группировку активов по уровню ликвидности и пассивов по срокам погашения. Полученную группировку мы представили в виде Таблицы 2.

Таблица 2

Группировка активов и пассивов АО «ПЗСП» по группам ликвидности[3,4]

Группа активов (Ф.1)	На 31.12.2017, тыс.руб.	Группа пассивов (Ф.1)	На 31.12.2017, тыс.руб.	Платежный излишек (недостаток) на 31.12.2017
А1 (стр.1250 + стр.1240) (Ф.1)	41715	П1 (стр.1520 + стр.1540) (Ф.1)	1834009	-1792294
А2 (стр.12303 + стр.1260)	1000480	П2 (стр.1510)	560905	439575
А3 (стр.1210 + стр.1220 + стр.12301)	2853225	П3 (стр.1400)	324195	2529030
А4 (стр.1100)	1240219	П4 (стр.1300 + стр.1530)	2416530	-1176311
Итого	5135639	Итого	5135639	0

На конец периода предприятие не абсолютно ликвидно (нормальная ликвидность), так как у предприятия недостаточно для покрытия наиболее срочных обязательств абсолютно и наиболее ликвидных активов (А1<П1). Быстро реализуемые активы предприятия превышают краткосрочные пассивы, и в недалеком будущем предприятие может быть платежеспособным с учетом своевременных расчетов с кредиторами (А2>П2). В будущем при своевременном поступлении денежных средств от продаж и платежей предприятие может быть платёжеспособным на период, равный средней продолжительности одного оборота оборотных средств (А3>П3). У предприятия имеются собственные средства для достаточного формирования внеоборотных активов (А4<П4).

Платежеспособность предприятия – это способность субъекта экономической деятельности полностью и срок погашать

свою кредиторскую задолженность[6]. Экономическая безопасность предприятия напрямую связана с уровнем платежеспособности организации. Для анализа перспективной и текущей ликвидности, а также платежеспособности предприятия были произведены расчёты основных индикаторов финансовой безопасности АО «ПЗСП» в виде Таблицы 3.

Таблица 3

Показатели платёжеспособности АО «ПЗСП»[3,4]

Наименование показателя	Способ расчета и значение	Рекомендуемое значение
	На 31.12.2017	
Коэффициент платежеспособности	Л1 = П4/(П1+П2+П3)= 0,89	0,5 – 0,7
Коэффициент абсолютной ликвидности	Л2 = А1/(П1+П2)= 0,02	≥0,2
Коэффициент «критической точки»	Л3 = (А1+А2)/(П1+П2)= 0,44	0,7-1
Коэффициент текущей ликвидности	Л4=(А1+А2+А3)/(П1+П2)= 1,63	1,5-2,5

На конец года 89% собственных источников предприятия приходится на краткосрочные и долгосрочные обязательства, что свидетельствует о завышенной финансовой устойчивости предприятия, в связи с неэффективным распределением собственного капитала предприятия. Удорожание обслуживания собственного капитала, высокий уровень затрат на предприятии, низкая оборачиваемость активов и обесценение собственного капитала на перспективу может негативно сказаться на деятельности предприятия. Высокий уровень показателя, с одной стороны, положительно влияет на экономическую безопасность предприятия и означает достаточный уровень его платежеспособности, а с другой стороны, свидетельствует о несбалансированном управлении всех видов источников формирования активов.

На конец года предприятие могло погасить 2% краткосрочной задолженности за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений. Предприятие отдалено от рекомендованного значения и значительную часть кредиторской задолженности предприятие не может погасить немедленно. Из-за резкого сокращения финансовых вложений предприятие не абсолютно ликвидно.

Предприятие могло погасить на конец года 44% краткосрочной задолженности за счет денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и поступлений от дебиторов до одного года. Предприятие не может погасить свои краткосрочные обязательства за счет наиболее ликвидных и быстро реализуемых оборотных средств. Сложность взыскания краткосрочной дебиторской задолженности связана с рисками экономической безопасности предприятия.

Показатель текущей ликвидности находится в границах рекомендуемого значения, что снижает высокий финансовый риск, связанный с недостаточностью оборотных средств для стабильной оплаты текущий счетов, для погашения своих краткосрочных обязательств в течение года.

Таким образом, анализ финансового состояния предприятия АО «ПЗСП» выявил проблемы в платежеспособности организации. На данный момент предприятие низко ликвидно, присутствует риск непогашения обязательств предприятия перед поставщиками, покупателями и иными кредиторами.

По исследованиям анализа индикаторов финансовой безопасности, по нашему мнению, предприятию необходимо конкретизировать стратегическую политику или изменить ее направленность. АО «ПЗСП» занимается как строительством, так и производством материалов для строительства, это характеризует специфику соотношения оборотных и внеоборотных активов предприятия. Внеоборотные активы (станки) необходимы предприятию для производства готовой продукции (шлакобетон) в строительстве. Невозможно с точностью сказать, какое соотношение оборотных и внеоборотных активов для данной организации будет сбалансированным, однако по результатам 2017 года предприятие приобрело основные средства и обновило объекты основных фондов, что может свидетельствовать о повышении производительности на предприятии на дальнейшую перспективу. Для усиления автономии, то есть независимости организации, необходимо пересмотреть структуру формирования капитала организации и сократить внешние заимствования.

Для повышения финансовой безопасности на предприятии необходимо ежегодно утверждать планы стабилизации индикаторов финансовой безопасности для приближения их, а в перспективе минимизации или превышение ряда показателей, к рекомендуемым в мировой и отечественной практике значениям. Участие в государственной программе «Жилище» позволяет увеличить финансирование деятельности за счёт государства для целевой реализации приоритетных проектов[1].

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 25 августа 2015 г. № 889 «Федеральная целевая программа «Жилище» на 2015 – 2020 годы»
2. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 271 с
3. Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2017 года АО «ПЗСП»
4. Савицкая Г. В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности: Учеб. пособие. — 4-е изд. — М.:ИНФРА-М, 2007.
5. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. – 3-е изд., доп. - М.: 2011. — 352 с.
6. Любушин Н.П. Экономический анализ: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» и «Финансы и кредит».— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.— 575 с
7. Интернет-сайт ОАО ПЗСП [Электронный ресурс]: http://pzsp.ru (дата обращения 02.04.2018 г.)

ANALYSIS OF FINANCIAL SECURITY ON THE EXAMPLE OF JSC "PZSP"

Bolshakova D.V., student of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva street, 15

In this article, financial security is considered as one of the components of the economic security of an enterprise. An analysis of financial stability, solvency and liquidity of the enterprise was carried out on the example of the joint-stock company "PZSP". Based on the results of the analysis, the main financial problems of the enterprise were identified and recommendations for improving the financial environment of JSC "PZSP" were given.

Keywords: economic security, financial security, fixity, financial stability, independence, liquidity, solvency, assets and liabilities

УДК 336.7
ББК 65.3

ОЦЕНКА БИЗНЕС-СРЕДЫ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Деменева Е.В., Минеева А.И. студенты 5 курса
Научный руководитель – старший преподаватель Шляпина М.В.
Электронный адрес: demeneva100@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Тема «социально-экономическое положение Пермского края» является актуальной, так как от развития отдельного региона зависит развитие экономики всей страны. На сегодняшний день регионы должны прилагать большие усилия для повышения конкурентоспособности производства продукции, либо услуг данного региона. В данной статье рассмотрено экономическое развитие края, социальная сфера, уровень занятости и безработицы, инвестиционный климат региона, дана оценка развития Пермского края.

Ключевые слова: хозяйствующие субъекты, занятость, безработица, инвестиционный климат, развитие предпринимательства, бизнес-среда, Пермский край, регион.

Пермский край на сегодняшний день входит в число самых развивающихся городов России.

Численность населения Пермского края на конец 2017 года составила 2633253 человек, из которого 1992759 чел. городские жители, а 640494 человек сельское население.

Исходя из основных социально-экономических показателей за 2017 год, можно отметить, что индекс промышленного производства увеличился на 4,4% по сравнению с 2016 годом и составил 105,8%, оборот розничной торговли увеличился на 1,1%

© Деменева Е.В., Минеева А.И., 2018

и составил в 2017 году 500890,6 млн. руб., уровень безработицы в регионе сократился на 7,3% и составил 1,27%, что, несомненно, является положительной тенденцией в развитии региона. Увеличился размер минимального прожиточного минимума в целом на 5%, Фонд заработной платы в 2017 году увеличился на 0,9% по сравнению с 2016 годом, что положительно влияет на уровень жизни и благосостояние населения.[1]

Рассмотрим экономическую деятельность региона по анализу распределения предприятий по видам экономической деятельности за последние 5 лет.

Таблица 1

Распределение хозяйствующих субъектов по видам экономической деятельности в Пермском крае за 2013-2017 гг.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017	Изменение, %	
						2016/2015	2017/2016
Всего	75168	77469	76708	83822	81443	109,27	97,16
Сельское хозяйство, охота	2148	2130	2012	2034	1954	101,09	96,07
Добыча полезных ископаемых	297	315	300	312	309	104,00	99,04
Обрабатывающие производства	6215	6333	6297	6512	6324	103,41	97,11
Строительство	7975	8297	8363	9692	9683	115,89	99,91
Оптовая и розничная торговля	23253	23950	23496	27533	25983	117,18	94,37
Гостиницы и рестораны	1361	1467	1508	1580	1561	104,77	98,80

Окончание табл.

Транспорт и связь	4677	4942	5120	5700	5671	111,33	99,49
Финансовая деятельность	1813	1790	1690	1693	1539	100,18	90,90
Страхование	1694	1921	1877	1850	1836	98,56	99,24
Здравоохранение	1389	1442	1428	1429	1413	100,07	98,88

*По данным Пермстат

Исходя из данных таблицы 1, можно отметить, что в 2017 году по отношению к 2016 году количество предприятий и организаций было сокращено на 2,9%. В основном были сокращены организации по финансовой деятельности на 10% по сравнению с 2016 годом, предприятия оптовой и розничная торговли сократились на 6%, на 4% сократились организации сельскохозяйственной деятельности. 2016 год наоборот был отмечен увеличением предприятий [5].

Так в 2016 году на 15,89% были увеличены предприятия, чья деятельность связана со строительством, также на 11,3% увеличились предприятия транспортных услуг и услуг связи. Исходя из структуры организаций, можно отметить, что наибольшую долю в развивающихся предприятий и организаций занимает доля оптовой и розничной торговли, так в 2016 году удельный вес предприятий розничной и оптовой торговли составлял 32%, в 2017 году -31%.

Также значительную долю занимают строительные предприятия – 11%.

Развитию экономики в регионе способствуют мероприятия, реализуемые министерством экономического развития Пермского края и другими исполнительными органами государственной власти рамках региональной «дорожной карты».

На сегодняшний день существует немало гос. программ, направленных на развитие Пермского края:

- «Развитие транспортной системы» на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов,

- в госпрограмме «Социальная поддержка жителей Пермского края» объединены 3 государственные программы («Социальная поддержка граждан Пермского края», «Доступная среда. Реабилитация и создание условий для социальной интеграции инвалидов Пермского края», «Семья и дети Пермского края» (за исключением предоставления мер социальной поддержки обучающимся из малоимущих и многодетных малоимущих семей, которые перенесены в госпрограмму «Образование и молодежная политика») на 2018-2020 гг.

- «Развитие электроэнергетики Пермского края» на 2018-2022 годы,

- «Развитие образования и науки» до 2020 года,

- «Формирование современной государственной среды» на 2018-2022 гг. и др.

Рассмотрим анализ соответствия ожидаемых социально-экономических результатов в Программе социально экономического развития Пермского края исходя из некоторых программ на 2018 год.

Так ухудшили значение 3 показателя: численность населения Пермского края (утверждённая в госпрограмме «Региональная политика и развитие территорий») - снизилась с 2 647 097,0 человек до 2 630 500,0 человек; ожидаемая продолжительность жизни населения (утверждённая в госпрограмме «Качественное здравоохранение») - снизилась с 74 до 69,83 лет; доля преступлений, совершенных в общественных местах, от общего количества преступлений (утверждённая в госпрограмме «Безопасный регион») - повысилась с 22,8% до 34%.

- улучшили значение 4 показателя: доля населения систематически занимающегося физической культурой и спортом (с 30% до 36%); объём инвестиций в основной капитал (за исключением бюджетных средств) (с 238 395,0 млн. рублей до 272 256,8 млн. рублей); ввод общей площади жилья в субъекте (с 2 000 тыс. кв.м до 2 460 тыс. кв.м); доля граждан, положительно оценивающих состояние межнациональных отношений, в общем количестве граждан РФ, проживающих в Пермском крае (с 62% до 73 %).

Таким образом, можно отметить, что целевые приоритеты развития Пермского края, утвержденные в Программе СЭР Пермского края, - не в полной мере нашли отражение в целевых показателях госпрограмм ПК.

Крупными промышленными предприятиями, которые влияют на экономическое положение региона являются: ЗАО «Сибур-Химпром», ОАО «Метафракс», ОАО «Уралоргсинтез», ООО «Лукойл-Пермнефтеоргсинтез», ОАО «Губахинский кокс», ОАО «Сорбент».[5]

Пермский край заинтересован в развитии малого и среднего бизнеса, поэтому существуют гос. программы по развитию малого и среднего бизнеса Пермского края, которые включают в себя:

- денежные субсидии (58800 т.р. от центра занятости и другие)
- С 2013 года появилась новая субсидия от департаментов инвестиций и предпринимательства, администраций. Субсидия в размере 70% от затрат на бизнес, но не более 300 000 рублей.
- стажировки;
- льготный лизинг;
- бизнес-инкубаторы (возможность снять хороший офис за символическую плату);
- гранты и пр.

В 2017 году было выдано 437 микрозаймов на сумму 500 млн. руб., что выше на 10% по сравнению с 2016 годом. Объемы микрозаймов, выданных малому и среднему бизнесу увеличиваются.

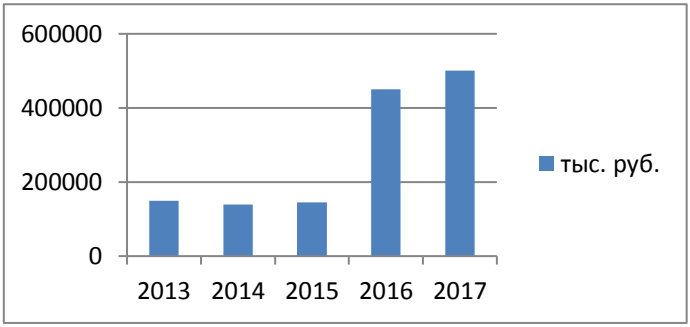


Рис. 1. Объемы предоставленных микрозаймов субъектам малого и среднего предпринимательства Пермского края с 2013-2017гг.

Также с 2016 года действует кредитная линия МСП Банка (Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства). В 2016 году объем привлеченных внебюджетных средств для малого и среднего бизнеса составлял 25 млн. руб., в 2017 году -125 млн. руб.

Таким образом, для поддержки малого и среднего бизнеса Пермского края финансовая поддержка состоит из субсидирования и микрозаймов.

Помимо государственной и банковской поддержки малого и среднего бизнеса в развитии предпринимательства участвуют и бизнес-центры, агентства развития предпринимательства, которые размещены в 38 муниципальных образованиях края. Общее количество консультаций для субъектов малого и среднего предпринимательства составило в 2017 году 4753 ед., мероприятий – 240 ед., получателей поддержки – 11 586 объектов малого и среднего предпринимательства.

Прямую финансовую поддержку субъекты МСП в 2017 г. получали также в виде возмещения части затрат, связанных с осуществлением ими предпринимательской деятельности или целевых грантов на реализацию инновационных проектов.

Всего в 2017 г. в форме прямой финансовой поддержки субъекты МСП получили 2,8 млрд. рублей, из которых 1,9 млрд. получили субъекты МСП, осуществляющие деятельность в реальном секторе экономики.

По обеспеченности водными ресурсами Пермский край занимает ведущее место на Урале - более 19 тыс. куб. м/год на человека. Территория Пермского края практически полностью расположена в бассейне реки Камы и покрыта густой гидрографической сетью.

По данному показателю в 2016 году Пермский край занимал 16 место среди регионов Российской Федерации, доля Пермского края в общем объеме ВРП составила 1,7 %. Среднегодовой темп роста ВРП по Пермскому краю за 2012-2017 годы составил 113%, что соответствует среднему уровню по регионам-конкурентам.

Для частных инвесторов инвестиционный климат играет важную роль в выборе мета вложений. Инвестиционный климат – есть общая характеристика экономических, социальных, политических, организационных и правовых предпосылок, которые определяют благоприятные и неблагоприятные условия для инвестиционной деятельности в определенный сектор экономики.[2]

Благодаря реализации мероприятий подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» государственной программы Пермского края «Экономическое развитие и инновационная экономика» были достигнуты цели увеличения частных предприятий, малого и среднего бизнеса.

Так, например, по данным Министерства промышленности, предпринимательства и торговли Пермского края, в целях повышения доступности финансово-кредитного ресурса для субъектов малого и среднего предпринимательства обеспечена докапитализация АО «Пермский гарантийный фонд» до 685,4 млн. рублей (за счет собственных средств).[2]

Заключено соглашение между Пермским краем и АО «Корпорация МСП». Подтвержден рейтинг надежности гарантийного покрытия АО «ПГФ» на уровне А+ «Очень высокий уровень надежности гарантийного покрытия», первый подуровень.

Согласно рейтингу агентства «Эксперт РА» Пермский край по итогам 2016 года имеет инвестиционный рейтинг региона – 2В (средний потенциал – умеренный риск. Доля Пермского края в общероссийском инвестиционном потенциале составила 1,750%.

В 2016 году Пермский край вошел в тройку лидеров Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации по показателю «доля государственных и муниципальных контрактов с субъектами малого бизнеса в общей стоимости государственных и муниципальных контрактов» (вошел в группу В и по мнению экспертов Агентства стратегических инициатив показал наличие масштабируемой успешной практики государственных закупок по результатам экспертного анкетирования).

Для сохранения рыночной позиции бизнес регулярно предпринимает меры по повышению конкурентоспособности товаров и услуг, а также время от времени (раз в 2-3 года) применяет новые способы ее повышения, не используемые компанией ранее.

Структурные показатели экономического и социального развития свидетельствуют о значительном потенциале развития конкуренции в Пермском крае.[5]

В Пермском крае развитие малого и среднего предпринимательства, несмотря на ряд позитивных тенденций, в настоящий момент может сдерживаться воздействием ряда общих и специфических факторов. К общим негативным факторам, оказывающим влияние на деятельность малых предприятий, можно отнести снижение ликвидности, неплатежи, низкую инвестиционную активность. Существуют также и специфические факторы: резкое сокращение доступа к дополнительным финансовым ресурсам, высокая зависимость малого бизнеса от внутреннего спроса, увеличение риска приостановки деятельности и даже распада инфраструктуры поддержки малых предприятий, вынужденный уход в теневой сектор малых предприятий.

Для решения указанных проблем и предотвращения негативного влияния кризисных явлений на деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства должны быть приняты меры, направленные на создание финансовой базы малого бизнеса и снижение издержек малого бизнеса. Основной упор должен быть сделан на такие составляющие инвестиционной привлекательности, как развития инфраструктуры, благоприятный

деловой климат, квалифицированные кадры, безопасность, приемлемые тарифы на ресурсы, комфортные условия для проживания, транспортная доступность.

Таким образом, Пермский край занимает неплохие позиции социально-экономического развития относительно других регионов. Имея высокий инвестиционный потенциал, государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, развитие государственных программ по социально-экономическому обеспечению позволит улучшить экономическое и социальное положение.

Список литературы

1. Рейтинг экономик - Doing Business - Всемирный Банк: [Электронный ресурс]. FRAUD & CORRUPTION HOTLINE, 2002-2017. URL: http://go.worldbank.org/OS6V7NIUD0. (Дата обращения: 14.05.2017);

2. Направления государственных программ [Электронный ресурс]: Портал госпрограмм РФ – Режим доступа: http://www.programs.gov.ru;

3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru;

4. Государственный бюджет [Электронный ресурс]: Единый портал обществознания – Режим доступа: http://www.humanitar.ru;

5. Пермстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://permstat.gks.ru.

SOCIO-ECONOMIC SITUATION OF PERM REGION

Demeneva E. V., Mineeva A.I. students of the 5th course
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva street, 15

The theme of "socio-economic situation of the Perm region" is relevant, as the development of a particular region depends on the development of the country's economy. To date, the regions should make greater efforts to improve the competitiveness of production or services in the region. This article deals with the economic development of the region, social services, employment and unemployment, the investment climate in the region, assessed the development of the Perm region.

Key words: economic entities, employment, unemployment, investment climate, business development, business environment, Perm Region, the region.

УДК 336.7
ББК 65.38

ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ НА МОЛОЧНУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ. ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ

Кислицына А.М., Мичков М.А. студенты 5 курса
Научный руководитель – старший преподаватель Фазлиев И.Н.
Электронный адрес: kislitzynaanastasiya@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена изучению влияния введенных санкций на деятельность молочной промышленности страны. Авторский подход основан на описании факторов, которые могут способствовать развитию молочной промышленности, росту потенциала производств посредством экономического стимулирования, оснащения технопарка, модернизации оборудования, в том числе за счет целесообразных поступлений из бюджетов различных уровней. Авторы приходят к выводу о том, что отсутствие постоянного поступления квалифицированных кадров в хозяйства, ориентированные на производство молока, оказывает отрицательное влияние и на развитие сельского хозяйства. Авторы развивают мысль о том, что научные изыскания в аспекте комплексного изучения специфики молочного производства в современных условиях России могут быть перспективны с точки зрения систематизации всех материалов, касающихся современного усовершенствования экономических рычагов деятельности данного направления.

© Кислицына А.М., Мичков М.А., 2018

Ключевые слова: Молочное производство, продовольственная безопасность, эффективное развитие, экономические рычаги, субсидии, сельхозпроизводство, конкурентоспособность, бюджет.

Современная многогранность экономических процессов в мире создает условия, в которых быстрая адаптированность экономики страны путем внедрения инновационных идей способствует улучшению экономической деятельности в государстве. Особую роль в решении данных вопросов играет развитие сельского хозяйства, которое ложится в основу продовольственной безопасности страны, не последнее место к которой относится животноводческая отрасль, и оказывает значительное влияние на систему экономической безопасности России. На примере молочной промышленности рассмотрим положительные и отрицательные аспекты, влияющие на развитие данного направления.

Введенные в 2014 году санкции ведущих европейских стран во главе с США позволили выявить зависимость российского рынка от импортной продукции, в том числе и молочной продукции, и сконцентрировать усилия на восстановлении своего собственного сельскохозяйственного потенциала, который на тот момент находился в состоянии застоя и был не конкурентоспособен с аналогичными направлениями ведущих стран мира. Проводимая государством политика снижения импортной зависимости способствовала созданию дополнительных программ поддержки сельхозпроизводителей, привлечению в сельскохозяйственные отрасли значительные финансовые средства. Это позволило активизировать собственное сельхозпроизводство и снизить зависимость от поставок импортного продовольствия. Одним из сырьевых продуктов молочной промышленности, являющееся основой производства товарного молока, является молоко - как порошковое, так и натуральное.

Молоко стоит на одном из первых мест в рационе россиянина. Молочная продукция в структуре продовольственной корзины составляет около 1/5 от потребляемых продуктов питания, поэтому молочная промышленность является важным элементом

экономической политики государства. Экономическая безопасность молочной промышленности может быть достигнута только при эффективном взаимодействии предпринимательских и государственных структур, направленном на снижение неблагоприятных факторов внешней и внутренней среды, которые мешают устойчивому развитию. Безопасность отрасли базируется на таких составляющих как её финансирование, наличие сырья, кадровый потенциал и техническая обеспеченность.

Разведение и содержание коров с последующей переработкой сырья несёт большие затраты предпринимателю, быстро окупить которые можно, заложив стоимость расходов в конечную стоимость товарного молока, что запрещено законодательством, так как стоимость молока на прилавках не должна превышать определенной законодательствам норме. Обеспечить безопасность рассматриваемого сектора можно только при помощи государства, дающего возможности развития сельскохозяйственных организаций. Мерами для обеспечения такого роста являются субсидии - возмещение части прямых понесенных затрат на создание и модернизацию объектов. Сельхозпроизводители Пермского края получают субсидии из федерального бюджета и бюджета субъекта РФ. (Табл. 1) [1].

Таблица 1

Объем и наименование субсидий из бюджетов бюджетной системы РФ.

	Из федерального бюджета, млн. руб.			Из бюджета Пермского края, млн. руб.		
Субсидии	2014 год	2015 год	2016 год	2014 год	2015 год	2016 год
Субсидирование части процентной ставки по инвестиционным кредитам	24,8	0,9	17,7	5,2	0,1	10,1
Субсидирование части процентной ставки по краткосрочным кредитам	4,5	9,1	30,1	2,0	0,5	11,6
Субсидии на 1 кг. реализованного товарного молока	166,6	212,7	296,6	194,9	230,5	275,4
Субсидии по возмещению части прямых понесенных затрат на создание и модернизацию объектов молочного животноводства	0,0	0,0	20,0	0,0	0,0	105,5
Субсидии на поддержку племенного крупного рогатого скота молочного направления	42,6	53,4	68,3	65,8	72,7	50,0

*По данным Союзмолоко, Министерства сельского хозяйства и продовольствия Пермского края.

Молочная промышленность, безусловно, нуждается в поддержке со стороны государства. И, как мы видим из таблицы 1, субсидии на один килограмм реализованного товарного молока растут с каждым годом. Правительство создало благоприятную среду для роста самообеспеченности молочными ресурсами. [3]. Эффективность финансирования показывает состояние рынка

при помощи таких показателей как рост производства и рост поголовья. (Табл. 2)

Таблица 2

Состояние рынка

	2014 год	2015 год	2016 год
Производство молока в хозяйствах всех категорий, тыс. тонн	472,3	482,3	485,1
Поголовье коров в хозяйствах всех категорий на конец года, тыс. голов	103	104,6	105,1
в т.ч. поголовье коров на конец года в сельскохозяйственных организациях, крестьянских(фермерских) хозяйствах и индивидуальных предпринимателей	77	80,2	82,7

* Оценка Союзмолоко

Положительная динамика в вышепредставленной таблице говорит о тенденции к дальнейшему росту отрасли.

Для нормального функционирования отрасли необходима обеспеченность квалифицированными кадрами. Их отсутствие приводит к низкой эффективности сельскохозяйственных предприятий. Здесь управляющие сталкиваются с проблемой наличия специалистов в сельской местности, т.к. выпускники школ из маленьких городов, деревень и сельских поселений уезжают учиться в столицу Пермского края, получают образование и редко возвращаются обратно. Производители решают данную проблему посредством организации доставки персонала до места работы и обратно из другой местности. Государство, в свою очередь, вносит свой вклад в виде выделения бюджетных мест для получения среднего и высшего профессионального образования, в объёме, значительном для насыщения кадровым потенциалом. Государство также создаёт такие проекты как «банк вакансий», представляющий из себя полную базу вакансий в агропромышленном комплексе Пермского края.

Не стоит забывать и про техническую обеспеченность отрасли. Учитывая, что большинство предприятий края расположены на базе коллективных хозяйств СССР, стоит отметить высокую моральную и физическую изношенность производствен-

ного оборудования, которая приводит к потере производительности, а также к потере качества продукции. Обновление оборудования - достаточно затратный процесс, и здесь на помощь производителям приходит государство. Так, одним из новых направлений господдержки является предоставление субсидий сельхозпроизводителям для возмещения части понесенных затрат на создание либо модернизацию животноводческих комплексов молочного направления, реализуемых на территории Пермского края. [2]. В 2016 г. по данному направлению получено субсидий на сумму 125,5 млн. руб. из федерального и краевого бюджетов, в том числе из краевого - 105,5 млн. руб., федерального – 20,0 млн. руб.

В настоящий момент существует большое количество отечественных производителей, выпускающих надежное, функциональное и при этом недорогое оборудование. На территории Пермского края в 2016 году реализовано 13 инвестиционных проектов, направленных на строительство и (или) модернизацию животноводческих комплексов молочного направления, построенных на базе отечественного оборудования. Среди них ООО «Агропредприятие «Заря Путино» Верещагинского района (строительство молочно-товарной фермы на 1200 голов дойного стада), ООО «Ключи» Чусовского района (строительство животноводческой фермы на 1200 голов дойного стада), ООО «Колхоз имени Ленина» Сивинского района (проект модернизации коровника на 200 голов) и др. [4].

Позволим себе привести слова И.В. Сталина, произнесенные 10 марта 1939 года на Отчетном докладе XVIII на съезде партии о работе ЦК ВКП(б), так как они могут послужить нам подспорьем в деле системного развития молочной промышленности как в регионе, так и в стране: «Наиболее важным результатом в области развития народного хозяйства за отчетный период нужно признать завершение реконструкции промышленности и земледелия на основе новой, современной техники. У нас нет уже больше, или почти нет больше старых заводов с их отсталой техникой и старых крестьянских хозяйств с их допотопным оборудованием. Основу нашей промышленности и земледелия состав-

ляют теперь новая, современная техника. Можно сказать, без преувеличения, что с точки зрения техники производства, с точки зрения насыщенности промышленности и земледелия новой техникой, наша страна является наиболее передовой в сравнении с любой другой страной, где старое оборудование висит на ногах у производства и тормозит дело внедрения новой техники». [5].

Подводя итог, мы имеем полное право еще более оптимистично прогнозировать будущее нашей страны, в том числе в области регионального развития молочной промышленности, и в полной мере рассчитывать в этом вопросе на поддержку государства. А наши дальнейшие научные изыскания по данному вопросу будут посильной лептой, с точки зрения систематизации всех материалов, касающихся современного усовершенствования экономических рычагов данной отрасли.

Список литературы

1. Молочная отрасль-2017: [справочник] / сост.: А. С. Белов, А. А. Воронин, М. Э. Жебит [и др.] — Москва: Национальный союз производителей молока, 2017. — 380 с.
2. Правила предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на возмещение части прямых понесенных затрат на создание и модернизацию объектов агропромышленного комплекса, а также на приобретение техники и оборудования (утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 24 июня 2015 г. N 624 (в редакции постановления Правительства Российской Федерации от 21 января 2017 г. N 48)
3. Сайт Министерство сельского хозяйства и продовольствия Пермского края (agro.permkrai.ru).
4. Годовой отчёт за 2016 год о выполнении государственной программы «Развитие сельского хозяйства и устойчивое развитие сельских территорий в Пермском крае».
5. И. Сталин. Отчетный доклад на XVIII съезде партии о работе ЦК ВКП(б).

THE IMPACT OF PUBLIC POLICY ON DAIRY INDUSTRY OF RUSSIA. THE VIEW FROM THE OUTSIDE

Kislitsyna A. M., Michkov M. A. students of the 5th course
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva street, 15

The Article is devoted to studying the impact of the sanctions imposed on the activities of the dairy industry of the country. The author's approach is based on the description of the factors that can contribute to the development of the dairy industry, the growth potential of production through economic incentives, equipment Technopark, equipment modernization, including through appropriate revenues from the budgets of different levels. The authors concludes that the lack of a constant supply of skilled personnel in agriculture-oriented milk production has a negative effect and development of agriculture. The authors develop the idea that scientific research in the aspect of comprehensive study of the specifics of dairy production in modern conditions of Russia can be promising from the point of arrangement of all material relating to the modern improvement of the economic levers of activities in this direction.

Key words: Dairy production, food security, efficient development, economic instruments, subsidies, agricultural production, competitiveness, the budget.

УДК 658.14:005.21
ББК 65.28

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Кравцова А.В., студентка 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Кархова Светлана Александровна
Электронный адрес: kravcovaalexandra@mail.ru
Байкальский государственный университет,
664003 г. Иркутск, ул. Ленина, 11

В статье представлено содержание финансовой безопасности предприятий нефтегазового комплекса с учетом отраслевой специфики. Сформулировано определение финансовой безопасности предприятий, которое лучше всего отвечает потребностям нефтегазового комплекса. Определен перечень основных угроз внешнего и внутреннего характера, воздействующих на финансовую безопасность предприятий нефтегазового комплекса. Исследование подходов к оценке финансовой безопасности предприятия позволило установить, что индикаторный подход лучше всего отвечает потребностям предприятий нефтегазового комплекса. Сделан вывод о том, что разработка стратегии финансовой безопасности и реализация задач по ее обеспечению на предприятиях нефтегазового комплекса должны осуществляться совместно разными подразделениями предприятий, а не только службой безопасности.

Ключевые слова: финансовая безопасность; нефтегазовый комплекс; экономическая безопасность; безопасность предприятия; экономическая безопасность компаний; оценка финансовой безопасности; угрозы финансовой безопасности; стратегия финансовой безопасности.

© Кравцова А.В., 2018

В условиях современного мира вся деятельность человечества и уровень его благосостояния связаны с топливно-энергетическим комплексом (ТЭК). Огромное значение в экономике всех стран, в особенности России, играет нефтегазовый комплекс (НГК), входящий в состав ТЭК. Бесспорно, влияние нефтегазового комплекса на социально-экономическое развитие регионов страны и позиции России на мировом рынке. Нефтегазовые компании не только обеспечивают значительную долю дохода бюджета страны, но и терпят влияние угроз и нестабильностей мирового сообщества и внутренней ситуации в стране. Особого внимания требуют вопросы безопасности на предприятиях НГК еще и потому, что стабильное функционирование и развитие НГК в целом обеспечивает экономическую безопасность государства.

Вопросы обеспечения безопасности требуется рассматривать в контексте специфических отраслевых факторов, таких как: природно-географические условия, территориальная разобщенность промышленных объектов, длительность реализации и риски проектов в НГК [1, с. 65].

Также немаловажно учитывать состояние сырьевой базы месторождений и жизненные циклы проектов, так как в настоящий момент нефтедобывающая промышленность России находится на этапе зрелости, для которого характерно ухудшение состояния ресурсно-сырьевой базы, снижение нефтеотдачи и повышение себестоимости добычи нефти [2].

Деятельность предприятий нефтегазодобычи и производства нефтепродуктов связана с высокими рисками и угрозами технико-технологического характера. Риски нефтегазовых компаний нужно учитывать еще и потому того, что НГК считается одной из самых капиталоемких секторов экономики, использующих наиболее ценные материальные, трудовые, научно-технические ресурсы [3].

Дополнительные риски создают организационные сложности, обусловленные масштабностью корпораций, которые и составляют нефтегазовый комплекс России, множественностью организационных связей и управленческих взаимодействий.

Утрируя, можно утверждать, что финансовая безопасность нефтегазового комплекса Российской Федерации напрямую зависит от обеспечения финансовой безопасности отдельных крупных предприятий и корпораций.

В общих задачах безопасности предприятий нефтегазового комплекса, обеспечение финансовой безопасности занимает особое место в связи со значительными размерами финансовых ресурсов и денежных потоков, генерируемых предприятиями нефтегазового комплекса. Недостаточное обеспечение финансовой безопасности, отсутствие конструктивных методов защиты финансовой деятельности предприятия приводит к его экономической неустойчивости.

Особую актуальность проблемы финансовой безопасности предприятий нефтегазового комплекса в настоящее время приобрели в связи с мировыми кризисами, нестабильностью экономики мировых держав, негативными последствиями глобализации экономического пространства, обострением военно-политических конфликтов, приводящих к увеличению числа угроз в виде нестабильности финансовых рынков. Традиционно угрозы для финансового состояния создает постоянное колебание цен на энергоносители на мировых рынках [4, с. 210]. В связи с этим предприятия испытывают необходимость обеспечивать собственную финансовую безопасность и устойчивость развития [5, с. 104].

Влияние нестабильной экономической обстановки находит отражение в динамике налоговых поступлений от нефтегазовых предприятий в бюджетную систему, снижении конкурентоспособности, отсутствии возможностей привлечения трудового потенциала, а также снижении финансовой устойчивости предприятий, что вынуждает руководство предприятий разрабатывать и реализовывать комплексные меры по повышению финансовой безопасности [6, с. 435].

Обобщив мнения разных исследователей относительно многоаспектного понятия финансовой безопасности, можно определить ее следующим образом: Финансовая безопасность – это способность экономического субъекта самостоятельно разрабатывать и проводить финансовую стратегию в соответствии с

его общей корпоративной стратегией с целью стабильной защищенности производственно-финансовой деятельности от реальных и потенциальных угроз из внешней и внутренней среды для обеспечения его устойчивого развития в текущем периоде и на перспективу. Данное определение наилучшим образом соответствует обеспечению безопасности предприятий нефтегазового комплекса.

Анализ учебных и научных публикаций по теме финансовой безопасности позволил выявить особенность понимания данного термина не только как состояния предприятия, а также как условия его защиты. Финансовая безопасность является неотъемлемым элементом экономической безопасности предприятия, что обосновывается значимостью финансов как основы обеспечения основных целей его деятельности [7, с. 74].

Основными характеристиками финансовой безопасности обычно называют следующие:

– сбалансированность финансово-производственной деятельности предприятия:

– способность финансовой системы противостоять угрозам;

– гарантия стабильности финансовых интересов предприятия [8].

В качестве объекта обеспечения финансовой безопасности предприятия выступает совокупность финансовых интересов, требующих непосредственной защиты. Целью обеспечения финансовой безопасности является создание необходимых предпосылок устойчивого финансового роста и развития предприятия как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе [7, с. 75]. Краткосрочный период предполагает формирование финансовой безопасности предприятия с поддержанием благополучного финансового состояния в текущем режиме. Долгосрочная перспектива подразумевает направленность задач финансовой безопасности на сохранение значимых финансовых пропорций, которые способны обеспечить стабильное развитие.

Особенность нефтегазового комплекса заключается в существовании определенных, характерных именно для этой сферы

факторов внешней среды, которые необходимо учитывать в качестве угроз финансовой безопасности предприятий НГК. Также огромное влияние оказывают и внутренние факторы, являющиеся типичными для данной сферы, хотя угроз, влияющих на финансовую безопасность предприятий извне, количественно больше, и их воздействие значительнее.

К основным внешним угрозам финансовой безопасности предприятий НГК можно отнести следующие:

– неблагоприятные условия мировой экономики, в частности изменения цен на нефть на мировом рынке;

– колебания валютных курсов, их нестабильность;

– непостоянство государственной налоговой, кредитной и страховой политики в отношении компаний нефтегазового комплекса;

– мировая общественная тенденция в развитых странах, направленная на энергоэффективность, выражающаяся в поиске альтернативных источников энергии, снижении потребления всех видов ресурсов [9, с. 367];

– повышение частоты и силы мировых кризисных процессов, влияющих на спрос и сбыт продукции, что обычно выражается как спад потребления нефтепродуктов;

– нестабильность российской экономики, являющейся, с одной стороны, следствием мировых экономических и политических процессов, а с другой стороны, внутрироссийских экономических процессов, складывающихся на внутрироссийских рынках поставок, сбыта, инвестиционных ресурсов и т.п.;

– проблемы в социальной сфере страны, в том числе низкий уровень жизни населения, ухудшающееся благосостояние населения страны, повышение социальной напряженности;

– политическая обстановка в Российской Федерации, несовершенство механизмов государственного управления, проявляющегося, в частности, в бюрократии и коррупции;

– увеличение затрат предприятий нефтегазового комплекса на приобретение сырой нефти и продуктов нефтепереработки, а также повышение стоимости материально-технических ресурсов, используемых в нефтегазовых отраслях;

– постепенное истощение природных ресурсов в связи с их добычей, эта же опасность характерна и для нефтегазоносных месторождений; несмотря на проведение разведки с целью открытия новых месторождений и установления запасов, размеры финансирования геологоразведочных работ и риски значительны [10, с. 465].

Основными угрозами внутреннего характера, которые оказывают влияние на финансовую безопасность предприятий нефтегазового комплекса, являются:

– текучесть кадров, обусловленная неблагоприятными условиями труда на месторождениях и высокой напряженностью работы, недостаточным профессионализмом и другими факторами, что вызывает дефицит квалифицированного персонала;

– утечка информации, разглашение коммерческих и корпоративных тайн;

– ограниченная автоматизация решения управленческих задач, во многом обусловленная сложностью и новизной самих задач, которая снижает эффективность принятия управленческих решений;

– неэффективное управление затратами, связанное с технико-технологическими отставаниями нефтегазовых предприятий, нестабильностью цен на материально-технические ресурсы, недооценкой капиталовложений при разработке и реализации проектов;

– высокая стоимость материально-технических ресурсов и ухудшение их доступности в связи с западными санкциями, что ухудшает техническое состояние и оснащенность предприятий современным оборудованием и технологиями, повышает затраты и снижает качество готовой продукции, и, следовательно, отрицательно влияет на финансовое состояние предприятия;

– конкретные природно-климатические условия местности и индивидуальные характеристики месторождений, которые эксплуатирует предприятие, их доступность, условия извлечения и качественные характеристики добываемого сырья;

– отношения собственности, включая смену собственников компании, изменение структуры капитала, приватизацию госу-

дарственных предприятий, продажу долей российских нефтегазовых компаний иностранным владельцам, что создает риски не только перемены стратегии развития компании, но и возможных деинвестиций.

Учет всей совокупности названных угроз необходим для текущей оценки ситуации в сфере безопасности предприятия и принятия своевременных решений по обеспечению успешной финансовой деятельности предприятий НГК.

Являясь динамичной системой, предприятие и его финансовая безопасность, которую также нельзя назвать статичной, требует постоянного мониторинга и контроля уровня финансовой безопасности, а управление финансовой безопасностью на предприятии различается для условий относительной стабильности и для нестабильного развития [11, с. 87].

Оценка финансовой безопасности проводится с использованием набора показателей для анализа финансового состояния, которые в увязке с системой оценки рисков, по мнению некоторых исследователей, также позволяют оценить и финансовую безопасность [12, с. 63].

Среди наиболее распространенных подходов и методов оценки финансовой безопасности предприятий можно назвать следующие:

– индикаторный подход – основан на определении для каждой угрозы определенного показателя и его критического уровня;

– подход, основанный на использовании моделей STEP-, SWOT- и SPACE-анализа, методов оценки вероятности банкротства Альтмана, Спрингейна, Фулмера и др. – изучаются отдельные характеристики и показатели работы предприятия с получением экспертного заключения о благоприятных и опасных тенденциях развития;

– ресурсно-функциональный подход – включает оценку уровня использования собственных и заемных финансовых ресурсов, а также оценку уровня выполнения функций по обеспечению финансовой эффективности, финансовой устойчивости и независимости предприятия;

–рейтинговый подход – включает популярные методики балльной оценки, позволяющие с помощью финансовых коэффициентов определить класс предприятия по степени финансового благополучия и рисков, например, методики Савицкой Г. В., Донцовой Л. В., Никифоровой Н. А. [13, с. 134].

Все эти подходы и методики, позволяющие определить уровень влияния угроз на финансовую безопасность, могут быть использованы и на предприятиях нефтегазового комплекса. По нашему мнению, отраслевые методики, с помощью которого возможно оценить уровень финансовой безопасности предприятий нефтегазового комплекса, могут быть разработаны на базе индикаторного подхода, который широко применяется для оценки безопасности на макроэкономическом уровне. Сущность индикаторного подхода заключается в выборе определенных характеристик финансовой безопасности и сравнении фактических и пороговых значений их показателей. За пороговые значения принимаются предельные величины, способные привести к негативным тенденциям при их несоблюдении. Для каждой отрасли промышленности, входящей в НГК, необходима разработка индивидуальных характеристик и определение их пороговых значений, имеющих важное стратегическое значение и обусловленных особенностями отрасли, в которой ведет свою деятельность предприятие. При применении данной методики важно отобрать наиболее значимые индикаторы для повышения наглядности получаемых результатов, а также однозначности выводов о финансовом состоянии безопасности предприятия [11, с. 88].

Основной из проблем при использовании тех или иных методик индикаторного подхода можно назвать сложность получения информации и определение нормированных пороговых значений необходимых показателей. Также важно не просто оценить влияние каждого фактора на финансовую безопасность предприятия, но и определить общий уровень финансовой безопасности предприятия как целостной системы [11, с. 89].

К сожалению, современные условия развития экономики не позволяют в полном объеме искоренить негативное воздействие угроз на финансовую безопасность. А оценка уровня фи-

нансовой безопасности может только сигнализировать о ее состоянии. Практическую плоскость составляют задачи управления финансовой безопасностью на стратегическом и тактическом уровнях.

Разработка и реализация стратегии финансовой безопасности на нефтегазовом предприятии должна вестись в увязке с общей генеральной стратегией предприятия, учитывать возможность реализации внешних и внутренних угроз финансовой безопасности [14, с. 14]. Целью разработки стратегии финансовой безопасности и мероприятий в области финансовой безопасности является обеспечение способности своевременно принимать управленческие решения по улучшению функционирования и недопущению различных угроз финансовой безопасности, а также содействие борьбе с отрицательными последствиями данных угроз.

Многие авторы указывают, что разработка данной стратегии, а также ее соблюдение на предприятии возлагается на специальную службу безопасности или специальный отдел безопасности в составе финансового или экономического подразделения. Но, по нашему мнению, важно, чтобы задачи по обеспечению экономической и финансовой безопасности осуществлялись не специальным подразделением предприятия, а всеми службами, непосредственно связанными с финансовой работой предприятий. Тесное взаимодействие между службами стратегического развития, службами безопасности и экономическими и финансовыми службами нефтегазовых компаний позволит в оперативном режиме проводить мониторинг финансового состояния и делать оценку финансовой безопасности, принимать своевременные управленческие решения, реагируя на изменения экономической ситуации у контрагентов, и в целом в стране и на мировой арене.

Таким образом, финансовая безопасность предприятия – важный составляющий элемент экономической безопасности предприятия. Обеспечение финансовой безопасности нефтегазового предприятия позволяет противостоять уже существующим и потенциальным угрозам и рискам, а также реализовать приоритетные финансовые интересы предприятия и создать предпосылки устойчивого роста и развития нефтегазового комплекса в

краткосрочной и долгосрочной перспективе. Оценка уровня финансовой безопасности предприятия, выработка стратегии финансовой безопасности с последующей реализацией позволит достичь финансового благополучия и целей развития бизнеса.

Список литературы

1. Кархова С. А. Управление инвестиционными процессами в нефтегазовых корпорациях / С. А. Кархова // Вестник ЮУрГУ. – 2017. – Т. 11, № 1. – С. 65–73.
2. Давыдова Г. В. Влияние жизненного цикла нефтедобывающей отрасли на стратегические альтернативы ее развития / Г. В. Давыдова, О. С. Козлова // Baikal Research Journal. — 2016. — Т. 7, № 5. — DOI : 10.17150/2411-6262.2016.7(5).7.
3. Кородюк И. С. Нефтегазовый комплекс России как объект государственного регулирования / И. С. Кородюк, С. Е. Трофимов // Baikal Research Journal. – 2017. – Т. 8, № 2. – DOI: 10.17150/2411-6262.2017.8(2).18.
4. Бельская Е. В., Дронов М. А. Особенности управления финансовой безопасностью на предприятии / Е. В. Бельская, М. А. Дронов // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. – 2013. № 2-1. – С. 209–217.
5. Кулаков В. В. Проблемы обеспечения экономической безопасности предприятия / В. В. Кулаков // Экономическая безопасность: стратегия взаимодействия государства и бизнеса : материалы региональной науч.-практ. конф. (г. Иркутск, 25 ноября 2014 г.). – Иркутск, 2015. - С. 101-109.
6. Иванюк И. А. Оценка влияния мирового кризиса на финансовую устойчивость компаний нефтегазового комплекса // Молодой ученый. — 2016. — №6. — С. 435-437.
7. Сорокина О.Н. Содержание финансовой безопасности предприятия // Российское предпринимательство. – 2012. – Том 13. – № 14. – С. 74-80.
8. Экономическая и финансовая безопасность предприятия [Электронный ресурс] – Режим доступа : https://businessman.ru/ekonomicheskaya-i-finansovaya-bezopasnost-predpriyatiya.html/ (дата обращения: 08.02.2018).

9. Горбунова О. И. Экологический менеджмент в нефтегазовых компаниях России: рейтинг экологической ответственности / О. И. Горбунова, Л. В. Каницкая // Известия Байкальского государственного университета. – 2017. – Т. 27, № 3. – С. 366– 371. – DOI: 10.17150/2500-2759.2017.27(3).366-371.

10. Новиков А. В. Характеристика месторождений нефти, газа и конденсата в Иркутской области / А. В. Новиков, Е. Ю. Богомолова, И. С. Кородюк // Известия Байкальского государственного университета. – 2017. – Т. 27, № 4. – С. 459–467. – DOI : 10.17150/2500-2759.2017.27.(4).459-467.

11. Овечкина О. Н. Понятие и методика оценки финансовой безопасности предприятия // Вопросы экономики и права. 2013. – № 3. – С. 87–92.

12. Егорова М. В. Финансовая безопасность предприятия и ее угрозы и влияние на экономическую безопасность предприятия / М. В. Егорова // Социально-экономические проблемы в современной России. – 2017. – С. 62–65.

13. Кайрова В. М. Методы оценки финансовой безопасности предприятия / В. М. Кайрова, А. В. Бурова // Проблемы экономики, финансов и управления производством : сборник научных трудов вузов России. – Иваново: Ивановский государственный химико-технологический университет, 2012. – С. 134-142.

14. Туренко Б. Г. Стратегическое управление предприятием (теоретико-методологический аспект) / Б. Г. Туренко. – Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2008. – 234 с.

FINANCIAL SECURITY OF OIL AND GAS ENTERPRISES AND ITS FEATURES

Kravtsova A.V., student of 4th year
Baikal State University, 664003 Irkutsk, Lenin Str., 11

The article presents the content of the financial safety of oil and gas enterprises taking into account the specific nature of the industry. The definition of financial safety of enterprises is formulated, which best suits the needs of the oil and gas complex. A list of the main external and internal threats affecting the financial security of oil and gas enterprises was identified. The study of approaches to assessing the financial security of the enterprise made it possible to establish that the indicator approach best meets the needs of oil and gas enterprises. The conclusion was that the development of a financial security strategy and the implementation of tasks to ensure its security at oil and gas complex enterprises should be carried out jointly by different divisions of enterprises, and not only by the security service.

Keywords: financial security; oil and gas complex; economic security; safety of the enterprise; economic security of companies; assessment of financial security; threats to financial security; financial security strategy

УДК 336.22
ББК: 65.26

УПРАВЛЕНИЕ НАЛОГОВЫМИ РИСКАМИ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

Моисеев А.А., студент 3 курса
Научный руководитель - к.э.н., доцент В.В. Кузнецова
Электронный адрес: sasha.moiseev.997@mail.ru
Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации,
125993 г. Москва, Ленинградский проспект, 49

В статье рассматриваются вопросы, связанные с процессом управления налоговым риском коммерческих банков, выступающих как особые субъекты налогообложения. Раскрыты роли банка как налогоплательщика, факторы налоговых рисков

Ключевые слова: налоговые риски, ЦБ, коммерческие банки, оптимизация налогообложения, налоговый агент, стратегии управления, посредник.

В условиях рыночной экономики банковская деятельность подвержена значительному числу рисков. Любая деятельность коммерческих банков сопровождается рисками, отличающимися по масштабу и по возможности их компенсировать.

Основной целью ведения своей деятельности коммерческими банками является получение прибыли, которая подразумевает принятие определенных рисков. Банки ведут эффективную деятельность в том случае, когда принимаемые ими риски разумны, контролируемы и находятся в рамках их финансовых возможностей. Степень риска и ожидаемый банком доход находятся в прямой зависимости. Чем выше риск, тем больше потенциальный доход банка, и наоборот, в безрисковых ситуациях банкам не приходится рассчитывать на высокий уровень дохода.

© Моисеев А.А., 2018

Самым существенным риском для любого коммерческого банка является риск потери лицензии. Отзыв лицензий у большинства банков связан с нарушением федерального законодательства, неверной оценкой налоговых и финансовых рисков, при инвестировании средств в низкокачественные активы, отмыванием денег, полученных преступным путем, совершения сомнительных операций, фальсифицирования отчетности, недостоверным отражением капитала, выводом активов.

Таблица 1

Динамика количества банков, прекративших свою деятельность за период 2014-2018 годы

Период	Отозвано лицензий	Ликвидировано банков	Банков прекратили деятельность
2018 (на 15.04)	18	3	21
2017	51	7	58
2016	98	8	106
2015	94	8	102
2014	86	9	95
Всего	347	35	382

С 2014 года на сегодняшнюю дату 382 банков прекратили существование. Абсолютная часть связана с отзывом лицензии со стороны ЦБ, а именно 347 банка. Остальные 35 банков ликвидировались в добровольном порядке.

Отзыв лицензий у большинства банков связан с нарушением федерального законодательства, неверной оценкой налоговых и финансовых рисков, при инвестировании средств в низкокачественные активы, отмыванием денег, полученных преступным путем, совершения сомнительных операций, фальсифицирования отчетности, недостоверным отражением капитала, выводом активов.

По сведениям главы Центрального банка России Эльвиры Набиуллиной, порядка 70% случаев отзыва лицензий у банков РФ было связано с нарушением Федерального закона № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма».

На сегодняшний день ЦБ России занимает проактивную надзорную позицию с целью раннего выявления банков, утративших капитал и финансовую несостоятельность, а также с целью пресечения привлечения несостоятельными банками вкладов населения, денег у бизнеса.

Хотя риск потери лицензии является критическим для банка, но далеко не единственным. Налоговые риски являются одним из элементов общей системы банковских рисков. Во взаимоотношениях с налоговыми органами банки выступают [3, с. 43-46] :

- как самостоятельные налогоплательщики;
- как посредники между государством и налогоплательщиками, с помощью которых другие налогоплательщики осуществляют свои финансово-хозяйственные операции;
- как налоговые агенты (в части исчисления, удержания и перечисления в бюджет части денежных средств, выплачиваемых банками их работникам).

В связи с осуществлением каждой из перечисленных функций коммерческие банки имеют как соответствующие права, так и обязанности, для них существует особый состав налоговых правонарушений, за совершение которых к банкам предъявляются штрафные санкции. Каждая из названных функций банка предполагает свои особенности, что обусловливает определенный состав налоговых рисков.

В ситуации, когда банк выступает в роли налогоплательщика, его налоговые риски ничем не отличаются от тех, которым подвержена любая другая организация в любой сфере экономики.

Другая роль банков – посредник между государством и налогоплательщиками. Свои налоговые обязательства налогоплательщики осуществляют с помощью банков. Так, налогоплательщики обязаны своевременно сдать в банк платежные поручения на перечисление налогов в пользу государства. Банк не вправе задерживать данную операцию или использовать неперечисленные денежные средства в качестве кредитного ресурса в своей деятельности.

Согласно Налоговому Кодексу банк должен предоставить налоговым органам запрашиваемую информацию для проверки

правильности исчисления, полноты и своевременности уплаты налогоплательщиками-клиентами банка налогов в бюджет [1].. В целях выполнения данного требования банки открывают налогоплательщикам счета только при наличии свидетельства о постановке их на учет в налоговом органе.

Третья роль банков - налоговые агенты, т.е. лица, на которые возложены обязанности по исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению налогов в бюджет. Банк является налоговым агентом по отношению:

- к своим наемным работникам. Это доходы, получаемые работниками банков за выполнение ими трудовых обязанностей в денежной и натуральной формах;

- клиентам банка. Это доходы в виде материальной выгоды, полученной от экономии на процентах за пользование налогоплательщиком кредитными средствами, полученными от банков, а также доходы в виде процентов, получаемых по вкладам.

Коммерческий банк может столкнуться, к примеру, со следующими налоговыми рисками [4, с.43-47]:

- связанными с внесением в законодательство изменений, направленных на увеличение налоговой нагрузки на налогоплательщиков, ужесточение штрафных санкций;

- связанными с неверным толкованием законов, ошибками в процессе ведения налогового учета или налоговом планировании:

- рисков неэффективного налогообложения, связанные с рисками переплаты налогов, неиспользования налоговых льгот, налоговых резервов, кредитование бюджета.

Эффективная деятельность коммерческих банков напрямую связана с управлением рисками. Управление рисками включает в себя выявление, анализ и оценку рисков в целях снижения вероятности их появления или минимизации их негативных последствий.

Управлять риском можно с помощью одного из трех перечисленных вариантов их комбинацией:

- снижение налогового риска, т.е. организация действий, уменьшающих вероятность возникновения и/или степень воздействия риска;

- устранение налогового риска, т.е. выбор альтернативного хода действий, который не имел бы негативных последствий;

- распределение налогового риска, т.е. перенос или частичная передача риска путем заключения соответствующих договоров с третьими сторонами (например, хеджирование).

Как правило, после анализа и оценки рисков, следующим этапом является принятие решения о выборе наиболее подходящей стратегии управления рисками для конкретной ситуации.

В таблице представлены основные стратегии управления налоговыми рисками, которые применяют банки, и основные параметры, характеризующие ту или иную стратегию.

Таблица 2

Стратегии управления налоговыми рисками, применяемые банками

<table>
<tr><th>Стратегия управления налоговыми рисками</th><th>Позиция, с которой осуществляется сравнение вариантов</th><th>Название вероятностного показателя оценки налоговых рисков</th><th>Значения показателя по оптимальному варианту</th></tr>
<tr><td>агрессивная</td><td>Максимизация выгоды без учёта риска</td><td>Средняя доходность изменения параметров налогообложения</td><td>максимально</td></tr>
<tr><td>консервативная</td><td rowspan="2">Оптимизация соотношения риска и выгоды (экономии)</td><td>Риск изменения параметров налогообложения</td><td rowspan="2">минимально</td></tr>
<tr><td>Смешанная</td><td>Соотношение риска и доходности воздействия на параметры налогообложения</td></tr>
</table>

Таким образом, управление налоговыми рисками позволяет оптимизировать деятельность коммерческого банка, путем минимизации налоговых рисков, и повысить ее эффективность. Очевидно, что избавиться от налоговых рисков не получится, но правильная идентификация налоговых рисков и их последующий

анализ могут способствовать эффективному управлению налоговыми рисками с целью минимизации вероятности их наступления и их негативных последствий.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (действующая редакция).

2. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1 (действующая редакция).

3. Пинская М. Р. Налоговый риск: сущность и проявления / М. Р. Пинская // Финансы. − 2016. − N 2.

4. Чипуренко Е. В. Налоговые риски в хозяйственной деятельности коммерческой организации / Е. В. Чипуренко // Финансы. – 2016. − № 8.

TAX RISKS OF THE COMMERCIAL BANK

Moiseev A. A., 3rd year student

Financial University under the Government of the Russian Federation,

125993 Moscow, Leningradsky prospect, 49

The article deals with the issues related to the process of tax risk management of commercial banks acting as special subjects of taxation. The role of the Bank as a taxpayer, factors of tax risks are disclosed

Keywords: tax risks, Central Bank, commercial banks, tax optimization, tax agent, management strategies, intermediary.

УДК 330.322.16:334.722
ББК 65.292.31

КРАУДФАНДИНГ В БЕЛАРУСИ: АНАЛИЗ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КРАУФАНДИНГОВОЙ ПЛАТФОРМЫ ULEJ

Пашнин А.О., аспирант
Научный руководитель – д.э.н., профессор Б.В. Сорвиров
Электронный адрес: anton.pashnin@gmail.com
Гомельский государственный университет им. Франциска Скорины, 246019, Беларусь, г. Гомель, ул. Советская, 104

Данная работа представлена в виде эмпирического анализа деятельности белорусской краудфандинговой платформы Ulej.by. Исследованы различные характеристики и динамика финансирования краудфандинговых проектов на платформе Ulej.by, определены различия между успешными и неуспешными проектами.

Ключевые слова: краудфандинг, ulej.by, финансирование проектов, предпринимательство, краудфандинговая платформа, Беларусь, краудфандинг за вознаграждение

Краудфандинг – народное финансирование – часто рассматривают в качестве одного из путей для преодоления проблемы, связанной с трудностью раннего финансирования различных проектов. Однако краудфандинг может параллельно решать довольно широкий перечень других бизнес-задач: маркетинговое исследование и тестирование гипотез, продвижение продукта, поиск команды, единомышленников и крупных инвесторов, поиск первых пользователей или покупателей продукта. Но тем не менее, основой любого краудфандингового проекта является сбор финансовых ресурсов, и успешность проекта можно оценивать по тому, достиг ли он своей финансовой цели.

© Пашнин А.О., 2018

В Беларуси на данный момент наиболее распространен классический краудфандинг за вознаграждение. Он предполагает получение спонсором проекта какого-либо вознаграждения за свой финансовый вклад в проект. В качестве вознаграждений могут выступать как продукты, которые будут созданы в результате реализации проекта (музыкальный альбом, билет на спектакль, книга), так и любые другие материальные и нематериальные подарки, часто символические (например, благодарность в социальных сетях, открытка, брелок). Финансирование проекта на определенную сумму и получение соответствующего вознаграждения реализовано с помощью краудфандинговой платформы, на которой размещен краудфандинговый проект.

Белорусская краудфандинговая платформа Ulej работает по модели краудфандинга за вознаграждение. Она была создана в 2015 году и работает по принципу «всё или ничего» [1]. Это означает, что проект считается успешным и получает собранные финансовые средства, только если он собирает в заявленный срок всю необходимую сумму, которая была определена при старте проекта.

На платформе с момента ее создания было размещено более 300 проектов, из которых более 150 стали успешными. Большинство размещенных на платформе проектов – культурные и социальные проекты. Категории с наибольшим количеством проектов – это Литература и Социальные проекты, по 18% от всех проектов в каждой категории. В этих двух категориях и наибольшая доля успешных проектов: 57% и 52%, соответственно. Категории с наименее успешными проектами – Технологии и Дизайн (9% и 0% успешных проектов).

Средний проект на платформе Ulej имеет финансовую цель в 3128 евро, и получает в среднем 734 евро спонсорских взносов – 34% от первоначальной цели. Однако успешные кампании ставят значительно меньшие цели: в среднем 1718 евро против 3846 евро у неуспешных проектов. Это значит, что успешные проекты задают более маленькие, но и более реалистичные и достижимые цели. Успешные проекты длятся меньше, чем неуспешные: 47 против 53 дней. В целом средняя продолжительность проекта на Ulej – 51 день, хотя максимальная возможная продолжительность

проекта на белорусской платформе – 90 дней. Средний взнос одного спонсора более чем в два раза выше у успешных проектов (21,1 евро против 10,4 евро). Наконец, средний успешный проект имеет более 100 бэйкеров против 10 спонсоров средней провалившейся кампании.

80 проектов на дату сбора данных на платформе оказались успешными (34% от 237 проектов). Успешные проекты добиваются успеха, незначительно превышая первоначальную цель: 25% проектов получают ровно ту сумму, которую заявляют в начале, и только 21% проектов превышает цель более, чем на 10%. Все четыре проекта, собравшие больше 150% от изначальной цели, – социальные проекты. Максимальная величина процента финансирования составила 296% и 322% (но надо заметить, что первоначальная цель данных проектов была ниже средней цели успешного проекта).

Наиболее влиятельный ученый, занимающийся темой краудфандинга, Ethan Mollick, выделил так называемые сигналы качества проектов, связанные с уровнем подготовленности как степенью, с которой создатели проектов уделяют время и прилагают усилия для того, чтобы описание и оформление их проектов было настолько хорошо, чтобы привлечь спонсоров [2]. Чем больше таких сигналов качества проект посылает потенциальным спонсорам (бэйкерам), и соответственно, чем лучше проект подготовлен – тем выше его шансы быть успешно завершенным. К сигналам качества относят различные характеристики описания и оформления страницы проекта на краудфандинговой платформе и непосредственно ведение проектом своей краудфандинговой кампании.

Было выявлено, что успешные проекты посылают в среднем больше сигналов качества. Так, например, на страницах профинансированных проектов с большей вероятностью есть видео о проекте, инфографика, материалы о проекте, ссылки на сообщества проекта в социальных сетях, перевод текста описания на английский.

Успешные проекты также более социально активны, что говорит о сигналах качествах, отправленных потенциальным

спонсорам. Об успешных проектах больше публикаций в социальных сетях, а также их репостов и лайков. Успешные проекты добиваются публикации большего количества статей в онлайн-СМИ (например, в среднем 8 против 2,3 статей в медиа) [3]. Поведение потенциальных спонсоров в разных социальных сетях различно, что нужно принимать во внимание создателям проектов. Также необходимо делать публикации в сообществах в соцсетях, связанных с проектом – такие публикации также эффективны. Авторы наиболее активно продвигают свои проекты и общаются с потенциальными спонсорами в социальных сетях в начале своего проекта, чтобы сообщить о его существовании. Спонсоры, в свою очередь, также публикуют записи в соцсетях о проекте наиболее часто в начале его жизненного цикла, как только они знакомятся с проектом в результате его деятельности по продвижению.

Чтобы изучить динамику поддержки проекта в течение всего цикла финансирования, цикл каждого проекта был разбит на 10 долей. Было подсчитано среднее количество спонсоров, пришедших в проект в каждый день каждой из десяти долей цикла финансирования. Таким же образом была подсчитана средняя сумма привлеченных проектом средств.

Из данного анализа были исключены три кампании, продолжительность которых была меньше 10 дней.

Существует тенденция, что проекты получают больше финансовой поддержки (средняя сумма взносов) в первые и последние дни цикла финансирования. Неуспешные проекты имеют большую поддержку только в первые дни проекта, затем количество спонсоров и размер взносов снижается и не увеличивается до конца проекта, так как потенциальные спонсоры видят, что проект, наиболее вероятно, не будет завершен успешно, и не поддерживают его. Для успешных проектов наблюдается увеличение количество спонсоров и взносов также и в конце проекта. Таким образом, наблюдается динамика в форме выпуклой вниз кривой (U). Данная динамика более заметна для суммы взносов, чем для количества спонсоров успешных проектов. Это связано с тем, что зачастую авторы проектов либо делают самостоятельно большие взносы, чтобы успешно завершить свой проект в последние его

дни, либо привлекают корпоративных спонсоров, которые делают взносы оставшейся суммы в конце проекта. Паттерн динамики количества спонсоров успешных проектов более L-образный, с небольшим увеличением в конце цикла финансирования.

Такие результаты в целом совпадают с данными, полученными другими исследователями на примере Kickstarter, хотя Kuppuswamy и Bayus нашли более U-образную динамику поддержки проектов в течение цикла финансирования для количества спонсоров [3].

Проекты обычно терпят неудачи, собирая незначительную долю заявленной цели: 29% провалившихся проектов не собрали ничего и только 25 процентов неуспешных проектов преодолели 10-процентную границу. Всего два неуспешных проекта из выборки (1%) собрали больше 50% своей цели. Это свидетельствует, что достижение проектом, как минимум, 50% от заявленной цели может являться предиктором успеха всей кампании. Ethan Mollick в своей работе подробно объясняет данный феномен [2].

Больше трети всех успешных проектов достигают своей цели в последний день краудкампании (совпадает с 25% проектов, которые собирают ровно желаемую сумму). Только 14% успешных проектов достигают цель более чем за 10 дней до окончания кампании [4].

Приведенные описательные характеристики проектов дают представление о работе краудфандинговой площадки Ulej и о краудфандинговых проектах, размещённых на ней. Они показывают, что успешные проекты лучше оформлены, имеют лучшее описание и посылают потенциальным спонсорам больше так называемых «сигналов качества». Также в работе показано, что динамика финансирования успешных и неуспешных проектов различается: Успешные проекты имеют динамику, выраженную в форме буквы L с наибольшим количеством спонсоров в самом начале проекта. Достижение проектом 50% от заявленной цели финансирования практически является индикатором его успеха, а большинство проектов собирают заявленную сумму в последний день проекта и только незначительно превышают сумму.

Список литературы

1. Мелехина, М. Краудфандинг в Беларуси: площадки, перспективы, мировой опыт / М. Мелехина // Финансовый портал Myfin.by [Электронный ресурс]. – 2015. – Режим доступа: https://myfin.by/stati/view/5478-kraudfanding-v-belarusi. – Дата доступа : 5.04.2018.

2. Mollick, E. The dynamics of crowdfunding: An exploratory study / E. Mollick // Journal of business venturing. – 2014. – Vol. 29. – Nr. 1. – P. 1–16.

3. Blockbuster Effects [Electronic resource] : Kickstarter. – Mode of access: http://www.kickstarter.com/blog/blockbuster-effects. – Date of access: 15.03.2018.

4. Официальный сайт краудфандинговой площадки «Улей» [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: http://ulej.by. – Дата доступа : 04.04.2018.

CROWDFUNDING IN BELARUS: ANALYSIS THE FUNCTIONING OF CROWDFUNDING PLATFORM ULEJ

Pashnin A.O., graduate student
Francisk Skorina Gomel State University,
246019, Republic of Belarus, Gomel, Sovetskaya Str., 10

The current paper presents results of empirical analysis of Belarusian crowdfunding platform Ulej.by. Different characteristics of projects and funding dynamics on the Ulej,by are studied in the paper. Successful and unsuccessful projects are distinguished.

Keywords: crowdfunding, ulej.by, project funding, entrepreneurship, crowdfunding platform, Belarus, reward-based crowdfunding.

УДК 339.187.62:330.322:658
ББК 65.291.591.1

РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПУТЕМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛИЗИНГА

Пуйто О.А., аспирант
Научный руководитель – к.э.н., ст. преподаватель В.В. Сорвирова
Электронный адрес: parker110@mail.ru
Гомельский Государственный Университет им. Ф. Скорины, 246028, Республика Беларусь, г. Гомель, ул. Советская 104

Рассматривается лизинг как одна из форм долгосрочного кредита, что определяет его роль как важного механизма обеспечение инвестиционных потребностей предприятия и финансирования вложений в производственные активы. В условиях нехватки средств на приобретение оборудования, лизинг представляет собой выгодную для предприятий форму материально-технического снабжения.

Ключевые слова: лизинг, субъекты лизинга, лизинговый договор, платежи по лизингу, лизинговая операция, инвестиционная деятельность, финансовый лизинг.

В процессе функционирования предприятия, могут возникать инвестиционные потребности для реструктуризации производственной или инновационной деятельности. При этом отсутствие значительных объемов инвестиций, становится проблемой для эффективного функционирования хозяйственного субъекта. Возможность их осуществления за счет инвестиционных займов, государственных капиталовложений и самоинвестиций, по известным причинам, весьма ограничена.

© Пуйто О.А., 2018.

Возникновение лизинга, являясь закономерным этапом развития кредитно-финансовых отношений, так как при взаимодействии заемщика с кредитором может возникать ряд проблем, таких как высокие процентные ставки для заемщика и риск неплатежеспособности, при выдаче долгосрочных кредитов, для кредитора. С того момента как законодательно и юридически определены условия лизинга, он может рассматривается как альтернативная возможность обновления основных фондов предприятия по отношению к схеме прямого кредитования.

Глубокие изменения экономических условий хозяйствования предприятия, изменения под воздействием научно-технического прогресса, создают необходимость разработки и использования методов обновления материально-технической базы и модификации основных фондов.

Одним из таких методов является лизинг, являющийся одной из форм долгосрочного кредита, характеризующейся длительным, устойчивым характером связей между лизингодателем и лизингополучателем, что определяет особую роль лизинга, как важного механизма финансирования в производственные активы. В условиях дефицита финансов на приобретение оборудования, лизинг является выгодной для предприятий формой материально-технического снабжения.

В то же время, лизинг может являться важной частью инновационной деятельности предприятия, а меры по его развитию и поддержке включаются в инвестиционную политику многих развитых государств. Лизинг позволит обеспечить реализацию новой, еще неизвестной на рынке продукции, которая является инновационной для конкретного потребителя.

Такой финансовый инструмент как лизинг, предоставляет возможность приобретать оборудование и использовать его в экономической собственности, без приобретения в юридическую. Наряду с этим, выплаты за использование оборудования, как и при арендных отношениях, распределены во времени, а при финансовой лизинге это время может совпадать со сроком амортизации оборудования.

Преимущества лизинга по сравнению с другими вариантами финансирования:

– лизинг позволяет предприятию при минимальных единовременных затратах приобрести современное оборудование и технику в достаточных количествах.

– лизинговые платежи относятся на себестоимость, что позволяет экономить значительные суммы при уплате в бюджет налога на прибыль;

– возможность применения в отношении объекта лизинга механизма ускоренной амортизации с коэффициентом до 3-х позволяет предприятию максимально быстро восстановить через себестоимость инвестиционные затраты. По истечении действия договора лизинга имущество отражается на балансе лизингополучателя по минимальной, либо нулевой остаточной стоимости;

– при оформлении лизинговой сделки требования, предъявляемые к заемщику, не такие жесткие, как при обычном кредитовании. Кроме того, вероятность получения в лизинговой компании долгосрочного финансирования намного выше, чем при кредитовании;

– лизинговая компания может построить более гибкий график платежей в сравнении с требованиями банков по кредитным договорам. При этом существует возможность изменения графика платежей на протяжении действия договора;

– при заключении договора лизинга значительно снижаются по сравнению с кредитованием требования к гарантийному обеспечению сделки (предоставлению залогов и т. д.). Это связано с тем, что до окончания действия договора предмет лизинга является собственностью лизинговой компании.

В зависимости от срока полезного использования объекта лизинга и экономической сущности договора лизинга различают:

– Финансовый лизинг. Срок договора лизинга, как правило, равен сроку полезного использования объекта лизинга. При таком договоре остаточная стоимость имущества по истечении срока договора, минимальна или равна нулю и имущество без проблем переходит в собственность лизингополучателя.

– Оперативный лизинг. Здесь срок договора значительно меньше срока полезного использования объекта лизинга. В этом случае предметом лизинга могут являться имеющиеся в распоря-

жении лизингодателя активы. По истечении договора, объект лизинга переходит обратно лизингодателю, но может быть и выкуплен лизингополучателем или заново сдан в лизинг. При оперативном лизинге ставка обычно выше, чем при финансовом.

Также в договорах лизинга могут быть предусмотрены различные дополнительные услуги предоставляемые лизингодателем: техническое обслуживание поставляемого оборудования, обучение кадров, страхование, транспортировка так далее. В договоре возможны условия о возможности выкупа имущества лизингополучателем по истечении срока договора.

Особо стоит отметить возвратный лизинг, когда продавец имущества также является и лизингополучателем. В этом случае между лизингодателем и предприятием заключаются два договора: по купле-продаже и лизинговый договор. Возвратный лизинг осуществляется для покрытия недостатка в финансовых средствах предприятия, которое получает единовременно деньги за реализованное лизингодателю имущество [1].

Наряду с преимуществами, существуют и недостатки лизинга для предприятия:

– валютные риски;

– необходимость внесения аванса;

– лизинговые платежи являются обязательными и не изменяются от результатов деятельности предприятия, или от устаревания оборудования, если иное не предусмотрено договором;

– имущество взятое в лизинг, невозможно оформить в качестве залога, например при получении кредита в банке, так как оно не находится в юридической собственности у лизингополучателя;

– содержание договора лизинга может быть более сложным, чем кредитного договора и потребует больше средств и времени на его подготовку.

Но стоит отметить, что эти **проблемы** не обязательно будут таковыми для лизингополучателя. Все зависит от конкретных обстоятельств и грамотности составления договора.

Основным элементом в лизинге являются лизинговые платежи – выплаты лизингодателю осуществляемые лизингополучате-

лем за предоставленное ему право пользования лизинговым имуществом. Лизинговые платежи – механизм, с помощью которого лизингодатель возмещает свои финансовые затраты на покупку имущества и получает прибыль. Исходя из этого, общая сумма лизинговых платежей за весь период лизинга должна включать:

– сумму, возмещающую полную (или близкую к ней) стоимость лизингового имущества;

– сумму, выплачиваемую лизингодателю за кредитные ресурсы, использованные им для приобретения имущества по договору лизинга;

– комиссионное вознаграждение лизингодателю;

– сумму, выплачиваемую за страхование лизингового имущества, если оно было застраховано лизингодателем;

– иные затраты лизингодателя, предусмотренные договором лизинга. Например, обучение персонала, техническое обслуживание лизингового имущества, его ремонт [2].

Размеры, способ, форма и периодичность выплат, а также методика определения общей суммы лизинговых платежей устанавливаются в договоре лизинга по соглашению сторон.

По форме лизинговые платежи могут осуществляться:

– денежная форма;

– компенсационная форма (продукцией или услугами предоставляемыми лизингополучателем);

– смешанная форма (сочетание денежной и компенсационной формы).

Денежные платежи могут осуществляться как в национальной, так и в конвертируемой валютах. Компенсационные платежи, как правило, осуществляются тогда, когда имеет место подрядная аренда, при которой собственник имущества передает его лизингополучателю для осуществления каких-либо работ, оказания услуг или производства товаров.

По периодичности лизинговые платежи бывают: ежегодными; полугодовыми; квартальными; ежемесячными.

График лизинговых платежей с указанием конкретных дат является неотъемлемой частью лизингового договора.

Наряду с периодическими выплатами возможен единовременный платеж, при котором предусмотрена выплата лизингодателю (депозита) или отсрочка выплаты первого платежа, если у лизингополучателя неустойчивое финансовое положение и ему выгоднее перенести груз лизинговых платежей на более поздний период [3].

Экономическая эффективность, от использования лизинговых операций, может быть оценена как с позиции лизингодателя, так и с позиции лизингополучателя. При определении эффективности с точки зрения лизингодателя используют следующие показатели:

– коэффициент абсолютной эффективности – отношение валового дохода от лизинга, к капитальным вложениям;

– коэффициент сравнительной эффективности альтернативных вариантов инвестиций;

– общую прибыль и уровень рентабельности деятельности для лизингодателя.

Критериями оценки эффективности лизинговой операции для лизингополучателя являются:

– ставка финансирования – процент, выплачиваемый за финансирование лизинговой операции;

– цена лизинговой операции – сумма, выплачиваемая по лизинговому контракту, по сравнению с другими вариантами финансирования приобретения имущества;

– норма прибыли, получаемая лизингополучателем от эксплуатации объекта лизинга;

– срок окупаемости лизинга;

Кроме того, лизинг дает предприятию-арендатору определенные нефинансовые преимущества:

– временное высвобожденные денежных средств для пополнения собственного оборотного капитала;

– деньги, заплаченные за аренду, учитываются как текущие расходы, включаемые в себестоимость продукции, в результате чего на данную сумму уменьшается налогооблагаемая прибыль.

– получение вместо обычного гарантийного срока гарантийное обслуживание оборудования на весь срок аренды;

– возможность быстрого наращивания производственной мощности, внедрения достижений научно-технического прогресса, что способствует повышению конкурентоспособности предприятия;

– для предприятия, использующего быстро устаревающее оборудование, например, вычислительную технику, это может быть средством застраховаться от его обесценения [6].

Также важно рассмотреть основные элементы (условия лизинга), на которые необходимо обращать особое внимание:

– лизинговая компания не работает с той валютой, к которой привязывается поставщик, или в которой запрашивается расчет. Важно, по какому курсу лизинговая компания пересчитывает стоимость. Второй момент: лизинговая компания может сразу учесть в стоимости комиссию поставщика при оплате ему предмета лизинга белорусскими рублями;

– некоторые лизинговые компании берут часть своего вознаграждения в лизинговой ставке;

– наиболее распространенный вариант, когда лизинговая компания получает свое вознаграждение за весь срок лизинга равномерно, и, если просчитать процент годовых в каждом лизинговом платеже, должна получиться постоянная величина;

Практически любой лизинговый контракт должен включать в себя следующие элементы: объект; срок поставки; срок аренды; право собственности арендодателя; риски, ответственность, технические гарантии; использование оборудования; уход, ремонт и модификации; убытки, несчастные случаи; страхование; арендные платежи, комиссии; пени за просрочку платежей; возможность покупки; условия расторжения договора; возврат оборудования; налоги, пошлины; появление новых обстоятельств; дополнительные права сторон; улаживание споров и арбитраж; задерживающие условия (контракт вступает в силу лишь по получении гарантий и т. д.); обязательства предоставить необходимую информацию (например, баланс); подписи сторон и тех, кто впоследствии будет правопреемником; адрес нахождения сторон; гарантия остаточной стоимости; гарантия банка.

Объектами лизинга может быть любое движимое и недвижимое имущество, относящееся по установленной классификации

к основным фонда и используемые для предпринимательской деятельности: недвижимость, транспорт любого вида, оборудование, техника специального назначения.

Список литературы

1. Шабашев, В.А. Лизинг: основы теории и практики : учеб. для вузов / В.А. Шабашев // М. : КноРус, 2007. – С. 184
2. Коренев А.В. Лизинговый механизм как форм инвестиционной деятельности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL : http :/ /diss.rsl.ru/diss/03/1026/031026009.pdf (09.04.2018)
3. Щеголева, Н. Г. Лизинг : учеб. для вузов / Н.Г. Щеголева // – М. : Московская финансово промышленная академия, 2005. – С. 91
4. Ковалев, В.В. Учет, анализ и бюджетирование лизинговых операций: теория и практика : учеб. пособие для вузов / В.В. Ковалев // М. : Финансы и статистика, 2005. – С. 56-57

PROVIDING THE INVESTMENT ACTIVITY OF THE ENTERPRISE BY USING LEASING AS A FINANCIAL INSTRUMENT

Puito O.A., graduate student
Gomel State University. F. Skaryna, 246028, Republic of Belarus, Gomel, Sovietskaya st. 104

Leasing is considered as one of the forms of long-term credit, which determines its role as an important mechanism for financing investments in production assets and ensuring investment needs of the enterprise. Given the shortage of funds to purchase equipment, leasing is a form of material and technical supply that is advantageous for enterprises.

Keywords: leasing, subjects of leasing, leasing agreement, leasing payments, leasing operation, investment activity, financial leasing.

УДК 332.142.4
ББК 65.9 (2 Рос.)

АНАЛИЗ ПРИОРИТЕТОВ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ В УПРАВЛЕНИИ ЛЕСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИМИ ПРОИЗВОДСТВАМИ

Скилова В.В., студентка 3 курса
Терехова Г.В., студентка 3 курса
Нанакина Ю.С., к.э.н., доцент кафедры менеджмента
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполярный филиал ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина», 663300, Красноярский край, г. Норильск, ул. Талнахская, д.51

Привлечение инвестиций в экономику государства является основой развития как отдельных предприятий или отраслей, так и всей страны в целом. Чем выше активность инвестиционного процесса, тем больше возможностей имеет государство для увеличения величины внутреннего валового продукта, наращивания товарооборота и обеспечения занятости населения. Прямые иностранные инвестиции являются основным фактором развития экономики страны, которая приводит к повышению способности отечественных производителей конкурировать на мировых рынках. В данной статье будет рассмотрена статистика инвестиционной активности региона в области лесоперерабатывающих производств.

Ключевые слова: среднероссийские темпы роста инвестиций, показатели инвестиционной активности, инвестиционная политика, региональные меры поддержки и стимулирования инвестиционной деятельности, государственно-частное партнерство, инфраструктурное обеспечение инвестиционной деятельности.

© Скилова В.В., Терехова Г.В., Нанакина Ю.С., 2018

На протяжении многих лет по уровню инвестиционной активности Красноярский край находится в числе российских регионов-лидеров, он уверенно входит в первую десятку регионов по объему инвестиций в основной капитал и существенно опережает среднероссийские темпы роста инвестиций (с 2002 по 2015 годы объем инвестиций в крае увеличился в 4,5 раза, в то время как в среднем по России лишь в 2,2 раза). На высокие показатели инвестиционной активности в крае значительное влияние оказывает реализация на его территории крупнейших инвестиционных проектов федерального уровня значимости – комплексного проекта развития Нижнего Приангарья, проекта освоения месторождений Ванкорского кластера, строительства магистрального нефтепровода Куюмба-Тайшет для транспортировки нефти юга Эвенкии, проекта развития Сибирского федерального университета. Масштабные инвестиции обеспечивают активное экономическое развитие края и высокие объемы регионального ВРП.

И в предстоящие годы планируемый ежегодный прирост ВРП на уровне 3,5-5%, рост и изменение структуры региональной экономики с увеличением доли перерабатывающих производств и инновационных видов деятельности, развитие социальной и жилищно-коммунальной сферы края должны быть обеспечены высокой инвестиционной активностью с ежегодным объемом инвестиций на уровне 18-20% в объемах ВРП[2].

Целью инвестиционной политики края является создание комплекса условий, формирующих благоприятный инвестиционный климат, который включает совокупность экономических, политических, правовых, финансовых и социальных факторов, и обеспечение инвестиционной поддержки устойчивого и сбалансированного социально-экономического развития, а также высоких темпов роста уровня и качества жизни населения Красноярского края[3,с.8].

Проводимая в период реализации Стратегии инвестиционная политика края будет формироваться на принципах[1]:

– наибольшего благоприятствования – ориентации административных процедур и регулирования, прежде всего, на интересы предпринимателей и инвесторов;

– прозрачности – открытости и доступности для инвесторов информации органов власти и управления;

– эффективности – конкурсного выделения бюджетных ресурсов и оценки проектов с учетом долгосрочных общественных выгод и затрат;

– равенства – единого равноправного подхода ко всем субъектам предпринимательской и инвестиционной деятельности.

Уже сегодня в крае сформирована и действует единая система государственной поддержки инвестиционной деятельности. Разработаны и реализуются региональные меры поддержки и стимулирования инвестиционной деятельности – налоговые льготы и государственные гарантии края, субсидирование процентных ставок по инвестиционным кредитам и лизинговых платежей, бюджетные инвестиции на строительство инфраструктурных объектов, необходимых для реализации инвестиционных проектов. Активно используются механизмы федеральной государственной поддержки инвестиционной деятельности и государственно-частного партнерства.

Направления реализации инвестиционной политики будут включать в себя:

1. Инициирование органами государственной власти края и органами местного самоуправления муниципальных образований инвестиционных предложений по реализации инвестиционных проектов, отвечающих стратегическим интересам развития края, в том числе проектов создания перерабатывающих предприятий, осуществляющих выпуск готовой продукции, и инновационных производств. А также, путем развития государственно-частного партнерства в рамках стратегических направлений развития социальной сферы и жилищно-коммунального комплекса, создание для инвесторов новых перспективных направлений инвестирования в строительство объектов социальной инфраструктуры, коммунального хозяйства и арендного жилья.

2. Инфраструктурное обеспечение инвестиционной деятельности, поскольку недостаточный уровень развития и недоступность инфраструктуры являются одним из основных факторов, ограничивающих инвестиционную активность в крае. Осо-

бенно остро данная проблема проявляется в районах нового освоения, где отсутствует необходимая обеспечивающая инфраструктура, а затраты на ее создание могут составлять до 20% от стоимости проекта. Для устранения инфраструктурных ограничений в предстоящие годы предусматривается:

– создание инфраструктуры промышленных площадок, промышленных и технологических парков для размещения производственных и иных объектов инвесторов;

– развитие транспортной, энергетической, инженерной инфраструктуры, необходимой для осуществления инвестиционной деятельности, с использованием механизмов прямого финансирования из средств бюджета края, развития государственно-частного партнерства, привлечения средств федерального бюджета;

– упрощение доступа предпринимателей и инвесторов к объектам инфраструктуры и земельным участкам, предназначенным для размещения объектов инвестирования.

3. Помимо развития традиционных видов инфраструктуры (транспортной, энергетической, инженерной), развитие бизнес-инфраструктуры путем содействия созданию центров коллективного пользования, позволяющих снизить инвестиционные издержки на создание новых производств, за счет предоставления различного вида бизнес-услуг, в том числе по выполнению высокозатратных для предприятий производственных функций (проведение опытно-конструкторских и технологических работ, доступ к специализированному оборудованию и приборам, изготовление сложных деталей, узлов и изделий, доступ к базам специализированной информации).

4. Стимулирование и государственную поддержку инвестиционной деятельности, направленные на укрепление финансового состояния инвесторов и предпринимателей края и расширение их доступа к финансовым ресурсам[1].

Красноярский край – крупнейший после Республики Саха (Якутия) регион России и один из наиболее динамично развивающихся субъектов России. Ключевые отрасли региональной экономики – металлургический, топливно-энергетический и нефтегазовый комплексы – играют существенную роль не только на

государственном, но и на мировом уровне. В этих отраслях планируется реализация основных крупных инвестиционных проектов по развитию традиционных и созданию новых высокотехнологичных производств.

Инвестиции в создание лесоперерабатывающих производств в Красноярском крае в 2017 году составили 1,7 млрд рублей. На сегодняшний день в крае реализуются 11 приоритетных инвестиционных проектов. На различных стадиях согласования находятся еще восемь. Всего с начала выполнения проектов в лесную отрасль Красноярского края инвесторы вложили более 38 млрд. рублей, в том числе 1,7 млрд. - в 2017 году[2].

Три лесоперерабатывающих производства работают в полную мощность: ООО «Приангарский ЛПК», АО «Краслесинвест», ООО «Сиблес Проект». Благодаря реализации этих проектов, Красноярский край демонстрирует существенный прирост в заготовке древесины, и уже занимает второе место в РФ после Иркутской области. А выпуск пилопродукции вырос за первое полугодие 2017 года на 32 %[2].

Большинство инвестпроектов активно осваивает инвестиции, наращивает объемы производства, добросовестно выполняет обязательства по уплате налогов и арендных платежей. Ряд инвесторов только приступили к реализации проектов и проводят проектно-изыскательские работы, приобретают технику и оборудование, готовят площадки под строительство объектов.

В Красноярском крае ужесточены требования по реализации инвестиционных приоритетных проектов в области освоения лесов. В числе основных - теперь заключить договоры аренды лесных участков и получить доступ к лесосырьевым базам инвесторы могут лишь после завершения строительства лесоперерабатывающих производств, и использовать лесные ресурсы могут только для собственных нужд.

С начала 2017 года объем освоенных инвестиций в лесной отрасли Красноярского края составил 808 млн рублей. На эти средства в регионе построены заводы по производству пиломатериалов, мебели и пеллет.

Благодаря вводу этих предприятий в первом квартале текущего года для жителей региона создали 1 800 новых рабочих

мест. Налоговые отчисления за этот период составили 68 млн. рублей. Общий объем инвестиций, привлеченных в лесную отрасль благодаря реализации проектов, превысил 37 млрд. рублей.

В настоящее время на территории Красноярского края реализуются 8 приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов: 3 проекта - АО «Краслесинвест», ООО «Сиблес Проект» и ООО «Приангарский ЛПК» - активно развиваются, организован выпуск производства пиломатериалов и пеллет, наращиваются производственные мощности, совокупный объем производства трех предприятий по итогам 1 квартала 2017 года составил более 116 тыс. куб. м пиломатериалов. «Сиблес Проект» запустил производство пеллет. В ноябре 2017 года ожидается запуск производства пеллет на «Краслесинвесте».

Весной этого года в перечень приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов включены ООО «ЛесСервис» и ООО «ДОК «Енисей»». «ЛесСервис» в рамках проекта построил цех по производству пеллет, сейчас ведутся пусконаладочные работы, построена теплотрасса, приобретена лесозаготовительная техника. ДОК «Енисей» является действующим предприятием, при реализации инвестиционного проекта компания планирует запустить производство клееной строганой продукции в объеме 143,3 тыс. куб. м и пеллет в объеме 135 тыс. тонн.

Список литературы

1. Стратегия социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года [Электронный ресурс] / Министерство экономического развития, инвестиционной политики и внешних связей Красноярского края. – Режим доступа: http://econ.krskstate.ru.

2. Предпринимательство. Инвестиции. Инвестиции в основной капитал по Красноярскому краю [Электронныи ресурс] / Федеральная служба государственнои статистики по Красноярскому краю. – Режим доступа: http://krasstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/krasstat/ru/.

3. Юзвович, Л.И. Влияние фискальной и денежно-кредитной политики на инвестиционную активность субъектов экономических отношений [Текст] / Л.И. Юзвович // Финансы и кредит. - 2017. - № 4. - С. 7-10.

THE ANALYSIS OF PRIORITIES OF INVESTMENT POLICY OF KRASNOYARSK KRAI IN MANAGEMENT OF WOOD-PROCESSING PRODUCTIONS

Skilova of V.V., student 3 courses, Terekhova V.V., student 3 courses, Yu.S. Nanakina, associate professor of management
Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Krai, Norilsk, Talnakhskaya St., 51

Attraction of investments into economy of the state is a basis of development both the separate enterprises or branches, and the whole country in general. The activity of investment process is higher, the more opportunities have the state for increase in size of the gross domestic product, increasing commodity turnover and employment of the population. Direct foreign investments are a major factor of development of national economy which leads to increase in ability of domestic manufacturers to compete in the world markets. In this article the statistics of investment activity of the region in the field of wood-processing productions will be considered.

Keywords: average Russian growth rates of investments, indicators of investment activity, investment policy, regional measures of support and stimulation of investment activities, public-private partnership, infrastructure ensuring investment activities.

УДК 347
ББК 67.404

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О БАНКРОТСТВЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

Сосова М.В., студентка 3 курса
Научный руководитель – д.э.н., доцент Е.А. Боброва
Электронный адрес: one.love.on.two@yandex.ru
ФГБОУ ВО Финансовый университет при Правительстве РФ (Орловский филиал)
302001 г.Орел, ул. Гостиная, 2

В данной статье раскрываются проблемы совершенствования российского законодательства о банкротстве предприятий. Дается определение терминов «несостоятельность» и «банкротство». А также приводится статистика мировых банкротств юридических лиц в сравнении с более полной внутрироссийской статистикой.

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, федеральный закон, гражданское право, динамика банкротства предприятий России.

В соответствии с положениями действующего Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 года № 127-ФЗ остается нерешенным вопрос о защите интересов предприятия–должника, которому угрожает банкротство по вине государства. Речь идет о ситуации, когда выполненный предприятием государственный заказ не оплачен в установленный срок. Это порой означает извлечение из оборота больших средств фирмы, а временами приводит к невозможности его последующего обычного функционирования.

© Сосова М.В., 2018

В юридической литературе говорится, что несостоятельность или банкротство выражают различные аспекты проявления признака неплатежеспособности. Несостоятельность – отсутствие определенного позитивного качества, т.е. несостоятельный должник не имеет достаточных материальных возможностей. А банкротство – указывает на наличие процесса и имеет динамический оттенок, передающий характер действия.

Приоритетной задачей законодательства о банкротстве, занимающей центральное место в деловой жизни каждой страны, должно быть повышение возврата средств для кредитов. Любая система, придающая большее значение спасению бизнеса должника или сохранению рабочих мест, делает это в ущерб интересам кредиторов и неминуемо вызывает повышение цены кредита, что в условиях финансового кризиса не допустимо.

Таким образом, ведущими принципами, на которых должно строится законодательство о банкротстве, считаются:

1. Максимально возможное упрощение законодательства о банкротстве, ведущее к уменьшению сроков судопроизводства по делам о банкротстве и сохранению конкурсной массы, а также более полному удовлетворению требований кредитора;
2. Обеспечение защиты прав и интересов кредиторов в деле о банкротстве, исходя из начала равенства создающих конкуренцию кредиторов.

Следовательно, соответствует ли российское законодательство о банкротстве указанным принципам?

Изучение законодательства о банкротстве, практики его применения показывает, что оптимальные научные и практические решения по целому ряду ключевых вопросов регулирования отношений банкротства пока еще не найдены.

Оценивая российское законодательство о несостоятельности, следует отметить, что в его развитии наряду с явно положительными тенденциями имеются и неопределенные.

Согласно российскому «Реестру предприятия банкротств» по данным на 22.12.2017 г. за 11 лет (2007-2017гг.) в России в процедуре банкротства находились:

Таблица 1

«Банкротство предприятий России 2007-2017гг.»

Год	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Юр.л.	9630	9610	13608	14742	12171	12169	12131	14164	14522	13741	6927

Итого, за 11 лет произошло 123 785 банкротств юридических лиц.

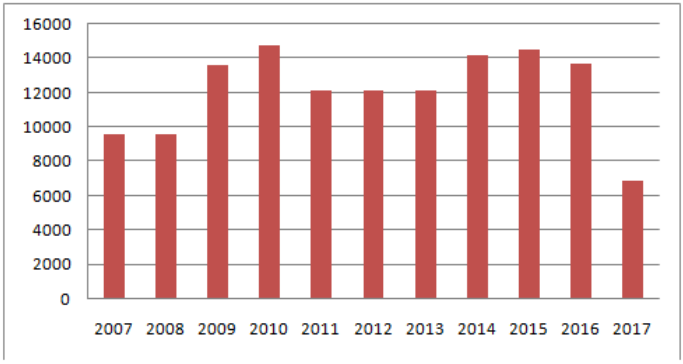


Рис.1. Банкротство предприятий России за 2007-2017гг.

Таким образом, берём округлённое количество банкротств 124 тыс. за 11 лет, прибавляем 10% и получаем (также округлённо) 136 тысяч прекративших деятельность предприятий. В среднем – чуть более 12 тысяч в год.

Отметим, то, что в 2017 году число банкротств кратно (в 2 раза) снизилось, что может объясняться различными факторами, но только не искажением статистики, так как база является совершенно самостоятельной и опирается на доступные всем судебные источники, фиксирующие любую операцию.

Известно, что рыночное законодательство для того и существует, чтобы обязательства исполнялись в срок и долги оплачивались полностью, чтобы в условиях кредитов это требования удовлетворялись в определенной законом очередности и соразмерно за счет вырученных средств от продажи имущества должника-банкрота, т.е. путем передела собственности в соответствии с Федеральным законом «О несостоятельности» от 2002 г. № 127-ФЗ [2].

Действующий Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ не только не уменьшил возможности передела собственности, но и предусмотрел дополнительные возможности для этого. Достаточно напомнить лишь об одной весьма полезной новелле этого Закона. Любое лицо в рамках любой процедуры банкротства вправе полностью исполнить обязательства должника перед его кредиторами.

Очевидно, что несостоятельность тесно связана с политической и экономической борьбой всевозможных группировок за сферы воздействия, неопределённой государственной политикой в данной сфере, предпринимательскими конфликтами и способами разрешения данных инцидентов, со слабостью и зависимостью судебной власти, особенно в части выполнения судебных заключений.

С точки зрения функционирующего российского законодательства, несостоятельность — это официальное признание неспособности должника удовлетворить требования кредиторов в абсолютном размере. Главной целью банкротства считается установление мирового соглашения между должником и кредиторами, реструктуризация задолженности или удовлетворения условий кредиторов за счет имущества должника.

Для того чтобы признать физическое лицо банкротом в 2017 году, необходимы следующие условия:

• Размер долга одному или нескольким кредиторам должен составлять не менее 500 000 руб.;

• Выплаты по этим кредитам должны быть просрочены не менее чем на 3 месяца.

Признать себя банкротом можно и до наступления этих обстоятельства – если у должника есть доказательства, что в ближайшее время он не сможет выполнить свои обязательства перед кредиторами.

Как и любое другое явление, банкротство физических лиц имеет как преимущества, так и недостатки.

Из основных плюсов банкротства можно отметить следующие:

• «Заморозка долга» — после признания гражданина банкротом его долг перестает расти, при этом начисление штрафов и пени за просрочку также приостанавливается;

• После получения официального статуса «банкрот» должник получает защиту от коллекторов и притязаний со стороны кредиторов;

• У банкрота также появляется возможность реструктуризировать долг (например, уменьшить размер ежемесячных выплат или увеличить срок погашения долга);

• Процедура банкротства физического лица может быть начата даже после смерти должника — в этом случае его поручители и законные наследники освобождаются от долговых обязательств.

Теперь перейдем к минусам банкротства физических лиц:

• На торги будет выставлено все имущество должника (кроме предметов домашнего обихода и личных вещей);

• В течение 5 лет после прекращения процедуры банкротства должник не сможет снова оформить кредит. Кроме того, в это время не может быть начата повторная процедура банкротства;

• Должник лишается своей регистрации в качестве индивидуального предпринимателя;

• Услуги финансового управляющего оплачиваются из средств должника [2].

Таким образом, внесенным изменениям в Федеральный закон № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», подверглись ряды общих положений Закона о банкротстве, а также нормы о банкротстве застройщиков. Поправки вступили в силу с 1 января 2018 года.

Закон распространил обязанность опубликования уведомления о намерении обратиться в суд с заявлением о признании должника банкротом путем включения его в Единый федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц на любого конкурсного кредитора, должника, работника, бывшего работника должника. Ранее данное требование распространялось только на конкурсного кредитора – кредитную организацию.

Изменения направлены на обеспечение открытости информации о потенциальном банкротстве компании и полностью исключит практику получения должниками судебных решений о взыскании в пользу аффилированных структур с тем, чтобы подать заявление о банкротстве, «перехватив» инициативу у кредитной организации, которая в настоящее время не может подать заявление без соответствующей публикации [2].

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994 года № 51-ФЗ, КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru. – Заглавие с экрана. – (Дата обращения: 01.02.2018).

2. ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 года № 127-ФЗ, КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru. – Заглавие с экрана. – (Дата обращения: 01.02.2018).

3. Пирогова, Е. С. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства): учебник для бакалавриата и магистратуры / Е. С. Пирогова, А. Я. Курбатов. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 291 с.

PROBLEMS OF IMPROVING RUSSIAN LEGISLATION ON BANKRUPTCY OF ENTERPRISES

Sosova M. V., student of 3th year
Of the Financial University under the Government of the Russian Federation (Orel branch), 302001 Orel, Gostinaya Str., 2

This article describes the problems of improving Russian legislation on bankruptcy of enterprises. The definition of the terms "insolvency" and "bankruptcy".And statistics of world of bankruptcies of legal entities in comparison with the more complete domestic statistics.

Keywords: insolvency, bankruptcy, Federal law, civil law, dynamics of bankruptcy of Russian enterprises.

УДК 338.1
ББК 65.05

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ КАБЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РФ

Субботина Ю.Д., к.э.н., доцент; Титова А.В., студентка 5 курса
Электронный адрес: tit1995ova_anyta@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Раскрыто понятие инвестиционная привлекательность. Проведен анализ инвестиционной привлекательности кабельной отрасли Российской Федерации.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, кабельная отрасль, инвестирование, динамика, темпы роста.

На современном этапе развития экономических отношений оценка инвестиционной привлекательности экономических субъектов различных уровней является необходимым этапом в исследовании данного субъекта. Для полноценного исследования экономического субъекта недостаточно оценить его инвестиционную привлекательность и привлекательность региона и страны, в которых он находится, необходимо оценить привлекательность отрасли, в которой действует субъект.

Изучением понятия инвестиционной привлекательности отрасли занимались такие ученные как И.А. Бланк, У.Ф. Шарп, А.Д. Шеремет. Их подходы существенно различаются. У.Ф. Шарп оценивал инвестиционную привлекательность отрасли через ценные бумаги находящиеся в обращении [2], а А.Д. Шеремет рассматривали инвестиционную привлекательность в разрезе последовательных действий по оценке инвестиционного рынка [1]. И.А. Бланк отошел от понятия инвестиционного рынка, его методика оценки

© Субботина Ю.Д., Титова А.В., 2018

основывается на системе состоящей из трех групп показателей: уровень прибыльности в отрасли; уровень перспективности развития отрасли; уровень инвестиционных рисков характерных для отрасли. На данном этапе развития эта система не считается исчерпывающей и ее дополнение и изменение возможно для каждой конкретной отрасли в зависимости от ее особенностей.

Кабельная отрасль в России начала формироваться в 1879 г., когда немецкая компания «Сименс и Гальске» начали строительство завода по производству кабелей в Санкт-Петербурге, на Васильевском острове[3]. С тех пор Россия является крупным поставщиком кабелей на мировом рынке.

Анализ темпов развития отрасли относительно темпов развития экономики страны является одним из важнейших этапов оценки инвестиционной привлекательности отрасли. Данные такого анализа по кабельной отрасли РФ представлены на Рисунке 1. Анализ проводится на основе данных государственной статистики [4].



Рис. 1. График темпов изменения ВВП и объемов производства кабельной отрасли РФ

В соответствии с Рисунком 1 можно сделать выводы о том, что темпы роста выручки в 2010-2015 гг. неоднородны. Данный период начинается с рекордного значения (149,5%), которое связанно

с восстановлением отрасли после кризиса 2008г., но в дальнейшем темпы замедляются и достигают минимального значение (95,6%) в 2013 г. В последующий период отрасль стала активно развиваться до 122,1% роста в 2015г. Общие тенденции в экономике РФ отрицательны, ВВП постоянно снижается. В 2015 г. кабельная отрасль значительно опережает ВВП по темпам своего развития и у нее наблюдается положительная тенденция роста, это свидетельствует о том, что данная отрасль является привлекательной для инвестирования.

Для полноценного анализа мало сравнить объемы выручки и ВВП, необходимо оценить объемы производства в натуральном выражении (Рисунок 2).



Рис. 2. График темпов изменения объемов производства кабельной отрасли РФ в натуральном и денежном выражении

По данным Рисунка 2, можно сделать вывод о значительных колебаниях цены на продукцию данной отрасли. Критические точки по объемам производства в натуральном выражении значительно не соответствуют точкам в денежном выражении. Максимальный прирост производства в натуральном выражении наблюдался в 2011 г.

и составил 24,9%. Минимального значение прироста отрасль достигла в 2014 г. (-34,4%).

Предприятия кабельной отрасли делятся по производимой продукции, не все так как ООО «Камкабель» и ООО «Иркутсккабель» способны производить весь спектр проводов и кабелей. Поэтому при оценке инвестиционной привлекательности важно понимать востребованность того или иного вида продукции.

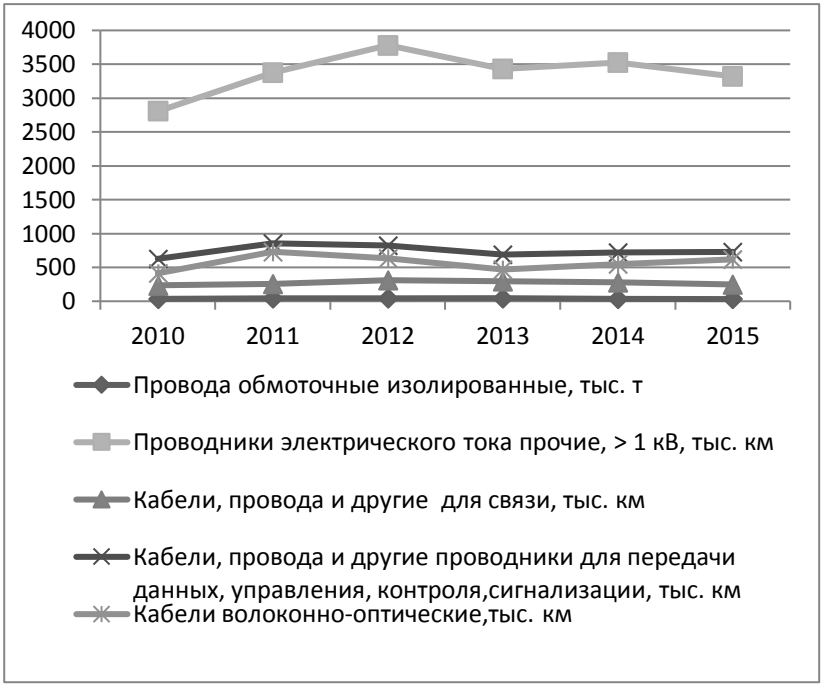


Рис. 3. График темпов изменения объемов производства отдельных видов продукции кабельной отрасли РФ

На Рисунке 3 видно, структура производства особо не меняется, наибольшую долю (67,5%) занимают проводники электрического тока с напряжением более 1кВ. Наименьшая доля у проводов обмоточных изолированных (менее 1%). Если рассматривать динамику каждого вида продукции, то видно, что их колебания неоднородны. Наиболее устойчивы к изменениям провода обмоточные

изолированные и кабели, провода и другие проводники, используемые для связи.

С точки зрения диверсификации, безопаснее инвестировать в крупные предприятия с несколькими видами продукции. Желательно, чтобы одним из видов были проводники электрического тока с напряжением более 1кВ, так как их доля очень велика в общем объеме производства.

Таким образов, кабельная отрасль РФ не остается в стороне от влияния внешних общеэкономических факторов, наблюдался спад в 2014г. Но в 2015 г. темпы роста отрасли значительно превышают темпы ВВП, что свидетельствует о способности отрасли быстро восстанавливаться после кризисных этапов. Специфика отрасли позволяет предположить, что данная отрасль будет развиваться, и спрос на ее продукцию не будет снижаться. К тому же эта отрасль относится к промышленности, что может свидетельствовать о реальном существовании активов обеспечивающих производство, которые являются дополнительной гарантией для инвесторов. При выборе конкретного предприятия для инвестирования стоит учитывать то, насколько диверсифицировано его производство, а так же какие именно виды продукции он производит. Наиболее интересными для инвестирования являются комплексные предприятия, такие как ООО «Камкабель» или ООО «Иркутсккабель», а так же предприятия производящие проводники электрического тока с напряжением более 1кВ.

Список литературы

1. Управление инвестициями: справочное пособие для специалистов и предпринимателей / Под ред. А.Д. Шеремета, в 2-х т. – М,: Высшая школа, 1998г..
2. Инвестиции / У.Ф. Шарп, Г. Александер, Д. Бейли . – М,: Инфра-М, 1997г. – 649 с.
3. *Пешков И.Б., Уваров Е.И. Кабельной промышленности России 125 лет: этапы пути, становление, современное состояние // Кабели и провода. 2004. № 5. С. 3—8.*
4. Промышленное производство в России. 2016: Стат.сб./Росстат. -М., 2016. - 347 с.

ECOLOGICAL SAFETY OF THE VOLGA FEDERAL DISTRICT

Yu.D. Subbotina Cand.Econ.Sci., associate professor
A.V. Titova, student of 5th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

Disclosed the concept of investment attractiveness. The analysis of the investment attractiveness of the cable industry of the Russian Federation was carried out.

Keywords: investment attractiveness, cable industry, investment, dynamics, growth rates.

УДК 334.02
ББК 65.054

ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА РЫНКЕ «ЗЕЛЁНЫХ» ИНВЕСТИЦИЙ

Хуторова Н.А., к.э.н., доцент, доцент кафедры экономической безопасности Института права и национальной безопасности РАНХиГС при Президенте РФ
khutorova@gmail.com
Кузнецова П.В., студентка 4 курса факультета финансов и банковского дела РАНХиГС при Президенте РФ
Электронный адрес: kpv2708@gmail.com
РАНХиГС при Президенте РФ
119571, г. Москва, проспект Вернадского, 82, стр.1

В последние годы мировой рынок «зелёных» инвестиций развивается стремительными темпами. В контексте устойчивого развития и возрастании роли социально ответственного инвестирования рынок зеленых инвестиций и в частности зеленых облигаций имеет серьезные перспективы роста. В России такие финансовые инструменты пока являются инновационными, но уже вызывают интерес как у крупных компаний и корпораций, так и у институциональных инвесторов. «Зелёные» облигации могут стать удачным инструментом для размещения средств негосударственных пенсионных фондов и страховых компаний.

В статье рассматриваются факторы, влияющие на потенциал развития рынка «зелёных» инвестиций в РФ и анализируются возможности дальнейшего развития.

*Ключевые слова**:** «зеленые» инвестиции, «зеленые» облигации, устойчивое развитие, корпоративная социальная ответственность, социально ответственное инвестирование.*

© Хуторова Н.А., Кузнецова П.В., 2018

В последние годы мировой рынок «зелёных» инвестиций развивается стремительными темпами. В контексте устойчивого развития и возрастании роли социально ответственного инвестирования рынок «зеленых» инвестиций и в частности «зеленых» облигаций имеет серьезные перспективы роста. В России такие финансовые инструменты пока являются инновационными, но уже вызывают интерес как у крупных компаний и корпораций, так и у институциональных инвесторов. Потенциал «зелёных» инвестиций достаточно трудно оценить, потому что причина мирового «зеленого бума» скорее всего скрыта в инструментах поведенческой экономики и финансов, и отражает тенденции поиска качественно новых «драйверов» роста, реализуемых в области экологической модернизации.

Целью настоящей статьи стала оценка перспектив рынка «зеленых» инвестиций и в частности «зеленых» облигаций в России.

Зеленые инвестиции в настоящее время имеют достаточно широкую трактовку, но в рамках данной работы основной акцент будет сделан на зеленые облигации.

Под «зелеными» облигациями понимают широкий класс долговых ценных бумаг с фиксированным доходом, выпускаемые эмитентом на длительный срок для финансирования проектов по охране окружающей среды, борьбе с изменением климата и рациональному использованию природных ресурсов. Эмитентом чаще всего бывают международные финансовые организации или компании и корпорации, формирующие нефинансовую отчетность, также выпускаются и муниципальные зеленые облигации. «Зеленые» облигации содержат точно такие же параметры риска, ценообразования и доходности, как и прочие корпоративные облигации. Характерной особенностью такого рода активов является достаточно низкий риск, но в тоже время и низкая ликвидность. Доля «зеленых» облигаций с самыми высокими инвестиционными рейтингами выше, чем в среднем на рынке. Их высокое кредитное качество объясняется не только стандартизацией облигаций и залоговых активов, прозрачностью связи между процессом и результатами инвестирования, но и активной

поддержкой государств и международных организаций рынка «зеленых» облигаций. Большинство выпусков «зеленых» бондов ориентировано на сроки более десяти лет что может быть увязано со сроками реализации инвестиционных проектов[1]. Средства, привлечённые от размещения "зеленых" облигаций, могут направляться исключительно на цели устойчивого развития, которые были определены ООН и приняты государствами-членами в 2015 году[2].

В процессе развития рынка зеленых облигаций постепенно усложняется профиль данных ценных бумаг, так, уже появляются секьюритизированные зеленые облигации, что расширяет возможности использования данных инструментов.

Контроль за распределением средств компании в случае выпуска «зеленых» ценных бумаг может осуществляться только с помощью нефинансовой отчетности.

Важно отметить, что уже разработаны и используются международные и в ряде стран национальные стандарты «зеленого» финансирования, что позволяет эмитентам и инвесторам получить гарантии целевого характера использования финансовых средств В России практика составления нефинансовых отчетов пока практически не развита. Согласно исследованию (рейтингу) корпоративной прозрачности крупнейших российских компаний 2017 года, в выборку которого входит уже более 900 компаний, только 48 компаний раскрывают информацию о своей деятельности на уровне международных практик, то есть с учётом требований стандартов таких, как GRI (Global Reporting Initiative) [3] и IR (integrated reporting)[4]. (рис.1).

Развитие рынка «зеленых» облигаций представляет интерес для РФ по ряду причин. 19 апреля 2017 года Президент РФ В.В. Путин подписал Указ о Стратегии экологической безопасности РФ на период до 2025 года. В тексте Указа говорится, что «достижение целей экологической безопасности осуществляется путем проведения единой государственной политики, направленной на предотвращение и ликвидацию внутренних и внешних вызовов и угроз экологической безопасности» [5]. Целями государственной политики в сфере обеспечения экологической безопасности являются сохранение и восстановление природной среды,

обеспечение качества окружающей среды, необходимого для благоприятной жизни человека и устойчивого развития экономики, ликвидации накопленного вреда окружающей среде вследствие хозяйственной и иной деятельности в условиях возрастающей экономической активности и глобальных изменений климата.



Рис. 1 Динамика корпоративной прозрачности 2015-2017 гг. [составлено авторами на основе данных с сайта corptransparency.ru]

Важно, чтобы государство задавало цели для развития инициатив в области экологической безопасности, инструментом обеспечения которой вполне может стать корпоративная социальная ответственность и зеленое финансирование. «Зелёные» облигации, могут стать инструментом привлечения средств на реализацию экологических проектов без ущерба бюджету страны, это также может способствовать углублению национального финансового рынка, что особенно важно в сложившихся

геополитических условиях. Дополнительные возможности для привлечения частных инвесторов для участия в проектах «зеленого» финансирования, в том числе и на основе выпуска «зеленых» облигаций, создаёт Федеральный закон от 13 июля 2015 г. № 224-ФЗ14 О государственно-частном партнерстве. Данный закон содержит закрытый перечень объектов соглашения о ГЧП (МЧП) (ст. 7), в который вошли 16 объектов в отраслевой и секторальной разбивке. С точки зрения «зеленого» финансирования этот перечень важен, потому что включает отрасли и сектора экономики, которые международными стандартами и принципами классифицируются как «зеленые» [1].

Ответственность за подготовку эмиссии «зелёных» облигаций ложится на компании. Данная процедура осуществляется в рамках корпоративной социальной ответственности (КСО) компаний. Комплексный подход к этому термину развивали ученые Л.Престон, Дж.Пост, А.Керолл. Вершина комплексного подхода – трактовка А.Керолла, который дал свое определение КСО, как: «многоуровневую ответственность, которую можно представить в виде пирамиды». «Исповедующая КСО фирма должна стремиться получать прибыль, исполняя законы, быть этичной, а также быть хорошим корпоративным гражданином». Корпоративная социальная деятельность представляет собой основополагающую взаимосвязь между принципами социальной ответственности, процессом социальной восприимчивости и политикой, направленной на решение общественных проблем. [6]

«Зелёные» облигации – одна из форм проявления корпоративной социальной ответственности. С помощью средств, привлечённых за счет их размещения, компании смогут решать многие экологические и социальные проблемы. Компании нефтегазового, металлургического, угольного, энергетического, транспортного и некоторых других секторов экономики, чье производство особенно негативно влияет на окружающую среду, в концепции устойчивого развития вынуждены особенно активно осуществлять проекты по нивелированию последствий своей деятельности на экологию и по улучшению ее состояния.

Потенциальные инвесторы и компании, готовые к внедрению «зелёных» облигаций.

В мире объем рынка «зелёных» облигаций в 2017 году превысил 130 $млрд[7]. При этом, основная часть инвесторов в этот вид облигаций – институциональные инвесторы (пенсионные и страховые фонды, а также инвестиционные компании, стремящиеся инвестировать в наименее рискованные активы). Исследования показали, что мотивами институциональных инвесторов для покупки именно «зелёных» облигаций указывают на определённые изменения в характере этих мотивов. В первые годы формирования рынка приоритетом инвесторов были мотивы, связанные с желанием диверсифицировать свои портфели за счет покупки низкорисковых инструментов, а также имиджевые факторы. Однако, в последние годы все более значимым фактором становится осознание важности перехода к низкоуглеродной и устойчивой к изменению климата экономике[3].

В РФ «зелёные» облигации с низким профилем риска уже вызывают интерес уряда институциональных инвесторов, особое место среди которых занимают негосударственные пенсионные фонды(НПФ). При определении объектов инвестирования НПФ обязаны проводить «стресс-тесты», чтобы убедиться, что по бумагам в их портфелях не грозит дефолт. Учитывается кредитный рейтинг, присвоенный рейтинговыми агентствами. Наблюдается четкая корреляция между уровнем кредитного рейтинга и корпоративной прозрачностью компании, в частности в раскрытии информации об устойчивом развитии.

Результаты исследования корпоративной прозрачности 2017 года ещё раз доказали, что инвестиционная привлекательность напрямую связана с корпоративной прозрачностью. Компании, выпуская «зеленые» бонды, будут вынуждены отчитываться о распределении привлечённых от данных облигаций денежных средствах. Тем самым они могут повысить степень доверия к ним со стороны инвесторов, рейтинговых агентств и, как следствие, повышать свои кредитные рейтинги. Кроме того, зарубежные инвесторы могут быть заинтересованы в инвестициях в надежную компанию, занимающуюся устойчивым развитием.

Опираясь на данные Исследования (рейтинга) корпоративной прозрачности крупнейших российских компаний 2017 года,

можно утверждать, что тема УР становится всё более распространённым показателем раскрытия среди компаний, выпускающих нефинансовую (интегрированную отчетность). Учитывая, что всего 195 из 956 компаний, входящих в выборку исследования 2017 года, раскрывают отчётную информацию в соответствии с международными стандартами GRI или МСИО или выше требований ЦБ РФ, 121 из них считают важным вести свою деятельность в соответствии с целями устойчивого развития То, что эти компании уже включают в свою деятельность активные действия по устойчивому развитии, говорит о том, что содержательная предпосылка развития рынка «зеленых» облигаций в РФ уже существует у значительного количества компаний.

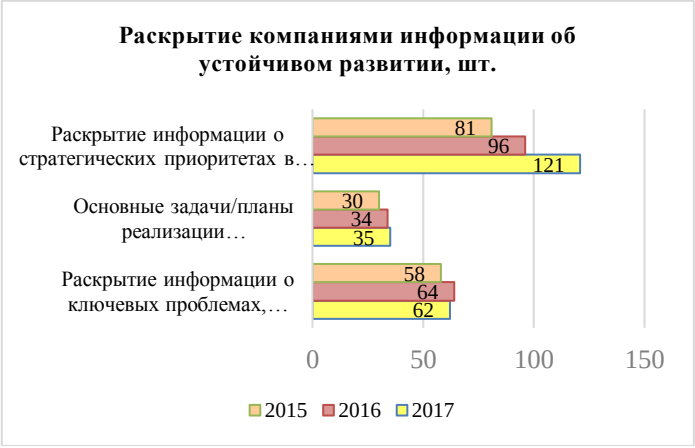


Рис. 2 Раскрытие компаниями информации об устойчивом развитии [составлено авторами [8]

Однако, необходимо, чтобы была развита мощная организационная подоплёка рынка данных облигаций: включение их в ломбардный список ЦБ РФ; биржевая площадка, занимающаяся мониторингом размещения, обращения и контролем направления денежных средств на установленные цели, система рейтингования.

В декабре 2017 года 5 российских компаний заявили о намерении выпускать «зеленые» облигации. В их числе 2 компании подтвердили своё намерение, это АО «РУСАЛ» и ПАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» [9,10]. "Пилотные" выпуски «зеленых» облигаций планируется разместить в формате евробондов, целевая группа, предположительно, будет состоять из иностранных институциональных инвесторов. На официальных сайтах обеих компаний можно найти нефинансовые отчеты. Став эмитентами «зеленых» облигаций, эти компании не будут испытывать дискомфорта от непривычной дисциплины корпоративной прозрачности. Развитая организация деятельности компаний позволяет им без ущерба остальной деятельности осуществить выпуск данного вида облигаций. Учитывая включения акций и облигаций этих компаний в санкционный список и последовавшие за этим существенные колебания цен на рынках, выпуски зеленых облигаций скорее всего будут отложены и в последствии переориентированы на азиатских инвесторов, но они обязательно состоятся.

Механизм раскрытия информации является ключевым способом мониторинга распределения денежных средств, привлечённых за счёт выпуска «зеленых» облигаций, ему нужно уделять должное внимание. «Зеленые» облигации безусловно добавляют транзакционных издержек эмитенту, потому что приходится отслеживать денежные потоки, следить, на какие нужны идут инвестированные деньги. Однако, эмитенты «зелёных» облигаций отмечают, что эти затраты могут дать ряд преимуществ для компании:

• данный вид ценных бумаг подчёркивает их приверженность зеленой экономике;

• возможность кооперации с крупными компаниями, ведущими социально ответственную деятельность;

• диверсификация инвесторов в том числе социально ответственных;

• поддержка бизнеса крупными инвестиционными фондами [11]

Выводы:

Потенциал у российского рынка для поддержания инициативы эмиссии «зеленых» облигаций, несомненно, есть. Помимо того, что цель государства реализовать стратегию экологической безопасности совпадает с содержательной подоплекой развития рынка «зеленых» облигаций, сами компании понимают значимость их вклада в существующее положение дел. Компании, уже выпускающие нефинансовую отчетность, ближе к реализации выпуска «зеленых» бондов.

Учитывая результаты исследования корпоративной прозрачности 2017 года, можно с уверенностью говорить о том, что между кредитными рейтингами и прозрачностью деятельности компаний существует прямая зависимость.

Первые выпуски «зеленых» бондов в России ожидаются в текущем 2018 году, это может стать пилотным проектом, реализация которого покажет слабые и сильные стороны инфраструктуры финансового рынка, готовность российских институциональных инвесторов, достаточность законодательной базы, наличие специалистов способных обеспечить функционирование данного сегмента рынка и готовность общества к появлению таких инструментов.

Список литературы

1. О. В. Богачева, О. В. Смородинов «Зеленые» облигации как важнейший инструмент финансирования «зеленых» проектов. Финансовый журнал №2(30) 2016г. Режим доступа: http://www.nifi.ru/images/FILES/Journal/Archive/2016/2/fm_20162.pdf

2. ВЭБ Банк развития. Интеграция принципов устойчивого развития в деятельность финансовых институтов развития. [Электронный ресурс]: Информационно-аналитический материал. Режим доступа: http://www.veb.ru/common/upload/files/veb/analytics/sd/2014kso.pdf (дата обращения: 21.03.2018)

3. Kidney S., Oliver P. Greening China’s Financial Markets. Growing a Green Bonds Market in China [Электронный ресурс] / IISD. February 2014. Режим доступа:http://www.iisd.org/pdf/2014/growing_green_bonds_en.pdf

4. Около пяти российских компаний думают о размещении "зеленых" облигаций. -Financial one.2017 Режим доступа: https://fomag.ru/news-streem/okolo_pyati_rossiyskikh_kompaniy_dumayut_o_razmeshchenii_zelenykh_obligatsiy_tsbr/

5. Указ президента РФ О Стратегии экологической безопасности РФ на период до 2025 года от 19.04.2017г. Режим доступа: http://kremlin.ru/acts/bank/41879

6. Коротков Э.М. Корпоративная социальная ответственность 2-е изд. Учебник и практикум для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2015. 429 с

7. Green Bonds: Review of 2017. https://www.environmental-finance.com/pages/green-bonds-review-of-2017.html?utm_source=110418na&utm_medium=email&utm_campaign=alert

8. Стандарт социальной отчетности GRI (Global Reporting Initiative) [Электронный ресурс]: Интернет-сайт инициативы по отчетности. Режим доступа: https://www.globalreporting.org/Pages/default.aspx

9. Первые «зеленые» облигации в России появятся в 2018 году в формате евробондов. -Cbonds.2017. Режим доступа: http://ua.cbonds.com/news/item/973771

10. Около пяти российских компаний думают о размещении "зеленых" облигаций. -Financial one.2017 Режим доступа: https://fomag.ru/news-streem/okolo_pyati_rossiyskikh_kompaniy_dumayut_o_razmeshchenii_zelenykh_obligatsiy_tsbr/

11. OECD – Bloomberg Philanthropies. Green bonds: Mobilising the debt capital markets for a low-carbon transition. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.oecd.org/environment/cc/Green%20bonds%20PP%20%5Bf3%5D%20%5Blr%5D.pdf

RUSSIAN FEDERATION POTENTIAL DEVELOPMENT IN GREEN INVESTMENT MARKET

Khutorova N.A., candidate of economic science, Kuznetsova P., student of 4th year

The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration (RANEPA) under the President of the Russian Federation

119571, Moscow, Vernadskogo, 82, p.1

The green investments global market has a rapid developing pace recently. In the context of sustainable development and the growing role of socially responsible investment, the green investment market, in particular green bonds, has serious growth prospects. In Russia, such financial instruments are still innovative, but already attract interest from large companies and corporations, as well as from institutional investors. "Green" bonds can become a successful tool for placing funds of non-state pension funds and insurance companies.

The article examines the factors that influence the market development potential of "green" investments in the Russian Federation and analyzes the opportunities for further development.

Key words: green investment, bonds, sustainable development, corporate social responsibility, responsible investment.

УДК 336.22
ББК: 65.26

КОНТРОЛИРУЕМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ КОМПАНИИ: РЕИНВЕСТИЦИИ КАПИТАЛА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ

Юдин А.Э., студент 3 курса
Научный руководитель - к.э.н., доцент В.В. Кузнецова
Электронный адрес: amai97@yandex.ru
Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации, 125993 г. Москва, Ленинградский проспект, 49

В статье рассматривается такой инструмент реинвестиций капитала – как контролируемые иностранные компании. Проведен анализ экономического воздействия инструментов стимулирования реинвестиций капитала и приведены предложения по совершенствованию российского налогового законодательства.

Ключевые слова: реинвестиции; капитал; стимулирование; налогообложение; налоговое законодательство; иностранные предприятия; иностранные юридические лица; контролируемые иностранные компании; ОЭСР, деофшоризация российской экономики.

С 2015 года в России стал применяться такой инструмент стимулирования реинвестиций капитала в национальную экономику, как контролируемые иностранные компании (КИК) (Controlled Foreign Corporation or Company, CFC). Какого воздействие данного налогового инструмента на национальную экономику и каковы возможные пути совершенствования российского налогового законодательстве в этой сфере?

© Юдин А.Э., 2018

1 января 2015 года вступил в силу Федеральный закон от 24.11.2014 Федеральный закон от 24.11.2014 N 376-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации (в части налогообложения прибыли контролируемых иностранных компаний и иностранных организаций). Данный закон, по оценкам экспертов, является одним из самых значимых скачков в Российском законодательстве в сфере международного налогообложения.

Закон вносит в Налоговый кодекс Российской Федерации (далее – Кодекс) такие инструменты международного налогообложения, как:

• институт контролируемых иностранных компаний;

• дополнительный критерий налогового резидентства организаций — по месту фактического управления;

• определение лица, имеющего «фактическое право на доход;

Вступившие в силу изменения внесли в налоговую систему Российской Федерации необходимые методы, с помощью которых стало возможно решение проблем деофшоризации национальной экономики за счет стабилизации и увеличение налоговой базы, а также предотвращение возвращения налоговой базы в национальную экономику.

При правильном использовании данных изменений в законодательстве, КИК, являясь мерой деофшоризации национальной экономики, позволяет решать ряд задач, в которые входят:

1) Предотвращение использования оффшорных компаний, зарегистрированных в низконалоговых юрисдикциях, с целью уклонения от уплаты налогов

2) Обеспечение уплаты контролирующими лицами всю сумму налога с нераспределенной прибыли КИК

3) Стимулирование реинвестиций капитала в Россию в форме выплаченных КИК дивидендов от контролирующих лиц

Контролируемые иностранные компании как инструмент реинвестиций капитала стоит рассматривать, прежде всего, как превентивную меру, основной целью которой является стимулирование к реинвестированию в Россию капитала.

Похожие задачи по стимулированию реинвестиций капитала в виде дивидендов призвана решать нулевая ставка по налогу на прибыль организаций по дивидендам, которые получены национальными компаниями от иностранных организаций.

Аналогичные задачи, связанные со стимулированием возврата капиталов в Россию в виде дивидендов от зарубежных дочерних компаний, призвана решать льготная (нулевая) ставка налога на прибыль организаций в части дивидендов, которые получены российскими организациями из – за рубежа.

В таблице рассмотрены основные инструменты стимулирования реинвестиций капитала.

Таблица 1

Осовные инструменты стимулирования реинвестиций капитала

Налоговый инструмент	Объект налогообложения	Ставка налога	Направление воздействия
Применительно к организацим – налоговым резидентам России			
Контролируемые иностранные компании	Нераспределенная прибыль контролируемой инсотарнной компании	20%	Стимулирует распределение прибыли и выплату дивиддов организациям – российским налоговым резидентам, реивестиции в экономику России; обеспечивает уплату налога в России с нераспределенной, но причитающейся организации - российскому налоговому резиденту прибыли

Продолжение табл.

Льгота по налогу на прибыль (в виде нулевой ставки на прибыль)	Дивиденды из иностранных источников, которые были получены российскими организациями	0%	Стимулирует распределение прибыли иностранными компаниями и выплату дивидендов российским организациям, стимулирует реинвестиции в экономику России; устраняет налогообложение в России дивидендов, полученных российскими организациями из неофшорных государств и территорий
Ставка налога на прибыль по дивидендам из-за рубежа	Дивиденды из иностранных источников, которые получены российскими организациями	13%	С учетом инструмента КИК стимулирует распределение прибыли иностранными компаниями и выплату дивидендов российским организациям;
Применительно к физическим лицам - налоговым резидентам России			
Контролируемые иностранные компании	Нераспределенная прибыль контролируемой иностранной компании	13%	С учетом ставки НДФЛ по дивидендам распределение прибыли КИК и реинвестирование дивидендов в Россию не стимулирует

Окончание табл.

Ставка НДФЛ по дивидендам	Дивиденды из иностранных источников, которые получены налоговыми резидентами России	13%	С учетом инструмента КИК распределение прибыли КИК и реинвестиции дивидендов в Россию не стимулирует; обеспечивает уплату налога в России с нераспределенной, но причитающейся физическому лицу - российскому налоговому резиденту прибыли

Помимо этого, в России предусмотрена безналоговая безвозмездная передача имущества от дочерней иностранной организации, которая находится в зоне, не подпадающей под оффшорную, в материнскую российскую компанию. Доля участия этой компании в капитала зарубежной должна превышать 50%. Данное явление можно рассматривать как поощрение к переводу в Россию имущества.[1] В совокупности с инструментом КИК ставка налога на прибыль организаций 13% на поступаемые в Россию дивиденды из оффшорных зон тоже является неким инструментов стимулирования возврата денег в Россию.

Вместе с тем, если вывод капитала из России в КИК был обусловлен не налоговыми соображениями (а, например, расчетом на либеральное валютное регулирование или желанием обеспечить более надежную защиту собственности правом иностранного государства, либо принимался во внимание все еще неудовлетворительный обмен налоговой информацией с иностранной юрисдикцией), то велика вероятность того, что контролирующее лицо проигнорирует разницу в размере налоговой ставки, составляющую 7 процентных пунктов, и сделает выбор в пользу сохранения капитала за рубежом.

Эффективность функционирования такого инструмента, как КИК, бесспорно, в значительной мере зависит от соответствующих современным стандартам качества и объема обмена информацией с зарубежными юрисдикциями и территориями. Порядка 130 из них, по оценке ФНС России, на сегодняшний день не удовлетворяют данным требованиям [3], что позволяет предположить высокую вероятность нераскрытия КИК, учрежденных в "глухих" офшорах, а значит, избежание налогообложения в России и сохранение капитала за рубежом.

По оценкам экспертов, до 3/4 всех инвестиций, накопленных в России и отправленных за рубеж, связаны с офшорными и спаринг-офшорными юрисдикциями. По этой причине нулевая ставка налога на прибыль организаций с учетом сферы ее действия потенциально может быть применена только к ограниченному кругу российских налогоплательщиков и распространяется на небольшой поток репатриируемых в Россию дивидендов из неофшорных государств при преобладающей доле владения. Основной же поток и потенциальный источник репатриируемых в Россию дивидендов будет исходить и находится в офшорных юрисдикциях, подпадая под налогообложение в России по ставке 13%. Организации, имеющие КИК в неофшорных зонах с долей владения менее 50%, подпадающие под российские правила КИК, при репатриации дивидендов в Россию также будут подвержены налогообложению по ставке 13%.

Приходим к выводу, что ставка налога на "входящие" дивиденды в размере 13% обеспечивает налоговые доходы российскому бюджету, однако реинвестиции не стимулирует.

Предложения по совершенствованию налоговой политики в сфере налогообложения КИК

3 апреля 2015 года Организация экономического сотрудничества и развития (далее – ОЭСР) представила перечень рекомендаций в рамках реализации плана BEPS по направлению № 3[6], который касается ужесточения правил КИК. Проект содержит в себе рекомендации, благодаря которым государства смогут дополнить существующее законодательство о КИК, в том числе ввести правила, которые позволили бы более эффективно проти-

водействовать размытию налогооблагаемой базы и выводом прибыли из под налогообложения. Именно поэтому кажется целесообразным осуществлять дальнейшее совершенствование российских правил, касающихся КИК, в соответствии с рекомендациями ОЭСР.

В ситуации с КИК двойное налогообложение может возникать только в нескольких случаях. Первый из них – в случае, когда относимая к КИК прибыль также попадает под налогообложение иностранным корпоративным налогом. Второй случай возникает в ситуации, когда правила более чем одной юрисдикции облагают одну и ту же прибыль КИК. В таких случаях Кодексом предписывается предоставление зачета фактически уплаченных налогов в другой стране. И, наконец, третий случай возникает, когда КИК использует прибыль в качестве дивидендов. То есть, компании распределяют дивиденды из полученной прибыли, которая ранее уже была отнесена его акционерам. В такой ситуации ОЭСР рекомендует освобождать прибыль от продажи долей в КИК, но только в случае, если прибыль уже облагалась по правилам КИК. То же самое касается и дивидендов.

Справедливо заметить, что подобные нормы точно нашли бы свое место в российском налоговом законодательстве, так как обеспечили бы увеличение конкурентоспособности российских резидентов за счет ликвидации двойного налогообложения.

Предложения по совершенствованию порядка налогообложения операций КИК с финансовыми активами

4 сентября 2017 года на Федеральном портале проектов нормативных правовых актов был опубликован проект федерального закона, предусматривающий внесение изменений в НК РФ в части правил налогообложения прибыли контролируемых иностранных компаний (КИК). Согласно данному проекту предлагается определять финансовый результат КИК от операций с финансовыми активами как доходы от выбытия финансовых активов, уменьшенные на цену их приобретения либо на стоимость финансовых активов согласно данным учета на начало финансового года, начинающегося в 2015 году, если соответствующие активы приобретены до начала указанного периода. Под финансовыми активами в тексте законопроекта подразумеваются доли в

уставном (складочном) капитале (фонде) организаций, паи в паевых фондах кооперативов и паевых инвестиционных фондах, ценные бумаги и производные финансовые инструменты.

Данное изменение с одной стороны существенно упрощает определение финансового результата от реализации или иного выбытия ценных бумаг и иных аналогичных активов независимо от применяемого КИК подхода к отражению переоценок (например, через прибыль / убыток или через статьи прочего совокупного дохода). С другой стороны, при определении суммы расходов, которые могут быть приняты к вычету, законопроект оперирует понятием «цена приобретения», которое при узком толковании может налагать определенные ограничения на сумму расходов, которую возможно принять к вычету (например, если активы были получены в виде вклада в уставный капитал).

Заключение

Предлагается сместить приоритеты налогового законодательства от ожидания увеличения доходов, полученных с распределяемой прибыли КИК российскими налогоплательщиками, к введению более активных инструментов стимулирования вливания прибыли КИК в виде выплачиваемых дивидендов в национальную экономику.

Для это будет целесообразным расширить область действия льготы путем освобождения от уплаты налога от долевого участия в иностранных организациях за счет распространения ее действия независимо от статуса государства (оффшорная или неоффшорная зона). Предлагается снизить ставку налога по НДФЛ в отношении дивидендов из иностранных источников.

Реализация данных предложения может позволить привлечь в национальную экономику дополнительные финансовые ресурсы, которые не будут распределяться через бюджетную систему государства, и, которые в последствии принесут и налоговые доходы.

Список литературы

1. Гончаренко Л.И. К вопросу о налоговом стимулировании // Инновационное развитие экономики. 2014. № 6 (23). С. 28.

2. Ахметшин Р.И. Налоговые аспекты деофшоризации: мировые тенденции в зеркале российской действительности // Закон. 2014. № 6.

3. Ахметшин Р. И., Павлюкова Т.А. Налогообложение международных структур: комментарии законопроекта Минфина России, или Что год грядущий нам готовит? // Налоговед.2014. № 10.

4. Полежарова Л.В., Виноградова А.В. Новые стандарты ОЭСР в области обмена информацией и их использование в России // Налоговая политика и практика. 2015. № 5. С.77–80.

5. Полежарова Л. Концепция фактического получателя дохода в международных на- логовых отношениях // Академия бюджета и казначейства Минфина России. Финан- совый журнал. 2011. № 4. С.83–96.

6. OECD. Public Discussion Draft BEPS Action 3: Strengthening CFC Rules. [Электронный ресурс]. URL: http://www.oecd. org/ctp/aggressive/discussion-draft-bepsaction-3-strengthening-cfc-rules.htm. (дата обращение: 13.04.2018)

7. Проект приказа ФНС России о перечне государств, обмен информацией с которыми признается неудовлетворительным и не освобождает прибыль КИК от налогообложения в России, включает 119 государств и более десятка территорий [Электронный ресурс]. URL: http://regulation.gov.ru/projects#npa=41221. (дата обращения: 14.04.2018).

CONTROLLED FOREIGN COMPANIES: CAPITAL REINVESTION AND PROPOSALS FOR IMPROVING TAX POLICY

Yudin A. E., 3rd year student
Financial University under the Government of the Russian Federation,
125993 Moscow, Leningradsky prospect, 49

The article considers such a tool of capital reinvestment - as controlled foreign companies. The analysis of the economic impact of instruments for stimulating capital reinvestment has been conducted and suggestions have been made to improve Russian tax legislation.

Key words: reinvestment; capital; stimulation; taxation; tax law; foreign enterprises; foreign legal entities; controlled foreign companies; OECD, deofshorization of the Russian economy.

СЕКЦИЯ 3. МЕНЕДЖМЕНТ, ДИВЕРСИФИКАЦИЯ, МАРКЕТИНГ, ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

УДК 332.85-047.43
ББК 65.225.2

РЫНОК ЖИЛЬЯ И ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ МОДЕЛИРОВАНИЯ ОЦЕНКИ ЕГО СОСТОЯНИЯ

Аксёнова И.А., ассистент, магистр экономики
Электронный адрес: iaksionova@yandex.ru
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины, 246027, г. Гомель, ул. Советская, 104

Исследуются теоретические основы эконометрического моделирования – модели, которые могут быть использованы для оценки жилищной сферы. Показаны методы использования корреляционных и регрессионных моделей при анализе состояния и перспективах развития рынка жилья.

Ключевые слова: рынок жилья, жилищная сфера, эконометрические методы, модель, корреляция, регрессия, моделирование.

Одним из основных методов исследования экономических явлений и процессов является основанный на принципе аналогии метод моделирования. Необходимость использования этого метода в целом определяется тем, что многие объекты (или проблемы, относящиеся к этим объектам) непосредственно исследовать или вовсе невозможно, или же это исследование требует слишком высоких затрат времени и средств.

Для построения и анализа эконометрических моделей используется специфический статистический и математический ап-

© Аксёнова И.А., 2018

парат. В частности, для установления тесноты связи между переменными регрессионной модели используется *корреляционный анализ*.

Корреляция (от латинского слова c*orrelatio* – взаимозависимость) в широком смысле слова означает связь между явлениями и процессами, а корреляционный анализ позволяет оценить силу, или тесноту, этой связи, используя понятия ковариации и корреляции.

Поэтому основными задачами корреляционного анализа являются:

– количественное измерение степени зависимости переменных;

– отбор факторов, оказывающих наибольшее влияние на результативный признак;

– обнаружение неизвестных причинных связей.

Что касается последнего, то с помощью только корреляционного анализа нельзя указать, какую переменную следует принимать в качестве причины, а какую – в качестве следствия. Для выявления причинной взаимообусловленности, количественные оценки взаимосвязей, полученные с помощью корреляционного анализа, должны быть обязательно дополнены глубоким анализом сущности изучаемого явления на базе экономической теории.

Корреляционный анализ существенно связан с методами *регрессионного анализа*, которые направлены на установление формы зависимости между переменными (то есть формы функции $f(x_1, x_2, ..., x_m)$) и оценку параметров функции регрессии (то есть на выделение из некоторого множества функций той функции, которая дает наилучшее приближение к исходным данным).

Таким образом, основными задачами регрессионного анализа являются:

– определение вида уравнения регрессии по имеющимся данным наблюдений (спецификация модели);

– оценка параметров уравнения по реальным данным (параметризация модели);

– анализ качества уравнения, проверка адекватности уравнения эмпирическим данным, улучшение качества уравнения (верификация модели).

Термин «*регрессия*» (от латинского слова *regressio* – движение назад, возврат в прежнее состояние) ввел английский статистик Френсис Гальтон в конце XIX века при анализе влияния роста родителей и более отдаленных предков на рост детей. Гальтон заметил, в частности, что рост детей у высоких родителей в среднем меньше среднего роста родителей, а у низких родителей наблюдается обратная закономерность. Таким образом, осуществляется возврат среднего роста детей аномальных родителей к среднему росту людей в данном регионе. Кроме того, по его модели рост ребенка определяется наполовину родителями, на четверть – родителями родителей и т.д. Другими словами, модель Гальтона характеризует движение назад по генеалогическому дереву. Эти наблюдения и были положены в основу выбора терминологии. В настоящее время термин «*регрессия*», конечно, не отражает всей сущности регрессионного метода, но продолжает использоваться для описания статистической связи между случайными величинами.

Следует еще отметить, что какой бы хорошо подогнанной и математически обоснованной не была модель, ее главное содержание определяется экономической теорией, а результат моделирования представляет интерес только в том случае, когда он имеет экономическую интерпретацию.

Рассмотрим возможности эконометрического на примере рынка жилья. Предположим, что некоторая риэлтерская фирма желает составить для себя точное представление об ожидаемой цене на квартиры.

Первый шаг такого исследования состоит в том, чтобы установить факторы, определяющие цену p, которая выступает в данном примере в качестве результирующего фактора и является зависимой (или, иначе, объясняемой) переменной. Конечно, значение цены квартиры зависит практически от бесконечного количества факторов. К ним относятся, например, площадь квартиры, количество ее комнат, площадь кухни, совмещенность или несовмещенность санузла, этажность дома, номер этажа, на котором

расположена квартира, удаленность квартиры от центра города, наличие квартир на вторичном рынке жилья и новых квартир и многие-многие другие. Выберем лишь те, которые оказывают наиболее существенное влияние на цену p. Отнесем к ним площадь квартиры s и удаленность ее от центра города l. Эти величины называются *независимыми* (или *объясняющими*) *факторами* (их еще называют *регрессорами*). Доля влияния остальных факторов незначительна, их игнорирование в среднем не приведет к существенным отклонениям цены p. Поэтому все они рассматриваются как одна случайная переменная ε (она называется *возмущением* или *ошибкой*). В результате зависимость переменной p разбивается на две части – зависимость *объясненную* (связанную с переменными s и l) и *случайную* ε.

Отметим, что фирма располагает данными по n квартирам города, причем для каждой из них известны площадь $s_1, s_2, \ldots, s_n$, удаленность от центра города $l_1, l_2, \ldots, l_n$ и цена $p_1, p_2, \ldots, p_n$.

Второй шаг исследования состоит в построении эконометрической модели. Речь идет о том, чтобы на основании имеющихся статистических данных определить объясненную часть переменной p, рассматривая случайную составляющую как случайную величину, подобрать функцию $f(s,l)$ так, чтобы она наиболее точно соответствовала статистическим данным.

Вполне понятно, что стоимость квартиры тем больше, чем больше ее площадь, и тем меньше, чем дальше она расположена от центра города. Это означает, что между переменными p и s существует прямая зависимость, а между p и l – обратная. Поэтому в качестве общей формулы можно взять, например, формулу

$$f(s,\ l) = as + \frac{b}{1+l}. \tag{1.1}$$

Тогда эконометрическая модель задается уравнением

$$p = as + \frac{b}{1+l} + \varepsilon, \tag{1.2}$$

где p – цена квартиры; s – площадь квартиры; l – расстояние до центра города.

После спецификации модели решение задачи вступает в этап параметризации. На этом этапе необходимо подобрать параметры a и b таким образом, чтобы при подстановке в формулу (2.1) значений s_i, l_i $(i = 1, 2, ..., n)$ получались значения, расположенные в среднем как можно ближе к значениям p_i (i = 1, 2, …, n).

Отметим, что успех математического моделирования во многом зависит от спецификации модели. Поэтому эконометрист построит разные модели, а потом из них выберет наилучшую.

Поясним еще один момент, касающийся практических целей эконометрического моделирования. Предположим, что параметризованная на основании равенства (1.2) эконометрическая модель имеет вид:

$$p = 800s + \frac{6300}{1+l} + \varepsilon . \qquad (1.3)$$

Тогда, опираясь на модель (1.3), в частности, можно:

а) спрогнозировать цену квартиры (например, квартира площадью в 40 м^2, расположенная в двух км от центра города, предположительно будет стоить $p \approx 800 \cdot 40 + \frac{6300}{1+2} = 34100$ денежных единиц);

б) оценить целесообразность (существенность) факторов s и l;

в) выявить влияние на цену квартиры каждого фактора;

г) получить статистические доказательства надежности выводов а)-в).

Таким образом, риэлтор теперь может легко определить ожидаемую цену любой квартиры, даже если ее аналогов нет в базе данных фирмы. В этом и состоит главное практическое приложение полученного результата.

Список литературы

1. Красс, М.С. Математика для экономистов / М.С Красс, Б.П. Чупрынов. – СПб. : Питер, 2008.
2. Калмыкова, Т.Ф. Эконометрика: пособие / Т.Ф. Калмыкова, Т.М. Моисеева. – Гомель : БТЭУПК, 2008.
3. Каморников С.Ф. Эконометрика / С.Ф. Каморников, С.С. Каморников. – М. : Интеграция, 2015.

THE HOUSING MARKET AND ECONOMETRIC MODELLING METHODS EVALUATION OF HIS CONDITION

Aksionova I.A., assistant, master of Economics
Francisk Skorina Gomel State University,
246019, Gomel, Sovetskaya Str., 104

Examines the theoretical foundations of econometric modelling – models that can be used to estimate the housing sphere. The methods of using correlation and regression models in the analysis of the state and prospects of the housing market.

Keywords: housing market, housing sector, econometric methods, model, correlation, regression, modeling.

СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ

УДК 332.135
ББК 65.9(2Рос)8

ГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС БАЙКАЛЬСКОГО РЕГИОНА КАК ФАКТОР ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Багайников М.Л., к.э.н., доцент
Электронный адрес: haratsky@gmail.com
Байкальский государственный университет,
664003 г. Иркутск, ул. Ленина, 11

В статье рассмотрены актуальные вопросы формирования газотранспортной системы и газификации трансграничной территории Байкальского региона. При этом акцент сделан на разработке мер по газификации территории Монголии, как аспекта соблюдения бассейновой солидарности.

Ключевые слова: Байкальский регион, газификация, СПГ, загрязнение воздуха, региональная экономика, байкальский бассейн, нефтегазовый комплекс региона, газотранспортные системы

Байкальский регион, благодаря своему геологическому строению, обладает значительными запасами углеводородного сырья – нефти и газа. Нефтегазовый потенциал региона базируется на ресурсах Непско-Ботуобинской, Ангаро-Ленской, Предпатомской и Присаяно-Енисейской нефтегазоносных областях, а также на Ленско-Тунгусской нефтегазоносной провинции.

© Багайников М.Л., 2018

На начало 2017 г. на территории Иркутской области открыто 38 месторождений нефти, газа и конденсата. При этом примерно треть всех месторождений области, по своему фазовому составу, относятся к однокомпонентным (газовые или нефтяные), а две трети – к многокопонентным (нефтегазовые, газоконденсатные, нефтегазоконденсатные) [6].

Нефтегазовый комплекс Иркутской области демонстрирует чрезвычайно высокие темпы роста добычи углеводородного сырья. Так, объем добычи, по данным за 2016 г. по сравнению с 2001 г. увеличился: нефть – на 17,7 млн т или в 422 раза; газ – на 5048,5 млн м³ или в 178 раз; конденсат – на 318 тыс. т. или в 64,4 раза.

Масштабным инфраструктурным проектом, способствующим развитию природно-ресурсного потенциала региона, является строительство магистрального газопровода (МГП) «Сила Сибири», предназначенного для транспортировки из Иркутского (прежде всего Ковыктинского месторождения) и Якутского (Чаяндинского месторождения) центров газодобычи природного газа потребителям стран Азиатско-Тихоокеанского региона и Дальнего Востока России.

В целом суммарные извлекаемые запасы природного газа и газового конденсата в Иркутской области, оцениваются в 2,5 млрд т, 8,4 трлн м³ и 460 млн т соответственно. Это создает благоприятные условия для развития газового комплекса региона, ввиду непрекращающегося роста спроса на трубопроводный и сжиженный природный газ (СПГ), со стороны крупнейших экономик АТР – Китая, Республики Корея и Японии. К числу потенциальных потребителей природного газа из Иркутской области относится Монголия, испытывающая серьезные проблемы с загрязнением воздуха в крупных городах страны, в первую очередь, в столице – г. Улан-Батор.

Основная причина загрязнения - повсеместное использование угля. Так крупнейшими потребителями угля являются: 3 крупнейшие в стране ТЭЦ, расположенные в столице, использующие порядка более 5 млн т угля в год и юртовая часть города, в которой проживает более 445 тыс. чел. и в целях отопления в примитивных печах сжигается более 450 тыс. т угля (как правило

низкосортного, дешёвого) и порядка 700 тыс. м³ дров. По данным Д. Цендсурена, порядка 60% всех загрязняющих воздух веществ в столице выбрасывается юрт-домохозяйствами, 20% - автомобильным транспортом, 10% - бойлерами и 6% - теплоэлектростанциями [3].

В настоящее время в монгольской столице наблюдается значительное превышение установленных национальных и международных норм по содержанию в воздухе вредных для здоровья химических соединений: SO_2 – 38 мкг/м³ (монгольский национальный стандарт и стандарт ВОЗ предусматривает 10 мкг/м³ и 20 мкг/м³, соответственно); NO_2 – 229 мкг/м³ (при установленных нормах – 30 мкг/м³ и 40 мкг/м³); содержание твердых (мелкодисперсных) частиц превышает национальные и международные стандарты и нормы более чем в 9 раз [3].

Ожидается, что спрос на электроэнергию в Монголии к 2020 г. превысит 1600 МВт. В настоящее время наличная мощность национальной энергосистемы не превышает 720-730 МВт. Суммарное потребление угля тепловыми и электроэнергетическими системами Монголии составляет порядка 5,6 млн т угля в год. Однако дальнейшее увеличение угольной генерации в условиях заморозки программ развития национальной гидроэнергетики, сопряжено с серьезным осложнением экологической обстановки. Например, для удовлетворения растущей потребности в электроэнергии и её экспорта в Китай, планируется построить тепловые электростанции вблизи разрабатываемых угольных месторождений Таван-Толгой, Шивээ-Овоо, Багануур, Адуунчулун, Хотгор, Бооролжут и Чандаган [8].

Ситуацию, вероятно, коренным образом не изменят ни внедрение передовых технологий сжигания угля (ВУТ и угольная газификация), из-за несовершенства промышленных технологий производства, транспортировки и потребления ВУТ и генераторных газов, ни расширение использования возобновляемых источников энергии – ветра и солнца, из-за недостаточно высокой, в настоящее время, эффективности такого рода генераций.

Выходом из сложившегося положения может стать масштабная газификация, в первую очередь, наиболее густонаселен-

ных и промышленно развитых районов Монголии, расположенных преимущественно в бассейне р. Селенга. Отметим, что на территории Монголии расположено 2/3 площадь водосборного бассейна Селенги, и формируется водный сток, составляющий около 45-50 % объема суммарного стока Селенги, поступающего в Байкал. Также в бассейне реки проживает примерно 67% населения страны и формируется более 80% национального ВВП [5].

В табл. 1 представлены данные EIA (Energy Information Administration – подразделение Министерства энергетики США) о выбросах загрязняющих веществ при использовании разных видов органического топлива.

Таблица 1

Выбросы загрязняющих веществ при сгорании ископаемого топлива (количество веществ, образующихся при сгорании угля, принято за 100) [11]

Загрязняющие вещества	Природный газ	Нефть	Уголь
Углекислый газ	60	80	100
Угарный газ	20	15	100
Оксиды азота	20-40	70	100
Оксиды серы	0	70	100
Ртуть	0	40-50	100

Очевидно, что при прокладке газопровода не следует рассматривать Монголию как конечного получателя, из-за невысокого платёжеспособного спроса. Поэтому при реализации такого проекта, газификация территории Байкальского региона (Иркутской области, Бурятии и Забайкальского края, а также Монголии) является задачей попутной, тогда как конечным покупателем должен являться Китай, где спрос на природный газ устойчиво растет. Например, годовая потребность в природном газе Иркутской области на первом этапе, по некоторым оценкам, составит порядка 1,5-2,5 млрд м³, в дальнейшем по мере развития газораспределительной инфраструктуры, может возрасти до 4-5 млрд м³ в год [1]; потребность Бурятии – 0,7-0,8 млрд. м³ в год; Забайкальского края – 0,6-0,7 млрд. м³ в год; платежеспособный спрос в Монголии может составить порядка 0,4-0,6 млрд. м³ в год [2]. Таким образом, совокупный платежеспособный спрос на газ в

трансграничном Байкальском регионе, вероятно, не превысит 7-7,5 млрд. м³ в год.

Так, если экономическая обоснованность проекта прокладки внутренних линий газопровода для газификации относительно малозаселенных территорий Байкальского региона (включая часть территории Монголии), вызывает вопросы, то вопрос экспорта за рубеж уже давно решен. Однако целевым получателем углеводородного сырья, добываемого в газовой провинции Иркутской области, выступает Китай и другие страны АТР, оставляя вне поля внимания потребности Монголии.

Монголия регулярно поднимает вопрос предоставления своей территории для транзита российского газа в Китай с одновременной газификацией своего хозяйства. Отметим, что проект строительства МГП из Иркутской области в Южную Корею и Китай по территории Монголии, в течение 4 лет разрабатывался ОАО «РУСИЯ Петролиум», Китайской национальной нефтяной компанией и Корейской газовой компанией [2]. Однако дальше рассмотрения Правительством РФ, реализация данного проекта не продвинулась, хотя его актуальность по-прежнему сохраняется. В частности, бывший президент Монголии Ц. Элбэгдорж, на встрече глав государств в рамках саммита БРИКС в Уфе, причислил вопрос строительства МГП по территории страны к числу наиболее приоритетных [12]. При этом отмечается, что особую ценность данный проект может иметь в контексте снятия угрозы строительства ГЭС в бассейне р. Селенга, на территории Монголии [13].

По пути газификации развивалась теплоэнергетика Китая, крупные города которого страдают от чрезмерно высокой концентрации загрязняющих веществ в атмосферном воздухе в результате работы угольных ТЭЦ. Принятые меры позволили к концу 2017 г. увеличить долю теплоснабжения города за счет природного газа до 97%. Это заметно улучшило состояние воздуха в Пекине и других крупных городах Китая. По данным EPIC (Института энергетической политики Чикагского университета) за четыре года реализации Китаем проекта «Война против загрязнения», запущенного в сентябре 2013 г., концентрация тонкодис-

персных частиц в воздухе Пекина сократился на 35%, Шицзячжуана (столица провинции Хэбэй) – на 39%, Баодина (самого загрязненного города Китая по состоянию на 2015 г.) – на 38%.

Отметим, что Монголия параллельно рассматривает проекты добычи сланцевого газа, запасы которого, по некоторым оценкам, находятся в Западном и Восточном Гоби, Тамцагском бассейне и в ряде других районов страны [10]. Однако серьезным препятствием на этом пути выступает существующий острый дефицит воды, особенно на пустынных территориях, поскольку технология добычи, основанная на гидроразрыве пластов, требует большого её объема и, кроме того, сопряжена с огромными экологическими рисками (загрязнение грунтовых вод, повышенная сейсмическая активность, выбросы метана в атмосферу и др.).

Таким образом, Монголия нуждается в природном газе. Решается эта проблема двумя способами:

1. Поставки природного газа путем строительства транзитного газопровода в рамках газопроводной системы «Сила Сибири», маршрутом «Ковыктинское ГКМ – Саянск – Усолье-Сибирское – Ангарск – Наушки – Улан-Батор – Эрлянь», протяженностью около 2600 км. К неоспоримым преимуществам этого проекта следует отнести:

а) сравнительно малая протяженность нитки газопровода до конечных получателей по сравнению с существующим маршрутом в рамках МГП «Сила Сибири». По самым грубым подсчетам разница в протяженности может составлять порядка 2 тыс. км, что значительно удешевляет стоимость проекта и сокращает срок его окупаемости.

б) прохождение газопровода по наиболее густонаселенным и промышленно развитым районам Байкальского региона (с численность населения примерно 1,5 млн чел.), положительно отразится на уровне развития всего регионального хозяйственного комплекса. Кроме того, переход на природный газ объектов теплоэнергетики крупнейших городов Иркутской области и Бурятии (Саянска, Ангарска, Усолье-Сибирского, Байкальска, Улан-Удэ, Гусиноозерска и др.), позволит улучшить в них экологическую обстановку.

в) формирование в регионе газотранспортной системы в Монголию и Китай, безусловно, будет способствовать хозяйственной интеграции в рамках Байкальского региона, налаживать и укреплять внутренние экономические связи. Прокладка газопровода позволит вплотную приблизиться к снятию с повестки дня вопроса строительства в Монголии, в бассейне р. Селенга, гидроэнергетических объектов, способствуя тем самым, соблюдению принципа бассейновой солидарности. Прокладка из иркутского центра газодобычи магистрального газопровода, по которому пойдет «большой газ» позволит присоединить к нему малые месторождения, нбе востребованные в настоящее время. В этих условиях могут появиться новые варианты комбинирования ресурсов приграничных регионов двух стран, которые могут быть выражены новыми экономическими, экологическими и гуманитарными проектами.

2. Еще одним направлением реализации стремления Монголии газифицировать свое хозяйство, может стать строительство на территории Иркутской области заводов по сжижению природного газа (СПГ), с целью дальнейшей ее транспортировки до конечного потребителя. В частности, такая возможность была рассмотрена в ноябре 2017 г. на встрече делегации Законодательного собрания Иркутской области с руководством Национальной торгово-промышленной палаты Монголии [14]. Производство СПГ в регионе имеет, на наш взгляд, довольно большие перспективы. Во-первых, регион обладает мощной ресурсной базой, в частности гигантскими запасами природного газа (запасы Ковыктинского ГКМ составляют порядка 2,7 трлн м³, предварительно оценённые запасы Ангаро-Ленского ГКМ – 1,22 трлн м³), во-вторых, на СПГ имеется устойчивый внутренний и внешний спрос.

Последнее требует более подробного изучения. Во всем мире все более популярным видом топлива становится СПГ. Его используют в теплоэнергетике, в промышленности, в быту, как топливо для автомобильного транспорта и т.д. Например, Китай по итогам 2017 г. стал вторым крупнейшим в мире импортером СПГ, обогнав по этому показателю Республику Корея. Объемы поставок увеличились по сравнению с 2016 г. на 46%, достигнув

отметки 38,13 млн т, при этом объем поставок СПГ по итогам года превысил объем поставок трубопроводного газа [4].

В России компанией «НОВАТЭК» уже запущен крупный завод «Ямал СПГ» (запланированная мощность 16,5 млн т в год), ориентированный на европейский рынок сжиженного природного газа и планируется строительство второго, аналогичной мощности завода, - «Арктик-2 СПГ» [9]. Также в планах строительство завода «Балтийский СПГ». Планируется, что значительная часть произведенной продукции будет перенаправлена на азиатский рынок, для чего задействуется Северный морской путь. Кроме того, на Сахалине «Газпром» ввел в эксплуатацию завод по сжижению природного газа, мощностью 9,6 млн т СПГ в год для рынков Японии и Южной Кореи.

Перспективны также малотоннажные и среднетоннажные заводы СПГ. Они могут работать на базе малых месторождений газа в Иркутской области, а их продукция будет находить потребителей как в Байкальском регионе, так и за рубежом, прежде всего в Монголии.

Кстати, именно по пути развития экспортных малотоннажных и среднетоннажных заводов СПГ двигается газовая отрасль США, например, завод «Elba Island LNG», где построены 10 линий по сжижению, по 0,25 млн т в год каждая [7]. Примером такого рода может служить строящееся отечественная плавучая «Горская СПГ», мощностью 1,26 млн т в год. Как известно в Иркутской области открыто довольно большое число месторождений газа, перспективы дальнейшей разработка которых до конца не ясны, поскольку промышленная добыча без подключения к МГП считается нецелесообразной. Строительство малотоннажных линий сжижения, при условии создания региональной инфраструктуры транспортировки сырья и готовой продукции, безусловно, имеет большие перспективы. Заинтересованность монгольской стороны в поставках СПГ из Иркутской области придает проекту экономический смысл.

Список литературы

1. Винокуров М.А. Перспективы газификации Иркутской области// Известия ИГЭА. 2009. №3(65). С. 30-33.

2. Воропай Н.И., Санеев Б.Г., Батхуяг С., Энхжаргал Х. Энергетическое сотрудничество Монголии и России: современное состояние и стратегические направления // Пространственная экономика. 2013. №3. С. 108—122.

3. Доржготов Цендсурен. Меры по снижению уровня загрязнения воздуха в Улан-Баторе. [Электронный ресурс]. URL: http://docplayer.ru/27237101-Mery-po-snizheniyu-urovnya-zagryazneniya-vozduha-v-ulan-batore.html. (Дата обращения: 25.02.2018).

4. Карабьянц А. Растущий спрос в Китае меняет ситуацию на мировом газовом рынке [Электронный ресурс]. https://1prime.ru/articles/20180129/828390345.html. (Дата обращения: 27.02.2018).

5. Молотов В.С., Молотова О.В. Межгосударственное взаимодействие при использовании трансграничных водных объектов в Байкальском регионе// Вестник Бурятского государственного университета. 2012. Спецвыпуск Д. С. 188-200.

6. Новиков А. В., Богомолова Е. Ю., Кородюк И. С. Характеристика месторождений нефти, газа и конденсата в Иркутской области // Известия Байкальского государственного университета. 2017. Т. 27, № 4. С. 459–462.

7. Собко А. Амбиции без технологий: сможет ли Россия сама строить заводы СПГ. [Электронный ресурс]. URL: https://aftershock.news/?q=node/562742&full. (Дата обращения: 2.03.2018).

8. Углублённый обзор по инвестиционному климату и структуре рынка в энергетическом секторе Монголии. Boulevard de la Woluwe, 56 B-1200 Brussels, Belgium. 2013. 108 с.

9. Foy H. Russia’s LNG ambitions no longer a pipe dream. Financial times, 2017, December 27.

10. Sullivan P. Mongolia and the ‘Natural Gas Revolution’. The UB Post, November 25th, 2013. http://ubpost.mongolnews.mn/?p=7272. (Дата обращения: 6.03.2018).

11. Газ и экология. [Электронный ресурс]. URL: http://www.pro-gas.ru/ecolog/ecol_full/. (Дата обращения: 22.02.2018).

12. «Китайский» газопровод могут проложить через Монголию. [Электронный ресурс]. URL: https://www.infpol.ru/news/politics/67248-kitayskiy-gazoprovod-mogut-prolozhit-cherez-mongoliyu/. (Дата обращения: 11.03.2018).

13. Цыденов: газифицировать Бурятию можно при строительстве газопровода в Монголию. [Электронный ресурс]. URL: http://tass.ru/ekonomika/4202875. (Дата обращения: 12.02.2018).

14. Монголия хочет построить в Приангарье заводы для сжижения газа. [Электронный ресурс]. URL: http://baikal.mk.ru/articles/2017/11/16/mongoliya-khochet-postroit-v-priangare-zavody-dlya-szhizheniya-gaza.html. (Дата обращения: 2.03.2018).

GAS COMPLEX OF THE BAIKAL REGION AS A FACTOR OF ITS ECONOMIC INTEGRATION

Bagaynikov M.L., Candidate of Economics, Associate professor
Baikal State University, 664003 Irkutsk, Lenin Str., 11

The article considers topical issues of the formation of the gas transportation system and gasification of the transboundary territory of the Baikal region. At the same time, the emphasis is on developing measures to gasify the territory of Mongolia, as an aspect of respecting basin solidarity.

Key words: Baikal region, gasification, LNG, air pollution, regional economy, Baikal basin, oil and gas complex of the region, gas transportation systems

УДК 332
ББК 65

СОСТОЯНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В КРАСНОЯРСКОМ КРАЕ, НОВОСИБИРСКОЙ И КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Бородулина М.В., Максимова В.М., студентки 4 курса
Научный руководитель - доцент, к.э.н., Баталова Е.В.
Электронный адрес:beha-1995@mail.ru, maksimova.valerya2018@ya.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье дается определение экологической безопасности. Анализируются такие показатели, как объемы сбросов сточных вод, инвестиции в основной капитал на охрану окружающей среды, выбросы загрязняющих веществ, лесовосстановление в Красноярском крае, Новосибирской и Кемеровской области. Рассматриваются последствия ухудшения экологической ситуации.

Ключевые слова: экологическая безопасность, охрана окружающей среды, лесовосстановление, инвестиции, сброс сточных вод, Сибирский федеральный округ.

Экологическая безопасность, как одна из глобальных проблем в современном мире нуждается в необходимости создания механизма, который может решить эту проблему. Теоретический аспект экологической безопасности изучался еще в 80-е годы прошлого столетия. С тех пор вопросам экологической безопасности посвящено множество исследований ученых, таких как: О. С. Колбасов, М. Н. Копылов, А. В. Кукушкина, С. А. Мохаммад, Н. Г. Жаворонкова, и др. Причиной этому является уделение экологической безопасности первостепенного значения как одной из

© Бородулина М.В., Максимова В.М. 2018

составляющих национальной безопасности, как совокупности условий, обеспечивающих качество и безопасность жизни человека.

Основным документом, который регулирует экологическую безопасность, является Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 N 7-ФЗ. В ст.1 данного закона дается следующее определение экологической безопасности: «состояние защищенности природной среды и жизненно важных интересов человека от возможного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности, чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, их последствий» [1].

«Экологическая безопасность» используется в различных вариациях, в широком понимании представляет собой охрану интересов не только человека, но и всего живого на земле. М. М. Бринчук под обеспечением экологической безопасности понимает «деятельность по охране окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов, отвечающую интересам сохранения благоприятного состояния окружающей среды, а также по защите экологических прав и законных интересов физических и юридических лиц» [5].

Проблемы экологической безопасности и рационального природопользования неразрывно связаны с социально-экономическим развитием общества и обусловлены им, связаны с вопросами охраны здоровья, созданием благоприятных условий для жизнедеятельности и естественного воспроизводства населения в настоящем и будущем поколениях.

Угрозы экологической безопасности России связаны прежде всего с разрушением в огромных размерах естественных экосистем на суше, которое нарушило замкнутость глобального круговорота веществ.

Следствием загрязнения окружающей среды является снижение плодородия почв, деградация и опустынивание земель, гибель растительного и животного мира, ухудшение качества атмосферного воздуха, поверхностных и подземных вод. В совокупности это приводит к исчезновению с лица Земли целых экосистем и биологических видов, ухудшению здоровья населения и

уменьшению продолжительности жизни людей. Специфика экологической опасности заключается не только в техногенных источниках опасности, но и в трансформации природно-ресурсного потенциала: качественное истощение невозобновляемых природных ресурсов (нефть, газ, уголь) снижает устойчивость развития территорий и приводит к образованию зон экологического бедствия, а недоиспользование возобновляемых природных ресурсов приводит к их качественным негативным изменениям, что порождает возникновение чрезвычайных ситуаций (пожары, болезни и вредители леса).

Экологическая безопасность может быть реализована в виде системы мер, а именно как совокупность мероприятий социальных, медицинских, технико-технологических, законодательных и иных, которые направленны на поддержание равновесия между окружающей средой и внешними воздействующими факторами.

Для оценки экологической безопасности существует большое количество показателей, рассмотрим некоторые из них на примере трёх регионов Сибирского федерального округа.

Экологическая обстановка на территории целого ряда регионов Сибирского федерального округа по мнению некоторых групп учёных считается неблагополучной, а степень загрязнения природной среды – высокой.

Источниками экологической опасности в данном округе являются: разработка месторождений полезных ископаемых и линейные сооружения (нефте- и газопроводы); опасные ядерно-химические объекты; промышленность, использующая старые технологии; нерациональное (неэффективное) природопользование, приводящее к трансформации природно-ресурсного потенциала.

Рассмотрим экологическую обстановку в некоторых регионах Сибирского федерального округа, а именно в Красноярском крае, Новосибирской и Кемеровской области.

Первый показатель, который будет рассмотрен в данной статье, это объем сброса сточных вод (рис.1). Объем сброса сточных вод включает суммарное количество всех видов сточных вод

(независимо от их характера и происхождения), сбрасываемых предприятием, отраслью непосредственно в водоемы.

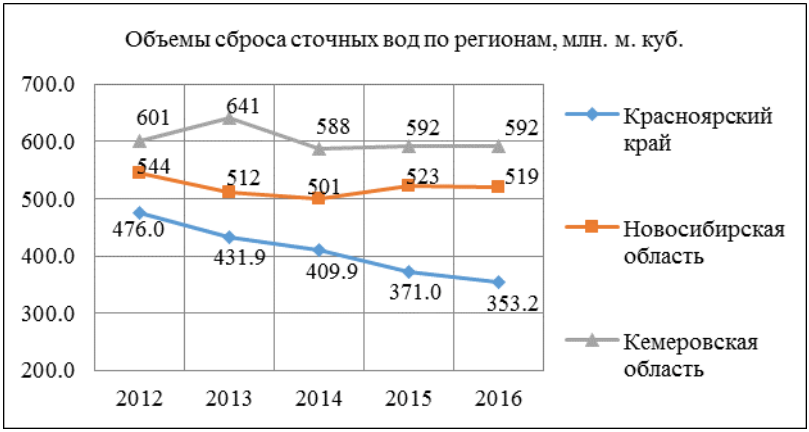


Рис.1. объемы сброса сточных вод в период 2012-2016гг.

Как видно из графика, во всех регионах данный показатель снижается, но все равно остается на высоком уровне. Основными загрязнителями воды являются: «Краском»; «Норильский никель»; «Водоканал и Сервис» – Красноярский край. «Водоканал»; «Азот»; Западно-Сибирский металлургический комбинат – Кемеровская область. «Горводоканал-Новосибирск», Новосибирский завод искусственного волокна - Новосибирская область. В связи с этим происходит ухудшение качества подземных и поверхностных вод. Независимо от причин, загрязнение воды приносит существенный вред. Воздействие тяжелых металлов и других опасных микроэлементов способны изменить или повредить структуру ДНК. Онкологические проблемы часто связаны с качеством воды, которую человек потребляет. На снижение сброса сточных вод во всех регионах может влиять ужесточение экологических требований к предприятиям, увеличение платы за негативное воздействие на окружающую среду.

Следующий показатель – выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников (рис. 2).

Загрязнение атмосферы – одна из основных причин роста числа респираторных заболеваний, как острых, так и хронических. Вредные примеси, содержащиеся в воздухе, способствуют развитию рака лёгких, сердечных болезней, инсульта. Скопление частиц пыли, воды и дыма в воздухе снижает видимость на дорогах, из-за чего учащается количество ДТП. Агрессивные вещества усиливают коррозию металлических конструкций, отрицательно влияют на состояние растительного и животного мира.

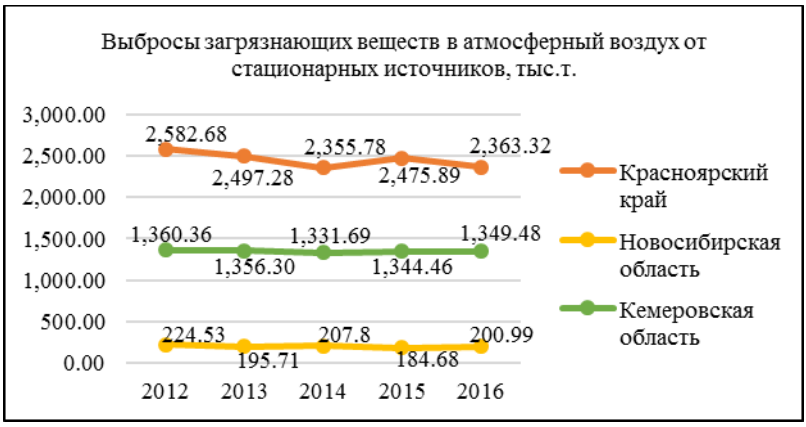


Рис. 2. Выбросы загрязняющих веществ в регионах

Как видно, самый высокий показатель наблюдается в Красноярском крае. Основными загрязнителями воздуха являются: в Красноярском крае: Заполярный филиал «Норильского никеля»; Красноярский алюминиевый завод; Назаровская ГРЭС; Красноярская ТЭЦ-1 (предприятия топливно-энергетического комплекса, по производству строительных материалов, черной и цветной металлургии, радиоэлектронной, машиностроительной, химической, легкой и пищевой промышленности; автотранспорт, железнодорожный транспорт). В Кемеровской области: Западно-Сибирский металлургический комбинат; Беловская ГРЭС; а также шахты — «Есаульская-Н», «Распадская», «Комсомолец», «Осинниковская». Основным загрязнителем атмосферного воз-

духа Кемеровской области, присутствие которого приводит к появлению парникового эффекта, является метан. В Новосибирской: «Новосибирскэнерго», Новосибирская ТЭЦ-4, Барабинская ТЭЦ.

Далее следует рассмотреть, сколько уловлено и обезврежено загрязняющих веществ (рис. 3).

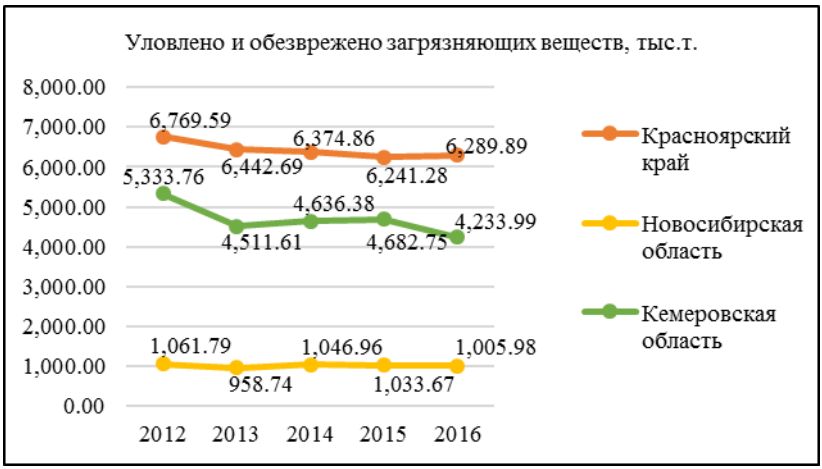


Рис. 3. Ликвидация загрязняющих веществ по регионам в 2012-2016гг.

Как видно из графика, самые высокие показатели в Красноярском крае, это свидетельствует о том, что инвестиции в основной капитал увеличиваются, следовательно, появляются средства на обезвреживание и ликвидацию загрязняющих веществ, которые поступают из различных источников.

Одним из важных показателей является показатель инвестиций в основной капитал, направленных на охрану окружающей среды (рис. 4).

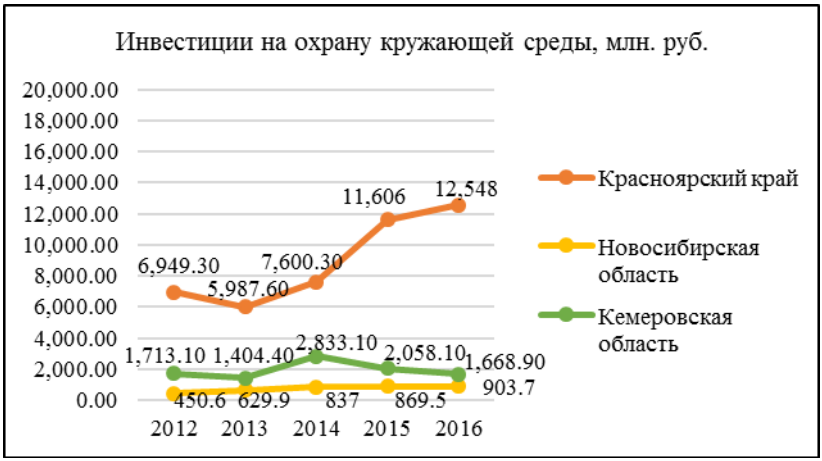


Рис. 4. Объем инвестиций в основной капитал для охраны окружающей среды

Как и говорилось ранее, больше всего инвестиций наблюдается в Красноярском крае и с каждым годом прослеживается рост инвестиций. Данные инвестиции могут быть направлены на внедрение новых технологий контроля, повышение качества работы очистных сооружений, перевод производств на экологически чистые и ресурсосберегающие технологии, также средства идут на разработку и использование технологий по утилизации и переработке отходов, компании часто вкладывают деньги в экологические программы, которые помогают решать проблемы, напрямую не связанные с деятельностью предприятия.

И последний показатель, который будет рассмотрен, это лесовосстановление (рис. 5).

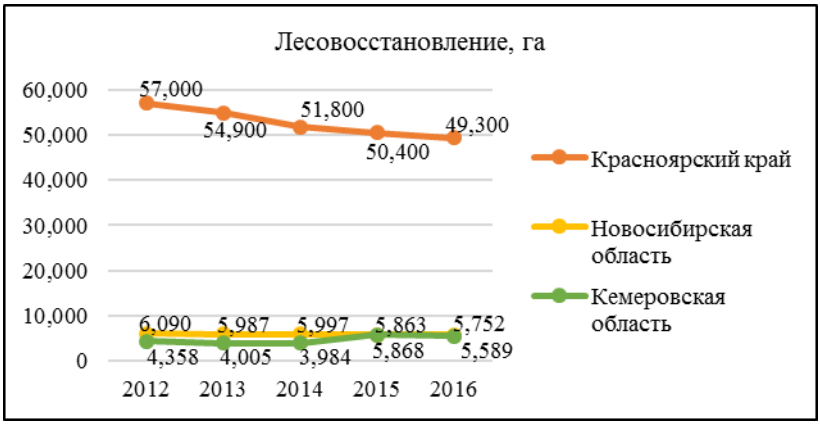


Рис. 5. Лесовосстановление в регионах за 2012-2016 гг.

Как видно из графика, больше всего гектаров леса восстанавливается в Красноярском крае. В результате проведения лесовосстановительных мероприятий на территории Красноярского края, достигнут положительный баланс между рубкой леса и лесовосстановлением. В 2015 г. вырублено 71,4 тыс. га, переведено в покрытые лесом земли 90,3 тыс. га. В результате проведенных лесохозяйственных мероприятий площадь покрытых лесной растительностью земель увеличилась на 22,9 тыс. га. В Кемеровской области наблюдаются самые низкие значения по лесовосстановлению. Это связано с тем, что в данном регионе общая площадь особо охраняемых природных территорий составляет 14 % от всей ее территории – это один из самых высоких показателей по Сибири, поэтому требуется меньше средств и усилий на восстановление лесов.

По данным изученных показателей, можно сделать вывод, что при большем объёме загрязнения окружающей среды Красноярский край является первым по показателям лесовосстановления, инвестиций и ликвидации загрязняющих веществ.

Для регионов является необходимым разработка собственных концепций экологической безопасности, которые разрабатываются на основе природных и социальных особенностей реги-

она, анализе экологической ситуации, её прогнозирования и выявления наиболее опасных источников угроз. Для поддержания достаточного уровня экологической безопасности, требуется проводить региональные мероприятия, направленные на улучшение экологической ситуации. Для осуществления подобных мероприятий в регионах принимаются нормативно-правовые акты, постановления и распоряжения. Например, в Новосибирской области действует закон «Об особо охраняемых природных территориях Новосибирской области», в Красноярском крае закон "Об экологической безопасности и охране окружающей среды в Красноярском крае" и др.

В целом основными направлениями повышения экологической устойчивости территорий являются:

1. восстановление и сохранение природных экосистем;
2. развитие инфраструктуры по переработке и утилизации отходов;
3. экологическая оптимизация отраслей экономики региона, обеспечение снижения негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности на окружающую среду, осуществление государственного контроля в области охраны окружающей среды;
4. охрана акваторий и водных биоресурсов;
5. исполнение существующих норм закона и разработка новых инициатив;
6. осуществление эффективного государственного экологического мониторинга за состоянием окружающей среды.

Список литературы

1. Федеральный закон от 10 января 2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» (ред. от 24.11.2014, с изм. от 29.12.2014)
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru
3. Закон Красноярского края от 20 сентября 2013 года №5-1597 "Об экологической безопасности и охране окружающей среды в Красноярском крае". [Электронный ресурс]. – URL: https://rg.ru/
4. Закон № 325-ОЗ от 26.09.2005 «Об особо охраняемых природных территориях Новосибирской области». [Электронный ресурс]. – URL: https://dproos.nso.ru/
5. Бринчук М.М. Роль государства в обеспечении экологической безопасности / М.М. Бринчук. – Экологическая безопасность, проблемы, поиск, решения. М., 2001.
6. Экологическая безопасность региона / под ред. Т.Я.Ашихминой, М.Я.Зайцева. Киров: Вятка, 2001.
7. Данилов-Данильян В.Н. Экологическая безопасность. Общие принципы и российский аспект / В.Н.Данилов-Данильян, М.Ч.Залиханов, К.С.Лосев. М.:Изд-во МНЭГУ, 2001.

THE STATE OF ENVIRONMENTAL SAFETY IN THE KRASNOYARSK TERRITORY, NOVOSIBIRSK AND KEMEROVO REGION.

Borodulina M.V., Maksimova V.M., students of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article defines environmental safety. Analyzed are such indicators as the volume of wastewater discharges, investment in fixed assets for environmental protection, emissions of pollutants, reforestation in the Krasnoyarsk Territory, Novosibirsk and Kemerovo region. The consequences of the deterioration of the ecological situation are considered.

Key words: ecological safety, environmental protection, reforestation, investments, wastewater discharge, Siberian Federal District.

УДК 338.1
ББК 65.01

КАЧЕСТВО ЖИЗНИ КАК СОЦИАЛЬНЫЙ ИНДИКАТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Булатова Ю.Р., Щербина Г.Д., студенты 4 курса
Научный руководитель – старший преподаватель М.В. Шляпина
Электронный адрес: gregorynes@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Качество жизни представляет собой широкий комплекс условий жизнедеятельности человека и включает в себя уровень жизни, а также такие составляющие, которые относятся к экологической среде обитания, социальному благополучию, политическому климату, психологическому комфорту. Данная статья посвящена оценке качества жизни населения на примере Пермского края. Проанализированы основные показатели и дана оценка качеству жизни. Выявлены основные угрозы экономической безопасности региона, связанные с низким качеством жизни населения.

Ключевые слова: качество жизни, образование, здравоохранение, объем выбросов в атмосферу, продолжительность жизни, преступления, заработная плата, Пермский край.

Проблема качества жизни населения на сегодняшний день является одной из наиболее обсуждаемых и острых. В рейтинге стран по уровню жизни Россия занимает 50 место. Бедность населения, высокая дифференциация доходов, низкая продолжительность жизни, территориальная неравномерность социально-экономического развития, экономический кризис, повлекший снижение доходов населения делают тему качества жизни еще более актуальной. В сложившихся условиях повышение качества

© Булатова Ю.Р., Щербина Г.Д., 2018

жизни населения является приоритетным направлением национального развития на долгосрочную перспективу и сохранения экономической безопасности. Прогнозирование и повышение уровня жизни населения являются важной функцией государства.

Качество жизни представляет собой более широкий комплекс условий жизнедеятельности человека и включает в себя уровень жизни, а также такие составляющие, которые относятся к экологической среде обитания, социальному благополучию, политическому климату, психологическому комфорту.

Для оценки качества жизни населения Пермского края были выбраны следующие показатели:

- качество населения: ожидаемая продолжительность жизни, уровень образования;
- благосостояние населения: реальная и номинальная заработная плата, численность населения с доходами ниже величины прожиточного уровня;
- социальная безопасность: уровень медицинской помощи, преступность;
- качество окружающей среды: объемы выбросов загрязняющих веществ и процент их обезвреживания.

Ожидаемая продолжительность жизни населения Пермского края в 2016 году составляет для мужчин – 64 года, для женщин – 76 лет. Как и в других регионах России в Пермском крае наблюдается превышение ожидаемой продолжительности жизни женщин по сравнению с мужчинами. В 2016 году разрыв составил 12 лет. При этом ожидаемая продолжительность жизни в Пермском крае как у мужчин, так и у женщин ниже, чем в среднем по России. Наибольший разрыв у мужчин – 2,5 года. Ожидаемая продолжительность жизни в Пермском крае за 2011-2016 гг. представлены на рисунке 1.

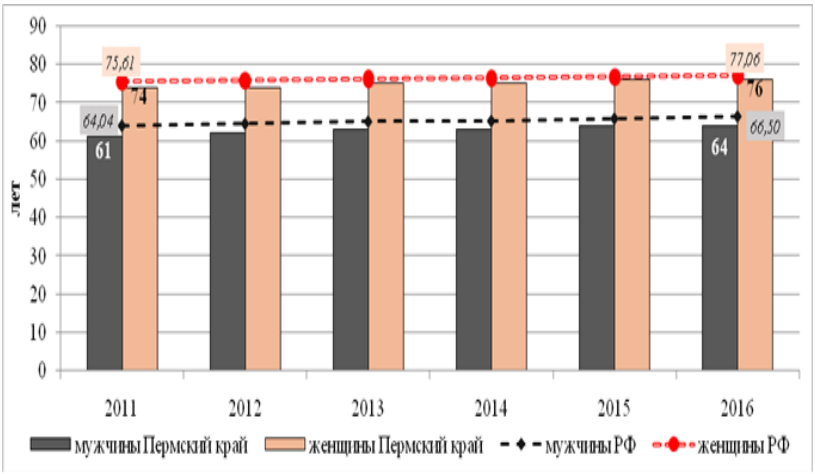


Рис.1. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет

Председатель Счетной палаты Татьяна Голикова считает, что в ближайшее время повысить продолжительность жизни, скорее всего, не удастся. Причиной тому является чрезмерная оптимизация медицинских услуг в ряде регионов сельской местности – сокращение коек и закрытие медицинских учреждений [1].

По охвату молодежи высшим профессиональным образованием Пермский край занимает лишь 54 место среди всех регионов РФ (по данным на 2016 г.). Экономисты Высшей школы экономики составили рейтинг регионов по уровню финансовой доступности высшего образования. Пермский край по этому показателю занимает 16 место. По территориальной доступности Пермский край в силу своей протяженности находится только на 46 месте из 79 возможных [1].

Таким образом, несмотря на почти столетние традиции высшего образования в регионе, необходимо констатировать, что Пермский край не является в полном смысле «студенческим» регионом.

Относительно невысокая доля «студенческого» населения отражается и на структуре образования занятого населения Пермского края. Доля лиц с высшим образованием от занятых в

экономике в Прикамье закономерно ниже, чем во всех «регионах-конкурентах».

Важным является и то обстоятельство, что по данному показателю Пермский край «не дотягивает» до среднего показателя по Российской Федерации (Рисунок 2).

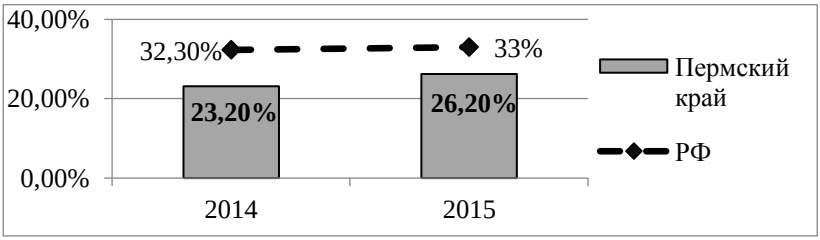


Рис. 2. Доля занятых в экономике с высшим образованием, %

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в Пермском крае ежегодно растет и ее размер превышает среднюю по Приволжскому федеральному округу. В 2011 году размер заработной платы в Пермском крае составлял в среднем 18,8 тыс. руб., в ПФО – 17,7 тыс.руб. К 2016 году размер заработной платы в крае возрос до 30 тыс. руб., в то время как в ПФО заработная плата в среднем не превышает 27 тыс.руб. (Рисунок 3).

При такой положительной динамике номинальной заработной платы в Пермском крае реальная заработная плата, учитывающая изменение цен на потребительские товары и услуги и отражающая действительную покупательскую ценность доходов, имеет отрицательную динамику.

Самое значительное падение реальной заработной платы произошло в 2015 году – 92%, и в 2016 году практически осталась на уровне 2015 года. Это значит, что получая большее денежное вознаграждение, население фактически может приобрести меньше товаров и услуг на эту сумму. На снижение реальной заработной платы повлиял, в первую очередь, существенный рост цен на товары и услуги.

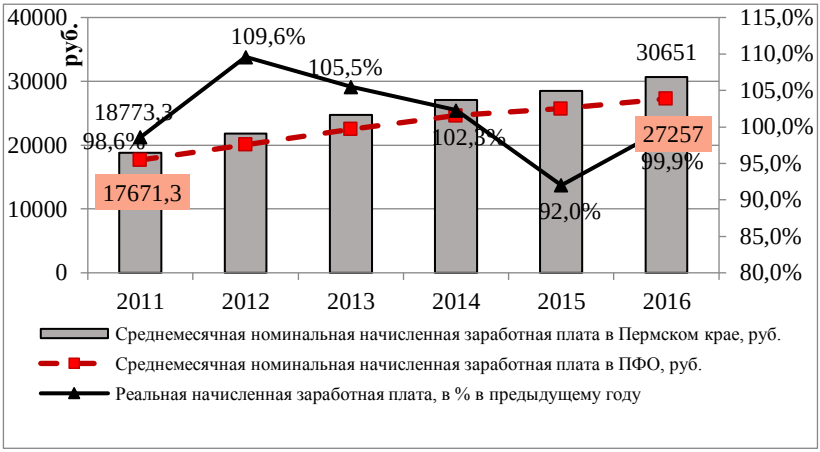


Рис. 3.Среднемесячная начисленная заработная плата

Еще одним показателем, характеризующим благосостояние, является численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. В Пермском крае величина прожиточного минимума в 2016 году составляла 9 591 руб. В 2016 году 15% населения (392,5 тыс.чел.) или каждый 7 житель Пермского края живут с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума что является максимумом с 2011 года (Рисунок 4).

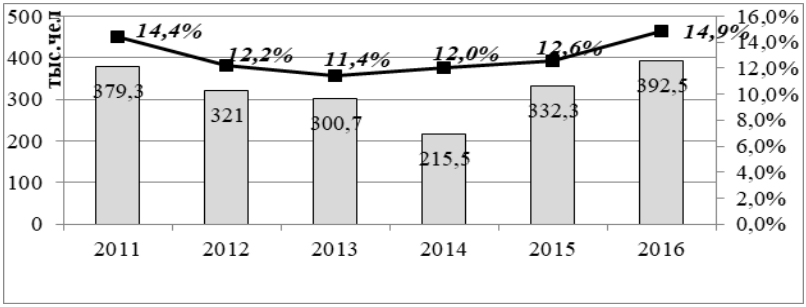


Рис. 4. Численность населения с доходами ниже величины прожиточного минимума

Таким образом, формально средняя номинальная заработная плата в Пермском крае втрое превышает величину прожиточного минимума. Проблема в том, что многие получают гораздо меньшую заработную плату. Более того, по оценкам экспертов, около 80% населения тратят заработную плату на самое необходимое – на продукты питания, лекарства, услуги [1]. В таких социально-экономических условиях может усугубляться демографическая проблема, и, следовательно, привести к угрозам экономической безопасности региона.

За период 2011 – 2016 гг. сократили численность врачей с 54,6 на 10 000 чел. населения до 49,3. Наибольшему сокращения подверглись педиатры и стоматологи. За 2014-2016 гг. резко сократилось количество больничных коек - с 89,8 в 2014 до 84,2 в 2016 года (Рисунок 5). В общей сложности за рассматриваемый период (2011-2016 гг.) в крае сократили 1310 врачей и 800 больничных коек. Очевидно, что при таких сокращениях доступность медицины повышаться не может.

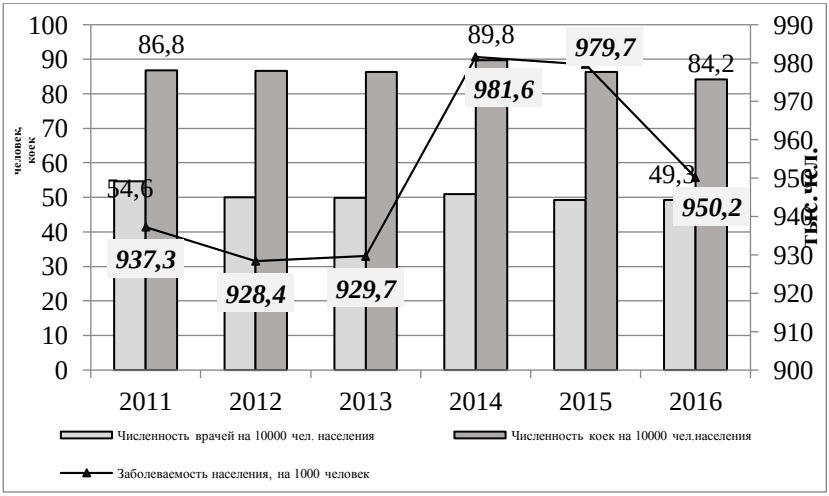


Рис. 5. Численность врачей, коек, уровень заболеваемости

Криминальная обстановка в регионе крайне отрицательная. Пермский край является самым неблагополучным регионом с точки зрения преступности в Приволжском федеральном округе. Кроме этого, число зарегистрированных преступлений в Пермском крае стабильно выше числа преступлений по Российской Федерации. В 2016 году наблюдался небольшой всплеск преступности – 2208 преступлений на 100000 человек населения (Рисунок 6). В целом, можно отметить динамику к снижению преступности в Пермском крае, однако, по таким видам преступлений, как незаконный оборот наркотиков и взяточничество, число зарегистрированных преступлений растет.

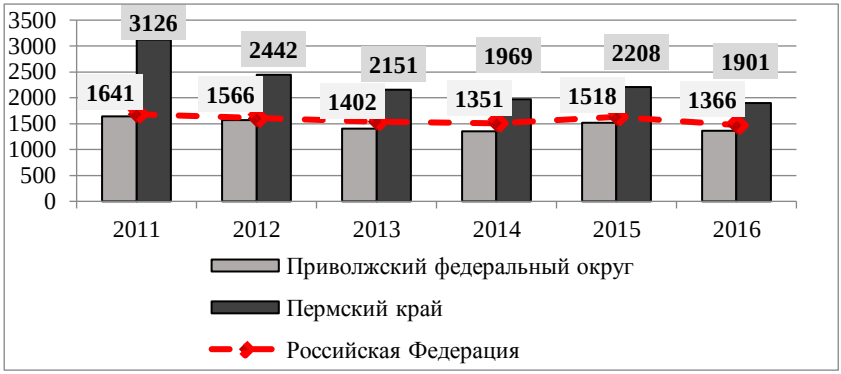


Рис.6.Число зарегистрированных преступлений на 100 000 чел. населения

Экологическая обстановка в Пермском крае обусловлена тем, что в регионе доминирующее положение занимает промышленность: добыча топливно-энергетических полезных ископаемых, целлюлозно-бумажное, химическое, металлургическое производство, производство нефтепродуктов, машин и оборудования, производство и распределение электроэнергии, газа и воды. Хозяйственная деятельность предприятий Пермского края обуславливает высокое негативное воздействие на окружающую среду.

Ежегодно в атмосферу Пермского края выбрасывается более 300 тыс.т. загрязняющих веществ, исключением является 2015 год – объем выбросов снизился до 298,6 тыс.т. При этом

доля загрязняющих веществ, которая была уловлена и обезврежена, колеблется в диапазоне 73%-85% (Рисунок 7). Однако 46,9% населения края находится под воздействием повышенного и высокого уровня загрязнения атмосферного воздуха.

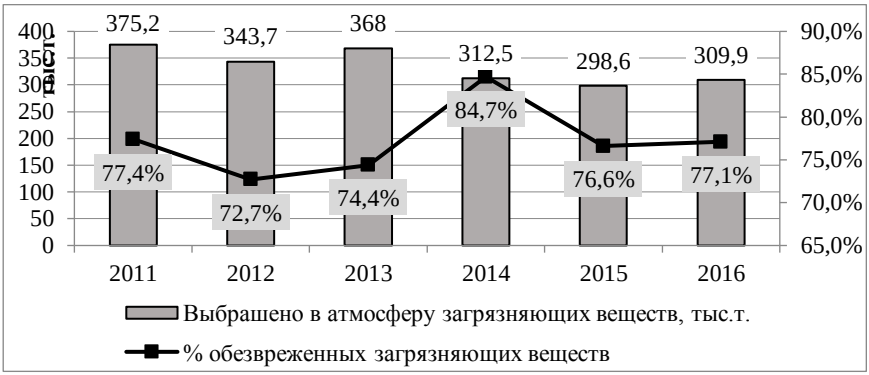


Рис.7.Показатели состояния окружающей среды

Особую проблему составляет загрязнение почв. На территории края накоплено 778,3 млн. тонн отходов производства и потребления, являющихся серьезным фактором негативного воздействия на окружающую среду и население. Большинство отходов размещается на объектах, имеющих длительный срок эксплуатации и степень заполнения более 80%. Наиболее остро проблема с размещением отходов стоит в сельских поселениях, где складирование отходов производится на несанкционированных свалках.

В результате проведенного анализа было выявлено, что качество жизни населения в Пермском крае остается на низком уровне. Ожидаемая продолжительность жизни в крае ниже, чем в среднем по России. По охвату молодежи высшим профессиональным образованием Пермский край занимает только 54 место. Реальная заработная плата населения снижается, а доля населения с доходами ниже величины прожиточного минимума растет. Сфера здравоохранения претерпевает изменения. Снизи-

лась доступность медицинского обслуживания в связи с сокращением врачей и количества больничных коек. Наблюдается рост заболеваемости в 2015-2016 гг. Криминальная обстановка в крае исторически неудовлетворительная. Пермский край входит в число лидеров по количеству преступлений на 100 000 человек. Растет число преступлений незаконного оборота наркотиков и взяточничества.

Таким образом, низкое качество жизни населения формирует угрозы экономической безопасности региона:

- обострение социально-политических проблем в обществе в результате увеличения разрыва в экономическом положении его членов;

- рост преступности, в том числе в экономической сфере, что влечет за собой снижение конкуренции, инвестиционной привлекательности региона;

- подрыв здоровья населения в результате наркотизации и алкоголизации, что приведет к росту нагрузки на работающих граждан;

- безвозвратное ухудшение природной среды вызовет рост заболеваемости, миграцию населения, потерю трудового потенциала.

Экономическая безопасность региона – это основа его экономической независимости, стабильного и устойчивого развития. В связи с этим повышение качества жизни – одна из первостепенных задач органов власти. Необходимо совершенствовать методы повышения качества жизни населения, учитывая достижения науки и технологий. Подходить в повышению качества жизни нужно со всем сторон – с технологической, инновационной, кадровой, финансовой, так как только комплексное воздействие способно дать эффективные результаты.

Список литературы

1. Официальный сайт информационного агентства РосБизнесКонсалтинг – Режим доступа: https://perm.rbc.ru/
2. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю – Режим доступа: http://permstat.gks.ru/
3. Камалова П.Н. Система показателей и экономико-математический метод оценки качества жизни населения на региональном уровне // Евразийский Союз Ученых (ЕСУ) №10 (19), 2015 – С.63-65.
4. Косарев К.Э., Санталова М.С. Оценка качества жизни населения // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права, №1 (2016) – С.119-124.
5. Кутукова Е.С. Показатели экономической безопасности страны: качество жизни // Вестник МИЭП. 2016. № 3 (24). С. 19-25.

QUALITY OF LIFE AS A SOCIAL INDICATOR OF ECONOMIC SAFETY

J.R. Bulatova and G.D. Shcherbina, students of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The quality of life is a wide range of human living conditions and includes a standard of living, the ecology, social welfare, political climate, psychological comfort. The article shows measure of development is the Human Development Index in Perm Krai. The statistical indicators were analyzed and the quality of life was assessed. The main threats of economic have been identified, which relate with the low quality of life.

Key words: quality of life, education, health care system, capacity of emissions into the atmosphere, life expectancy, crime, salary, Perm Krai.

УДК 332.1:338.24
ББК 65.04; 65.050

ОЦЕНКА БЮДЖЕТНОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ РЕГИОНОВ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА КАК ПОКАЗАТЕЛЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ВЛАСТИ И НАСЕЛЕНИЯ

Вепрева Ю.А., студентка 4 курса
Научный руководитель к.э.н., доцент Паздникова Н.П.
Электронный адрес: ms.super.vepreva@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет
614990 г.Пермь, ул. Букирева д, 15

Автор, в данной статье сконцентрировал внимание на бюджетной сбалансированности регионов, основывающейся на таком показателе, как индекс бюджетной обеспеченности и его составляющих: индексе налогового потенциала и индексе бюджетных расходов. На основе проведенного анализа были выявлены регионы получающие дотации из федерального бюджета на выравнивание бюджетной обеспеченности, условно названные реципиентами, и регионы, не получающие дотаций из федерального бюджета – доноры.

Ключевые слова: региональное развитие, дотационность, экономический рост, сбалансированность, перераспределение, налог.

В настоящее время среди регионов наблюдается тенденция усиления степени горизонтальной несбалансированности бюджетов. По мнению автора, на этот процесс может оказывать влияние ряд факторов:

- Нерезультативная политика органов власти в области формирования бюджетных средств региона.

© Вепрева Ю.А., 2018

- Непродуктивная система горизонтального перераспределения за счет средств федерального бюджета.
- Межрегиональные особенности, такие как разрыв в административно – политическом, природно-ресурсном, инфраструктурном потенциалах территорий, высоким уровнем внутренней неоднородности, и как следствие, разным уровнем социально – экономического развития.

По мнению автора, основополагающим фактором является деятельность региональной и государственной власти в области проведения политики по формированию бюджетных доходов, в данном случае налоговых, и рациональному распределению расходных обязательств на оказание услуг населению. Так, за основу оценки, в данном исследовании, автором были взяты индекс бюджетной обеспеченности и индекс бюджетных расходов, являющиеся основой для формирования показателя бюджетной обеспеченности региона.

Существует несколько способов расчета данных показателей, однако наше внимание сконцентрировано на методике, используемой Министерством финансов РФ, представленной в постановлении Правительства РФ от 22.11.2004 № 670 «О распределении дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации», которая предполагает индексный подход к оценке бюджетной обеспеченности территорий.

Индекс налогового потенциала является индикатором оценки налоговых доходов бюджета, определяющим возможности правительства субъекта Федерации по формированию доходной части бюджета региона. Что немаловажно, показатель так же позволяет определить возможную сумму доходов федерального бюджета, собираемую с данной территории.

Налоговый потенциал регионов Приволжского федерального округа представлен в таблице 1.

Таблица 1

Значение индекса налогового потенциала [2]

Регион ПФО	Индекс налогового потенциала на 2015 год	Индекс налогового потенциала на 2016 год	Индекс налогового потенциала на 2017 год	Прирост, %
Республика Татарстан	1,058	1,056	1,052	-0,6
Самарская область	0,950	0,954	0,951	0,1
Пермский край	0,858	0,861	0,863	0,6
Оренбургская область	0,845	0,846	0,843	-0,2
Нижегородская область	0,795	0,799	0,797	0,3
Республика Удмуртия	0,731	0,728	0,724	-1,0
Республика Башкортостан	0,684	0,685	0,678	-0,8
Ульяновская область	0,574	0,574	0,570	-0,7
Кировская область	0,543	0,549	0,541	-0,4
Саратовская область	0,551	0,558	0,551	0,0
Республика Мордовия	0,667	0,670	0,663	-0,6
Пензенская область	0,531	0,537	0,531	0,0
Республика Чувашия	0,49	0,497	0,492	0,4
Республика Марий Эл	0,444	0,447	0,445	0,2

По методике Министерства финансов РФ, расчет налогового потенциала субъектов осуществляется путем суммирования

налоговых поступлений основных и прочих налогов. В расчет берутся такие показатели, как налог на прибыль организации, налог на доходы физических лиц, налог на имущество организаций, акцизы и налог на добычу полезных ископаемых, прочие налоги и сборы.

Проанализировав данные Министерства финансов РФ, можно сделать вывод, что наибольшую часть налоговых доходов бюджета формирует налог на доходы физических лиц, налог на прибыль организации, а также налог на имущество организаций.

Превалирующая доля НДФЛ объясняется не только численностью населения регионов и уровнем их доходов, но и действиями налоговых органов. Так, на данный момент, одним из главных направлений региональной налоговой политики является проведение эффективного налогового администрирования, в комплекс мероприятий которого входит: налоговый контроль за должниками, их уведомление о наличии долга, комплекс действий по легализации налоговой базы, работа по сокращению теневой налоговой базы, нелегальной занятости. Что немаловажно, налоговые органы активно взаимодействуют с органами региональной власти, которые применяют к должникам санкции в пределах своей компетенции [1].

Налог на прибыль является одним их крупнейших налогов в России, сумма его взиманий напрямую зависит от количества в регионе крупных налогоплательщиков, которые, зачастую, формируют подавляющую часть налоговых поступлений. Так, к примеру, крупнейшим налогоплательщиком республики Татарстан является группа компаний ТАИФ, которая принесла в бюджет региона, по данным налоговой службы на 2016 год - 1893,4 млн. руб.

На основании данных, представленных в таблице, можно сделать вывод, что наибольший процент прироста налогового потенциала в Пермском крае – 0,6. Налоговая база региона растет медленными, но устойчивыми темпами. Так, в частности с целью увеличения налоговых поступлений в бюджет в регионе проводится поэтапное увеличение ставки налога на прибыль организаций, по 1,5 процентов ежегодно. С 1 января 2016 года ставка уста-

новлена в размере 15 процентов, с 1 января 2017 года – 16,5 процентов, с 1 января 2018 года – 17 процентов и т.д. В крае осуществляется постепенный переход от налогообложения имущества от кадастровой стоимости, зависящей от рыночной стоимости имущества, что позволит ее регулярно переоценивать.

Эта мера исключит возможность злоупотреблять налоговыми льготами путем регистрации дорогостоящих объектов на налогоплательщиков, применяющих специальные налоговые режимы. Так же в регионе активно применяется налоговое администрирование: проводится ежегодная оценка эффективности налоговых льгот, налоговых ставок, совершенствование параметров налогообложения малого бизнеса в рамках специальных налоговых режимов, поиск способов повышения собираемости налоговых доходов с трудовых мигрантов и т.д. Принимаемые меры способствуют стимулированию предпринимательской активности, повышение уровня налоговой культуры и социальной ответственности налогоплательщиков [3].

Однако, в динамке значение индекса налогового потенциала большинства регионов имеет отрицательный прирост, максимальное значение отрицательного прироста имеет место быть в республике Удмуртия -1,0, из чего можно сделать вывод о снижении налоговой базы регионов округа.

Снижение налоговой базы в регионах может быть вызвано рядом факторов:

1. Установлением неэффективной налоговой ставки в регионе, что вынуждает хозяйствующих субъектов и физических лиц скрывать доходы;
2. Недейственной системы налогообложения, на качество которой влияет деятельность органов налоговой службы, недостаток высококвалифицированного персонала, а также недостаточное взаимодействие с населением;
3. Рост количества нормативных актов, посвященных системе налогообложения, отчего у населения возникают проблемы с отслеживаем обновлений. С другой стороны, это позволяет недобросовестным налогоплательщикам обходить законодательство;

4. Снижение численности населения, формирующего налоговую бузу региона.

5. Общий спад экономики региона, сопровождающийся ростом низкорентабельных предприятий, увеличением цен на продовольственные товары и снижением доходов населения, что, опять ж, вынуждает скрываться от выплаты налогов.

Следует отметить, что несмотря на отрицательный прирост в республике Татарстан, регион первое место по значению индекса налогового потенциала. Что в целом говорит о стабильном развитии региона, растущем экономическом потенциале, наличие постоянно и устойчиво действующих предприятий в разных отраслях экономики, эффективно действующей налоговой политике и т.д.

Вторым показателем, формирующим бюджетную обеспеченность регионов, считается индекс бюджетных расходов. Индекс бюджетных расходов позволяет оценить расходы консолидированного бюджета РФ, в сравнении с общероссийским уровнем, по оказанию одинакового объема бюджетных услуг в расчете на душу населения с учетом особенностей, присущих данной территории. Таких как, к примеру, специфика социально – демографического состава обслуживаемого населения, ценовой фактор и т.д.[2].

Иными словам, индекс показывает насколько больше (меньше) необходимо затратить бюджетных средств в данном регионе по сравнению со средним по России уровнем для предоставления одинакового объема бюджетных услуг. В таблице 2 представлены значения индекса в динамике.

Таблица 2

Динамика индекса бюджетных расходов [2]

Регион ПФО	Индекс бюджетных расходов на 2015 год	Индекс бюджетных расходов на 2016 год	Индекс бюджетных расходов на 2017 год
Республика Татарстан	0,858	0,858	0,858
Самарская область	0,828	0,828	0,828
Пермский край	0,960	0,960	0,960

Окончание табл.

Оренбургская область	0,914	0,914	0,914
Нижегородская область	0,881	0,881	0,881
Республика Удмуртия	0,910	0,910	0,910
Республика Башкортостан	0,924	0,924	0,924
Ульяновская область	0,819	0,819	0,819
Кировская область	0,943	0,943	0,943
Саратовская область	0,803	0,803	0,803
Республика Мордовия	0,862	0,862	0,862
Пензенская область	0,825	0,825	0,825
Республика Чувашия	0,875	0,875	0,875
Республика Марий Эл	0,891	0,891	0,891

При расчете данного показателя учитывается:

- Удельный вес расходов на оплату труда.
- Коэффициент дифференциации заработной платы в субъекте.
- Коэффициент расселения населения по субъекту.
- Удельный вес расходов на жилищно – коммунальное хозяйство и коммунальные услуги.
- Коэффициент стоимости жилищно – коммунальных услуг.
- Удельный вес прочих расходов в среднем по консолидированным бюджетам всех субъектов РФ.
- Коэффициент уровня цен в субъекте РФ.
- Коэффициент транспортной доступности субъекта.

Согласно данным Министерства финансов РФ среднее по России значение индекса бюджетных расходов составляет 1,000[4]. Чем выше среднероссийского показателя значение индекса, тем дороже региону обходится оказание услуг населению

и тем больше он нуждается в отчисления из федерального бюджета на выравнивание бюджетной обеспеченности. Так, значение индекса регионов Приволжского федерального округа не превышает 1,000. Значит регионам округа для осуществления полномочий по оказанию услуг населению нужно заплатить относительно меньше средств чем в среднем по России. Что является положительным эффектом и говорит о том, региональные власти эффективно используют бюджетные средства при формировании расходов.

Методика, по которой рассчитываются представленные выше показатели нацелена на определение регионов, которые нуждаются в дотациях. Получение регионом дотаций зависит от значения индекса бюджетной обеспеченности, который рассчитывается делением индекса налогового потенциала на индекс бюджетных расходов (табл.3)

Таблица 3

Значение индекса бюджетной обеспеченности [2]

Регион ПФО	Индекс бюджетной обеспеченности на 2015 год	Индекс бюджетной обеспеченности на 2016 год	Индекс бюджетной обеспеченности на 2017 год
Республика Татарстан	**1,234**	**1,230**	**1,227**
Самарская область	**1,148**	**1,152**	**1,148**
Пермский край	0,894	0,897	0,899
Оренбургская область	0,925	0,926	0,922
Нижегородская область	0,902	0,907	0,904
Республика Удмуртия	0,803	0,800	0,796
Республика Башкортостан	0,732	0,732	0,726
Ульяновская область	0,700	0,701	0,695
Кировская область	0,575	0,582	0,573
Саратовская область	0,687	0,695	0,687

Окончание табл.

Республика Мордовия	0,774	0,777	0,768
Пензенская область	0,644	0,651	0,644
Республика Чувашия	0,560	0,568	0,562
Республика Марий Эл	0,498	0,502	0,499

В соответствии с данной методикой, регионы условно можно разделить на доноров и реципиентов. Дотационность регионов напрямую зависит от уровня отчисления в бюджет налогов, если планка отчислений меняется, то меняется и дотационность.

Донорами считаются регионы, которые не получают дотаций из федерального бюджета на выравнивание бюджетной обеспеченности. Как правило, это регионы с высоким экономическим потенциалом, позволяющим им создавать значительную налоговую базу, которой достаточно не только для обеспечения деятельности региона, но и для перечисления средств в федеральный бюджет. В свою очередь реципиентами считаются те регионы, которые одновременно отчисляют налоги в федеральный бюджет, и получают финансовую помощь от федерального бюджета и бюджетов других регионов.

Среднее значение индекса бюджетной обеспеченности регионов равняется 1,000[5]. Таким образом, среди регионов округа только республика Татарстан и Самарская область имеют значение выше среднероссийского и не являются получателями дотаций из федерального бюджета. Данные регионы считаются экономически развитыми и сырьевыми, что позволяет им накапливать базу для дальнейшего развития и увеличения потенциала территории.

Остальные регионы Приволжского федерального округа несмотря на значение индекса бюджетных расходов ниже среднероссийского являются получателями дотаций, причина этому низкое значение индекса налогового потенциала, напрямую вли-

яющего на бюджетную обеспеченность. Налоговой базы регионов не хватает для одновременного отчисления налогов в бюджет и поддержания сбалансированного развития бюджета региона.

Доноров в России в разы меньше, по данным министерства финансов на 2017 год, не получают дотаций из федерального бюджета на выравнивание бюджетной обеспеченности лишь 12 субъектов РФ. Что является значимой экономической проблемой, поскольку донорам, вместо вложений в собственную экономику, приходится направлять средства в развитие других регионов.

Отсюда же вытекает и вторая не менее значимая проблема – поскольку дотации не являются целевыми, часть регионов сознательно занижает в отчетности значение налоговых доходов, и увеличивает показатели бюджетных расходов, с целью получения дотационной помощи от государства. Для оптимизации расчетов бюджетной обеспеченности, с 2018 года в методику включен расчет долговой нагрузки субъекта, что позволит более точно рассчитывать значение индекса и сократить количество дотационных регионов.

Так же, следует сказать о недостаточной эффективности методики распределения дотаций. Сумма дотаций автоматически снижается, если доходная часть бюджета увеличивает, что снижает стимулы регионов на развитие налоговой базы.

Таким образом, основными задачами федерального центра по увеличению налогового потенциала территорий РФ являются:

- развитие налоговой системы регионов, с целью уменьшения количества дотационных регионов;
- совершенствование методики расчета и распределения дотаций с учетом не только налоговых доходов и бюджетных расходов, но и показателей кредитоспособности региона и долговой нагрузки;
- налаживание контроля за выделением нецелевых средств из бюджета и их расходованием региональными властями;

Список литературы

1. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов//Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100-106.

2. Паздникова Н.П. Проблемы и перспективы развития концессии как одной из форм частно-государственного партнерства // Вестник Академии. 2011. № 2. С. 28-31.

3. Постановление Правительства РФ от 22.11.2004 N 670 (ред. от 31.12.2017) "О распределении дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации" (вместе с "Методикой распределения дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации") [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/ document /cons_doc_LAW_86148/ (Дата обращения 5.04.2018)

4. Сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]: https://www.minfin.ru/ru/ (Дата обращения 7.04.2018)

5. [Электронный ресурс]: http://economy.permkrai.ru /upload/ (Дата обращения: 12.04.2018)

ASSESSMENT OF FISCAL CAPACITY OF REGIONS OF THE VOLGA FEDERAL DISTRICT, AS INDICATOR OF EFFICIENCY OF INTERACTION OF AUTHORITIES AND POPULATION

Vepreva Yu.A., student of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str.,15

The author, in this article has concentrated attention on the budgetary balance of regions which is based on such indicator as the index of fiscal capacity and his components: index of tax potential and index of the budgetary expenses. On the basis of the carried-out analysis regions the receiving grants from the federal budget for alignment of fiscal capacity which are conditionally called by recipients and the regions which aren't receiving grants from the federal budget – donors have been revealed.

Keywords: regional development, dependence on subsidies, economic growth, balance, redistribution, tax.

УДК 336.7
ББК 65.38

ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В ЭКОНОМИКЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Власова Н.С., Сытник П.К., студентки 4 курса
Шляпина М.В. си. преподаваель
Электронный адрес: Nata_962010@mail.ru, polinasytnik25@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается проблема повышения производительности труда, приводятся результаты расчетов для Пермского края, выявлены причины и проблемы низкой производительности труда, а так же представлены мероприятия по снижению этих рисков и исправления проблем.

Ключевые слова: производительность труда, регион, среднемесячная заработная плата, инвестиции в основной фонд.

Производительность труда является одним из факторов конкурентоспособности экономики как отдельного предприятия, региона, так и страны в целом, в связи с чем вопрос повышения ее уровня можно считать одним из основных.

В настоящее время среди ученых нет единой позиции в отношении определения «производительность труда», встречаются разные трактовки данного определения (табл. 1).

© Власова Н.С., Сытник П.К., Шляпина М.В., 2018

Таблица 1

Подходы к определению понятия «производительность труда»

БСЭ	Производительность труда - плодотворность, продуктивность деятельности людей; измеряется количеством продукции, произведенной работником в сфере материального производства за единицу рабочего времени (час, смену, месяц, год), или количеством времени, которое затрачено на производство единицы продукции.
Е.С. Серый	Производительность труда – количество труда, затраченного работником в определенный промежуток времени. Измеряется количеством времени, затраченного на производство единицы продукции, или количеством продукции, произведенной в единицу времени.
Н.Ю. Митрофанова	Производительность труда – показатель эффективности труда, характеризующий конкурентоспособность страны, региона, отрасли, предприятия, продукции и являющейся основным источником экономического роста.
Н.А. Морозова	Производительность труда – обобщающий показатель результативности труда, характеризующийся объемом выпущенной продукции на единицу труда, отражающий степень прогрессивности рабочей силы, техники, технологии, управления.
И.О. Мацкуляк	Производительность труда – степень плодотворности труда, которая измеряется количеством потребительных стоимостей, созданных в единицу времени, или величина затрат рабочего времени на изготовление единицы продукции.
Г.Г. Меликьян Р.П. Колосова	Производительность труда – показатель экономической эффективности трудовой деятельности работников.

Из вышеуказанных определений можно сделать вывод, что большинство ученых описывает эту группу как меру результативности, эффективности или плодотворности труда. При этом доля ученых обуславливает уровень производительности труда количеством рабочего времени, затрачиваемого на производство единицы продукции, другая доля - количеством продукции, которую производит один работник за единицу времени. Подобные отличия находятся в зависимости с особенностью вида экономической деятельности, от методов расчета и исследовательских целей.

Пермский край в 2017 году стал одним из 6 пилотных регионов-участников федеральной приоритетной программы «Повышение производительности труда и поддержка занятости», эта программа реализуется Правительством России по поручению Президента страны Владимира Путина.

В соответствии с соглашением о сотрудничестве в сфере производительности труда, заключенным с Минэкономразвития России, регион разработал и принял распоряжением Правительства Пермского края от 13.12.2017 № 324-рп региональную программу, где определены основные участники программы, направления ее реализации, источники финансирования мероприятий и целевые показатели.

Основная цель программы – реализовать региональные программы повышения производительности труда и поддержки занятости в субъектах Российской Федерации, не менее чем на 5% в 2018 году и на 30% - к 2025 году именно на этих предприятиях, а не в сравнении с уровнем производительности со странами ОЭСР.

Срок реализации программы – с сентября 2017 года по декабрь 2025 года.

Бюджет программы - 90,346 млрд. руб.

В 2018 году такие программы будут реализованы в 15 субъектах Федерации на 150 предприятиях, к 2025 году – в 85 субъектах Федерации на 850 предприятиях.

Производительность труда с макроэкономической точки зрения является одним из основных факторов повышения благосостояния страны. При этом именно возможность более эффективно производить товары и оказывать услуги позволяет обеспечить качественный прирост добавленной стоимости, т.е. ВВП, а не просто его валовое увеличение. Эффективное производство оказывает положительный эффект на повышение стандартов жизни, объем и качество производимых товаров и оказываемых услуг [1, с.121].(табл. 1).

Таблица 2

Производительность труда в экономике РФ и Пермского края

Производительность труда в экономике РФ и Пермского края, руб/чел.час					
Территория	2012	2013	2014	2015	2016
РФ	0,81	0,94	1,05	1,09	1,12
Пермский край	0,63	0,66	0,75	0,85	0,82
Динамика прироста производительности труда в экономике РФ и Пермского края, в % к предыдущему году					
РФ	116,93	111,46	103,57	103,31	105,2
Пермский край	103,92	114,48	106,42	102,75	101,4



Рис. 1. Динамика прироста производительности труда

За 2012-2016 годы производительность труда снизилась на 39,46% (в среднем на 7,9% в год), в Пермском крае на 30,08% (в среднем на 6,01% в год).

Для того чтобы обеспечить необходимую динамику роста производительности труда, нужно обновлять устаревшие механизмы, создавать новые рабочие места и избавляться от старого оборудования [3].

Факторы повышения производительности труда можно классифицировать по трем направлениям:

1) факторы, создающие условия для роста производительности труда: уровень развития науки, повышения квалификации работников, укрепление трудовой дисциплины, сокращение текучести кадров и др.)

2) факторы, способствующие росту производительности труда: материальное и моральное стимулирование, внедрение научно и технически обоснованных норм труда, внедрение прогрессивной технологии и др.

3) факторы, непосредственно определяющие уровень производительности труда на предприятии: механизация и автоматизация производственных процессов, улучшение качества труда, ликвидация простоев, устранение брака, совершенствование управления и организации труда и др.

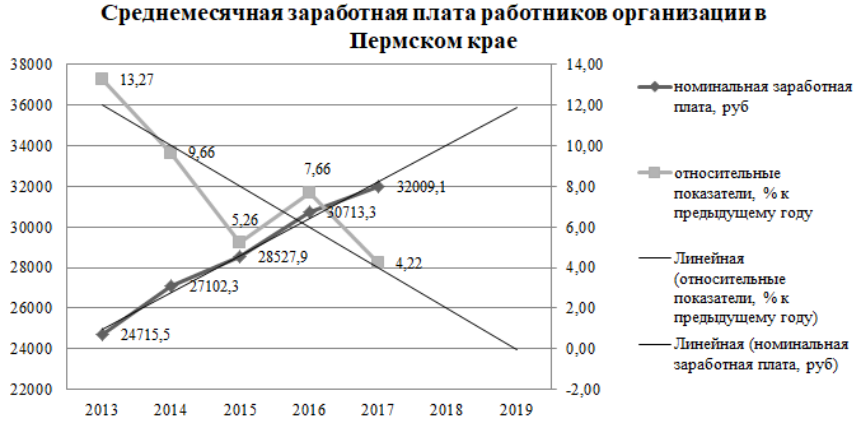


Рис. 2. Среднемесячная заработная плата работников организаций в Пермском крае

В рублевом выражении уровень доходов растет. Прогноз на 2016 год предполагает увеличение доходов на 7 – 10%. Однако, если считать среднюю зарплату по отношению к соответствующим месяцам 2015 с учетом инфляции – окажется, что зарплата несколько упала, хотя и имеет тенденцию к росту.

Официальные источники сообщают, что средняя номинальная начисленная заработная плата в Пермском крае, рассчитанная нарастающим итогом за первое полугодие 2016 года, составила 29 тысяч 499 рублей.

Так называемые «народные» рейтинги сообщают о зарплатах на 30 – 50% ниже. Данные анонимных опросов информируют о «чистой» средней зарплате около 19 с половиной тысяч рублей.

Если проанализировать вакансии на сайтах трудоустройства, то среднее арифметическое обещанных зарплат составит примерно 25 – 26 тысяч рублей.

Минимальная заработная плата в Пермском крае определена законодательно на уровне не ниже прожиточного минимума для трудоспособного населения. Во втором квартале 2016 это 10 тысяч 251 рубль.

Базой повышения уровня производительности труда является научно-технический прогресс [4]. Устаревшая техника и технологии приводят к высокому износу основных фондов, что отрицательно сказывается на производительности труда. Можно сделать вывод, что инвестиции используются не на покупку нового оборудования, а на ремонт старого. (рис. 2).

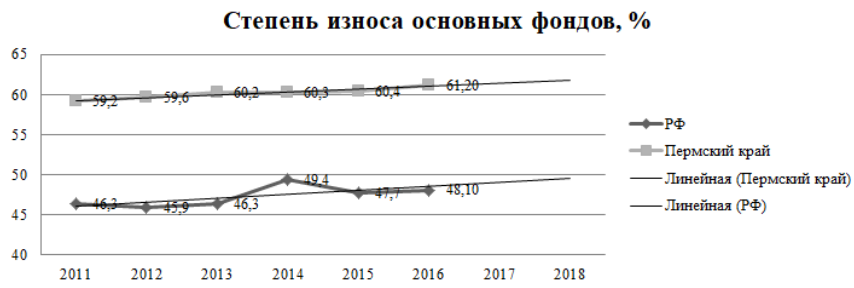


Рис. 3. Степень износа основных фондов

За 2011 – 2016 годы степень износа основных фондов в Российской Федерации возросла на 3,98% (в среднем на 0,78% в год), в Пермском крае увеличилась на 3,37% (в среднем на 0,79% в год).

В настоящее время одним из ключевых факторов роста производительности труда является уровень развития и степень использования инвестиций в основной капитал. Этот фактор связан с механизацией и автоматизацией труда, внедрением прогрессивных технологий, использованием качественных и эффективных материалов. (Табл. 3)

Таблица 3

Динамика инвестиций в основной капитал

Динамика инвестиций в основной капитал, % к предыдущему году						
	2012	2013	2014	2015	2016	2012-2015
РФ	104,30	104,10	103,70	103,20	103,80	51,24
Пермский край	104,60	123,50	90,60	97,10	96,70	46,09

Инвестиции в основной капитал непосредственно влияют на увеличение объемов производства и экономическую состоятельность. В масштабах страны состояние инвестиционной сферы определяет темпы экономического и социального развития страны, технический уровень производства и его эффективность, конкурентоспособность на мировых рынках, и как результат — качественные характеристики уровня жизни населения. А инвестирование, осуществляемое в производство товаров народного потребления, строительство объектов жилья и соцкультбыта, непосредственно влияет на условия жизни населения.



Рис. 4. Динамика инвестиций в основной капитал и прогноз на 2017 и 2018 гг.

Динамика инвестиций напрямую зависит от уровня экономического климата страны, можно сказать что в данный момент времени в российской экономике наблюдается спад из-за политического положения страны (санкции, массовая высылка российских дипломатов, провокация и давление на мировой арене). Динамика инвестиций носит весьма понятный и цикличный характер. В среднем экономика проходит все фазы инвестиционного цикла за 10 лет. При возможности прогнозирования наступления таких фаз, или при наличии необходимых статистических данных, к инвестиционному кризису можно подготовиться и выйти из него с наименьшими потерями.

Среди множества факторов, определяющих инвестиционную деятельность в РФ, можно выделить следующие:

-финансово-экономические (наличие значительного налогового пресса на бизнес-деятельность; недостаточную развитость и надежности банковской системы; монопольно высокие цены на энергетические ресурсы; инфляцию);

-социально-политические (негативно влияют на инвестиционные процессы, неразвитость среднего класса, расслоение

населения по доходам и собственности, недостаточный жизненный уровень, безработица, несвоевременная выплата заработной платы, коррупция и высокий уровень криминализации в экономической сфере. Все эти факторы препятствуют привлечению инвестиций - как отечественных, так и иностранных);

-научно-технические;

-демографические;

-правовые факторы (недостаточно проработанная правовая база, которая детально регламентировала бы правоотношения хозяйствующих субъектов в инвестиционной сфере; частую сменяемость отдельных законодательных актов, а также недостаточный уровень их исполнения);

К факторам, положительно влияющим на инвестиционный процесс, можно отнести:

-укрепление отечественной валюты,

-совершенствование банковской системы,

-рост доходов населения,

-развитие информационных технологий (создание системы телекоммуникаций, электронной почты, спутниковой, оптико-волоконной цифровой связи, обеспечение выхода в зарубежные коммуникационные сети и их базы данных).

Наиболее существенный фактор, способный эффективно повлиять на инвестиционный процесс в России - это формирующийся и развивающийся слой отечественных специалистов, способных эффективно работать в условиях рыночной экономики.

Причинами, ограничивающих инвестиционную деятельность, является недостаток собственных финансовых средств. Вторая по значимости причина – неопределенность экономической ситуации в стране, на третьем месте остается ранг такого фактора как высокий процент по кредиту.

Проблемы повышения производительности труда имеют разносторонний характер. Для того чтобы обеспечить высокую производительность труда, необходимо устранять эти причины не по одной, а в комплексе: относящиеся и к персоналу, и к технике, и к технологиям. Немаловажную роль в вопросе повышения производительности труда играет государство, которое выступает законодателем нормативно – правовых актов.

Таким образом, можно выделить ряд основных проблем повышения производительности труда:

1. Административные барьеры. Как на федеральном, так и на региональном уровне большинство административных процедур усложнены, что приводит к коррупции и снижает результаты деятельности предприятия, а также ослабляет степень конкуренции внутри любой отрасли экономической деятельности.

2. Устаревшие техника и технологии производства. С каждым годом растет уровень износа основных фондов. Это свидетельствует о том, что техника и технологии обновляются несвоевременно.

3. Недостаточный объем инвестиций. В послекризисный период не происходит высокого подъема уровня инвестиций в основной капитал, что приводит к снижению производительности труда.

4. Низкая квалификация работников. По мере того как растет уровень образования и квалификации работников, увеличивается производительность труда, что способствует повышению уровня и темпов экономического роста. Иначе говоря, затраты труда могут расширяться без какого-либо увеличения рабочего времени и численности занятых, а лишь за счет повышения качества рабочей силы.

5. Несоответствие трудового законодательства потребностям экономики – одна из главных причин наличия неквалифицированных рабочих кадров.

6. Недостаточное стимулирование работников. Для роста производительности труда необходимо увеличение гибкости персонала, так как повышения уровня заработной платы не достаточно.

На основании вышеизложенного можно определить ряд направлений повышения уровня производительности труда:

1. Стимулирование роста конкуренции путем устранения административных барьеров. Формирование конкурентной среды и обеспечение равных условий конкуренции должны стать для органов государственной власти приоритетной задачей.

2. Повышение технического уровня производства путем внедрения новых технологических процессов, проведения технологической модернизации, автоматизации производственной и управленческой деятельности.

3. Увеличение объема инвестиций за счет разработки более эффективной системы выхода на зарубежных партнеров и новые рынки.

4. Модернизация системы профессионального образования и переподготовки кадров, которая включает в себя организацию и проведение программ по повышению квалификации руководящих кадров высшего и среднего звена, развитие системы внутрипроизводственного обучения, повышения квалификации работников.

5. Реформа трудового законодательства, направленная на официальное закрепление контрактных взаимоотношений работодателей и сотрудников с целью защиты средств, вложенных в профессиональное развитие кадров.

6. Разработка эффективной системы мотивации персонала путем проведения сбора и анализа информации о существующих мерах; опросов среди сотрудников о наиболее выгодных для них стимулов.

Реализация предполагаемой системы направлений, по нашему мнению, будет способствовать росту производительности труда, повышению уровня конкурентоспособности и ускорению экономического роста.

Структурные изменения широко распространены в отношении экономических временных рядов, оно достаточно опасно, чтобы быть игнорированными. Выводы об экономических отношениях могут сбиться, прогнозы могут быть неточными, а рекомендации по вопросам политики могут вводить в заблуждение. Новые инструменты, разработанные в последние несколько лет, являются полезными пособиями в специальных эконометрических моделях, анализах и оценках.

Список литературы

1. Лобанова В.А., Трофимова Н.В. Структурный фактор и его воздействие на динамику макроэкономических индикаторов// с. 121 – 125;

2.Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] http://www.gks.ru/;

3. Путин В.В.: главное - повысить производительность труда [Электронный ресурс] http://www.vestifinance.ru/articles/33454

4. Экономика труда: Учебник / Под ред. проф. П. Э. Шлендера и проф. Ю. П. Кокина. - М.: Юристъ, 2002. С.203;

5. «Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период 2030 года». (разработан Минэкономразвития России);

6. Федеральная служба государственной статистики, Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю (Пермьстат) «ПЕРМСКИЙ КРАЙ В ЦИФРАХ 2017» [Электронный ресурс] http://docplayer.ru/52942086-Permskiy-kray-v-cifrah-2017.html;

7. Динамика инвестиций – значимая экономическая категория. [Электронный ресурс] http://moneymakerfactory.ru/biznes-plan/dinamika-investitsiy/.

PROBLEMS OF INCREASING THE PRODUCTIVITY OF LABOR IN THE ECONOMY OF THE PERM REGION

Vlasova N.S. Sytnik P.K., students of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The problem of labour productivity, the results of the calculations for Perm krai, the reasons and problems of low labour productivity and activities on these risks management and rectification of the problems are considered in the article.

Keywords: labor productivity, region, average monthly salary, investments in fixed assets.

УДК 332.1
ББК 64.049

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ЖИЗНИ СТУДЕНТА (НА ПРИМЕРЕ ВОЛГОГРАДСКОЙ И РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Гринько М.С., студент 3 курса
Кулакова А.С., студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Иризепова М.Ш.
Электронный адрес: grinko.marija@mail.ru, kulakova.lina@list.ru
Волгоградский государственный университет, 400062, г. Волгоград, пр-т Университетский, 100

В статье представлены методические подходы к оценке качества жизни студента в отдельном субъекте РФ на основе авторского интегрального показателя. Получены количественные результаты для двух регионов ЮФО, демонстрирующие преимущество Ростовской области перед Волгоградской.

Ключевые слова: качество жизни студента, интегральный региональный показатель качества жизни студента, методика оценки качества жизни.

Благосостояние страны и граждан находится в прямой зависимости от политики, которую проводит как правительство государства, так и местные власти каждого региона. Основой экономически развитого региона являются специалисты, которые трудятся на территории данной области, а их количество определяется социально-экономической привлекательностью региона, которая может быть определена, в том числе, через показатели

© Гринько М.С. Кулакова А.С., 2018

качества жизни. Решение проблем уровня и качества жизни региона для привлечения специалистов и сокращения «утечки умов» требует определенной политики местных властей, направленной на улучшения благосостояния населения, физическое и социальное здоровье начинающих специалистов, так как именно они составят в будущем основу экономики региона. Именно поэтому необходимо понимать проблемы качества и уровня жизни студентов, существующие в регионе[4].

Качество жизни в современном мире является актуальным показателем социально-экономической зрелости государства[3]. В частности этот показатель выступает одним из наиболее важных при характеристике развития стран и наций в Организации Объединенных Наций (ООН) [1]. Однако, не смотря на актуальность вопросов по оценке качества жизни, в научной литературе и мировом законодательстве нет единого подхода к определению понятия «качество жизни», так как различные по составу и областям научные исследования определяют данный показатель в соответствии с целями исследований, адаптируя и изменяя методы его оценки [2].

На наш взгляд, для проведения всесторонней оценки качество жизни должно определяться субъективными и объективными критериями. Объективная сторона качества жизни используется для оценки государственной социально – экономической политики, которая не всегда учитывает мнение общества. Субъективная сторона позволяет оценить уровень социально-экономического развития со стороны человека: его мнение о уровне развития, оценка разных сторон жизнь общества.

Предлагаемая методика объединяет объективный и субъективный подходы к оценке качества жизни студента и позволяет произвести комплексный анализ исследуемого показателя.

Цель методики заключается в ответе на вопросы.

1. Каков социально-экономический уровень жизни будущих молодых специалистов в регионе?
2. Привлекателен ли регион для начинающих специалистов?

Основные показатели методики включают:

– продолжительность жизни в регионе;

– ВРП на душу населения;
– уровень грамотности и образованности;
– субъективная оценка качества жизни в регионе студентами образовательных учреждений.

Расчёты предлагаемой методики проведены по данным Волгоградской и Ростовской области для возможности сопоставления полученных результатов. Такой выбор обусловлен соседством рассматриваемых регионов, и соответственно, принадлежностью обоих регионов к схожим климатическим зонам, что исключает влияние географического фактора на полученный результат. В связи с началом исследовательской работы в 2017 году, расчеты произведены только для этого года.

Задачами методики являются.

На основе данных официальной статистики и проведенного в ходе исследования социологического опроса, произвести вычисление следующих показателей:

1) Индекс Развития Человеческого Потенциала (ИРЧП);
2) Субъективный индекс студента о качестве жизни в регионе;
3) Интегральный региональный показатель качества жизни студента (I_{stud}).

Этапность проведения методических расчётов

Расчёты проводятся в 3 этапа. На первом, определяется ИРЧП за исследуемый период для каждого из выбранных регионов. На втором этапе вычисляется субъективный индекс студента, характеризующий качество жизни в регионе. На третьем этапе определяется интегральный региональный показатель качества жизни студентов.

Условия и ограничения при проведении расчётов.

1. Индекс Развития Человеческого Потенциала рассчитывается согласно принятому подходу его расчета в Организации Объединенных Наций (ООН) как среднее геометрическое трех частных индексов: Продолжительной и здоровой жизни (Іпж), Уровня знаний (Ізн), Достойного уровня жизни (Ід) (табл.1, формула 1) [1].

В связи с тем, что расчеты методики проводятся для студентов Высших учебных заведений, показатель уровня знаний принимается за единицу, так как все студенты уже имеют среднее образование.

Таблица 1

Показатели, используемые для расчета ИРЧП

Наименование показателя	Формула расчёта
Продолжительная и здоровая жизнь, Іпж	Іп. ж $= \frac{\chi-25}{85-25}$,где х-прогнозируемая продолжительность жизни при рождении
Уровень знаний, Ізн	Ізн = Ігр*2/3 + Іобр*1/3 Ігр $= \frac{\omega_{гр}-0}{100-0}$, где $\omega_{гр}$ *– доля граммотных* Іобр $= \frac{\omega_{обр}-0}{100-0}$, $\omega_{гр}$ *– доля образованные до* 24 *лет*
Достойный уровень жизни, Ід	$Iд. = \frac{\chi-6000}{326880-6000}$,где х- ВРП по на душу населения (руб.)

Составлено по: [1].

$$ИРЧП = \sqrt[3]{I_{п.ж} \cdot I_{зн} \cdot I_{д}}. \quad (1)$$

Возможные значения показателя ИРЧП - от 0,2 (наиболее низкий уровень жизни) до 1,0 (самый высокий уровень).

3. Субъективный индекс студентов о качестве жизни в регионе (I_s) будет опираться на данные произведенного анкетирования студентов. Анкетирование включает пять блоков, оценивающих определенную сферу жизни общества: сфера здоровья, эмоциональная сфера, социальная сфера, доступность услуг, сфера инфраструктурного обеспечения. По данным всех опросов подсчитывается количество баллов, которое набрал регион по результатам анкетирования (от 0 до 1), рассчитывается доля баллов, набранных регионом в максимальном количестве баллов, которое можно набрать за все анкетирование (1). Таким образом, возможный диапазон значений данного показателя – от 0 до 1.

4. Интегральный региональный показатель качества жизни студента рассчитывается как среднегеометрическое ИРЧП

и субъективного индекса студентов (формула 2). Возможные значения показателя - от 0 до 1.

$$I_{stud} = \sqrt{ИРЧП \cdot I_s}. \quad (2)$$

По каждому показателю нами были произведены расчеты и получены следующие результаты (табл.2-5).

Таблица 2

ИРЧП Ростовской области на 2017г.

Ростовская область	
Наименование показателя	Значение
Продолжительная и здоровая жизнь, Іп.ж.	Іп.ж = 0,787
Уровень знаний, Ізн	Ізн = 1
Достойный уровень жизни, Ід.	*Ід.* = 0,92
ИРЧП	0,897

Составлено по: [6,7].

Таблица 3

ИРЧП Волгоградской области на 2017г.

Волгоградская область	
Наименование показателя	Значение
Продолжительная и здоровая жизнь, Іп.ж.	Іп.ж = 0,792
Уровень знаний, Ізн	Ізн = 1
Достойный уровень жизни, Ід.	*Ід.* = 0,89
ИРЧП	0,891

Составлено по: [5,7] .

Таблица 4

Субъективный индекс качества жизни студента (I_s) на 2017г.

Субъект РФ	Количество анкетируемых человек	Всего баллов	Максимальное значение	Минимальное значение	Значение субъективного показателя
Волгоградская область	100	383,13	594	198	0,645
Ростовская область	100	420,75			0,708

Составлено авторами.

По результатам полученных данных Волгоградская область отстает от Ростовской по всем расчетным и субъективным

показателям. Это свидетельствует о более высоком социально-экономическом развитии данного региона в сравнении с Волгоградской областью.

В итоге Интегральный региональный показатель качества жизни студента демонстрирует более высокий уровень качества жизни в Ростовской области по сравнению с Волгоградской (табл.5).

Таблица 5

Интегральный региональный показатель качества жизни студента на 2017г.

Наименование региона	Значение
Волгоградская область	0,758
Ростовская область	0,797

Составлено авторами.

Таким образом, разработанная методика позволила количественно оценить качество жизни студентов в регионе с объективной стороны и подтвердить полученные результаты субъективной оценкой. По результатам произведенных расчетов можно сделать вывод, что привлекательность Волгоградской области для начинающих специалистов ниже, чем Ростовской.

Список литературы

1. HUMAN DEVELOPMENT REPORT/ Published for the United Nations Development Programme (UNDP)// Oxford Oxford University Press. New York. 1999 p.159-160

2. Расказова Е.И. Методтика оценки качества жизни и удовлетворенности: психологические характеристики русскоязычной версии/ Психология. Журнал Высшей школы экономики Т. 9. № 4. 2012. С. 81–90

3. Россошанский А.И., Чекмарева Е.А. Современное состояние и развитие теории и методологии исследования качества жизни населения/ Проблемы развития территории. Вып.1 (81). ВАК. 2016 – с.145-156

4. Смолева Е.О., Морев М.В. Удовлетворенность жизнью и уровень счастья: взгляд социолога/ монография / Е. О.

Смолева, М. В. Морев ; под науч. рук. д.э.н. А. А. Шабуновой. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2016. – 164 с.

5. Электронный ресурс: Валовой региональный продукт, Население/ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области URL: http://vologdastat.gks.ru/

6. Электронный ресурс: Демография, Национальные счета/ Федеральная служба государственной статистики URL: http://www.gks.ru/

7. Электронный ресурс: Итоги и отчеты/ Официальный портал Правительства Ростовской области URL: http://www.donland.ru/

APPRAISAL OF THE QUALITY OF STUDENT LIFE (ON THE EXAMPLE OF VOLGOGRAD AND ROSTOV REGION)

Grinko M.S., student of 3rd year, Kulakova A.S., student of 3rd year

Volgograd State University, 400062, Volgograd, Universitetsky Ave., 100

The basis of the economically developed region is specialists who work in the territory of this region, and their number is affected by the socio-economic development of the region, which is reflected in the quality of life indicators.

Key words: quality of life, living standard, social and economic development of the region, region's attractiveness, welfare, evaluation methods.

УДК 352.071
ББК 65.050.9

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

Джеймс О. Мбакпуо, аспирант
Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.А. Западнюк
Электронный адрес: yamonys@yahoo.com
Гомельский государственный университет им. Франциска Скорины, 246019, Беларусь, г. Гомель, ул. Советская, 104

Рассматривается проблема роли человеческого фактора на экономику страны и региона. Приводится классификация факторов регионального развития. Сделан вывод, что человеческий капитал является одним из важнейших факторов регионального развития, способствует более эффективному использованию других форм капитала в регионе.

Ключевые слова: человеческий фактор, человеческий капитал, регион, развитие, экономика.

В литературе часто недооценивается положительный эффект экономического сотрудничества, доверия, взаимности локальных организации и фирм, поэтому в данном материале покажем роль человеческого фактора в социально-экономическом развитии региона.

Региональное развитие является ключевым понятием в проблематике касающейся изменений в социально-экономической сфере, будучи предметом ряда региональных дисциплин: экономики, социологии и социальной географии. На сегодняшний день в литературе существует множество определений понятия «региональное развитие». Сам термин встречается как в экономической, так и в социологической и географической литературе.

© Джеймс О. Мбакпуо, 2018

Говоря о региональном развитии, чаще всего используется понятие «экономическое и социально-экономическое развитие». Оно интерпретируется, во-первых, как определенный имманентный процесс, во-вторых, как целенаправленное действие органов государственной власти. Региональное развитие в значительной мере носит экономический характер, опирающийся на трансформации в товары и услуги внешних и внутренних факторов, региональных ресурсов. Главной особенностью регионального развития является экономический рост в регионе, то есть увеличение производства товаров и услуг в результате увеличения эксплуатации производственных факторов с учетом эффективности производства. Следует отметить, что в литературе понятие «региональное развитие» часто определяется как коинциденция (интерференция) экономических, социально-культурных и политических явлений [1].

Региональное развитие в большей степени зависит от потенциала общества проживающего в данном регионе. Такой потенциал является фактором, который определяет процесс трансформации экономической и социальной структуры региона. Чаще всего в литературе можно встретить две категории фактов, влияющих на процесс регионального развития. Первая группа – факторы развития, которые способствуют гармоничному и долгосрочному развитию. Вторая – ингибирующие факторы развития.

Как можно классифицировать факторы регионального развития?

Во-первых, выделим четыре основных группы факторов:

1) экономические факторы – размер и способ функционирования регионального рынка товаров и услуг; региональная динамика рынка труда; уровень регионального спроса и изменения в его структуре; изменение в уровне доходов населения, фирм, органов местного самоуправления, действующих в регионе; трудовые ресурсы региона; приток отечественных и иностранных инвестиций; макроэкономическая ситуация в стране и т.д.;

2) технические и технологические факторы – увеличение основного капитала и изменения в его структуре; модернизация производственной структуры; научно-исследовательская работа

и разработка новых технических средств, развития высокотехнологичных отраслей промышленности; улучшения качества продукции; внедрение технических инноваций; развитие и совершенствование технической инфраструктуры и т.п.;

3) социальные факторы – изменения в структуре естественного движения населения; темп и характер процессов урбанизации и метрополизации; изменения в социальной стратификации, уровне и образе жизни населения, уровне образования и культурного прогресса; эффективность функционирования органов местного самоуправления; участие местного населения в процессах принятия местных и региональных решений и т.д.;

4) экологические факторы – наличие полезных ископаемых; прогресс в области охраны окружающей среды; рациональное использование природных ресурсов; экологическая культура и грамотность населения; эффективность использования экономических и неэкономических инструментов для охраны окружающей среды.

Во-вторых, определим факторы регионального развития общего плана:

- потребности общества, проживающего в данном регионе;
- полезные ископаемые и ресурсы природной среды региона;
- уровень инвестиций в региональную инфраструктуру;
- трудовые ресурсы;
- экономический потенциал региона;
- региональный рынок и рынки соседних регионов;
- региональный уровень развития науки, технологий и культуры;
- современные технологии в процессе производства;
- месторасположение региона и локальные преимущества;
- международные отношения и двустороннее сотрудничество.

2. Рассмотрим влияние социального капитала на региональное развитие. В современной экономике большое внимание

уделяется нематериальным факторам развития конкурентоспособности регионов. Важное место среди таких эндогенных факторов развития занимает сотрудничество и доверие, которые, в свою очередь, являются неотъемлемой частью социального капитала. Доверие играет важную роль в процессе формирования и развития связей, особенно на региональном уровне, где часто индивидуальный предприниматель остается с проблемой один на один, не имея возможности самостоятельно ее решить. Благодаря локальной близости и наличию общих ценностей организации могут с легкостью сотрудничать в достижении общих целей. По мнению ряда ученых, именно этот фактор дает первоначальный импульс локальному развитию.

Понятие «социальный капитал» является многогранным и носит интердисциплинарный характер, объединяя в себе несколько подходов: антропологический, экономический, антропологический, политический, социологический и психологический [2]. Социальный капитал позволяет развивать как социальные, так и экономические отношения. Социальный капитал – прежде всего ценные социальные связи, усиление межличностных связей между похожими людьми, а так же объединение разных людей по принципу взаимности. Он так же может определяться правилами и нормами поведения, взаимными обязательствами и обязанностями, а также доверием, которое присутствует в социальных структурах и отношениях.

Социальные связи, являющиеся основным источником социального капитала, опираются на факторы, которые способствуют формированию качества человеческого взаимодействия. В свою очередь, источником выше представленных факторов являются человеческие взаимоотношения, связывающие людей, тем самым облегчая им достижение поставленных целей.

Социальный капитал – один из важных факторов регионального развития, где рядом с ним находятся факторы: человеческий капитал, инфраструктура объектов физического капитала и финансовый капитал. Социальный капитал оказывает влияние и на формирование человеческого капитала, отвечает за эффективное распределение физического и финансового капиталов,

обусловливая высокий уровень кооперации между региональными субъектами. Как заметил Р. Эдвардс, значимость социального капитала обратно пропорциональна доступу к другим видам капитала в регионе [3]. То есть чем хуже доступ к другим формам капитала, тем большее значение приобретает социальный капитал.

Таким образом, человеческий капитал является одним из важнейших факторов регионального развития, способствует более эффективному использованию других форм капитала в регионе. Важную роль в развитии социального капитала в регионе играют местные власти, которые оказывают непосредственное влияние на создание условий для развития социального и человеческого капитала в данном регионе.

Список литературы

1. Новак, Э. Введение в методы эконометрики / Э. Новак. – URL: http://www.twirpx.com/file/ 2038441 (дата обращения: 18.03.2017).

2. Социальные сети от А до Я: путеводитель по социальным сетям интернета. – URL: http://www.sozial-networking.ru/article/ (дата обращения: 26.03.2017).

3. Edward R. Social Capital / R. Edwards // Organization Management Journal. – 2004. – No. 1. – Vol. 1.

THE HUMAN FACTOR AND ITS INFLUENCE ON THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE REGION

James Oninie Mbackpuo, graduate student
Francisk Skorina Gomel State University,
246019, Gomel, Sovetskaya Str., 104

The article deals with the role of the human factor in the economy of the country and the region. The classification of factors of regional development is resulted. It is concluded that human capital is one of the most important factors of regional development, promotes more effective use of other forms of capital in the region.

Keywords: human factor, human capital, region, development, economy.

УДК 336.7
ББК 65.38

АНАЛИЗ БЕЗРАБОТИЦЫ В МОЛОДЁЖНОМ СЕГМЕНТЕ

Ерёмина К.Ю., студентка 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Баталова Е.В.
Электронный адрес: eremina.karina.ekb5@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье анализируется безработица среди молодёжи, факторы, влияющие на рынок труда, проблемы трудоустройства молодого населения после окончания высших учебных заведений. Далее рассматриваются возможные направления регулирования безработицы и программы поддержки молодёжи в сфере занятости.

Ключевые слова: безработица, рынок труда, занятость, самозанятость, неформальный сектор экономики, скрытая безработица, спрос и предложение на рынке труда.

Рынок труда является составной частью рыночной экономики. Он представляет собой действующий в рамках определённого экономического пространства механизм взаимодействия между работодателями и наёмными работниками, выражающий экономические и правовые аспекты между ними. [5]

Положение молодежи на рынке труда в РФ рассматривается с точки зрения следующих факторов. С одной стороны, молодые люди определяют экономические, социальные и политические структуры общества, а с другой – являются одной из наиболее уязвимых групп на рынке труда. Тем не менее, данной категории населения уделяется мало внимания в средствах массовой

© Ерёмина К.Ю., 2018

информации, правительственных документах и научных исследованиях. [3]

Молодёжь, делится на ряд групп, которые определяют их положение на рынке труда. Первая, так называемая, подростковая группа (до 18 лет) - учащиеся средних школ или профессиональных училищ. Они нечасто участвуют в трудовой деятельности. Современная ситуация с занятостью подростков вызывает тревогу, поскольку, чаше всего им свойственна самозанятость. Легальный же рынок неквалифицированного детского труда достаточно узок.

К следующей группе населения относятся молодые люди в возрасте 18-24 лет, завершающие профессиональную подготовку, студенты. Категория является наиболее уязвимой, так как включает лиц, являющихся менее конкурентоспособными из – за отсутствия трудового опыта.

В 25-29 лет молодые люди, напротив, как правило, уже имеют некоторый профессиональный и жизненный опыт, определённую квалификацию и сделали профессиональный выбор. Они знают, чего хотят, соответственно, предъявляя относительно высокие требования к желаемой работе.

Молодёжь, как во всём мире, так и в России беспокоит отсутствие перспектив в сфере занятости. Но, в то же время, молодёжь по всему миру, кроме России, готова принять низкую заработную плату, чтобы получить новые знания и опыт. [6]

Российская статистика не может в полной мере отразить ситуацию на рынке труда в молодежном сегменте. Статистика позволяет оценить тенденции развития преимущественно в государственном секторе и лишь официальной части открытого рынка труда. (Рисунок 1). [9]

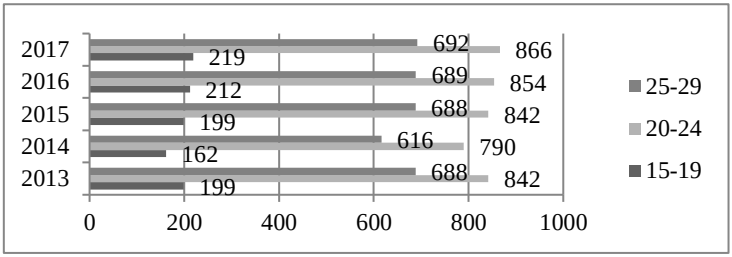


Рис. 1. Численность безработных по возрастным группам, тыс. чел.

Рост безработицы обусловлен избыточным предложением рабочей силы, формируемой за счёт выпускников учебных заведений, и недостаточностью предоставляемых рабочих мест.

Молодое население реже остальных возрастных групп регистрируется на бирже труда. К занятым в неформальном секторе экономики относятся лица, которые в течение исследуемого периода были заняты, как минимум, в одной из производственных единиц неформального сектора, независимо от их статуса занятости и от того, являлась ли данная работа для них основной или дополнительной. [4] В качестве критерия определения единиц неформального сектора принят критерий отсутствия государственной регистрации в качестве юридического лица. Согласно статистике, в период 2013 – 2017 гг., численность занятых в неформальном секторе возрастает. (Рисунок 2) [9]

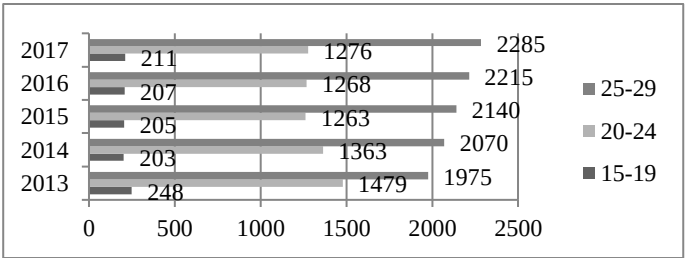


Рис.2. Численность занятых в неформальном секторе экономики по возрастным группам, тыс. чел.

Скрытая безработица, доля которой достаточно велика, не учитывается. Тем не менее, для молодых людей она составляет не меньшую опасность, чем зарегистрированная. Снижение общего уровня жизни населения привело к избыточной занятости среди учащейся молодежи, вынужденной работать в свободное от учебы время. Большинство из них стремится установить свой трудовой статус и различными способами не потерять заработок. В 2015 году значение показателя, характеризующего численность работников, работавших неполное рабочее время по инициативе работодателя, является максимальным за рассматриваемый период и составляет 531, 8 тыс., что обусловлено массовыми сокращениями работников предприятий в связи с кризисными явлениями в экономике. Тем не менее, к 2017 году ситуация стабилизируется. (Рисунок 3) [9]

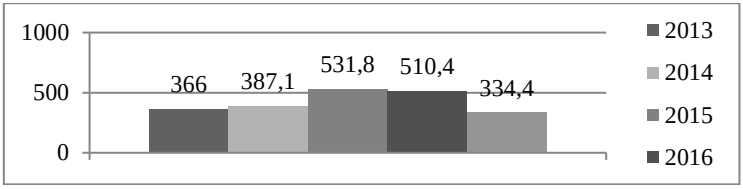


Рис. 3. Численность работников, работавших неполное рабочее время по инициативе работодателя, тыс. чел.

В настоящее время молодые специалисты, выходя на рынок труда после окончания учебных заведений, неизбежно сталкиваются с различными трудностями.

Первая проблема касается профессионального самоопределения выпускниками школ. Так, на основе проведённого опроса 15 студентов экономического факультета, можно сделать вывод о том, что основными факторами при выборе высшего учебного заведения являются: престиж учебного заведения, родители, друзья, обучающиеся в данном учебном заведении, поступление с определенным проходным баллом ЕГЭ. (Рисунок 4).



Рис.4. Результаты опроса студентов, ответивших на вопрос: «Какие факторы являются для Вас решающими при выборе ВУЗа?

Таким образом, большинство факторов не имеют никакого отношения к профессиональному самоопределению, а основная цель поступления в высшее учебное заведение - изучение дела, которому человек готов посвятить свою жизнь, становится второстепенной.

Важным направлением снижения отрицательных последствий структурных различий в спросе на рабочую силу и профессиональных предпочтений будущих студентов является разработка профессионально-ценностных ориентаций выпускников школ. В этот период необходимо сориентировать ученика на получение профессии, отвечающей его возможностям и качествам, но в то же время не вступающей в конфликт с существующими потребностями рынка труда.

Следующая проблема – необходимость приобретения практического опыта в процессе обучения. Длительный период считалось, что при наличии высшего образования человек имеет возможность работать на любом участке производственного процесса. При данном подходе умения и профессиональные навыки потенциального работника, полученные в период обучения и уровень образования стали для работодателя теми критериями, на основании которых проводился первичный отбор кандидатов

на рабочее место. Совсем недавно диплом высшего учебного заведения гарантировал выпускнику высокую должность и престижную работу, но на данный момент ситуация в корне изменилась, и начинать строить карьеру необходимо уже с первых курсов обучения. Студентам был задан вопрос «Сколько времени Вы находились/находитесь в поиске работы?» У большинства опрошенных поиск работы занял более месяца. (Рисунок 5)

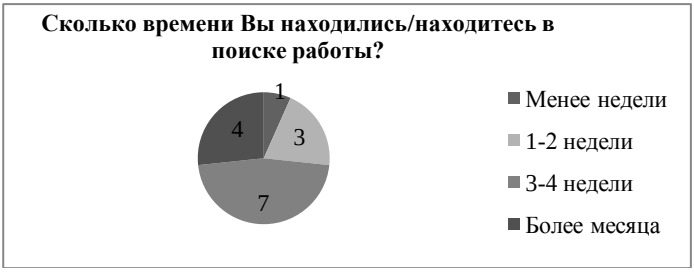


Рис.5. Результаты опроса студентов, ответивших на вопрос: «Сколько времени Вы находились/находитесь в поиске работы?»

Следующей проблемой хотелось бы отметить наличие дисбаланса спроса и предложения на рынке труда. Оно заключается в несоответствии между требуемыми специальностями на рынке труда в определённый период времени и специальностями, предоставляемыми высшими учебными заведениями. В настоящее время рынок труда сложно прогнозировать на 4-5 лет, во время которых происходит обучение бакалавра и специалиста, в связи с нестабильностью экономической ситуации в обществе. Таким образом, наиболее важным является наличие у выпускников таких навыков, которые позволят быстро адаптироваться к изменившимся условиям.

Рынок труда предполагает выявление приоритетных специальностей и профессий на определенный момент времени. В соответствии с этим возникают практические и теоретические задачи по качественному и количественному сопоставлению необходимых рынку труда профессий и специальностей, по которым ведётся подготовка студентов в высших учебных заведениях.

Согласно исследованию, проведённому Министерством труда, отмечается, что в настоящее время работодатели наиболее заинтересованы в специалистах высшей квалификации в сфере IT - технологий, науки, техники и гуманитарных областях. В частности, речь идёт о работниках промышленности, строительства, транспорта, а также научных сотрудниках и врачах. [8]

Одним из механизмов адаптации к требованиям современного рынка труда является переобучение специалистов в высших учебных заведениях и службе занятости. Возможно налаживание механизма, при котором высшие учебные заведения будут заключать прямые договора с предприятиями на обучение студентов требуемых специальностей.

Важнейшей является и проблема, связанная с требованием работодателей опыта и стажа работы по специальности. На сегодняшний день – это одно из основных требований к кандидатам на вакансии. Именно поэтому выпускники высших учебных заведений без стажа и опыта работы становятся потенциальными безработными. Создается замкнутый круг: выпускники не имеют как самого опыта работы, так и возможности получить необходимый для работы опыт.

Решением этой проблемы может стать реализация механизма квотирования рабочих мест для выпускников. На сегодняшний день, эта практика применяется лишь к некоторым категориям граждан: дети – сироты, члены многодетных семей и инвалиды. Альтернативой такой практике может стать система условий, при которых работодателям самим было бы выгодно брать на работу выпускников, например, введенная на муниципальном уровне система налоговых льгот для тех работодателей, которые принимают на работу выпускников высших учебных заведений. Еще одной возможностью для выпускников высших учебных заведений получить требуемый опыт работы является реализация программы по созданию рабочих мест специально для молодых специалистов - выпускников высших учебных заведений.

Занятость студентов на временной или постоянной работе во время учебы в высшем учебном заведении - это реальность тех экономических и социальных условий, в которых находится

сфера высшего образования и рынка труда. Сегодня работа для студента – это, в первую очередь, получение новых знаний, ускоряющих процесс профессионального становления и последующего трудоустройства, практического профессионального опыта, и, во-вторых, ознакомление с условиями работы в разных организациях, что помогает студентам не только формироваться как работникам, но и выбирать место постоянной работы после окончания учебы. Тем не менее, совмещение работы и учёбы не всегда представляется возможным.

На основании опроса были выявлены трудности, с которыми сталкиваются студенты, желающие найти работу. Так, наиболее значимыми препятствиями в получении желаемой работы являются: требования опыта работы, график работы, невозможность совмещения рабочего графика с учебным расписанием, отсутствие рабочих мест по специальности. (Рисунок 6).



Рис.6. Результаты опроса студентов, ответивших на вопрос: «Какие трудности поиска работы Вы испытали?»

На основании полученных данных встаёт вопрос: «Легко ли найти работу молодому специалисту после окончания высшего учебного заведения?» Так, 80% опрошенных не уверены, что смогут с лёгкостью найти работу после окончания обучения. (Рисунок 7)

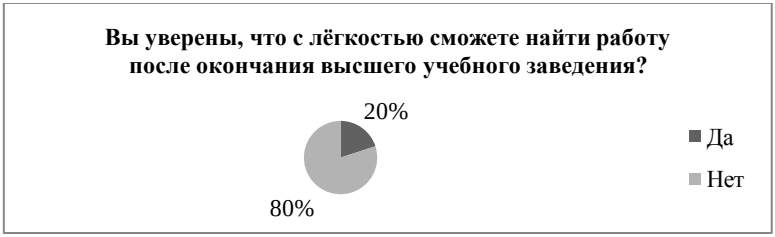


Рис. 7. Результаты опроса студентов, ответивших на вопрос: «Вы уверены, что сможете найти работу после окончания учебного заведения?»

Актуальность проблемы студенческой занятости в Российской Федерации и реальная возможность её решения позволяет дать некоторые рекомендации. Важнейшими направлениями регулирования безработицы среди молодёжи должны стать:

1) Область управления студенческой занятостью:

- Обучение студентов процессу трудоустройства, их информирование о возможностях трудоустройства, профессионального роста, развития.

- Принятие мер по расширению спроса на работников – студентов, включая разработку системы стимулирования работодателя.

2) Область организации учебного процесса:

- Придание гибкости учебному расписанию и программе

- Сотрудничество по линии «ВУЗ-государство-работодатель» в адаптации учебной программы к требованиям ВУЗа

3) Область контроля и исследовательской деятельности:

- Исследование, анализ динамики и специфики студенческой занятости, применительно к высшим учебным заведениям, специальностям и типам рабочих мест

- Использование полученных данных для разработки рекомендаций субъектам студенческой занятости

В настоящее время в Российской Федерации активно применяются программы поддержки трудоустройства молодых специалистов, направленные на повышение качества их подготовки и квалификации. Наиболее значимую роль играет программа

«Молодой специалист». Ее внедрение повышает профессионализм свежих кадров, формирует их гражданскую ответственность и активную жизненную позицию. Программа гарантирует ряд преимуществ молодому специалисту [7]:

1. Отсутствие необходимости в прохождении испытательного срока

2. Выплата материальной помощи в размере трёх тарифных окладов при устройстве на работу

3. Выплата заработной платы молодому специалисту в размере не менее 80% от среднего оклада работника, трудящегося на этом предприятии

4. Выплата пособия на детей, оказание денежной помощи при бракосочетании и рождении ребёнка

5. Отсутствие у работодателя возможности уволить участника программы, не проработавшего на предприятии 2 лет

Разработка такой системы управления рынком труда предполагает значительные затраты как материальные, так и нематериальные. Требуются усилия для сбора, группировки и анализа информации, на основе которой принимаются управленческие решения, определяются тенденции развития рынка труда, как в целом, так и по его отдельным составляющим. Чтобы усовершенствовать данную систему, необходим целый комплекс мер по развитию программ в сфере занятости населения в стране.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации

2. Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации»

3. Доклад специалистов Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации по заказу Федерального агентства по делам молодежи. Молодежь России 2000-2025: развитие человеческого капитала. – 2013.

4. Гимпельсон В.Е., Жихарева О.Б., Зайнуллина З.Ж., Куляева Г.В., Никитина С.Ю., Рыжикова З.А., Сорокина Ю.И. Рабочая сила, занятость и безработица в России. - М., 2016. – 146 с.

5. Костин Л.А. Российский рынок труда: вопросы теории, истории, практики. - М., 1999. - 283 с.

6. Волонина Н.А. Безработица молодежи. / Экономика, предпринимательство и право. - 2012. - № 1 (12). — С. 9-14

7. Программа «Молодой специалист» в действии. Электронный ресурс. URL: http://fb.ru/article/141351/programma-molodoy-spetsialist-v-deystvii (дата обращения: 24.03.2018)

8. Сайт министерства труда. Электронный ресурс. URL: rosmintrud.ru (дата обращения: 02.04.2018)

9. Федеральная служба государственной статистики. Электронный ресурс. URL: http://www.gks.ru (дата обращения 14.03.2018)

THE ANALYSIS OF UNEMPLOYMENT AMONG YOUNG PEOPLE

Eryomina K.Yu., student of 4th year

Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15

The article analyzes unemployment among young people, factors affecting the labor market, problems of finding employment for young people after graduating from higher educational institutions. Next, we consider possible areas of unemployment regulation and youth support programs in employment.

Keywords: unemployment, labor market, employment, self-employment, informal sector of economy, hidden unemployment, demand and supply on the labor market.

УДК 338.1
ББК 65.04

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ РОССИИ

Ефремова М.С., 4 курс
Суханова Д.Е., 4 курс
Научный руководитель: кандидат экономических наук, доцент - Боброва Е.А.
Электронный адрес: chinqu@yandex.ru
Среднерусского института управления – филиала РАНХиГС
302028, РФ, г. Орел, Бульвар Победы, 5А

В данной статье рассматривается актуальная проблема настоящего времени – демографическая ситуация в Российской Федерации. Проводится анализ естественного прироста населения, а также рассматривается процесс международной миграции.

Ключевые слова: население, демографическая политика, естественный прирост населения, миграция

На современном этапе развития человечества многие государства мира сталкиваются с рядом проблем, таких как: преодоление проблемы отсталости развивающихся стран; продовольственная и энергетическая проблемы; возникновение опасных заболеваний, загрязнение окружающей среды и многих других проблем, однако особое место среди них занимает демографическая. Она обусловливает развитие практически всех глобальных проблем человечеств.

Демографическая проблема в России наблюдается давно. С середины 90-ых годов в стране наблюдалась убыль населения. В 2010 г. был остановлен процесс сокращения численности населе-

© Ефремова М.С., Суханова Д.Е., 2018

ния. По данным Росстата в 2012 году численность населения России впервые увеличилась и на первое полугодие 2013 г. составила 143,3 млн. человек. [2]

Согласно официальной статистике в 2017 году вся численность постоянного населения Российской Федерации составила 146,8 млн. человек, из которых 109 млн. человек – горожане, и 37,8 млн. человек – сельские жители. [2]

Чтобы сравнить данные текущего года, приведем данные прошедших лет[2]:

Таблица 1

Численность населения

Годы	Все население, млн. чел.	В том числе	
		Городское	Сельское
2015	146,3	108,3	38,0
2016	146,5	108,6	37,9
2017	146,8	109,0	37,8

Таким образом, мы видим, что по сравнению с предыдущим годом в 2017 году наблюдается рост численности населения на 0,3 млн. человек. Также мы видим, что население нашей страны с каждый годом перебирается из сельской местности в города, причем по большей части крупные города, то есть наблюдается процесс урбанизации.

Далее мы обратимся к естественному движению населения нашей страны.

В связи с ухудшением экономической ситуации в 2013 году, происходит значительное замедление рождаемости в стране, а в 2015 году наблюдалось ее падение в сравнении с предыдущим годом. (Рис.1)

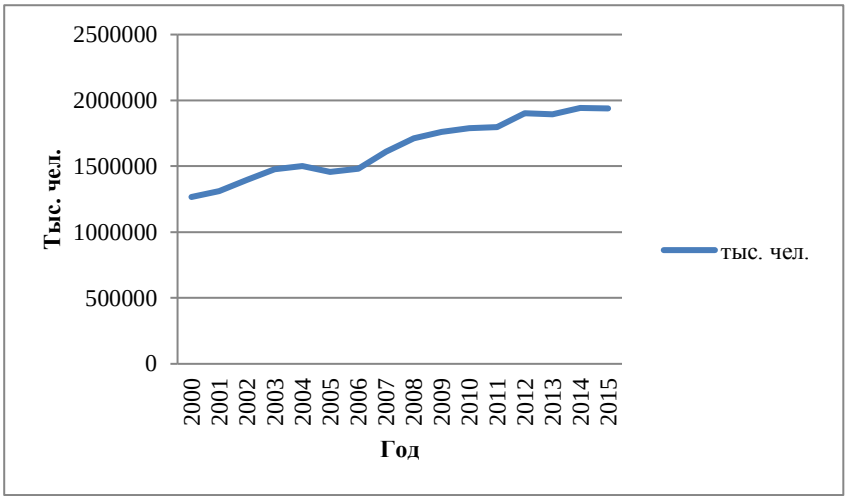


Рис.1. Рождаемость в России

Начавшийся с 2013 года долгожданный естественный прирост, имеет исключительно единственное объяснение. Это связанно с тем, что население национальных окраин стало расти стремительным темпом, что его прирост стал перекрывать естественную убыль россиян. Так, например, в 2015 году только в Северо-Кавказском федеральном округе прирост превысил российский годовой показатель в 2,6 раз.[2]

Несмотря на это, регионы продолжили демонстрировать естественную убыль населения.

В 2016 г. естественный прирост населения зафиксирован только в 35 субъектах Российской Федерации, в то время как остальные 50 продолжают вымирать.

Для наглядности приведем данные по рассматриваемому вопросу за два прошедших года по стране в целом:

Таблица 2

Естественный прирост населения

Годы	Всего человек		
	Родившихся	Умерших	Естественный прирост
2015	1940579	1908541	32038
2016	1888729	1891015	-2286

Таким образом, мы видим, что в целом количество умерших превышает количество родившихся, то есть мы все еще наблюдаем естественную убыль населения. Однако в приведенном выше анализе мы выяснили, что население страны в целом в последние годы увеличивается. Соответственно, если причиной тому не естественное движение население, то это миграция.

Немаловажным является миграционный вопрос. Ежегодно численность России возрастает за счет миграционного прироста на 230-300 тысяч человек. В 2016 году этот показатель достиг отметки 575158 человек! (Табл.3.)

Таблица 3

Международная миграция

Прибыло в Российскую Федерацию	2015	2016
	598617	575158

По сравнению с предыдущими годами миграционный поток изменился. Если раньше он шел из республик Средней Азии, то с ужесточением законодательства и девальвацией рубля число оставшихся в стране мигрантов снизилось. В это же время с началом конфликта на Украине растет число граждан Украины, которые приезжают в Россию. Основной целью мигрантов является заработок, при этом так же надежда найти убежище (рис. 2). Однако множество факторов, например, жёсткость российского законодательства превращают их цель в разочарование. В любом случае для них российский мир намного лучше войны.

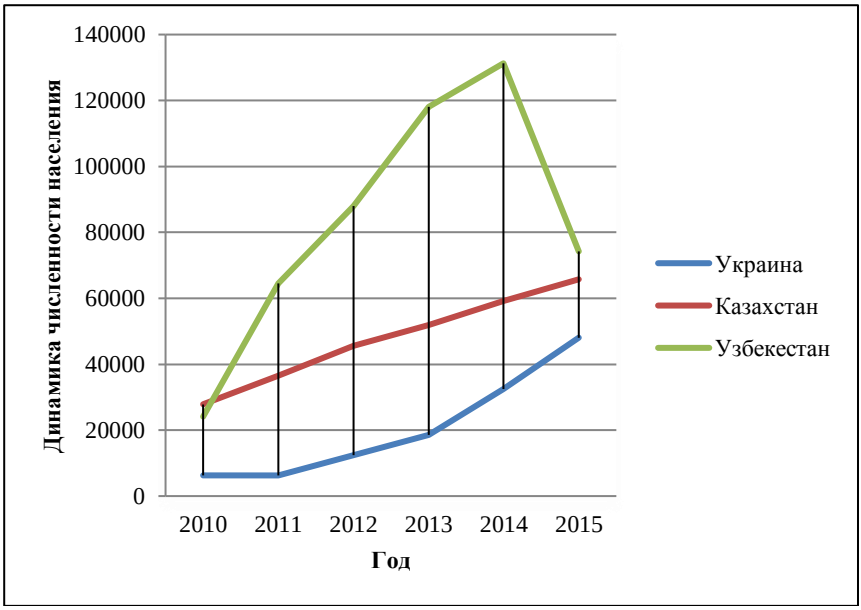


Рис. 2. Миграционный прирост

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что *за*явленные успехи российской государственной демографической политики являются провальными. Рождаемость в стране значительно снижена, а общий прирост населения связан только лишь с большим количеством мигрантов. И вопрос, связанный с демографической проблемой в стране, остается открытым.

Список литературы

1. Косов П. И. Основы демографии : учеб. пособие / П.И. Косов, А.Б. Берендеева. — 2-е изд., доп. и перераб. — М. : ИНФРА-М, 2017. — 288 с;

2. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.gks.ru, свободный.

THE DEMOGRAPHIC SITUATION OF RUSSIA

Efremova M.S., Sukhanova D.E.
students of 4th year
Central Russian Institute of management - branch of Ranepa
302028, Russia, Orel, Bulevar Pobedi, 5A

This article discusses the current problem of the present time – the demographic situation in the Russian Federation. We will analyze the natural population growth and l look at the process of international migration.

Keywords: population, demographic policy, natural population growth, migration.

УДК 330.322
ББК 65.9(2Рос)-56

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Кокшаров К.М., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент, М.А. Домбровский
Электронный адрес: may27man@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматриваются привлекательность Пермского края для иностранных инвестиций, объем инвестиций в Пермском крае в динамике, положение края в рейтингах среди других регионов, а также основные страны-инвесторы в экономику края.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, инвестиционная привлекательность, Пермский край, динамика инвестиций, инвестиционный рейтинг.

Сегодня инвестиции являются важной составляющей развития экономики любой страны. Они способствуют ускорению экономического и технического развития, обеспечивают передачу технологий, экспертных знаний, положительно влияют на уровень занятости в стране, стимулируют производительность. Учитывая это положительное влияние на состояние экономики, развитые страны стремятся к развитию сектора иностранных инвестиций.

Россия является самым большим по занимаемой территории государством в мире, она обладает огромными запасами природных ресурсов, большим потребительским рынком, образованной рабочей силой и большим потенциалом для развития эконо-

© Кокшаров К.М., 2018

мики. Благодаря наличию множества регионов в стране, есть возможность выгодного инвестирования в каждый из них. На сегодняшний день более целесообразным является анализ инвестиционной привлекательности отдельного региона по сравнению с характеристикой страны в целом. Однако Россия отличается высокой неравномерностью экономического развития в территориальном разрезе, что обусловлено влиянием различных факторов, будь то обеспеченность региона природно-ресурсной базой или исторические условия развития, поэтому, оценивая отдельный регион, необходимо учитывать его специфику. Важно понимать, что развитие одного региона или группы регионов может оказывать благоприятное влияние на развитие страны в целом. Инвестиционная привлекательность региона отражается не только в уровне внутренних инвестиций, но и в желании внешних инвесторов вкладывать деньги в регион.

Основные понятия, касающиеся иностранных инвестиций в Пермский край, отражены в Законе Пермской области от 21 августа 1997 г. N 839-127 «Об иностранных инвестициях». Так, как к объектам инвестирования, к иностранным инвестициям относятся все виды имущества и имущественных прав, результаты интеллектуальной деятельности и исключительные права на них (интеллектуальная собственность); работы и услуги; информация и иные объекты гражданских прав (если иное не установлено законодательством Российской Федерации), которые направляются иностранными инвесторами в объекты предпринимательской и других видов деятельности на территории Пермской области в целях получения прибыли [3].

По степени контроля над предприятиями и другими экономическими субъектами инвестиции делятся на прямые, портфельные и прочие.

«Прямые инвестиции – это инвестиции, сделанные юридическими и физическими лицами, полностью владеющими организацией или контролирующими не менее 10% акций или уставного (складочного) капитала организации.

Портфельные инвестиции – это покупка акций, паёв, облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг. Они составляют менее 10% в уставном (складочном) капитале организации.

Инвестиции, не попадающие под определение прямых и портфельных, указываются как прочие» [5].

На сегодняшний день существует множество методик оценки инвестиционной привлекательности региона. Национальное рейтинговое агентство «Эксперт Ра», которое ежегодно, начиная с 1996 года, реализует проект «Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов», относит Пермский край к группе IC4, что классифицирует регион как регион со средней инвестиционной привлекательностью. По итогам 2017 года Пермский край занимает 31 позицию из 85 регионов в рейтинге инвестиционной привлекательности субъектов РФ и отнесен к группе 2В – средний потенциал/умеренный риск [1].

Национальное рейтинговое агентство (НРА) в конце 2017 года опубликовало итоги V ежегодного рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России. Пермский край так же находится в группе со средней привлекательностью.

Учитывая значительный потенциал региона, инвестиционная привлекательность Пермского края все же остается не самой высокой среди прочих регионов страны, более того, в регионе сохраняется негативная динамика в отношении привлечения инвестиций четвертый год подряд. НРА отмечают, что существует прямая связь между уровнем рейтинга и фактическими объемами инвестиций в регионах. Например, на долю 25 регионов, инвестиционная привлекательность которых оценивается в рейтинге НРА как высокая, приходится около 86% от общероссийского притока иностранных инвестиций и 65% от суммарного объема инвестиций в основной капитал. В то же время на долю 33 регионов, которые занимают позиции со средней инвестиционной привлекательностью, к числу которых относится и Пермский край, приходится лишь 12% от притока инвестиций из-за рубежа и 26% от объема инвестиций в основной капитал [4].

Острая фаза кризиса для большинства регионов страны обернулась снижением инвестиционной активности. Однако к концу 2016 года спад объемов инвестиций в основной капитал в целом по стране практически остановился: его динамика к уровню предыдущего года составила 99,1%. По характеру дина-

мики инвестиций в основной капитал в 2017 году регионы разделились на две части: у одних рост уже начался, а у других продолжается спад объема вложений. Так, по данным Росстата, в Пермском крае в 2016 году инвестиции в основной капитал составили 237014,1 млн рублей, в 2017 же году – 189404,7 млн рублей. Мы наблюдаем сокращение объема инвестиций в экономику края (рис.1).

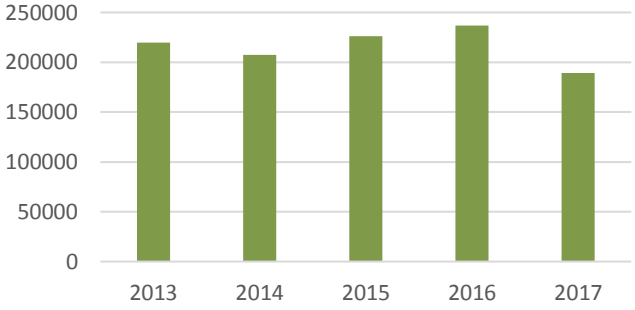


Рис. 1. Поступление инвестиций в основной капитал в Пермском крае по данным Пермьстата

Основную часть инвестиций в основной капитал составляют собственные средства, заемные средства других организаций сократились по сравнению с кризисным 2014 годом втрое, однако кредиты банков как источник финансирования с каждым годом только увеличивается (рис.2).



Рис. 2. Источники финансирования инвестиций в основной капитал в Пермском крае, %

По данным Пермьстата, если сравнивать результаты 2017 года с аналогичным периодом предыдущего года, объем инвестиций в основной капитал в целом по региону сократился на 7%. Это говорит о том, что негативная динамика показателя сохраняется.

Говоря о различных отраслях экономики, можно заметить, что сильнее других пострадали сфера финансов и страхования, а также сферы культуры, развлечения и досуга – здесь объем вложений сократился примерно в два раза. Обрабатывающая промышленность, которая является экономически значимой отраслью для региона, потеряла 27% объема инвестиций в основной капитал. Сокращение вложений в этой сфере продолжается второй год подряд, в то время как в добывающую промышленность вложения возросли на 8,6%, в сельское хозяйство – на 13,7%, в строительство – на 61,2%.

На протяжении последних лет Пермский край поддерживает средний уровень инвестиционной привлекательности. Инвесторы из различных стран проявляют интерес к Пермскому краю, однако нельзя сказать о стабильной активности с их стороны, что отражено на диаграмме (рис.3).

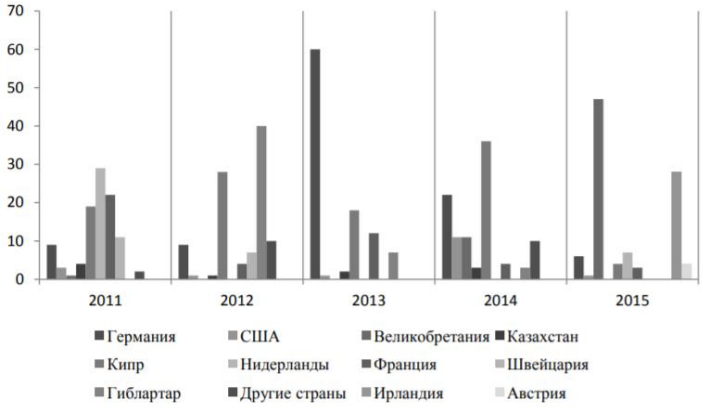


Рис.3. Поступление иностранных инвестиций по странам-инвесторам, в % к итогу

Как мы видим из диаграммы на рис.3, основными инвесторами в экономику Пермского края являются такие страны, как Кипр и Франция. Другие же страны показывают колебательную динамику вложений. Наибольшие объемы инвестиций поступили из Великобритании – свыше 45% всех инвестиций из стран дальнего зарубежья [2]. Также следует отметить из списка стран-инвесторов Германию, которая является постоянным вкладчиком в экономику региона и которая обладает несколькими предприятиями на территории Пермского края. Что касается таких стран, как Казахстан, Израиль, Финляндия, Япония, Эстония и другие, то их вложения колеблются от 0,1 до 4,1%. Данные результаты говорят о том, что экономика Пермского края не отличается высокой инвестиционной привлекательностью для зарубежных инвесторов.

Пермский край обладает высоким потенциалом для развития, однако инвестиционная привлекательность в динамике снижается. Авторитетные рейтинговые агентства оценивают инвестиционную привлекательность региона как среднюю с потенциалом для роста и умеренным риском. Динамика инвестиций со стороны отдельных стран-инвесторов имеет скачкообразный характер.

Список литературы

1. Инвестиционная привлекательность регионов 2017 // Рейтинговое агентство ЭКСПЕРТ РА. URL: http://raexpert.ru/ratings/regions/2017
2. Итоги социально-экономического развития Пермского края. 2014. Пермский региональный сервер. URL: http://www.perm.ru/index.php?id=114210
3. Об иностранных инвестициях в Пермской области: Закон Пермской области от 21.08.1997 N 839-127 (ред. от 3.04.2003, с изм. от 07.09.2009)
4. Прямые иностранные инвестиции в России: региональный аспект // Национальное рейтинговое агентство. URL: http://www.ra-national.ru/uploads/rus/files/analytic/file_review/20.pdf
5. Статистический ежегодник Пермского края – 2015 // http://permstat.gks.ru/
6. Привлечение прямых иностранных инвестиций в регионы России // URL: https://www.kpmg.com/RU/ru/IssuesAndInsights/AriclesPublications/press-releases/Documents/07-12-2010

ANALYSIS OF THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE PERM REGION

Koksharov K.M., student of 5th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str.,15

This article examines the attractiveness of the Perm Region for foreign investments, the volume of investments in the Perm Region in dynamics, the position of the region in ratings among other regions, and the main investor countries in the economy of the region.

Keywords: foreign investment, investment attractiveness, Perm Region, investment dynamics, investment rating.

УДК 330.322
ББК 65.9(2Рос)-5

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ И ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Кокшаров К.М., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент, М.А. Домбровский
Электронный адрес: may27man@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается инвестиционная безопасность Пермского края, в том числе риски для инвесторов, которые препятствуют активной инвестиционной деятельности на территории региона. Регион обладает высоким потенциалом и перспективами для развития.

Ключевые слова: инвестиционная безопасность, инвестиционный риск, инвестиционный потенциал, инвестиционная политика, Пермский край, закон, развитие.

В условиях внешнеполитической нестабильности экономика Российской Федерации находится в неустойчивом и уязвимом положении. Под угрозу ставится экономическая безопасность не только страны, но и регионов. Инвестиционная безопасность – это фактор устойчивого экономического развития; состояние защищенности, способность, меры предотвращения инвестиционных рисков и формирования благоприятного инвестиционного климата [4].

Инвестиции занимают важное место в структуре экономической безопасности каждого региона. На сегодняшний день в

© Кокшаров К.М., 2018

России существует проблема неравномерного распределения инвестиций, приходящих в страну, среди регионов. В регионах же, в свою очередь, необходимо успешно реализовывать инвестиционную политику этого региона, направленную на привлечение инвестиций на свою территорию. Отсутствие должной инвестиционной активности на территории страны и, в том числе, регионов Российской Федерации определяется неблагоприятным состоянием инвестиционного климата, который является важнейшим фактором, влияющим на решение инвесторов, особенно иностранных, об инвестировании в экономику той или иной территории страны. Любой инвестор, прежде чем вкладывать средства, оценивает инвестиционные риски, которые рассчитываются как сумма вероятностей потери инвестиций и возможного дохода от них. На уровне региона можно выделить следующие риски:

- резкое изменение финансового состояния большинства или значительной группы предприятий на территории региона, а также регионального бюджета;
- ухудшение социально-политической ситуации на территории региона;
- ухудшение социальной ситуации, а именно возрастание недовольства граждан из-за увеличения случаев невыплат зарплаты, числа банкротств предприятий, роста забастовок и других;
- существенное либо частое изменение регионального законодательства в части предпринимательской и инвестиционной деятельности;
- низкая платежеспособность потенциальных потребителей;
- нестабильность местного законодательства, в том числе в налоговой сфере;
- высоки затраты на энергоресурсы, экологию, транспортные издержки и другие.

Однако даже при поступлении инвестиций на территорию региона могут возникнуть определенные проблемы с их распределением. Причинами такой проблемы может быть дефицит ре-

гионального бюджета, неразвитость банковской системы субъекта, отсутствие объективного банка данных по хозяйственным объектам на территории региона и так далее [4].

Пермский край – промышленно развитый регион Российской Федерации, который занимает лидирующие позиции в рейтингах промышленности благодаря своему богатому ресурсному потенциалу. В крае 205 месторождений нефти и газа, 8 месторождений россыпных алмазов, 17 месторождений и отдельных россыпей золотоносных руд. На севере региона находится крупнейшие в Европе залежи калийных солей, а также единственное эксплуатируемое в России месторождение хромитов – Главное Сарановское месторождение. Разумеется, значительная часть инвестиций, поступающих в регион, направляется именно на обрабатывающее производство и добычу полезных ископаемых, однако на другие виды экономической деятельности приходится ничтожно малое количество инвестиций (рис.1).



Рис. 1. Инвестиции в основной капитал Пермского края по видам экономической деятельности в 2017 году

Данные статистики инвестиций в основной капитал Пермского края за 2017 год показывают нам, что на такие сферы, как строительство, здравоохранение, культура приходится инвестиций менее 5%. А на деятельность гостиниц и предприятий общественного питания в 2017 году совсем не было вливаний средств

[5]. Таким образом, мы видим, что правительство региона неравномерно распределяет доходы бюджета, вкладывая большую часть в промышленное производство, тем самым ухудшая ситуацию в других отраслях. В интервью газете «Звезда» губернатор Пермского края Максим Решетников рассказал, что в Перми не останавливаются первые лица страны из-за несоответствия имеющихся гостиниц требованиям Федеральной службы охраны. По словам губернатора, важно спровоцировать появление объектов, проектов, туристических продуктов в регионе.

Как уже было сказано выше, одной из причин отсутствия инвестирования в экономику региона является инвестиционный риск. По данным рейтингового агентства «Эксперт РА», которое проводит ежегодную аналитику по каждому региону, Пермский край в 2017 году занимает 55 позицию по рангу риска среди 85 регионов страны против 57 позиции в 2016 году [6]. Как мы видим, за год Пермский край поднялся по рангу риска на 2 строчки, однако риск по-прежнему остается высоким. Ранг инвестиционного риска состоит их нескольких составляющих (табл.1).

Таблица 1

Инвестиционный риск Пермского края в 2017 году

Ранги составляющих инвестиционного риска в 2017 г.	**Позиция Пермского края в рейтинге**
Социальный	36
Экономический	67
Финансовый	39
Криминальный	52
Экологический	66
Управленческий	72
Ранг риска, 2017 г.	55
Изменение ранга риска, 2017 г./ 2016 г.	2

Из таблицы, показывающей составляющие инвестиционного риска, мы видим, что серьезными рисками для инвесторов являются управленческие, экономические и экологические.

Что касается ранга инвестиционного потенциала, то Пермский край в 2017 году в рейтинге «Эксперт РА» занимает 13 позицию из 85 регионов по сравнению с 14 позицией в 2016 году (табл.2) [6].

Таблица 2

Инвестиционный потенциал Пермского края в 2017 году

Ранги составляющих инвестиционного потенциала в 2017 г.	**Позиция Пермского края в рейтинге**
Трудовой	23
Потребительский	14
Производственный	15
Финансовый	13
Институциональный	15
Инновационный	15
Инфраструктурный	59
Природно-ресурсный	6
Туристический	13
Ранг потенциала, 2017 г.	13
Изменение ранга потенциала, 2017 г./ 2016 г.	1

Показатели инвестиционного потенциала края говорят о том, что регион весьма перспективен. За год край поднялся в рейтинге на одну позицию, что говорит о том, что правительство Пермского края работает над улучшением инвестиционного климата региона.

Весной 2018 года принят закон «Об инвестиционной политике Пермского края», который разработан минэкономразвития Пермского края совместно в экспертным и предпринимательским

сообществом по инициативе губернатора Пермского края Максима Решетникова [3]. Закон направлен на регулирование правоотношений в сфере господдержки инвестиционной деятельности на территории края, систематизацию мер государственной поддержки и гарантий защиты прав субъектов инвестиционной деятельности. Закон станет фундаментом нормативно-правовой базы для привлечения инвесторов. В документе сформированы дополнительные предпосылки для расширения мер поддержки и разработки дополнительных стимулов: налоговых, финансовых, нефинансовых. Впервые на законодательном уровне Пермского края определяются административное сопровождение инвестиционных проектов и приоритетные инвестиционные проекты. Нормы закона также включают предложенные бизнес-сообществом критерии, которые будут учитываться при проведении отбора инвестиционных проектов. В том числе объем предполагаемых к вложению инвестиций, объем предполагаемых налоговых доходов бюджета Пермского края, направленность инвестиционного проекта на решение задач по созданию новых рабочих мест, внедрению новых технологий, созданию новых товаров и услуг, а также по реорганизации и модернизации действующих производств. В 2017 году статус «приоритетный инвестиционный проект» присвоен трем инвестиционным проектам в сферах энергетики, лесопереработки и пищевой промышленности. Совокупный объем инвестиций по проектам составляет порядка 44,9 млрд рублей. В результате реализации проектов планируется создание 235 рабочих мест. Всего с 2015 по 2017 год такой статус присвоен 22 инвестиционным проектам с объемом инвестиций более 370 млрд рублей и количеством создаваемых рабочих мест более 15 тысяч. В Пермском крае существует механизм привлечения крупных инвесторов – специальный инвестиционный контракт (СПИК), в рамках которого бизнесу предоставляется льгота на условиях взаимных обязательств. Чтобы повысить эффективность работы с инвесторами в Пермском крае, планируется внедрение проектного подхода, создания «работающего» инвестиционного портала, а также вовлечения муниципалитетов в общую работу с инвесторами и выстраивания системы взаимодействия

на местах. Также с начала 2017 года во всех субъектах внедряются целевые модели упрощения процедур ведения бизнеса для улучшения инвестиционного климата. Их оценка проводится на основе характеристик уровня межведомственного взаимодействия, удовлетворенности бизнеса, степени развития инфраструктуры, качества предоставляемых услуг, наличия законодательства и расширения спектра мер поддержки бизнеса. Общий уровень внедрения целевых моделей в Пермском крае составляет 92%, что выше среднего уровня по России (91%). Благодаря созданному в крае агентству инвестиционного развития, будут решены задачи по сопровождению инвесторов, включая помощь в организации процедур по получению мер поддержки федерального, регионального, местного уровней. Кроме того, в работе у правительства Пермского края находится ряд стратегически важных проектов: рассматриваются варианты создания индустриальных парков, развития ритейл-парков, строительства гостиниц мирового уровня в г. Перми.

Пермский край – регион с высоким инвестиционным потенциалом и не менее высоким потенциалом для его развития. Но также существуют определенные инвестиционные риски, которые значительным образом препятствуют привлечению в экономику края инвестиций. Правительство Пермского края активно работает над улучшением инвестиционного климата региона и снижением инвестиционных рисков, о чем свидетельствуют принятые законы «Об инвестиционной политике Пермского края», «Об установлении налоговых ставок по налогу на прибыль организаций и налогу на имущество организаций для налогоплательщиков, осуществляющих деятельность в границах территорий индустриальных (промышленных) парков, технопарков в сфере высоких технологий» [2], о внесении изменений в закон Пермского края "О предоставлении субсидий бюджетам муниципальных образований Пермского края из бюджета Пермского края»[1] и планируемые для реализации проекты.

Список литературы

1. Закон Пермского края от 04 октября 2017 года N 138-ПК О внесении изменений в закон Пермского края "О предоставлении субсидий бюджетам муниципальных образований Пермского края из бюджета Пермского края» // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/5900201710090003

2. Закон Пермского края от 28 февраля 2018 года N 197-ПК «Об установлении налоговых ставок по налогу на прибыль организаций и налогу на имущество организаций для налогоплательщиков, осуществляющих деятельность в границах территорий индустриальных (промышленных) парков, технопарков в сфере высоких технологий» // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/5900201803020002?index=0&rangeSize=1

3. Закон Пермского края от 3 апреля 2018 года N 205-ПК «Об инвестиционной политике Пермского края» // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/5900201804060001?index=0&rangeSize=1

4. Вострецов А.И. «Оценка влияния процессов межрегионального перелива инвестиционного потенциала на инвестиционную безопасность региона», - М: Экономика, 2014 год. - 25 с.

5. Инвестиции в основной капитал за январь-декабрь 2017 года // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. URL: http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/resources/958896804ea505a88b85bb189c529309/14.1.html

6. Инвестиционный климат регионов - 2017 // Рейтинговое агентство ЭКСПЕРТ РА. URL: http://raexpert.ru/ratings/regions/2017/att1

INVESTMENT RISKS AND INVESTMENT POTENTIAL OF THE PERM REGION

Koksharov K.M., student of 5th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str.,15

This article examines the investment security of the Perm Region, including risks for investors, which hinder active investment activities in the region. The region has high potential and prospects for development.

Keywords: investment security, investment risk, investment potential, investment policy, Perm Region, law, development.

УДК 330.144
ББК 65.05

СОЦИАЛЬНЫЙ ПАКЕТ И ЕГО КЛЮЧЕВЫЕ ФУНКЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Мамонова О.А. Савинова Е. В., студенты 5 курса
Научный руководитель – старший преподаватель
Н.М. Караваева
Электронный адрес: mamonova_ol@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается сущность социального пакета для сотрудников предприятия как важнейший элемент социальной политики. Рассмотрены основные виды социальных пакетов и их назначение. А так же, разобран состав идеального социального пакета, по мнению современных работников различных предприятий.

Ключевые слова: Социальная политика, социальный пакет, управление персоналом организации, квалифицированные кадры, заработная плата, обязательный социальный пакет, компенсационный социальный пакет.

Социальная политика на предприятии позволяет упорядочить предоставление социальных льгот, создать гибкие рычаги управления персоналом (путем изменения существующих систем нематериального стимулирования) и формировать отчетность, позволяющую вести финансовый и количественный учет денежных средств, а также предоставляемых льгот.

Система мотивации напрямую влияет на удовлетворенность персонала, что, в свою очередь, воздействует на производственно-экономические показатели деятельности компании.

© Мамонова О.А., Савинова Е.В., 2018.

Важным аспектом социальной политики организации является разработка социального пакета для сотрудников.

Социальный или же компенсационный пакет является вознаграждением за труд. Его получает сотрудник предприятия кроме заработной платы. Вообще некоторая стоимость социального пакета может составлять от 1/3 и до 1/2 величины заработка. В данной ситуации каждое предприятия предлагает свой собственный список компенсаций.

То есть одни компании могут ограничиться лишь выполнением ключевых положений современного трудового законодательства страны, оплачивая своим работникам больничные, отпуска. Что же касается других фирм, то они включают в социальный пакет бесплатные обеды и медицинские страховки, а также оплату транспортных расходов, путевки на отдых, занятия спортом. Некоторые компании могут предоставлять в пользование автомобиль и льготные кредиты, а также квартиры и прочее [3].

На определенных предприятиях молодым работникам с незначительным опытом работу низкую заработную плату часто компенсируют возможностью дополнительного обучения и стажировок. Хотелось бы отметить, что социальный пакет современной организации может состоять из всевозможных видов компенсаций расходов на обеспечение жизнедеятельности сотрудника, которые выражены в форме безналичной оплаты товаров или же услуг, разных льгот и скидок.

На сегодняшний день на рынке труда нашей страны ощущается достаточно острый дефицит квалифицированных кадров. То есть требуемого специалиста найти особенно сложно, а еще сложнее его удержать в условиях высокой конкуренции. Именно поэтому, кроме оклада, нужно предложить ему еще что-то, что привлечет его в фирму на достаточно длительный срок [4].

Помимо этого, добиваясь достаточно стабильного положения предприятия, работодатель не может постоянно увеличивать заработную плату, а соцпакет можно расширять, наполнять совершенно новым содержанием, при этом, стимулируя рост производительности труда, а также оптимизируя все затраты на управление человеческими ресурсами.

Таким образом, можно говорить о том, что соцпакет сегодня является некоторым дополнительным рычагом административного воздействия на сотрудников организации.

То есть, если сотрудник не доволен компенсациями, то он может уйти из фирмы, или же сознательно понизить свою производительность, также он вступить в конфликт с менеджментов предприятия. Хотелось бы отметить, что все это негативно сказывается на работе предприятия. А значит, компенсации нужны именно самому предприятию для того, чтобы мотивировать высокоэффективную работу сотрудников [10].

Современная практика показывает, что, как правило, социальным пакетом принято называть абсолютно любые выплаты сотруднику, а также просто условия его труда, в том числе и гарантированные современным трудовым законодательством РФ. На деле же так называемое «оформление по ТК РФ» и «восьмичасовой рабочий день», а также «два выходных» и прочее социальным пакетом вообще считать нельзя. Данные условия труда на сегодняшний день предусматриваются Трудовым Кодексом РФ. Элементом социального пакета не является также индексация зарплаты, так как в статье 134 Трудового Кодекса РФ обязанность индексировать заработную плату в связи с ростом потребительских цен на продукцию возложена именно на работодателя [2].

Конечно же, в условиях РФ даже данный минимальный набор на практике присутствует лишь в некоторых компаниях. Однако нужно помнить, что четкое соблюдение требований Трудового Кодекса РФ – это не щедрость фирмы-работодателя, а необходимое условие для избегания административной ответственности за определенные нарушения действующего трудового законодательства.

Социальный пакет в достаточно расширительном толковании, как правило, делится на: обязательный соцпакет и компенсационный соцпакет, а также конкурентный соцпакет [5]. Рассмотрим данные виды социального пакета более подробно.

К обязательному социальному пакету принято относить ежегодный оплачиваемый отпуск и оплату больничных, а также обязательные отчисления в Пенсионный и прочие фонды и все

остальные меры, обязанность выполнения которых сегодня возложена на фирму-работодателя действующим законодательством.

Что же касается компенсационного социального пакета, то им является возврат сотруднику определенных личных средств, которые он тратит в процессе исполнения своих должностных обязанностей. Сюда можно отнести оплату мобильной связи, компенсацию бензина и амортизацию при использовании своего личного автомобиля и прочее.

Конкурентным социальным пакетом или же социальным пакет в собственном смысле слова являются различные меры поощрения, поддержки сотрудника, которые не предусматриваются действующим трудовым законодательством страны. Они финансируются и осуществляются фирмой-работодателем именно по собственной инициативе.

Различные выплаты, льготы, которые не предусматриваются Трудовым Кодексом, не запрещается финансировать именно за счет средств компании-работодателя при условии, что они существенно улучшают положение сотрудника по сравнению с различными гарантиями, которые предусмотрены в ТК России. Финансирование, а также предоставление данных дополнительных льгот можно реализовывать в абсолютно любой форме.

Для снижения определенных налоговых рисков социальный пакет лучше оформлять документально в виде некоторого комплекса систематических мер, которые закреплены в различных локальных нормативных актах предприятия. Так как по статье 255 Налогового Кодекса РФ в составе расходов могут учитываться любые начисления сотрудникам, однако только при условии, что данные выплаты предусматриваются трудовым или же коллективным договором [1].

Данная статья Налогового Кодекса предъявляет абсолютно ко всем расходам определенные универсальные требования о документальном подтверждении, а также обоснованности. В данной ситуации подтверждением являются документы, которые финансируют целевое расходование средств предприятия на финансирование социального пакета [6].

Ключевым обоснованием данных расходов является факт закрепления определенных обязательств предприятия по предоставлению социального пакета в трудовом или же коллективном договоре. Во избежание различных споров с налоговыми органами РФ лучше вводить в состав социального пакета только такие компенсации, оплата которых может подтверждаться первичными документами [11].

Таким образом, можно определить стимулирующий характер социального пакета, как дополнительные выплаты и услуги работникам сверх установленных трудовым законодательством, предоставляемые работодателем за его счет и по его усмотрению.

Безусловно, соцпакет – добровольная инициатива работодателя, которая напрямую зависит от его экономических возможностей и действующей системы управления персоналом на предприятии (в компании).

Присутствие в этом случае трудоправовой науки необходимо для того, чтобы:

1) отграничить участие норм трудового права от гражданского (корпоративного) при регламентации отдельных видов соцпакета;

2) конкретизировать в локальных нормативных актах вопросы, относящиеся к применению соцпакета в стимулировании труда;

3) определить права и обязанности сторон трудового договора при использовании соцпакета на различных стадиях трудового правоотношения;

4) определить направление правового регулирования трудовых и имущественных споров, возникающих в связи с предоставлением соцпакета [11].

Хотелось бы отметить, что социальный пакет предприятия предоставляет его сотрудникам определенные возможности профессионализации и повышения квалификации, а также укрепления здоровья и роста дохода, формирования своей профессиональной карьеры, совершенствования своего образа жизни. В результате реализации соцпакета формируется целостный меха-

низм улучшения положения сотрудников, а также их социального статуса. Помимо этого, достаточно успешная социальная политика предприятия создает его благоприятный имидж.

Вообще социальная политика на предприятии в первую очередь ориентирована именно на персонал. То есть работники – это важнейшая ценность при формировании, реализации всей социальной политики компании [7].

Некоторое изменение отношения работодателя в РФ к социальному пакету в последнее время в первую очередь обуславливается постоянно растущей борьбой за высококвалифицированные кадры, определенными изменениями в мотивации современных работников, достаточно бурным развитием внешнего рынка услуг. Сегодня все большее количество фирм-работодателей в РФ проявляют изобретательность в создании социального пакета для своих работников.

По данным консалтинговой фирмы «Анкор», на предприятиях РФ самыми популярными в последнее время являются такие льготы, как, например, выдача кредитов различные на личные нужды, а также обучение за счет предприятия – 88%, оплата услуг мобильной связи – 76%, и предоставление автомобиля – 71%. Достаточно редко руководители компаний в РФ предоставляют своим работникам такие льготы, как, например, страхование жизни – 14%, оплата занятий спортом – 18%, и различные дополнительные отпуска – 7% [11].

На сегодняшний день руководители различных звеньев управления предпочитают медицинское страхование и удобный график работы, а также бесплатные обеды и оплату транспортных расходов. Несколько менее значимыми для данной категории работников являются выделение отдельного кабинета и оплата спортивных занятий, а также предоставление в пользование автомобиля.



Рис. 1. Значимость компонентов социального пакета по оценкам работников

Хотелось бы отметить, что соцпакет не будет эффективным, если при его создании не учитываются такие условия:

1. Льготы, которые составляют социальный пакет, должны восприниматься всеми работниками именно как актуальные, особенно необходимые.

2. Определенный социальный пакет должен быть абсолютно одинаковым для работников определенбной должностной категории.

3. Предприятие должно иметь возможность предоставлять некоторые привилегии лучшего качества, а также более выгодной цены, чем на открытом рынке.

4. Внедрение определенного соцпакета не должно существенно увеличивать общие затраты предприятия.

Только при четком соблюдении данных и некоторых прочих условий можно ожидать, что соцпакет обеспечит достижение определенного желаемого эффекта, а также приведет к удовлетворенности работников своей работой, увеличит их лояльность компании, привлечет на предприятие высококвалифицированные кадры, повысит его имидж [12].

Можно сказать, что на сегодняшний день удержанию сотрудников в компании, а также созданию корпоративной культуры должны активно способствовать различные меры именно социального плана. Активное стремление получить высококвалифицированных специалистов сегодня приводит к ожесточенной конкурентной борьбе за них при помощи различных методов. Увеличение зарплаты, конечно же, остается достаточно важным способом привлечения, а также удержания работников, однако это уже не является основным.

Практика показывает, что так называемый мотивационный КПД от определенной базовой оплаты является достаточно низким, так как сотрудник достаточно быстро привыкает к новому уровню зарплаты, как правило, это происходит в течение 1 – 8 месяцев. Платить работникам лишь оклад означает, в конечном итоге, окружить себя так называемыми «середнячками». Именно поэтому, сегодня огромное значение приобретает личностно ориентированная социальная политика предприятий, то есть использование соцпакетов, определенной системы участия в прибыли компании [8].

Вообще, идеальный соцпакет современного работника включает в себя:

– страхование жизни и медицинское обслуживание;
– различные образовательные программы;
– дотации на отдых, а также проезд и бесплатное питание;
– предоставление автомобиля, а также мобильного телефона;
– оплату тренажерных залов и детских садов;
– негосударственное пенсионное страхование;
– определенные дополнительные дни к положенному по ТК РФ 28-дневному отпуску.

На рисунке 2. представлена определенная зависимость объема льгот от категории работника предприятия

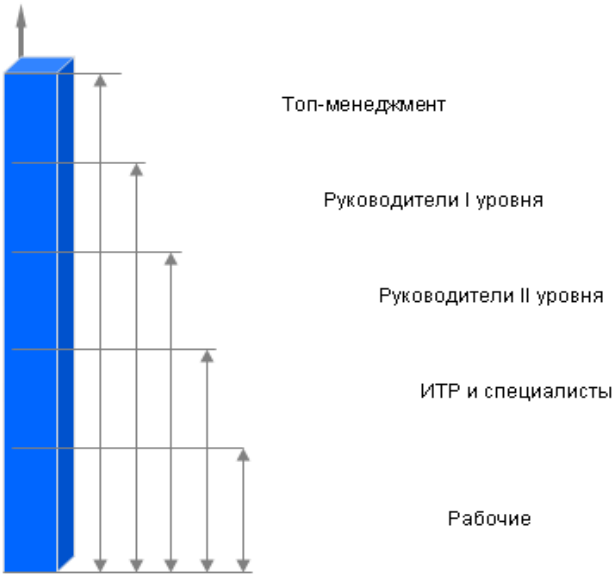


Рис. 2. Зависимость объема льгот от категории работника

В крупных компаниях определенный набор услуг, а также объем социального пакета для каждого работника определяется его должностным уровнем, стажем, результативностью работы (рисунок 3).

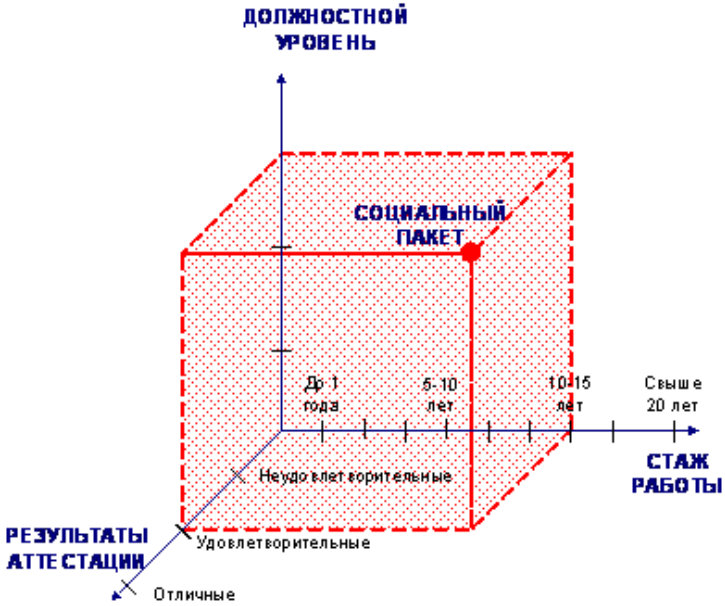


Рис. 3. Зависимость объема социальных льгот от категории и стажа работы, ключевых результатов ежегодной аттестации работника

Очень часто определенный набор льгот для работников на предприятиях РФ ограничивается лишь несколькими пунктами из указанного выше списка, как правило, это медицинское обслуживание и обеды.

Сегодня для многих работников особенно актуальной является жилищная проблема. Конечно же, одновременно обеспечить жильем абсолютно всех нуждающихся работников не может даже крупное предприятие, однако многие компании могут оказать помощь в приобретении квартиры лучшим работникам [9]. Еще одной льготой для работников является оплата обучения их детей. Она может организовываться в отношении детей, которые уже окончили школу с медалью или же без троек. Дети (не медалисты) прочих работников могут получать материальную поддержку в виде стипендии от предприятия.

Список литературы

1. Налоговый Кодекс РФ
2. Трудовой Кодекс РФ
3. Кибанов А. Я. Управление персоналом организации.- М.: РАГС. – 2012. – 310 с.
4. Лысова Т., Федоринова Ю., Дагаева А., Панов А. Забота о кадрах // Ведомости. – № 9. – 2009. – С. 6–11.
5. Волкова О. Козырная карта в виде социального пакета. – М.: Баланс Бизнес Букс. – 2012. – С. 340.
6. Скитяева И. Социальный пакет: статья расходов или инструмент управления≤ // Управление компанией. – № 5. – 2009. – С. 29.
7. Франчук В.И. Основы построения организационных систем. – М.: Экономика, 2009. – 220 с.
8. Шо Роберт Б. Ключи к доверию в организации: Результативность, порядочность, проявление заботы. – М.: Дело, 2010. – 387 с.
9. Цветаев В.М. Кадровый менеджмент: Учеб. пособие. – СПб.: Изд-во СПб. ун-та, 2009. – 286 с.
10. Социальный пакет. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.hr-academy.ru/to_help_article.php?id=91
11. Соцпакет: слагаемые стимулирования работника. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.eg-online.ru/article/150644/
12. Мотивационная функция социального пакета: чем заинтересовать работника XXI века?. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.top-personal.ru/issue.html?1557
13. Социальный пакет как способ мотивации персонала. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.tls-cons.ru/news/aktualLetters/2012/up_0512.html

SOCIAL PACKAGE AND ITS KEY FUNCTIONS AT THE ENTERPRISE

Mamonova O. A., Savinova E. V. students of 5th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article discusses the essence of the social package for employees as an important element of social policy. The main types of social packages and their purpose are considered. And also, the composition of the ideal social package, according to modern workers of various enterprises.

Keywords: Social policy, social package, human resource management organization, skilled personnel, wages, mandatory benefits package and compensation benefits package

УДК 336.7
ББК 65.38

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Минеева А.И., Деменева Е.В., студенты 5 курса
Научный руководитель – старший преподаватель Шляпина М.В.
Электронный адрес: shura.mineeva@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена изучению ключевых проблем привлечения иностранных инвестиций в российскую экономику. Иностранные инвестиции играют важную роль в экономике каждой страны и способствуют социально-экономическому развитию. Перед Россией стоит важная задача по созданию благоприятных условий для формирования инвестиционного климата и увеличению темпов роста российской экономики, превышающих среднемировые. Успешность ее решения во многом зависит от обеспечения максимально комфортных условий для осуществления предпринимательской деятельности. Выделены основные проблемы, стоящие перед инвестиционным рынком России, а также основные направления разрешения данных проблем.

Ключевые слова: Иностранные инвестиции, эффективное развитие, санкции, инвестиционный климат, нормативно-правовые акты.

Иностранные инвестиции в современной экономике России являются важным инструментом повышения экономической активности в стране и способствуют социально-экономическому

© Минеева А.И., Деменева Е.В., 2018

развитию экономики. В настоящее время при нестабильном экономическом положении России особенно важен приток зарубежных инвестиций в отечественную экономику. Постоянный приток в экономику принимающей стороны способствует к развитию и росту внутренних инвестиций, увеличению ее производственных возможностей, повышает возможность получения доступа к передовым технологиям, содействует результативному производству, сдерживает наращиванию внешнего долга.

Понятие иностранных инвестиций трактуется как вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности, в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, в том числе денег, ценных бумаг, иного имущества, имущественных прав, имеющих денежную оценку исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности (интеллектуальную собственность), а также услуг и информации [1].

Привлечение иностранных инвестиций было приоритетным направлением российского правительства с момента, когда страна предприняла первые шаги в направлении развития рыночной экономики в 1991 году. За последние несколько десятилетий были приняты последовательные законодательные и административные меры для улучшения инвестиционного климата и предоставления гарантий и защита иностранных компаний, осуществляющих бизнес в России.

С помощью инвестиций страны привлекают новые предприятия, открывают дополнительные возможности для экспорта, повышая общую экспортную производительность. Это также стимулирует конкуренцию и повышает уровень инновации за счет привлечения новых технологий и услуг на российский рынок [2].

В последние десятилетия отечественная экономика развивалась в условиях острого инвестиционного кризиса. Экономический кризис в 2008 года оказался во многом показательным. Успешный рост экономики России 2000-2007 гг. в одночасье сменился резким упадком и экономическими дисбалансами. Ресурсно-сырьевое направление экономики, ее прямая зависимость

от мировых цен на энергоносители, слабость финансового сектора, низкая конкурентоспособность обрабатывающего сектора способствовали сильному спаду. России требовалась перезагрузка, широкомасштабная системная модернизация экономики, чтобы в течение последующих 15-20 лет обновить основные фонды, изменить структуру промышленного сектора, кардинально поменять сырьевую зависимость экспорта, дать импульс к росту внутреннего рынка.

Самостоятельно справиться с такой масштабной проблемой Россия не сможет, нужно привлекать дополнительные финансовые ресурсы. Приоритетной задачей правительства должно стать создание благоприятного инвестиционного климата. Вся надежда была возложена именно на иностранные инвестиции, которые должны стать ключевым источником выхода из рецессии.

После экономического кризиса, в 2014 году России был нанесен новый удар - введение международных санкций. Россия была изолирована как политически и экономически с Запада, а объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) сократился в 3 раза по сравнению с 2013 г. (с 69219 млн. долл. до 22031 млн. долл.) и достиг десятилетнего минимума [3].

Начиная с 2014 года, наблюдается отрицательная тенденция по отношению к 2013 году (снижение составило 66,9%). Результатом снижения стал запрет на импорт молочных продуктов, мяса и продуктов из ЕС, США, Канаде, Австралии и Норвегии. Многолетнее торговые отношения внутри сельскохозяйственного сектора рухнули. Кроме того, такая же тенденция продолжилась и в 2015 году (снижение на 71,7%).

За период 2008 г.–2012 г. совокупный чистый вывоз капитала из России составил 361 млрд. долл., а только по итогам первых трех месяцев 2013 г. из страны было вывезено порядка 25 млрд. долларов. Притом что только в 2012 г., по оценкам бывшего председателя Банка России Сергея Игнатьева, из России незаконным образом было вывезено порядка 49 млрд. долларов.

По данным Росстата, прямые иностранные инвестиции в Россию по годам (рис.1).

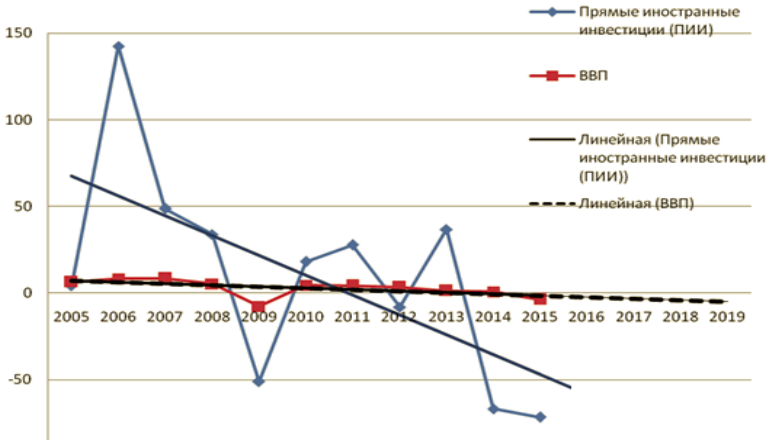


Рис. 1. Темпы роста прямых иностранных инвестиций и ВВП в России 2005-2015, в %

Проведя анализ объема ПИИ в Российской Федерации с можно отметить, что в 2009 году произошел резкий спад, объем ПИИ составил 36583 млн. долл., что на 49 % меньше по сравнению с 2008 годом. Однако в 2010–2011 гг. их объем увеличился на 50,6 % по отношению к 2009 году, а в 2013 году вырос на 36,8 % по сравнению с предыдущим годом и составил 69219 млн. долл. В 2014 году последовало резкое снижение ПИИ, объем прямых инвестиций составил всего 20958 млн. долл., что на 30,3 % меньше по сравнению с предыдущим годом [4]. Тогда сальдо операций по инвестициям впервые за долгие годы стало отрицательным. Это означало, что инвесторы стали изымать своих средств больше, чем вкладывали. В 2015 году ситуация продолжает оставаться негативной, страны продолжают забирать вложенные средства.

Таблица 1

Прямые иностранные инвестиции в экономику РФ (млрд.долл. США)

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Банки	9 887	6 678	5 164	5 081	7 786	9 158	4 394	589	1 608
Иные сек-торы	64 896	29 906	38 004	50 003	42 801	60 061	17 637	6 264	31 369
Итого	74 783	36 583	43 168	55 084	50 588	69 219	22 031	6 853	32 976

Источник: по данным Федеральная служба государственной статистики

Одной из главных причин такого резкого падения, стало введение экономических санкций, прежде всего со стороны ЕС и США. Первый удар был нанесен весной 2014 года и связан с проведением референдума в Крыму и началом противостояния юго-восточных регионов Украины с киевскими властями. С июля 2014 года началась новая волна санкций, связанная с ограничением доступа к иностранному капиталу отдельных крупнейших российских банков (Сбербанк, ВТБ, ВЭБ, Банк Москвы, Газпромбанк) и компаний (прежде всего, нефтяной компании Роснефть и рядом других, связанных с экспортом вооружений). В третьем квартале 2014 года ЕС усилил давление на РФ, введя запрет на экспорт вооружения и товаров двойного назначения. Сектор энергетики стал значимым и ключевым направлением для санкций экономики России [5].

Сокращение темпов экономического роста сохраняется до сих пор, в 2016 году российская экономика сократилась на 0,2% после сокращения на 2,8% вниз в 2015 году. Этому способствовало ряд проблем. Во-первых, это резкое снижение цен на нефть

и прямая зависимость энергоносителей от мировых цен. Второй фактор – влияние санкций против России и нестабильность курса рубля. Третьим фактором сокращения является усиление контроля над экономикой. Основная часть экономики, а это 70 % принадлежит государству. Это большая цифра, если сравнивать с Восточной Европой и данный факт никак не стимулирует инновации [6].

Именно санкции послужили основной причиной и преградой для инвесторов, они отказываются вкладываться в облигации российских компаний, что негативно сказывается на отечественной валюте. Так же санкции мешали ключевым фирмам, действующим в финансовом, энергетическом и оборонном секторах для нового долгосрочного сотрудничества. Партнерские отношения между нефтяными компаниями были одними из первых, которые были приостановлены. Западные транснациональные корпорации быстро отказался от предоставления технологий и услуги «Роснефти» и «Газпром нефти», которые вынуждены продолжать использовать свои резервы.

С одной стороны, наша страна имеет некоторые преимущества для инвестирования, такие как: емкий внутренний рынок сбыта, недорогой рабочий персонал, но при этом довольно профессиональный, доступная ресурсно-сырьевая база, выгодное соотношение курсов валют рубля и доллара/евро для иностранных партнеров. Как отмечает Международный валютный фонд, страна идет на поправку.

С другой стороны, присутствуют и значительные препятствия, которые не только негативно влияю на инвестиционный климат, но и снижают эффективность привлечения инвестиций. Сложная процедура оформления документов, получение различных разрешений и согласований, уплата налогов (в частности, возврат НДС при экспорте продукции произведенной в РФ за границу) – все это преграды на пути к успешной инвестиционной политике, данные процедуры отнимают много времени и денег.

Исполнительный вице-президент и главный операционный директор Американско-российского делового совета (USRBC) Рэнди Б. Левинс отмечает, что Россия продолжит улуч-

шать инвестиционную среду, о чем свидетельствует ее неуклонный рост в исследовании Всемирного банка Doing Business survey. В 2015 году Россия впервые получила первое место среди стран БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай). Россия подскочила на 24 пункта в категории «Получение электричества», что связано со значительным снижением стоимости получения разрешений. В категории «Получение кредита» он вырос на 19 пунктов, поскольку Всемирный банк оценил, что правовая защита страны заемщиков и кредиторов в настоящее время соответствует показателям стран ОЭСР с высоким уровнем доходов [7].

Ведение санкций поставило перед Россией главную задачу – это пересмотр внешнеэкономических связей, в первую очередь с точки зрения поставок энергоносителей, а также привлечения иностранного капитала из других регионов. В результате этих санкций российская экономика потерпела ряд ограничений и возможностей для привлечения иностранных инвестиций, а также отрицательное воздействие на экспорт и валютный курс.

Компании, входящие на иностранный рынок, реализовывают крупные инвестиции только тогда, когда пробные проекты осуществляются удачно. В России же, при выполнении данных проектов, инвесторы часто сталкиваются с различными препятствиями на пути к реализации проектов (изменение законодательной базы и регулирующих актов, нарушение договоров, бюрократизация, коррупция). Выше перечисленные факторы несут большие риски для инвесторов, поэтому вкладывать свои деньги в нестабильную и скрытую экономику спешат не многие.

Для значительного улучшения инвестиционного климата в России, важно совершенствовать нормативно-правовую среду по следующим направлениям:

– усиление мер по снижению административной нагрузки за счет сокращения бюрократических процедур (например, сокращение количества документов, сопровождающих выход продукта на рынок);

– принятие мер по повышению прозрачности и эффективности законодательства за счет устранения избирательности правовой системы (следует устранить двойственность интерпретирования норм закона);

– дальнейшее регулирование законодательства, для привлечения иностранных высококвалифицированных специалистов;

– снижение уровня государственного контроля экономической деятельности компаний-инвесторов: отказ от устаревших норм промышленной безопасности, сокращение избыточных требований к сырью и продукции, гармонизация отечественных и международных стандартов сырья и продукции.

Реализуются мероприятия Национальной предпринимательской инициативы, направленные на упрощение, удешевление, ускорение процедур ведения бизнеса.

Внедрен Стандарт деятельности органов исполнительной власти субъектов РФ, который подразумевает создание ключевых институтов и инструментов содействия и развития инвестиционной деятельности. Приоритетными направлениями повышения инвестиционной привлекательности регионов России должно стать развитие цифровизации и повышение эффективности системы управления.

На сегодняшний день российская экономика сохраняет относительную устойчивость и борется за привлечение иностранных партнеров.

В настоящее время одним из ключевых инструментов развития экономики и привлечения инвестиций является формирование экономических зон. С их помощью российские и международные инвесторы смогут подобрать наиболее инвестиционно привлекательные площадки для развития своего бизнеса.

Стоит отметить, что в ноябре 2017 года регионами в среднем достигнуты 85% целевых показателей по всем целевым моделям, что на 45 % превышает стартовые значения (апрель 2017 года- 40%).

Крупные ритейлеры, например, Ikea Group (Швеция) и Leroy Merlin SA (Франция) активно вкладывают средства в новые фабрики и магазины, рассчитывая, что российская экономика оживет после двухлетней рецессии, и потребители начнут активно покупать качественные европейские товары. По прогнозам экспертов МВФ, российская экономика показывает первые при-

знаки оздоровления. Темпы экономического роста в 2017 году составят 1,4%. Правительство РФ прогнозирует рост экономики и промышленного производства в 2% [8].

Эффективность инвестиционной привлекательности весьма значимый этап для России, который является очень важным, так как иностранный капитал способен посодействовать развитии новых технологий и научных разработок. Привлечение иностранных инвестиций способно улучшению не только экономическое положение страны, но и социальное, а также укрепить позиций страны на мировых рынках.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в РФ» №160-ФЗ от 9 июля 1999г.// [Электронный ресурс] КонсультантПлюс : http://www.consultant.ru
2. Гусарова С. А., Гусаров И. В. Роль иностранных инвестиций в модернизации экономик стран БРИКС // Международная экономика. 2014. № 9. С. 61.
3. Всероссийская академия внешней торговли - Прямые иностранные инвестиции // [Электронный ресурс] http://www.vavt.ru/wto/wto/FDI
4. Федеральная служба государственной статистики // [Электронный ресурс] http://www.gks.ru/
5. Не так страшны санкции, как ими пугают // ТЭК России. 2014. № 9. С. 25.
6. Иностранные инвестиции в экономике России — современный этап и перспективы // [Электронный ресурс] https://promdevelop.ru/inostrannye-investitsii-v-ekonomike-rossii
7. Лантюгова Д.С. // Анализ иностранной инвестиционной деятельности на территории Российской Федерации 2017. — №4 (267). — С.20-23
8. Макеева Т.Ю. Мешкова Г.В. // Международный научно-исследовательский журнал.-2017.- №7-1(61). –С. 14-17

PROBLEMS OF ATTRACTING FOREIGN INVESTMENTS IN THE ECONOMY OF RUSSIA

Mineeva A. I., Demeneva E. V. students of the 5th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article is devoted to the study of key problems of attracting foreign investments into the Russian economy. Foreign investments play an important role in the economy of each country and contribute to socio-economic development. Russia faces an important task to create favorable conditions for the formation of the investment climate and to increase the growth rates of the Russian economy, exceeding the world average. The success of its solution largely depends on ensuring the most comfortable conditions for the implementation of entrepreneurial activities. The main problems facing the Russian investment market are identified, as well as the main directions for resolving these problems.

Keywords: foreign investments, effective development, sanctions, investment climate, regulations

УДК 338.26
ББК 65.051

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОНЦЕЦИЯ СЕМЕЙНОЙ ПОЛИТИКИ: ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ, МЕХАНИЗМЫ И ПРИОРИТЕТЫ ДО 2025 Г.

Михайлова Д.С., студентка 3 курса
Скрипкина А. В., студентка 3 курса
Иванова Г.А. старший преподаватель кафедры педагогики и психологии
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполярный филиал ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина», 663300, Красноярский край, г. Норильск, ул. Талнахская, д.51

Актуальность работы состоит в том, что трансформация режима воспроизводства и ее последствия заставляют общество менять приоритеты проведения семейной политики. Целями государственной семейной политики являются поддержка, укрепление и защита семьи и ценностей семейной жизни, создание необходимых условий для выполнения семьей ее функций, повышение качества жизни семей и обеспечение прав членов семьи в процессе ее общественного развития.

Ключевые слова: государственная семейная политика, приоритеты семейной политики, механизмы семейной политики, принципы государственной семейной политики, поэтапная реструктуризация семейных отношений, межпокленческие отношения, модернизация семейной политики.

В основу государственной семейной политики Российской Федерации положены следующие принципы[3]:

-самостоятельность семьи в принятии решений относительно своей внутренней жизни;

© Михайлова Д.С., Скрипкина.А.В., Иванова Г.А., 2018

-равенство семей и всех их членов в праве на поддержку независимо от социального положения, национальности, места жительства и религиозных убеждений;

-презумпция добросовестности родителей в осуществлении родительских прав и повышение авторитета родительства в семье и обществе;

-ответственность каждой семьи за воспитание, образование и развитие личности ребенка (детей) и за сохранение его здоровья;

-партнерство семьи и государства, а также сотрудничество с общественными объединениями, благотворительными организациями и предпринимателями;

-дифференцированный подход к предоставлению гарантий по поддержанию уровня жизни для нетрудоспособных членов семьи и создание экономически активным членам семьи условий для обеспечения благосостояния на трудовой основе;

-единство принципов и целей семейной политики на федеральном, региональном и муниципальном уровнях;

-обеспечение доступности адресной, своевременной и эффективной помощи для нуждающихся в ней семей, в особенности отнесенных к группам социального риска, а также равного доступа к социальным услугам для всех семей.

Основными задачами государственной семейной политики являются[2]:

-развитие экономической самостоятельности семьи и создание условий для самостоятельного решения ею своей социальной функции;

-развитие системы государственной поддержки семей, в том числе при рождении и воспитании детей;

-создание механизмов поддержки семей, нуждающихся в улучшении жилищных условий;

-развитие жизнеохранительной функции семьи и создание условий для обеспечения здоровья ее членов;

-повышение ценности семейного образа жизни, сохранение духовно-нравственных традиций в семейных отношениях и семейном воспитании;

-содействие в реализации воспитательного и культурно-образовательного потенциала семьи и т.д.

-обеспечение социальной защиты семей и детей, нуждающихся в особой заботе государства;

-профилактика семейного неблагополучия, детской безнадзорности и беспризорности;

-повышение эффективности системы социальной защиты семей с несовершеннолетними детьми, вовлеченными в сферу гражданского, административного и уголовного судопроизводства.

Реализацию государственной семейной политики предполагается осуществлять посредством:

-нормативно-правового обеспечения, включая совершенствование семейного законодательства Российской Федерации;

-учета задач государственной семейной политики при формировании федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов, бюджетов государственных внебюджетных фондов, а также при подготовке государственных программ Российской Федерации;

-совершенствования системы статистических показателей, характеризующих социально-экономическое положение семей и отражающих основные тенденции жизнедеятельности семьи, а также развитие семейной политики;

-включения в деятельность органов государственной власти функций по реализации государственной семейной политики, формирования соответствующей системы управления и кадрового обеспечения, включая организацию дополнительного профессионального образования специалистов, занимающихся вопросами семейной политики;

-координации деятельности субъектов семейной политики;

-информационного обеспечения, включая осуществление мониторинга и прогнозирования хода реализации государственной семейной политики, сбор и анализ информации по ее основным направлениям, оценку эффективности ее реализации;

-выработки системы измеряемых и проверяемых критериев и показателей положения семьи в субъектах Российской Федерации, учитывающих территориальную дифференциацию регионов, национальные и исторические особенности населения;

-партнерства органов государственной власти всех уровней и гражданского общества;

-научно-методического обеспечения реализации семейной политики, включая развитие исследований жизнедеятельности семьи, ориентированных на разработку эффективных технологий и механизмов, научных исследований в сфере семейной политики, распространение инновационного опыта работы с различными категориями семей, обобщение и внедрение полезных зарубежных моделей семейной политики с учетом отечественных национально-культурных особенностей и традиций;

-информационно-пропагандистской, рекламной поддержки реализации семейной политики.

Ресурсами для успешной реализации государственной семейной политики являются развитая доступная инфраструктура организаций - субъектов семейной политики, а также материально-техническое, кадровое и финансовое обеспечение реализации мероприятий Концепции.

Реализация Концепции будет осуществляться в 2 этапа в соответствии с поэтапными планами реализации Концепции, включающими в себя комплексы стратегических мероприятий, направленных на реализацию основных задач государственной семейной политики.

На первом этапе реализации Концепции (2015-2018 годы) предусматривается создание механизмов реализации Концепции и системы управления реализацией Концепции, а также механизмов финансирования, информационно-аналитического и кадрового обеспечения, системы правового обеспечения государственной семейной политики[1, с.110].

Планируется проведение работы по совершенствованию семейного законодательства Российской Федерации и системы статистических показателей, характеризующих социально-экономическое положение семей, в том числе семей с детьми, и детей.

Предусматривается создание условий, позволяющих сформировать организационную и финансовую базу для наращивания дальнейших усилий по поддержке и закреплению позитивных тенденций в семейной политике.

В субъектах Российской Федерации предусматривается проведение работы по совершенствованию региональных программ, направленных на улучшение положения семей, с учетом специфики региона (доли городского и сельского населения в общей численности населения, а также сложившейся модели семьи, обычаев и традиций).

В результате реализации мероприятий первого этапа реализации Концепции предполагается:

-создать условия для уменьшения числа малоимущих семей с несовершеннолетними детьми;

-повысить доступность дошкольного образования, в том числе для детей в возрасте до 3 лет;

-повысить профилактическую направленность и адресность предоставления социальных услуг;

-снизить в результате профилактических мероприятий число детей, родители которых лишены родительских прав или ограничены в родительских правах, и число детей, имеющих родителей (одного родителя) и постоянно проживающих в организациях для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей;

-создать условия для развития форм устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, на воспитание в семьи российских граждан в случае невозможности их возвращения к кровным родителям;

-создать условия воспитания детей в организациях для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, приближенные к семейным[2].

На втором этапе реализации Концепции (2019-2025 годы) будет продолжено осуществление мероприятий по обеспечению семейного благополучия. Основной акцент будет сделан на улучшении положения семей, развитии инфраструктуры оказания услуг, организации дополнительного образования детей и взрослых, семейного отдыха, оздоровления и досуга.

Планируется завершение к 2020 году процесса модернизации системы социального обслуживания семей.

Эффективность и степень достижения ожидаемых результатов будут оцениваться на основе результатов постоянного мониторинга реализации мероприятий государственной семейной политики.

Итогом реализации Концепции станет сформированная к 2025 году система мер, направленных на создание условий для удовлетворения интересов и запросов семей, повышения их экономической независимости, роли в самореализации личности, воспитании новых поколений, укреплении престижа брака и семейного образа жизни.

В соответствии с поставленными в Концепции задачами вводятся целевые индикаторы эффективности реализации государственной семейной политики[1, с.109]:

-уменьшение доли семей с детьми до 16 лет в общей численности семей, совокупный среднедушевой доход которых ниже установленного прожиточного минимума в субъекте Российской Федерации;

-сокращение числа неработающих родителей, рост доли трудоустроенных граждан с семейными обязанностями в общем числе трудоустроенных граждан;

-увеличение численности детей в возрасте до 3 лет, охваченных дошкольным образованием и услугами по присмотру и уходу;

-достижение положительной динамики демографических показателей;

-уменьшение числа разводов;

-увеличение организаций и объема услуг, ориентированных на семейное проведение досуга;

-увеличение доли семей, улучшивших жилищные условия, в общем числе семей, признанных нуждающимися в улучшении жилищных условий.

Статистика в области семейной политики явно отражается и на других макроэкономических показателях, которые регулируют социально-экономическое положение современной семьи[4, с. 183].

Список литературы

1. Артюхов А.В. Государственная семейная политика и ее особенности в России // Социологические исследования.- 2016.- № 7.- С.108-110

2. Год семьи в России [электронный ресурс] http://family. invur.ru/index. php? id=71 <http://family.invur.ru/index.php?id=71>

3. Демографическая ситуация в России [электронный ресурс] http://www.demographia.ru/articles_N/index.html?idR=21&idArt=1347 <http://www.demographia.ru/articles_N/index.html?idR=21&idArt=1347>

4. Нанакина Ю.С. Макроэкономические показатели потребительской деятельности домашних хозяйств: специфика и проблемы учета//Фундаментальные исследования. - 2017.- № 4.- С. 181-184

GOVERNMENT CONCEPT OF FAMILY POLICY: THE MAIN OBJECTIVES, MECHANISMS AND PRIORITIES TILL 2025.

Mikhaylova D.S., student 3 courses, Skripkina A.V., student 3 courses, Ivanova G.A., senior teacher of department of pedagogics and psychology

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin",
663300, Krasnoyarsk Krai, Norilsk, Talnakhskaya St., 51

The relevance of work consists in what transformation of the mode of reproduction and its consequence priorities of carrying out family policy force society to change. The purposes of the public family policy are support, strengthening and protection of family and values of family life, creation of necessary conditions for performance by family of its functions, improvement of quality of life of families and ensuring the rights of family members in the course of its social development.

Keywords: public family policy, priorities of family policy, mechanisms of family policy, principles of the public family policy, stage-by-stage restructuring of the family relations, mezhpoklenchesky relations, modernization of family policy.

УДК 314.15
ББК 65.051

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОЛОЖЕНИЯ РОССИЙСКОЙ СЕМЬИ

Михайлова Д.С., студентка 3 курса
Шелуденко И.А., студентка 3 курса
Иванова Г.А., старший преподаватель кафедры педагогики и психологии
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполярный филиал ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина», 663300, Красноярский край, г. Норильск, ул. Талнахская, д.51

Негативные тенденции в развитии социально-демографических процессов в развитых демократических странах обусловили формирование семейной политики как самостоятельного направления в социальной политике. Несмотря на то, что в мире накоплен значительный опыт в развитии различных направлений и мер семейной политики, современные политико-экономические условия и социально-демографические процессы ставят новые проблемы. Современное положение семьи в Российской Федерации обусловлено произошедшими за последние годы изменениями, затронувшими экономические, правовые, социальные и психологические аспекты жизни семьи. В данной статье анализируются основные показатели социально-экономического положения семьи.

© Михайлова Д.С., Шелуденко И.А., Иванова Г.А., 2018

Ключевые слова: концепция демографической политики, численность детей в браке и вне брака, ожидаемая продолжительность жизни, репродуктивное здоровье, факторы, влияющие на здоровье семьи, демографическая полтика, демографическое положение страны.

Согласно данным Всероссийской переписи населения 2010 года в Российской Федерации 40,7 млн. семей состоит из 2 и более человек.

Число супружеских пар, в которых оба супруга моложе 30 лет, составляет 3,1 млн. семей.

Семьи, имеющие в своем составе несовершеннолетних детей, составляют 43 процента общего количества семей (17,3 млн. семей), с двумя несовершеннолетними детьми - 11,4 процента, многодетные семьи - 2,5 процента. В структуре многодетных семей 77 процентов составляют семьи с тремя детьми.

Из всех семей с несовершеннолетними детьми 67 процентов таких семей являются полными семьями, в которых дети проживают с обоими родителями (в 2002 году - 70 процентов).

Наблюдается постепенное снижение доли детей, рожденных вне зарегистрированного брака, в общем числе рождений - с 29 процентов в 2006 году до 23 процентов в 2013 году (рис.1).

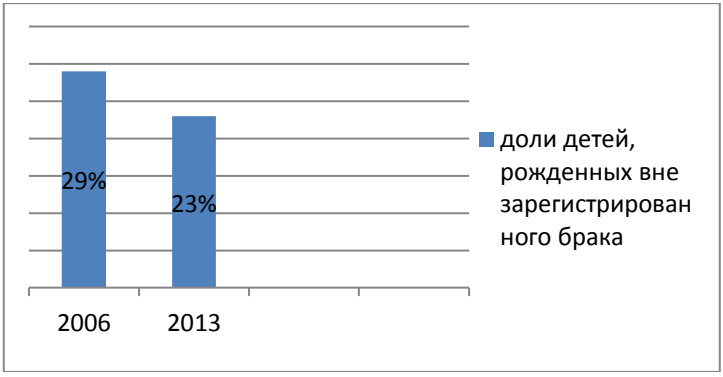


Рис.1 Динамика численности детей, рожденных вне зарегистрированного брака

За последние семь лет постепенно улучшается соотношение регистрируемых браков и разводов (в 2006 году на 1000 браков приходилось 576 разводов, в 2013 году - 545 разводов).

В 2013 году по сравнению с 2006 годом более чем на 28 процентов увеличилось число родившихся и составило 1895,8 тыс. детей. Повысилась доля вторых и последующих рождений в общем количестве рождений, суммарный коэффициент рождаемости в 2013 году достиг 1,707.

Позитивным изменениям в демографическом положении страны способствовали следующие факторы:

-улучшение общей экономической ситуации в стране;

-вхождение в последние годы в репродуктивный возраст многочисленного поколения молодых женщин, рожденных в 80-е годы XX века;

-реализация принятых в рамках Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года мер, направленных на стимулирование рождаемости, таких, как введение ежемесячного пособия по уходу за ребенком неработающим женщинам, увеличение размера пособия по беременности и родам и ежемесячного пособия по уходу за ребенком работающим женщинам, введение родового сертификата и налоговые льготы;

-введение материнского (семейного) капитала, который оценивается экспертами как наиболее существенная мера, повлиявшая на стимулирование рождений вторых и последующих детей. Эффективность программы материнского (семейного) капитала показывает и ее высокая востребованность среди населения, более 5 млн. семей получили государственный сертификат на материнский (семейный) капитал, из них 50 процентов семей уже воспользовались такими средствами.

Наряду с этим значительную роль в положительных изменениях демографической ситуации сыграли реализуемые программы, направленные на сохранение здоровья граждан.

В рамках реализации в 2008-2012 годах приоритетного национального проекта "Здоровье" в субъектах Российской Федерации построено и оснащено 23 перинатальных центра, на

2013-2016 годы запланировано строительство еще 32 перинатальных центров в 30 субъектах Российской Федерации[1].

Внедрение комплексных обследований и применение новых алгоритмов диагностики в период беременности позволили достигнуть максимального за последние годы снижения показателя материнской смертности и снизить в 3 раза за последние 30 лет уровень младенческой смертности.

Ожидаемая продолжительность жизни увеличилась до 70,8 года и достигла своего исторического максимума - у женщин 76,3 года, у мужчин превысила 65 лет. В то же время сохраняется разрыв в продолжительности жизни женщин и мужчин - 11,2 года[2].

Отмечается ухудшение показателей репродуктивного здоровья женщин. В частности, сохраняется рост онкологических заболеваний репродуктивной системы у женщин, растут случаи женского бесплодия.

Одним из факторов, негативно влияющих на репродуктивное здоровье женщин, остается прерывание беременности.

В последнее время отмечается сохранение стойкой тенденции к снижению числа абортов, в том числе у первобеременных женщин. Характеристика возрастной структуры абортов показывает, что большинство из них приходится на женщин в возрасте 25-29 лет (28 процентов общего числа абортов). Число абортов у девочек в возрасте до 14 лет за последние 5 лет сократилось на 33,6 процента.

Во многом снижению числа абортов способствовала реализация комплекса мероприятий, проводимых в субъектах Российской Федерации, по оказанию женщинам консультативной, медицинской и социально-психологической помощи в случае незапланированной беременности.

В последние годы отмечается рост показателей, отражающих уровень благосостояния населения.

Наблюдается рост реальных денежных доходов населения, за последние 10 лет они выросли в 2,2 раза. Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в общей численности населения сократилась с 24,6 процента в 2002 году до 10,7 процента в 2012 году (рис2).



Рис.2 Рост реальных денежных доходов населения, за последние 10 лет

Доля семей с детьми в возрасте до 16 лет в общей численности семей с доходами ниже величины прожиточного минимума все еще остается достаточно высокой (62,2 процента).

По оценке экспертов, ухудшение уровня жизни семей, возникающее после рождения детей, возрастает по мере увеличения числа детей в семье и составляет 16 процентов среди полных семей с 1 ребенком, 30 процентов среди полных семей с 2 детьми и 50 процентов среди полных семей с 3 детьми и более.

Сегодня этот факт прямо отражается на потребительской политики населения[4, с.87].

Одним из актуальных вопросов в жизнеобеспечении любой семьи является приобретение собственного жилья.

Только четверть граждан проживает в отдельной квартире или доме со всеми коммунальными удобствами, где на одного человека приходится не менее 18 кв. метров. Наиболее нуждающимися в государственной поддержке в вопросе обеспечения жильем являются молодые и многодетные семьи.

Согласно результатам комплексного наблюдения условий жизни населения, проведенного в 2016 году, семьи с детьми в 2,5 раза чаще, чем семьи без детей, испытывают стесненность жилищных условий, семьи, имеющие 3 и более детей, - чаще почти в 4 раза.

В современных условиях, когда не все семьи могут позволить себе приобрести жилье и многим из них необходима финансовая помощь, решением жилищного вопроса должны стать создание дополнительных механизмов стимулирования строительства жилья экономического класса и внедрение инновационных финансовых мер поддержки семей при приобретении жилья самостоятельно.

Трудности, которые испытывает семья, в том числе связанные с экономическими проблемами, нередко приводят к внутрисемейным конфликтам, в результате которых могут оказаться нарушенными права и законные интересы детей.

Важным элементом в преодолении таких ситуаций является предоставление социальных услуг и реализация мер, направленных на профилактику семейного неблагополучия.

Благодаря своевременно оказанной помощи семьям, оказавшимся в сложной жизненной ситуации, наметилась позитивная тенденция к сокращению численности детей, родители которых лишены родительских прав (62,8 тыс. - в 2006 году, 40,1 тыс. - в 2013 году), за последние 7 лет на 46 процентов сократилось число детей-сирот, выявляемых в течение года (с 127,1 тыс. в 2006 году до 68,8 тыс. в 2013 году).

В 2016 году увеличилась численность детей, переданных на воспитание в семьи граждан, по сравнению с 2015 годом (в 2016 году - 62,9 тыс. детей, в 2015 году - 61,4 тыс. детей), что рассматривается как положительная динамика на фоне ежегодного снижения этого показателя за предыдущие 5 лет на 10-15 процентов[1].

За 2010-2016 годы количество государственных и муниципальных образовательных организаций для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, сократилось на 32 процента (с 1770 до 1197 организаций), а также численность детей, находящихся в таких организациях, - на 47 процентов (с 123 тыс. до 65,4 тыс. детей)[2].

В конце 2016 года на учете в федеральном банке данных о детях, оставшихся без попечения родителей, находилось 106,6 тыс. анкет детей (в 2015 году - 119,07 тыс. анкет детей).

Во многом на эти положительные результаты повлияла система материальной поддержки семей, принимающих детей на воспитание.

Однако эффективность экономических мер невозможна без создания в обществе атмосферы приоритета семейно-нравственных ценностей, поддержки и всестороннего укрепления престижа семейного образа жизни.

По данным опроса Всероссийского центра изучения общественного мнения в 2017 году, 97 процентов россиян в качестве главной ценности выделяют семью, 59 процентов граждан выступают за сохранение многопоколенной семьи (рис.3).

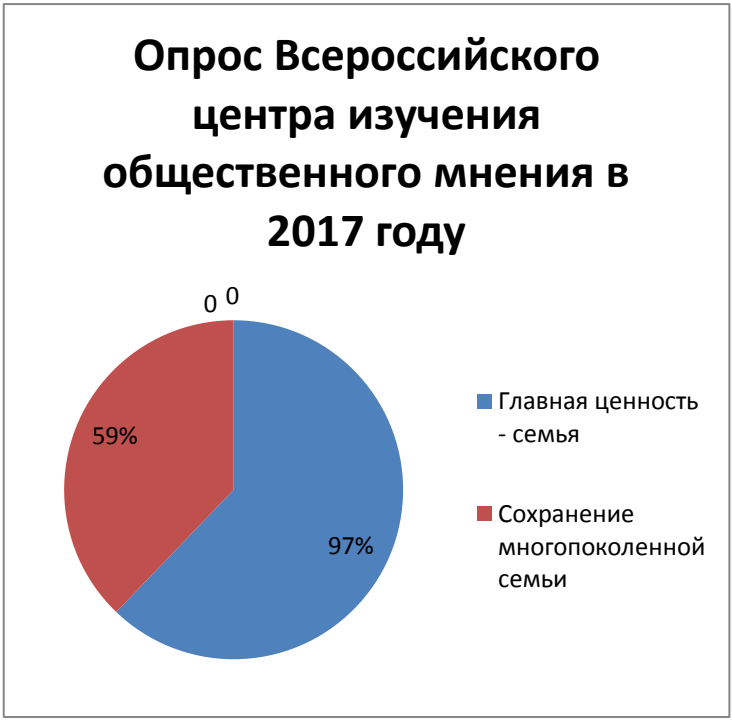


Рис.3 Данные всероссийского опроса в 2017 году

Неудовлетворенность браком, семейные конфликты и наличие факторов, обусловливающих социальные риски, могут привести к утрате семейных связей.

По-прежнему имеют место случаи семейно-бытового насилия, а также совершения правонарушений в отношении детей в семье. Согласно последним данным Росстата, преступления в семье совершены в отношении 21,4 тыс. женщин. За неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетних ежегодно возбуждается более 2,5 тыс. дел.

В ряде случаев после распада брака отдельные родители, чаще отцы, не исполняют свои обязанности по материальному обеспечению детей и их воспитанию. В настоящее время 2,2 млн. детей, из них 400 тыс. детей из малообеспеченных семей, не получают алименты. На конец 2016 года в службе судебных приставов находилось более 1 млн. исполнительных документов о взыскании алиментных платежей. В отношении лиц, злостно уклоняющихся от уплаты алиментов, возбуждено более 66 тыс. уголовных дел[1].

Анализ положения семей на современном этапе позволяет сделать вывод о том, что семья в процессе жизнедеятельности может сталкиваться, с одной стороны, с проблемами, связанными с развитием систем здравоохранения, занятости, образования, культуры, положением на рынке жилья и функционированием государственных структур, с другой стороны, с проблемами специфического характера, свойственными конкретной семье.

Решение проблем, возникающих в процессе жизнедеятельности российских семей, остается в центре внимания государства и побуждает к поиску новых способов их решения.

Главными приоритетами успешного развития страны должны стать укрепление семьи как основы государства, а также формирование условий, при которых семья могла бы чувствовать уверенность в будущем, ощущала бы себя защищенной от рисков, связанных с появлением ребенка или нескольких детей в семье. Это в свою очередь отражается и на потребительских процессах домашних хозяйств[3, с.182].

При разработке основных направлений государственной семейной политики учтено, что реализовать какие-либо цели семейной политики без их координации с другими направлениями невозможно, все функции реализуются семьей под воздействием демографической, экономической и социальной политики.

Список литературы

1. Год семьи в России [электронный ресурс] http://family. invur.ru/index. php? id=71 <http://family.invur.ru/index.php?id=71>

2. Демографическая ситуация в России [электронный ресурс] http://www.demographia.ru/articles_N/index.html?idR=21&idArt=1347 http://www.demographia.ru/articles_N/index.html?idR=21&idArt=1347

3. Нанакина Ю.С. Макроэкономические показатели потребительской деятельности домашних хозяйств: специфика и проблемы учета//Фундаментальные исследования. - 2017.- № 4.- С. 181-184

4. Специфика потребительской деятельности домашних хозяйств в особых территориальных условиях (на примере малых городов Крайнего Севера) [текст]: монография/Ю.С. Нанакина. – Барнаул: «Си-пресс», 2015. – 129 с.

ANALYSIS OF DYNAMICS OF ECONOMIC AND SOCIAL SITUATION OF THE RUSSIAN FAMILY

Mikhaylova D.S., student 3 courses, Sheludenko I.A., student 3 courses, Ivanova G.A., senior teacher of department of pedagogics and psychology

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Krai, Norilsk, Talnakhskaya St., 51

Negative tendencies in development of social and demographic processes in the developed democratic countries caused formation of family policy as independent direction in social policy. In spite of the fact that in the world considerable experience in development of various directions and measures of family policy is accumulated, modern political and economic conditions and social and demographic processes put new problems. Modern position of family in the Russian Federation is caused by the changes which happened in recent years affected economic, legal, social and psychological aspects of life of family. In this article key indicators of economic and social situation of family are analyzed.

Keywords: the concept of population policy, number of children in marriage and out of marriage, the remaining life expectancy, reproductive health, factors influencing health of family, demographic a half-tic, demographic position of the country.

УДК 332.1
ББК 65.44

УСТРОЙСТВО ГОРОДСКОЙ МЕСТНОСТИ КАК ИНСТРУМЕНТ ЛОКАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Паздникова Н.П., к.э.н., доцент
Электронный адрес: pazdnikovan@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, Букирева, 15
Пермский национальный исследовательский политехнический университет,
614990 г. Пермь, Комсосомольский пр., 29

Основная цель статьи показать важность решения вопросов, обуславливающих построение иного локального развития, способствующего решению проблем устройства местности и создания комфортной среды для проживания. На основе проведенного эмпирического исследования основных характеристик устройства, анализа индикаторов реализуемой МП «Благоустройство и содержание объектов озеленения общего пользования и объектов ритуального назначения на местности г. Перми», авторами предложен метод научного наблюдения с фиксацией полученных результатов. Полученные результаты можно использовать местными органами власти для решения проблем в области устройства местности. Основные выводы авторов доказывают, что на протяжении длительного времени перед городскими органами власти встают трудные задачи финансирования растущих объемов социальных потребностей в области устройства местности, решение которых возможно при четком понимании спектра и объема возникающих проблем.

© Паздникова Н.П., 2018

Ключевые слова: устройство местности, муниципальная программа, озеленение местности, реконструкция, капитальный ремонт.

Устройство местности является одной из ключевых функций органа местного самоуправления и одновременно базовой составляющей развития городской среды, которая может повлиять на комфорт, эстетическую и функциональную привлекательность, качество и удобство жизни горожан. По мнению ведущих экспертов, учитывая существенную роль процесса устройства городской местности и быстрое развитие самой «устроительной деятельности» в городе, комплексное устройство необходимо выделять как особую отрасль проектирования городского хозяйства[1].

Отметим, что понятие «устройство местности» появилось в действующем Российском законодательстве достаточно недавно. Согласно ст. 2 Федерального закона № 131-ФЗ под *устройством* местности поселения (городского округа) принято понимать систему мер по содержанию местности, а также по проектированию и размещению объектов устройства, которые направлены на обеспечение комфортных условий проживания людей, поддержание и улучшение санитарного и эстетического состояния местности[2;3].

Однако согласно п. 1.5 «Рекомендаций устройства местности» *устройство* представляет собой ряд мер по инженерной подготовке и обеспечению безопасности, озеленению, установку покрытий, освещению, размещению малых архитектурных форм и объектов монументального искусства[4;5].

И в том и в другом случаях элементами устройства местности являются декоративные, технические, планировочные, конструктивные устройства, растительные компоненты, различные виды оборудования и оформления, малые архитектурные формы, некапитальные нестационарные здания, наружная реклама и информация, используемые как составные части устройства. Разнообразие элементной базы устройства местности, несомненно, имеет положительный характер, но в то же время противоречивость и дискуссионность в определенных моментах, поскольку

деятельность достаточно новая для городских властей, что обуславливается незначительным финансированием из бюджета.

Рассматривая типологию работ в данном секторе, выделяют следующие *виды* работ по устройству местности:

- озеленение местности;
- уборка местности от песка, мусора, снега и льда, вывоз мусора, твердых бытовых отходов, снега;
- ремонт пешеходных дорог (асфальтирование, укладка тротуарной плитки);
- содержание элементов внешнего устройства зданий и сооружений, объектов инженерной инфраструктуры;
- постройка различных видов ограждений, ремонт скамеек, фонарей уличного освещения.

На сегодняшний день на местности города Перми по объектам *озеленения* общего пользования расположено 175 объектов, в том числе 99 объектов – это парки, сады, скверы, бульвары, из которых в непригодном к пользованию находятся 77 объектов (или 77,7 %), оставшиеся 76 объектов – это газоны вдоль улично-дорожной сети, транспортных развязок.

Заметим, что до 70 % зеленых насаждений, расположенных на местности объектов озеленения общего пользования, находятся в неудовлетворительном состоянии. Согласно российского законодательства, в целях обеспечения безопасности людей, в период пребывания на местности объектов озеленения нужно осуществлять своевременный уход за зелеными конструкциями (снос и посадка новых деревьев и кустарников, санитарная обрезка), ремонт, капитальный ремонт и реконструкцию объектов озеленения публичного пользования. В силу нехватки бюджетных средств обеспечение безопасности горожан осуществляется крайне слабо.

Проблематичен вопрос *ритуального назначения* устройства, по объектам которого на местности города Перми расположено 17 объектов общей площадью 435,7 га, находящихся в неудовлетворительном техническом состоянии и не соответствующих нормативным требованиям. Период подготовленных площадей под погребение умерших на существующих кладбищах по со-

стоянию на конец 2016 года составляло три года и восемь месяцев. В соответствии с Планом мер по реализации стратегии социально-экономического развития муниципального образования г. Пермь до 2030 года на период 2016-2020 годов, утвержденным решением Пермской городской Думы от 26 апреля 2016 г. № 67, в целях развития объектов ритуального назначения необходим капитальный ремонт объектов ритуального назначения, реконструкции существующих объектов ритуального назначения и строительство новых объектов ритуального назначения, а так же строительство крематория.

Соответственно, в целях стратегического планирования и решения вопросов в области устройства в городе Перми с 2017 года запущена МП «Благоустройство и содержание объектов озеленения общего пользования и объектов ритуального назначения на местности г. Перми». (рис.1).



Рис. 1. Объем финансирования МП «Благоустройство и содержание объектов озеленения общего пользования и объектов ритуального назначения на местности гю Перми»

Цели МП - обеспечение местами отдыха населения г. Перми и обеспечение местами под захоронение умерших жителей города Перми. Сроки реализации 2017-2019 годы.

Ранее реализовывалась другая МП - «Благоустройство и содержание объектов озеленения общего пользования и объектов ритуального назначения местности г. Перми», цели которой были несколько иные, а именно озеленение местности города Перми, в том числе путем создания парков и скверов, поддержание в нормативном состоянии и строительство искусственных инженерных сооружений, предназначенных для движения пешеходов, строительство новых и реконструкция существующих объектов ритуального назначения и другое. Реализовывалась программа с 20 октября 2015 года до конца 2016 года. Всего по программе, в том числе по источникам финансирования бюджет г. Перми, бюджет Пермского края, бюджет Российской федерации за 2016 год было получено 332347, 695 тыс. руб[6].

Результаты реализуемой сегодня МП таковы, что 18 объектов уже приняты в работу на реконструкцию и капитальный ремонт, а 24 объекта (газоны вдоль улично-дорожной сети, транспортных развязок, до 40 % зеленых насаждений, расположенных на местности объектов озеленения общего пользования) находятся в стадии посадочных работ. В целях обеспечения безопасности населения в период пребывания на местности объектов озеленения начался осуществляться своевременный уход (снос и посадка новых деревьев и кустарников, санитарная обрезка), ремонт, капитальный ремонт и реконструкцию объектов озеленения общего пользования[7].

В рамках выполнения второй цели реализуемой сегодня МП, по объектам ритуального назначения на местности города Перми запланирована реконструкция 17 объектов ритуального назначения.

Таким образом, насколько своевременно и полно будут решаться органами власти вопросы, связанные с устройством местностей, настолько комфортнее будут условия для жителей, а, следовательно, результативно будет локальное социально-экономическое пространственное развитие местности. Однако решение

данных вопросов должно протекать в тесном сотрудничестве власти и общества.

Список литературы

1. Стрельцов И.М., Устинова О.В. Устройство местности муниципального образования (на примере г. Тюмени) // Фундаментальные исследования. 2016. № 12-5. С. 1150-1155.

2. Теодоронский В.С., Сабо Е.Д., Фролова В.А. Строительство и эксплуатация объектов ландшафтной архитектуры. М.: Издательский центр «Академия». 2007, 324 с.

3. Белкин А.Н.Городской ландшафт. М.: Высшая школа. 1987, 312 с.

4. Методические рекомендации по разработке норм и правил по благоустройству местностей муниципальных образований. Приказ Министерства регионального развития Российской Федерации от 27.12.2001 № 613 URL: http//www.darant.ru (дата обращения: 02.01.2018).

5. Решение Пермской городской Думы от 12 сентября 2006 г. № 216 «Об управлении внешнего устройства администрации г. Перми».

6. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов//Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100-106.

DEVICE OF THE CITY AREA AS INSTRUMENT OF LOCAL DEVELOPMENT

Pazdnikova Natalya Pavlovna, associate professor, PhD Econ.
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15
Perm national research polytechnical university, 614990 Perm, Komsosomolsky Ave., 29,

The main objective of article to show importance of the solution of the questions causing creation of other local development promoting the solution of problems of the device of the area and creation of the comfortable environment for accommodation. On the basis of the conducted empirical research of the main characteristics of the device, the analysis of indicators realized by MT "Improvement and the maintenance of subjects to public gardening and subjects to ritual appointment to areas of Perm", authors have offered a method of scientific observation with fixing of the received results. The received results can be used local authorities for the solution of problems in the field of the area device. The main conclusions of authors prove that throughout a long time before city authorities there are difficult problems of financing of the growing volumes of social needs for the area device which solution is possible at a clear understanding of a range and volume of the arising problems.

Keywords: area device, municipal program, gardening of the area, reconstruction, capital repairs.

УДК 338.1
ББК 65.04

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Русинов Д.В., студент 4 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Шмыков
Электронный адрес: dimalina01@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Рассматривается государственное регулирование инвестиционной привлекательности, приводятся факторы, оказывающие влияние на инвестиционную привлекательность региона. Представлена оценка инвестиционной привлекательности Пермского края и направления её совершенствования.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, инвестиционный климат, инвестиционный потенциал, инвестиционные риски.

Необходимым условием развития экономики Пермского края, является повышение её инвестиционной привлекательности. Необходимость создания условий для эффективного привлечения инвестиций как внутри региона, так и из-за рубежа, является одной из важнейших проблем. Инвестиции формируют научно-технический прогресс, потенциал, помогают увеличить конкурентоспособность региона в стране. Ключевую роль в развитие конкуренции, является как косвенная поддержка властей региона (разработки законопроектов создающих благоприятные условия для инвестиций), до прямых воздействий, таких как: контроль над монополией, разработка стандартов и др. Поэтому, для

© Русинов Д.В., 2018

повышения инвестиционной привлекательности необходим анализ особенностей, которые тормозят развитие инвестиционного потенциала, которые присущи экономике Пермского края.

Проблема инвестиционной привлекательности Пермского края только недавно стала решаться на региональном уровне, как при поддержке региональных властей, так и местных.

Исследование научной литературы выявило, что термин «инвестиционная привлекательность» у разных авторов может трактоваться и называться по-разному, а именно «инвестиционный климат», «инвестиционная предпочтительность», «инвестиционная привлекательность климата» и другие. Разнообразие понятий, свидетельствует о том, что единства в понимании экономической сущности инвестиционной привлекательности среди ученых-экономистов не существует. В отечественной практике термин инвестиционная привлекательность появился относительно недавно, различные экономические потрясения, отчасти сказываются на среде его содержания, поэтому существует такое количество толкований этого термина.

Определение понятия «инвестиционная привлекательность страны, региона» более широко отражено в работе А.С. Понина. Автор считает, что «...инвестиционная привлекательность страны, региона – это система или сочетание различных объективных признаков, средств, возможностей, обусловливающих в совокупности потенциальный платѐжеспособный спрос на инвестиции в данной стране, регионе, отрасли» [1].

Развитие инвестиционной привлекательности, напрямую зависит от состояния инвестиционного климата, поэтому необходимо выделить основные проблемы, которые тормозят развитие этой отрасли (табл.1).

Таблица 1

Факторы, оказывающие влияние на инвестиционную привлекательность региона

1. Законодательство	Как уже было отмечено выше, совсем недавно регион стал предпринимать попытки на законодательном уровне регулировать и поддерживать развитие инвестиционной привлекательности. Но нехватка поддержки со стороны края, не даёт конкурировать с другими регионами, что делает Пермский край, слабо привлекательным для инвесторов
2. Финансовый кризис	Не только для Пермского края, но и для России этот фактор является одним из важнейших критериев тормозящих инвестиционный климат. С 2014 года, эта проблема особа актуальна, ведь резкое изменение различных финансовых инструментов, делает сложным проводить прогнозы на будущее, и тем самым инвестор не может довериться своими сбережениями. Это можно заметить в динамике, с 2014 года происходит отток капитала, как у отечественных инвесторов, так и иностранных(вставить динамику)
3. Проблемы на политической арене	Этот фактор больше актуален для зарубежных инвесторов, т.к. различные санкции, информационная “война” и прочие факторы являются важной проблемой. Страны могут воспользоваться своими возможностями, чтобы ограничить РФ и другие регионы, в важных компонентах, которые будут играть важную роль в развитии инвестиционного климата.

Окончание табл.

4. Уровень коррупции	Еще одним из немаловажных критериев, является коррупция, её тесная связь с органами власти. Инвестор просто не может “войти” на рынок. Примером может служить ситуация, когда инвестору коррумпированные органы просто “закрывают” вход на рынок (частые проверки, отсутствие поддержки и т.д.) для того, чтобы люди причастные к этому получали выгоду.
5. Монополия	Этот фактор, отчасти связан с уровнем коррупции, но имеет свои особенности. Различные сговоры, картели, коррупция, являются одними из немногих рычагов, которыми пользуются предприниматели, для того чтобы недопустить новых игроков не рынке. Их цель не столько развитие региона, как получение собственной выгоды.

Для того чтобы обеспечить эффективное развитие инвестиционной привлекательности, региону необходимо осуществлять контроль над факторами, указанными в таблице выше. Основным способом формирования благоприятного инвестиционного климата является государственная инвестиционная политика, с помощью которой государство создаёт условия и снижает риски, в результате чего стимулируя инвестиционную активность.

Необходимо отметить, что инвестиционная привлекательность Пермского края формируется, благодаря ряду факторов, которые составляют конкуренцию другим регионам такие как: география, экономическая стабильность, наука, ресурсы. Однако наибольший потенциал региона – это природно-ресурсный. Наиболее хуже обстоят дела с инфраструктурным потенциалом.

Несмотря на это, методики, которые будут определять инвестиционную привлекательность региона, не разработаны. В процессе изучения инвестиционной привлекательности, был проанализирован ряд факторов, которые будут составлять примерную картину, в направлении которых необходимо двигаться.

По результатам исследования инвестиционной привлекательности регионов на 15.12.2017 составленных рейтинговым агентством «Эксперт РА», Пермскому краю присвоен итоговый рейтинг 2В, характеризующий средний потенциал и умеренный риск инвестиционной деятельности в регионе. Пермский край находится в середине рейтинга и занимает 49 место. [2, с. 12].

По инвестиционному потенциалу Пермский край сохраняет общий рост инвестиционной привлекательности, где он занимает 13 место, такое высокое положение связано с тем, что природно-ресурсный потенциал региона является одним из лучших по стране[2, с. 16] Кроме этого, Пермский регион на российском рынке занимает лидирующие позиции по разработке и выпуску магниевых и титановых сплавов. Так, металлургическая промышленность представлена предприятиями по производству и переработке черных, цветных и редкоземельных металлов, а также предприятиями порошковой металлургии. В крае работает единственное в России предприятие по производству титановой губки. Подавляющая часть от общероссийских объемов производства магния принадлежит компаниям Пермского края. Лесопромышленный комплекс Прикамья занимает одно из ведущих мест в России в сфере заготовки и переработки древесины. Предприятия целлюлозно-бумажной промышленности производят около 20% от общероссийского объема бумаги различного назначения. На территории края действуют Камская и Боткинская ГЭС, строится Пермская ГРЭС. Однако регион слабо развит с точки зрения инфраструктуры.

Инвестиционный риск характеризует вероятность потери инвестиций и дохода от них. Интегральная оценка риска складывается из оценок семи видов риска: законодательного, экономического, политического, финансового, социального, криминального, экологического. Анализ составляющих инвестиционного риска позволяет сделать вывод о том, что наиболее значительными являются управленческий, экологический и эклогический, криминальный уровень, а финансовый и социальный риски имеют наименьшие ранги. То есть наименьший инвестиционный риск – финансовый, наибольший – законодательный.

В рейтинге “Эксперт РА ” Пермский край по инвестиционному риску находиться на 55 месте из 85[2, с. 13]. Такое положение связано с наличием большого числа инвестиционных рисков, а именно с криминальным риском, экологическим, экономическим, управленческим, финансовым, социальным.

Пермский край имеет ряд экономических недостатков. В первую очередь они связаны с тем, что в регионе неблагоприятны природно-климатические условия для ведения сельского хозяйства и самообеспечения населения продовольствием. В ряде районов и городов края результатом промышленного развития стала неблагоприятная экологическая ситуация (особенно в районе городов Березники и Соликамск).

Решение проблемы

На инвестиционном рынке, государство представляется посредником. Кроме этого, государство напрямую через свод законодательных актов, формирует “правила игры” на рынке. Его функции направленные на создание благоприятных условий для повышения инвестиционной деятельности. Впрочем, из всех объектов, которые стимулирую инвестиционную привлекательность, государство имеет ряд оссобенностей, которые присущи только ему, например: право принуждение, основанное на законе.

Пермскому краю необходимо значительно увеличивать инвестиционный потенциал, потому что по данному показателю она отстаёт от большинства развитых и некоторых развивающихся регионов.

1. Для повышения производственного потенциала необходимо ввести амортизацию имущества с учетом инфляции. Эта мера необходима, потому что в российской экономике обновление и износ основных фондов находятся в критическом состоянии.

2. Также в Росси сформировалась высокая потребность в повышении трудового потенциала, необходимы изменения в сфере образования и медицины.

Необходимо сделать ежегодное обязательное обследование всех людей, для того, чтобы люди не отказывались от этого, необходимо ввести запрет на принятие таких людей без справок на работу, в образовательные учреждения. Данная мера позволит

выявлять все заболевания на ранних стадиях, в результате существенно сократится смертность в регионе, следовательно, увеличится количество и доля трудоспособного населения. Необходимо преодолеть отсталость уровня оказания медицинской помощи, то есть все учреждениях здравоохранения должны быть обеспечены современным оборудованием. Также государство должно в полной мере обеспечивать всем необходимым для лечения людей, болеющих теми болезнями, которые способны привести к смерти.

3. Для повышений инвестиционного потенциала необходимо освободить организации от уплаты налога на прибыль до полной окупаемости проекта. Данная мера необходима, потому что вложения в инновационную сферу являются очень затратными по сравнению с другими видами деятельности.

Для повышения инфраструктурного потенциала необходимо изменять систему государственных закупок в тех областях, которые нацелены на модернизацию инфраструктуры. Иностранные организации качественнее делают большинство объектов инфраструктуры, но они не могут выиграть конкуренцию у отечественных организаций, так как государство в первую очередь выбирает наиболее дешевый проект, но в результате же потом приходится выделять дополнительные средства в течение короткого промежутка времени на устранения повреждений. Необходимо разделить систему государственных закупок в сфере инфраструктуры на 2 части, первая часть приоритетная, вторая часть менее приоритетная. На первую часть должно приходиться 20% инфраструктурных государственных заказов, основным критерием по которым будет качество, а не цена. На вторую часть 80% работ, где главным критерием будет цена. Данная система поможет повысить качество объектов инфраструктуры, а также увеличит конкуренцию, а следовательно, качество выполняемых работ отечественными компаниями. Следует оставить возможность выбора наиболее дешевого проекта из-за того, что у государства существенно ограничен бюджет. Если сразу сделать акцент на качество, тогда разорятся российские организации, то есть необходим плавный переход на систему качества и постепенно увеличивать процент государственных закупок по приоритету качества.

Список литературы

1. Понин А.С. Управление процессом привлечения инвестиций в регионе / А. С. Понин. М. : РАГС, 2000. – с. 31.

2. Инвестиционная привлекательность регионов – 2017: контуры роста. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: https://raexpert.ru Дата обращения: 01.04.2018

3. Нгуен Тхи Тху Тхыонг Содержание понятия инвестиционной привлекательности // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2013. №2- URL:https://cyberleninka.ru/article/n/soderzhanie-ponyatiya-investitsionnoy-privlekatelnosti Дата обращения: (01.04.2018).

4. Пермский региональный сервер / [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.perm.ru/economiq/ Дата обращения: 02.04.2018

5. Агенство содействия инвестициям пермского края / [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.investperm.ru/main/page.php?menuid=63 Дата обращения: 03.04.2018.

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE PERM REGION

Rusinov D.V., student of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The state regulation of investment attractiveness is considered, the factors influencing the investment attractiveness of the region are given. The estimation of investment attractiveness of Perm Region and directions of its perfection is presented.

Key words: investment attractiveness, investment climate, investment potential, investment risks.

УДК 331.106.24
ББК 65.24

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА КОЛЛЕКТИВНЫХ ДОГОВОРОВ: АПРОБАЦИЯ МЕТОДИК

Скавитин А.В., директор Института экономики и управления
Электронный адрес: skavitin2000@mail.ru
Байкальский государственный университет,
664003 г. Иркутск, ул. Ленина, д. 11

Как в теории, так и на практике отсутствует единообразное понимание того, каким должен быть коллективный договор не с точки зрения формальной структуры, а реального содержания и эффективного использования. В статье отмечено многообразие применяемых подходов к оценке качества – от анализа на стадии уведомительной регистрации договора, контент-анализа его содержания и структуры до расчетов стоимостных показателей эффективности, автоматизированных методов обработки текста и корреляционно-регрессионного анализа. Систематизированы подходы к оценке качества коллективных договоров и приведены примеры их апробаций.

Ключевые слова. Коллективный договор, социальное партнерство, трудовые отношения, социально-трудовые отношения, уведомительная регистрация, трудовое законодательство.

Действующее трудовое законодательство не предъявляет жестких требований к тому, какие вопросы должны стороны социального партнерства обсуждать в ходе коллективных переговоров и подготовки проекта коллективного договора. Рамки этого обсуждения не ограничены: в ч. 1 ст. 37 ТК РФ закреплена свобода выбора сторонами коллективных переговоров вопросов

© Скавитин А.В., 2018

социально-трудовых отношений, а ст. 41 ТК РФ наделяет стороны социального партнерства правом самостоятельно определять содержание и структуру коллективного договора, а также дает возможный перечень вопросов и обязательств для его конкретного наполнения [15]. После уведомительной регистрации коллективного договора о его существовании «узнает» система региональной отчетности в сфере труда, а общественность и специалисты могут судить о степени развития социального партнерства на территории по показателю охвата коллективно-договорным регулированием (см., например, [4]). Далее этот показатель закрепляется, например, как целевой уровень в региональных соглашениях, а эффективность очередной каденции соглашения оценивается в зависимости от степени достижения заданного уровня. Это одно из немногих количественно выраженных обязательств, наряду с закреплением минимальной величины тарифной ставки или оплаты труда, встречающихся в отраслевых и региональных соглашениях как в России [13; 4; 6. С. 49; 7], так и за рубежом [17]. На первый план выходит количество, в то время как качество социально-партнерских актов остается на усмотрении и возможностях сторон.

Многообразие подходов к оценке качества коллективных договоров можно свести к трем – формальным, структурным и стоимостным. Формальная оценка реализована на стадии уведомительной регистрации коллективного договора, когда в направленном на регистрацию в соответствии со ст. 50 ТК РФ договоре выявляются условия, ухудшающие положение работников в сравнении с уровнем, установленным действующими правовыми нормами. Коллективный договор, прошедший уведомительную регистрацию, всегда будет формально соответствовать трудовому законодательству, но не обязательно содержать каких-либо повышенных обязательств работодателя к коллективу. Таких, «для галочки», актов социального партнёрства немало в российской действительности. Однако, умалять значение этого формального барьера не следует – на данной стадии предотвращается немало потенциальных правонарушений (рис. 1).

Так, анализ проверочных листов, прилагаемых к каждому коллективному договору в г. Иркутске в 2011-12 годах (n=152),

обнаружил в среднем по 10 нарушений на каждый акт проверки (см. рисунок 1). Наибольшее количество выявленных замечаний было связано с наиважнейшими институтами трудового права: трудовым договором (20% всех нарушений), охраной труда (19%), временем отдыха (15%), социальным партнерством (14%), оплатой и нормированием труда (11%). Хотя бы один раз зафиксированы нарушения 160 статей ТК РФ (фактически каждой третьей статьи кодекса), из которых только 41 статья нарушена единично, остальные – неоднократно [9]. Как видим, прохождение коллективного договора через формальную стадию уведомительной регистрации способно значительно повысить его качество по сравнению с первоначальным вариантом, принятым сторонами.

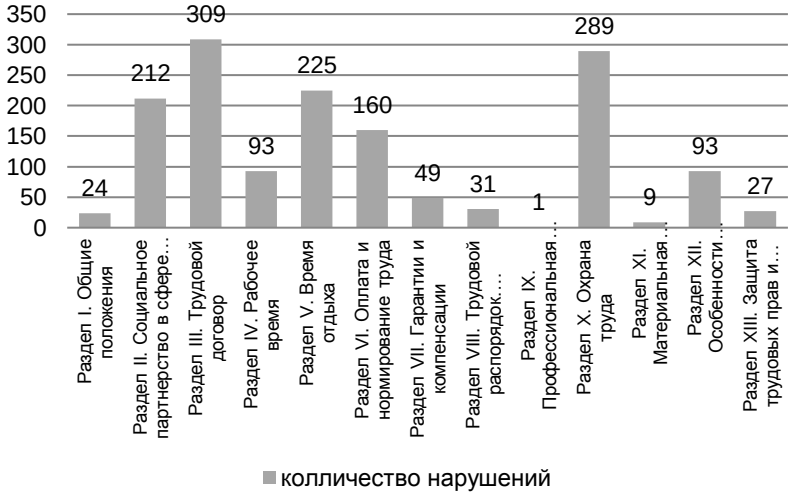


Рис.1. Нарушения трудового законодательства в стадии регистрации коллективного договора, n=152. [9]

Структурный подход к оценке качества коллективного договора предполагает проводить анализ его структурных особенностей. Это разнообразные вариации контент-анализа, смысловыми единицами которого могут выступать, к примеру срок его заключения (до 1 года; до 2 лет; до 3 лет); выделение приложений

(есть/нет); круг лиц, на которых распространяется коллективный договор (только на работников; на работников и членов их семей; на бывших работников), наличие отдельных приложений (о премировании, о режиме труда и отдыха, о ненормируемом рабочем дне, об охране труда, о повышении квалификации, правил внутреннего трудового распорядка и т.п.); наличие сметы расходов по договору (есть/нет). Такой анализ не требует высокой профессиональной подготовки, так как оцениваются рамочные параметры коллективного договора, и он может использоваться для характеристики социального партнерства на сравнительно небольшом аналитическом массиве (муниципалитет, отдельный сектор экономики, группа компаний). Анализ структуры коллективного договора может быть сделан и более тщательно, с позиции качества отдельных норм в него входящих. С нашей точки зрения, например, каждое условие (норму, статью, пункт) коллективного договора можно отнести к одному из трех типов: нормативному, обязательственному и организационному. Нормативные условия повторяют собой положения действующего законодательства (например, условие о выплате заработной платы каждые полмесяца, о продолжительности ежегодного основного оплачиваемого отпуска) и без них не обходится ни один коллективный договор, так как ряд вопросов трудовых отношений регулируется исключительно на федеральном уровне в соответствии со ст. 6 ТК РФ. Но если коллективный договор состоит преимущественно из таких норм, то ценность для работников от него минимальна. Поэтому важно выявить в договоре обязательственные условия: к таковым относятся локальные особенности регулирования трудовых отношений, повышенные по сравнению с действующим законодательством (к примеру, выходное пособие при выходе на пенсию, или преимущественные критерии оставления на работе при сокращении в соответствии с ч.3 ст. 179 ТК РФ). Чем больше их, тем качественнее коллективный договор. В «сильных» коллективных договорах, обследованных нашим коллективом в разные годы, доля обязательственных условий могла иногда достигать 40-60% и даже 70% от общего объема условий (см., например, [10. С. 7-9; 11; 14]). Организационные условия (о сроке действия, о пересмотре положений договора и контроле за

его использованием, другие подобные) обычно занимают незначительную долю в тексте, не более 5-10%.

Отдавая отчет субъективности, трудоемкости, и возможным ошибкам в отнесении условий коллективного договора к различным типам, структурный подход, тем не менее, позволяет разглядеть трансформацию качества коллективных договоров, особенно, если его применение происходит в рамках организаций одной отрасли, либо последовательность коллективных договоров одной организации, но за период времени. Последний подход был апробирован нами на примере Ангарской электрохимической компании, когда сравнивались коллективные договоры, действовавшие на предприятии с 2002 по 2010 год. Применение единой методики оценки качества к договорам разных лет позволило точнее отразить изменения, происходящие в социальном партнёрстве на локальном уровне. В нашем примере одновременно с увеличением объема коллективных договоров (с 76 статей в 2002 году до 147 статей в 2010 году) возрастало и их качество: доля обязательственных условий выросла за обследованный период более чем в два раза, с 30% в 2002 году до 67% в 2010 году (рис. 2).

Иной, методологически более сложный, подход к оценке условий коллективного договора и, соответственно, его эффективности предложен В.В. Александровым и апробирован на примере коллективных договоров педагогических вузов, n=25 [3. С. 127-140]. В его основу заложено деление условий договора с позиции реализации ими одной из трех различных правовых функций. Первая из них – закрепить более льготные трудовые и социально-экономические условия по сравнению с нормами и положениями, установленными трудовым законодательством и отраслевым соглашением. Вторая функция отражена в решении тех вопросов, которые отнесены к сфере регулирования на локальном уровне. Третья функция реализуется за счет решения в коллективном договоре вопросов, которые возникают в связи с отраслевыми особенностями организации труда или особенностями функционирования вуза и не имеют решения в законодательных, иных нормативных правовых актах, в отраслевом соглашении. Эффективность коллективного договора определяется суммой

его пунктов, выполняющих хотя бы одну из этих функций. Реализация такого подхода требует значительной экспертной подготовки и под силу, пожалуй, отраслевым или региональным профсоюзным объединениям.



Рис. 2. Динамика структуры коллективных договоров ОАО «АЭХК» за 2002-2010гг., n=9.

Отдельно стоит сказать и о стоимостном подходе к оценке качества коллективного договора. Его суть в том, чтобы суметь дать оценку отдельных положений и обязательств коллективного договора в стоимостном выражении. Стоимостная оценка коллективного договора может быть прописана в качестве отдельного приложения к нему. Часто сметы затрат по коллективному договору – это обязательное условие для участия в региональных конкурсах лучших практик социального партнерства. В 2007 году методика стоимостной оценки коллективных договоров была апробирована на примере 15 коллективных договоров предприятий Иркутской области [12; 8. С. 48-56]. Результатом такой работы стала методика расчета ряда стоимостных показателей, характеризующих обязательства, которые берут на себя социальные партнеры – общая капитализация коллективного договора; капитализация коллективного договора в расчете на 1 работника; удельный вес расходов по отдельным направлениям в общей капитализации коллективного договора (оплата труда, социальные гарантии, улучшение условий труда), индексы обеспеченности

[12]. Затем с помощью корелляционно-регрессионного анализа смет расходов ряда коллективных договоров было выявлено, что между отдельными направлениями затрат коллективного договора и его общей капитализацией существуют в одних случаях весьма сильная, а в других – слабая корреляционная связь.

Проведенный анализ имеет следующее практическое значение: зная сумму затрат на весь коллективный договор, можно с высокой вероятностью спрогнозировать ту сумму средств, которая будет заложена на конкретное его направление [5]. Применение корреляционно-регрессионного анализа актов социального партнерства прослеживается и в ряде других отечественных [16] и зарубежных исследований [20; 21]. Например, при анализе коллективных договоров российских предприятий угольной промышленности выявлена прямая и очень сильная взаимосвязь между производительностью труда рабочих на добыче угля и средней заработной платой работников основной профессии (r=0,97; d=0,95), а также между величиной чистой прибыли и расходами на проведение культурно-массовых мероприятий (r=0,99; d=0,98). Менее выражена взаимосвязь между затратами на повышение квалификации и производительностью труда (r=0,21; d=0,05). Практическое отсутствие взаимосвязи зафиксировано между общими затратами работодателя на реализацию коллективного договора и производительностью труда (r=0,22; d=0,05), что, возможно, объясняется отложенным во времени ростом производительности [16].

Субъективизм, неизбежный при проверке качества коллективного договора экспертом, и зависимость от уровня компетентности и внимательности последнего сводится к минимуму, если применять автоматизированный подход к анализу текста коллективного договора. Алгоритмы машинной обработки текстов постоянно совершенствуются. Одна из методик [1; 2] основана на основе расчета порогового значения коэффициента сходства и переноса оценок с найденного аналога правовой нормы в справочно-правовых системах («Гарант», «КонсультантПлюс» и подобных) на анализируемую статью исследуемого коллективного договора. Текст договора делится на отдельные фрагменты, ин-

дексируемые в зависимости от результатов сравнения с действующим трудовым законодательством. Если фрагмент содержит ухудшающие условия или повторяет собой действующие нормы, то в дальнейшем анализе эффективности коллективного договора он не участвует. Оставшиеся фрагменты маркируются с позиции качества повышения прав, льгот и гарантий, реализации первичного правового регулирования и специфических трудовых вопросов, а их доля в общем объеме текста коллективного договора характеризует его эффективность [2. С. 34-35].

В предложенной авторами методике нет полного автоматизма при оценке текста договора. Предполагается, что самые сложные ситуации семантического анализа текста будет решать все же эксперт, имея под рукой базу типовых фрагментов действующих правовых актов. Тем не менее в 95% случаев эксперты давали оценку анализируемого фрагмента на основе того варианта, который выдавала информационная система после автоматического поиска и сравнения с действующей правовой нормой, и лишь в 2% случаев эксперт не использовал предлагаемые системой оценки [2. С. 37]. Пожалуй, такой комбинированный подход, сочетающий экспертную оценку и технические средства обработки текстовых массивов, имеет наибольший потенциал для дальнейшего развития методик оценки качества коллективных договоров.

Список литературы

1. Александров В.В., Макаров Н.П., Шустов А.С. Автоматизированный анализ и оценка статей коллективных договоров // Вестник Рязанского государственного радиотехнического университета. – 2013. – № 3 (45). – С. 71-75.

2. Александров В.В., Макаров Н.П., Шустов А.С. Информационная система для автоматизированного анализа эффективности коллективно-договорных актов // Известия Тульского государственного университета. Технические науки. – 2015. – № 9. – С. 32-39.

3. Александров В.В. Оценка эффективности коллективно-договорного регулирования социально-трудовых отношений: дис. … канд. социол. наук – М., 2005.

4. Баранов Ю.В., Полянская С.П. Коллективно-договорное регулирование социально-трудовых отношений в сфере оплаты труда на уровне субъектов Сибирского федерального округа // Вестник Сибирской государственной автомобильно-дорожной академии. – 2017. – №1 (53). – С. 143-150.

5. Гусева И.К., Нефедьева Е.И., Гуляева А.И. Социологические исследования условий труда и социальных гарантий работников бюджетной организации (по материалам первичной профсоюзной организации работников «БГУ») // В сборнике: Современные проблемы профессионального образования: опыт и пути решения. Материалы Первой всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – 2016. – С. 284-292.

6. Полянская С.Г. Методика оценки состояния развития социального партнерства в сфере оплаты труда // Социально-экономические проблемы развития трудовых отношений в инновационной России (Материалы Международной научно-практической конференции). – Омск, 2015. – С. 48-50.

7. Система управления трудом в условиях институциональных преобразований / под ред. М. А. Винокурова. – Иркутск, 2007.

8. Скавитин А.В. Кейс-практикум по экономико-правовому регулированию социально-трудовых отношений: учеб. пособ. – Иркутск, 2009

9. Скавитин А.В. Предупреждение трудовых правонарушений при регистрации коллективных договоров // Baikal Research Journal. – 2017. – Т. 8. – №3. — DOI: 10.17150/2411-6262.2017.8(3).21.

10. Скавитин А.В. Структура и содержание коллективных договоров: опыт российских предприятий // Кадры предприятия. – 2006. – №11. – С. 3-10.

11. Скавитин А.В. Тенденции развития социально-трудовых отношений в условиях экономического кризиса // Экономический кризис и возможные пути его преодоления. Материалы Изд-ва БГУЭП – Иркутск, 2010. – С. 184-193.

12. Скавитин А.В., Трусова М.А. Стоимостная оценка коллективных договоров: развитие методики // В сборнике: Проблемы и перспективы развития экономики труда и управления персоналом Материалы Седьмой межрегиональной научно-практической конференции. – Иркутск, 2007. – С. 152-155.

13. Солодова Н.Г., Верес Г.Н. Основные тенденции тарифного регулирования заработной платы на предприятиях Иркутской области // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2002. – № 2. – С. 20-23.

14. Теоретико-методологические основы формирования системы управления человеческими ресурсами региона / под ред. М. А. Винокурова. – Иркутск, 2009.

15. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (дата обращения: 26.03.2018).

16. Чащина К.М. Практическое применение метода корреляционно-регрессионного анализа для оценки эффективности исполнения условий коллективных договоров угледобывающих предприятий // Интернет-журнал Науковедение. – 2015. – Т. 7. – №1(26). – С. 50. DOI: 10.15862/67EVN115

17. Collective bargaining coverage and extension procedures. URL: https://www.eurofound.europa.eu/observatories/eurwork/comparative-information/collective-bargaining-coverage-and-extension-procedures (дата обращения: 23.02.2018).

18. Lawrence S.; Ishikawa J. Social Dialogue Indicators Trade union membership and collective bargaining coverage: Statistical concepts, methods and findings / Geneva, International Labour Office, 2005. URL: http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---integration/documents/publication/wcms_079175.pdf (дата обращения: 23.02.2018).

19. Rose, J.B. (2002). Collective bargaining indicators in an era of globalization and trade liberalization.

20. Stephen M.D. (1994). Collective bargaining outcomes and the performance of the firm. URL: http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_dialogue/---

actrav/documents/publication/wcms_115027.pdf (дата обращения: 20.03.2018).

21. Jensen, Uwe; Rässler, Susanne (2007). The effects of collective bargaining on firm performance: New Evidence based on stochastic production frontiers and multiply imputed German establishment data, IAB-Forschungsbericht, No. 2007, 3. URL: https://ideas.repec.org/p/iab/iabfob/200703.html (дата обращения: 20.03.2018).

ASSESSMENT OF THE QUALITY OF COLLECTIVE AGREEMENTS: APPROBATION OF METHODS

Skavitin A.V. Director of Institute of Economics and Management

Baikal State University, 664003 Irkutsk, Lenina str. 11

Both in theory and in practice, there is no uniform understanding of what a collective agreement should be, not from the point of view of a formal structure, but real content and effective use. The article notes the diversity of the applied approaches to quality assessment - from the analysis at the stage of notification registration of the contract, the content analysis of its content and structure to the calculation of cost performance indicators, automated text processing methods and correlation-regression analysis. The author systematizes approaches to assessing the quality of collective agreements and gives examples of their approbations.

Keywords. Collective agreement, social partnership, labor relations, social and labor relations, notification registration, labor legislation

УДК 331.56
ББК 65.01

ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Хрулева Е. А., Шестакова А. А., студенты 3 курса
Научный руководитель – старший преподаватель Н.М.Караваева
Электронные адреса: katuxa-12@mail.ru, angelinkashestakova@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Тема данной статьи очень актуальна в современном мире. Ни в одном государстве мира, ни в одном регионе, обстановка не сформируется так, чтобы все экономически активное население было занято. У каждой страны и у каждой территории существует свой определенный уровень безработицы.

Государство может оказывать свою помощь населению и не дозволять того, чтоб у большей части людей не было места работы. Заработная плата же является одним из главнейших источников дохода, повышение которого влечет за собой увеличение национального дохода

Ключевые слова: занятость, безработица, рабочая сила, экономика

Проблема занятости и безработицы – одна из главнейших проблем, не только в нашей стране, но и в других государствах. Уровень жизни населения, уровень эмиграции, уровень преступности, а также наличие квалифицированной рабочей силы: все эти факторы зависят от уровня безработицы.

© Хрулева Е. А., Шестакова А. А., 2018.

Безработица всегда представляла собой макроэкономическую дилемму, которая оказывает наиболее мощное и прямое влияние на каждого человека.

На сегодняшний день проблема занятости и безработицы очень актуальная как для страны, так и для регионов. По данным Росстата в Пермском крае численность занятых за период сентябрь-ноябрь 2017года составила 1199,2 тысяч человек, а численность безработных в этот же период составила 67,1 тысячи человек. Это соответствует уровню общей безработицы 5,3% к общей численности экономически активного населения. В связи с этим мы решили разобраться в причинах и следствиях безработицы и занятости в Пермском крае, так как наш регион по статистике Росстата находится на 54 месте среди всех регионов России по уровню напряженности на рынке труда.

К основным причинам безработицы относят уменьшение государственного сектора и экономический спад, структурные изменения и природные факторы.

По данным исследования, которое было проведено в Пермском крае по безработице и занятости за 2010-2014 года, можно сделать вывод о том, что причиной возникновения стал низкий уровень рынка труда.

Были разработаны мероприятия, которые направленные на снижение уровня безработицы в Пермском крае:

-сформировать рынок труда по направлениями: создание эффективной рабочей инфраструктуры; социально- экономическая ориентация на сферы труда и экономических отношений, которые в большей мере подвержены изменениям;

-решить проблемы трудоустройства на региональном уровне следующим образом: развитие системы подготовки и переподготовки населения; улучшать информационное обеспечение; обеспечение приспособленными помещениями и подготовленными кадрами центров занятости; целевая поддержка рабочих мест для сдерживания высвобождения работающих; повышение эффективности регистрации, трудоустройства и социальной поддержки безработных.

Безработица – это социально-экономическое явление, которое выступает как отсутствие занятости определенной части рабочей силы (экономически активного населения), которое способно и желает трудиться. Безработные и занятые формируют рабочую силы страны. Безработица в реальной экономической жизни является превышением предложения рабочей силы над спросом. Для преодоления безработицы, в первую очередь, нужно определить причины ее появления. В зависимости от проблем возникновения, безработицу делят на несколько видов, таких как: сезонную, циклическую, фрикционную, институциональную, структурную.

Разберем причины, виды и следствия безработицы на примере Пермского края.



Рис.1 Численность безработных, тыс. чел.

Сост. по источн.: Региональная статистика/Социально-экономическое положение субъектов Российской Федерации/Регионы России. Социально- экономические показатели

В 2017 году мы наблюдаем спад. Это можно объяснить тем, что действует государственная программа Пермского края «Содействие занятости населения» (утверждена постановлением Правительства Пермского края от 03.10.2013 № 1315-п) [1]

По данным Федеральной службы государственной статистики общая численность безработных в 2016 году снизилась до 76,5, то есть уменьшилась на 5,2 тысяч человек. Это связано с тем, что государственную услугу по содействию самозанятости безработных граждан получило 783 человека. В этот год, по данным ведомств, организовано 735 ярмарок вакансий учебных и рабочих мест. Участниками таких ярмарок стало около 49,6 тысяч человек. [2] В период 2014-2015 годов наблюдается рост безработицы. В этот период в стране происходил кризис, организации становились банкротами, в следствие чего, количество рабочих мест уменьшалось, что и привело к росту числу безработных. В период 2012-2013 годов наблюдался период относительной экономической стабильности. Самый высокий показатель мы наблюдаем в 2010 году. Это связано с кризисом в 2008 году и резким снижением рабочих мест. На протяжении периода 2010-2012 годов мы наблюдаем спад показателя, это связано с тем, что страна стала выходить из экономического кризиса.



Рис.2 Уровень безработицы, %

Сост. по источн.: Региональная статистика/Социально-экономическое положение субъектов Российской Федерации/Регионы России.Социально- экономические показатели

По данным представленным на рисунке (рис.2), в 2016 году наблюдается спад уровня безработицы на 0,5%. Это связано с выполнением задачи, которую поставил губернатор Пермского края Виктор Басаргин. Губернатор поставил план уменьшения регистрируемой безработицы до 1,5%. Государство стало поддерживать начинающих предпринимателей, организовывать профессиональное обучение безработных граждан для высокотехнологичных рабочих мест, организовывать профессиональное обучение женщин, находящихся в отпуске по уходу за детьми до 3 лет, а также помогает в поиске работы гражданам пенсионного возраста и желающим возобновить трудовую деятельность. [3] В 2015 году уровень безработицы вырос, по сравнению с 2014 годом. Это произошло из-за большого числа разорившихся организаций. В следствие чего, 16544 человека остались без работы. [4] В 2014 году по данным Росстата в Пермском крае прослеживается тенденция ухудшения показателей общей безработицы. Уровень общей безработицы в России составил – 5,5%, а в Пермском крае – 5,8%. [5] По рисунку (Рис. 2) мы видим, что в 2012 году уровень безработицы в Пермском крае составил 6,3%, когда за этот же период средний уровень по стране был 5,46%, а минимальный уровень безработицы был зафиксирован в городе Москва и составлял 0,81%. [6] В 2017 году уровень безработицы существенно уменьшился, это связано с тем, что на 1 января 2017 года в центре занятости было 5000 вакансий, это значительно больше, чем годами ранее. Так же центр занятости выполнял программу по снижению уровня безработицы, и со всеми поставленными целями справился.

Проанализировав данные, можно сказать, что правительство Пермского края уделяет недостаточное внимание данной проблеме. Меры, которые предлагает правительство, часто носят поверхностный и временный характер. В следствии чего мы видим, что этого недостаточно для решения данной проблемы.

Проблема занятости в России носит социальный характер. Занятость - это деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству Российской Федерации и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход (далее - заработок). [7]

В экономической сфере, занятость определяется как благосостояние народа и государства. В социальной сфере же, занятость характеризуется, как роль создания развития профессиональных возможностей человека. Пока человек работает по своей специальности, на нужном месте, в это самое время труд создает богатство народа и обеспечивает его развитие, а также социальный прогресс мирового общества.

Проблема занятости населения – это проблема, которая втягивает людей в работу и степень удовлетворения их потребности в труде рабочими местами. Добиться полной (100 %) занятости невозможно, т.к. идет непрерывное движение рабочей силы (люди увольняются или же их увольняют, ищут работу и т.д.).

Рассмотрим среднегодовую численность занятых и ее динамику изменения на примере Пермского края с 2010 – 2016.



Рис.3 Среднегодовая численность занятых, тыс. человек

Сост. по источн.: Региональная статистика/Социально-экономическое положение субъектов Российской Федерации/Регионы России.Социально- экономические показатели

Из представленного рисунка (рис.3) видно, что в связи с Ведомственной целевой программой «Содействие занятости населения Пермского края на 2009 - 2011 годы», а также с проектом «Содействие гражданам в поиске подходящей работы в 2010

г.» [8], [9] произошел значительный подъем среднегодовой численности населения в 2010 году на 23,4 тысяч человек. После мы наблюдаем значительный спад в 2011 - 2014 годах с 1318,9 до 1262, то есть уменьшение на 56,9 тысяч человек. Причем к 2015 году показатель резко снизился на 61 тысячу человек и только после 2015 года мы наблюдаем постепенную положительную динамику. Такая траектория вызвана увеличением количества снятых вакансий по краю на 2011 – 2014 годы. Наибольшее количество снятых вакансий и увеличение их в динамике зафиксировано в городах края. Это объясняется тем, что работодатели самостоятельно заполняют имеющиеся вакансии, не пользуясь услугами службы занятости населения. А резкий спад в 2015 году объясняется тем, что был кризис, тем самым многие организации обанкротились, что привело к резкому сокращению рабочих. И к 2016 году экономика начала постепенно возвращаться в своим русла. А также это связано с тем, что 783 человека получило государственную услугу по содействию самозанятости безработных граждан. Как отмечает Росстат, численность занятого населения в мае увеличилась по сравнению с апрелем 2017 года на 158 тыс. человек, или на 0,2%.



Рис.4 Уровень занятости населения, %

Сост. по источн.: Региональная статистика/Социально-экономическое положение субъектов Российской Федерации / Регионы России. Социально-экономические показатели

По выше представленному рисунку (рис.4) можно сказать, что после небольшого подъема в 2010 году, который связан с тем, что «Важным направлением по борьбе с безработицей Александр Жуков считает организацию стажировок для выпускников вузов. В 2010 году такие стажировки пройдут более 70% выпускников. Также в 2010 году работодателям будут возмещаться затраты по созданию рабочих мест для инвалидов. За каждое рабочее место работодателю выплатят 30 тыс. рублей.» [10]. В 2011 – 2012 годах наблюдается период относительной экономической стабильности. И с 2013 по 2014 года замечаем резкий спад уровня занятости населения на 2,7% в 2013 году. «Это вызвано улучшением ситуации в реальном секторе экономики. Об этом заявил и.о. руководителя краевого агентства по занятости населения Валерий Сыроватский.» [11] Два последующих года 2015 – 2016 мы можем наблюдать резкий подъем. Данная траектория объясняется тем, что страна стала выходить из экономического кризиса. А также «Региональное правительство по заданию губернатора Виктора Басаргина актуализирует план по стабилизации экономики на 2016 - 2017 год. Акцент в документе будет сделан на мерах по обеспечению занятости жителей края и увеличению числа вакансий на рынке труда.» [12]

Таким образом, опираясь на данные, которые приведены на официальных сайтах статистики, можно наблюдать, что Пермский край решает проблему безработицы, и ее уровень почти с каждым годом снижается. Но стоит отметить, что существует и скрытая безработица, которая не учитывается в официальной статистике, следовательно, показатели занятости и безработицы в разы выше.

Список литературы

1. Государственная программа Пермского края «Содействие занятости населения» (утверждена постановлением Правительства Пермского края от 03.10.2013 № 1315-п)
2. Информация об итогах деятельности Агентства по занятости населения Пермского края в январе-декабре 2016года
3. Указ Губернатора Пермского края №19 от 16.02.2015
4. Статья «Рынок труда в пермском крае 2015года»
5. Росстат Пермь http://permstat.gks.ru/
6. Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 07.03.2018) "О занятости населения в Российской Федерации"
7. Программа содействия занятости населения Пермского края на 2009-2011 гг.
8. Проект «Содействие гражданам в поиске подходящей работы в 2010 г.» https://rb.ru/article/v-2010-godu-uroven-bez-rabotitsy- uvelichitsya-do-86/6221637.html
9. https://regnum.ru/news/1615665.html
10. https://rg.ru/2016/02/10/reg-pfo/borba-s-bezraboticej-samozaniatost.html

THE PROBLEM OF EMPLOYMENT AND UNEMPLOYMENT IN THE PERM KRAI

Khruleva E.A., Shestakova A.A., students of 3th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The topic of this article is very relevant in the modern world. In no state in the world or in any region, the situation will not be formed so that all the economically active population is employed. Each country and each territory has its own level of unemployment.

The state can provide its assistance to the population and not allow that most of the people have no place to work. Wages are also one of the main sources of income, an increase that entails an increase in national income

Keywords: employment, unemployment, labor force, economy

УДК 336.7
ББК 65.38

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Чудинов М.М., магистрант 2 курса направление «Экономика предпринимательства»
Научный руководитель – доцент, к.э.н. Шипицына С.Е.
Электронный адрес: economist.chudinov@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева 15

Государственное регулирование инвестиционной деятельности в строительной отрасли является одним из важнейших направлений деятельности государства. В статье приводится классификация форм регулирующего воздействия государства на инвестиционную деятельность. Дана оценка и прогноз некоторым аспектам строительной отрасли Пермского края, составлен SWOT-анализ отрасли, сделаны выводы о перспективах развития инвестиционной деятельности в строительной отрасли в Пермском крае.

Ключевые слова: государственное регулирование, SWOT-анализ, Пермский край, строительная отрасль, государственная программа, прогнозирование

В современных условиях развития возрастает важность участия государства в лице административных органов федерального и регионального уровня в регулировании строительной деятельности не только как крупнейшего заказчика и инвестора, но и для обеспечения общеэкономической и социальной эффективности функционирования строительной отрасли страны.

© Чудинов М.М., 2018.

Строительная отрасль является сложной, многоуровневой системой, эффективное функционирование которой во многом зависит от целенаправленного управленческого и регулирующего воздействия на хозяйствующих субъектов, участвующих в общестроительной, а также сопутствующей строительству деятельности [1].

Инвестиционная деятельность и комплекс практических мероприятий по их реализации является основным средством, обеспечивающим этот рост [2]. Государственное регулирование инвестиционной деятельности – это совокупность контролирующих, исполнительных, законодательных мер, проводимых государственными учреждениями для стимулирования инвестиционной деятельности с целью поощрения экономического роста страны [3].

Государством применяются разные методы регулирования инвестиционной деятельности: наряду с рыночными и экономическими методами, работают саморегуляторы такие, как конкуренция, спрос, цены и предложения.

На инвестиционную деятельность государство оказывает регулирующее воздействие в следующих формах:

• путем регулирования государственной деятельности;

• осуществлением государственных инвестиционных программ;

• путем непосредственного управления государственными инвестициями;

• посредством принятия законов;

• экономическими методами координирования инвестиционной деятельности.

Различают следующие методы экономического координирования инвестиционной деятельности:

• путем кредитно-финансового механизма (кредитованием);

• созданием свободных экономических зон;

• налогообложением;

• непосредственным участием в инвестиционной деятельности государственных органов.

Регулирующую роль инвестиционной деятельности на федеральном уровне непосредственно выполняет Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации (Минстрой), а также Министерство финансов РФ, Министерство экономического развития РФ и Министерство регионального развития РФ. Положением о Министерстве строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации определены основные задачи и функции Минстрой. Минстрой – орган федеральной исполнительной власти, который оказывает государственные услуги, осуществляет государственную политику, а также управление государственным имуществом в строительстве, градостроительстве, промышленности строительных материалов, в жилищно-коммунальном хозяйстве.

Свою деятельность Минстрой осуществляет непосредственно и с помощью подведомственных организаций, проводя ее во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти РФ. Права органов местного самоуправления расширены в соответствии с Градостроительным кодексом РФ в сфере регулирования инвестиционной деятельности и организации градостроительства. В настоящее время они уполномочены устанавливать порядок проведения градостроительной деятельности на подведомственных территориях, а также защищают права и интересы ее участников. Правила, которыми руководствуются органы местного самоуправления по регулированию инвестиционной деятельности на подведомственных территориях, содержатся в соответствующих нормативных актах: инструкциях и законах РФ, постановлениях, технических регламентах, правилах и стандартах.

В научной литературе для оценки состояния инвестиционного Климата в регионе применяется индекс предпринимательской уверенности[4]. На наш взгляд, индекс может быть использован и для оценки развития строительной отрасли. Данный индекс является качественным показателем, позволяющим по ответам руководителей о прогнозе выпуска продукции, остатках и спросе на нее охарактеризовать экономическую деятельность ор-

ганизаций оцениваемой отрасли. На Рис. 1 представлена динамика индекса предпринимательской уверенности в строительной отрасли в Пермском крае за 2011-2017 гг.

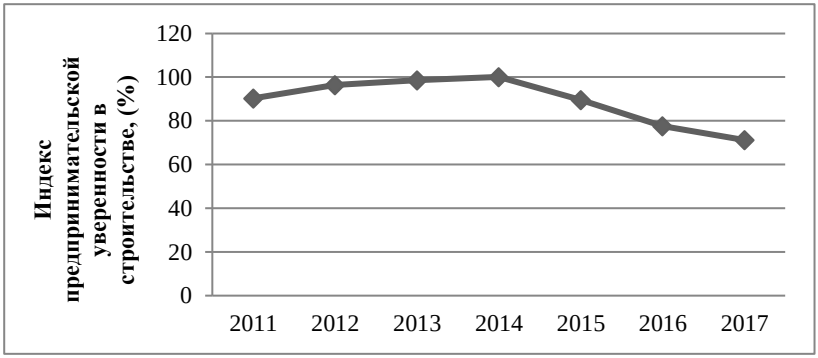


Рис.1. Динамика индекса предпринимательской уверенности в строительной отрасли Пермского края

Индекс предпринимательской уверенности начинает заметно снижаться, по известным причинам, после 2014 года. Таким образом, можно предположить, что в дальнейшем, ожидается снижение темпов роста строительной отрасли, это станет заметно ближе к 2019-2020 гг. вследствие продолжительного цикла от начала строительства до его завершения [5].

Кроме того, развитие строительной отрасли в регионе характеризуется введением в эксплуатацию нового жилья. На Рис. 2 представлена динамика ввода жилья на 1 тыс. чел. в Пермском крае в 2011-2017 гг.

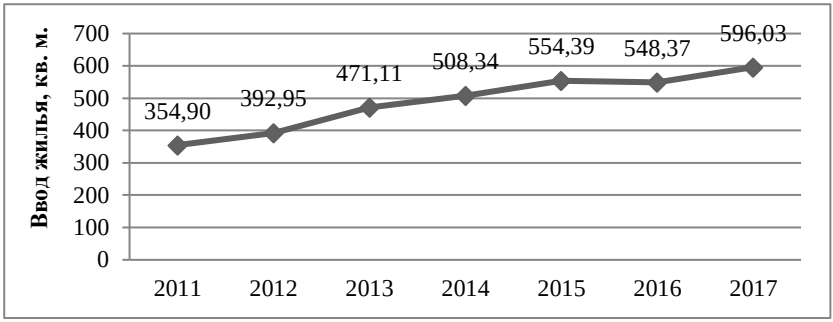


Рис. 2. Динамика ввода жилья на 1000 чел. в Пермском крае.

Ежегодный прирост жилья вводимого в эксплуатацию, в среднем составляет 9%. При этом среднегодовой прирост жилья по краю составляет 1,2 %, что свидетельствует о значительном износе жилищного фонда и выводе из эксплуатации более чем 400 тыс. кв.м. каждый год [6].

Законодательно защищая права граждан при покупке строящегося жилья, Правительство РФ в последнее время серьезно усложнило жизнь застройщикам, вводя ограничения и условия при оформлении разрешения на строительство. Также усилился контроль за деятельностью предприятий строительной отрасли.

Поэтому при прогнозировании ввода нового жилья в эксплуатацию, будем исходить из наиболее неблагоприятного сценария снижения объёмов вводимого жилья к 2019 году до значений 2015 года.

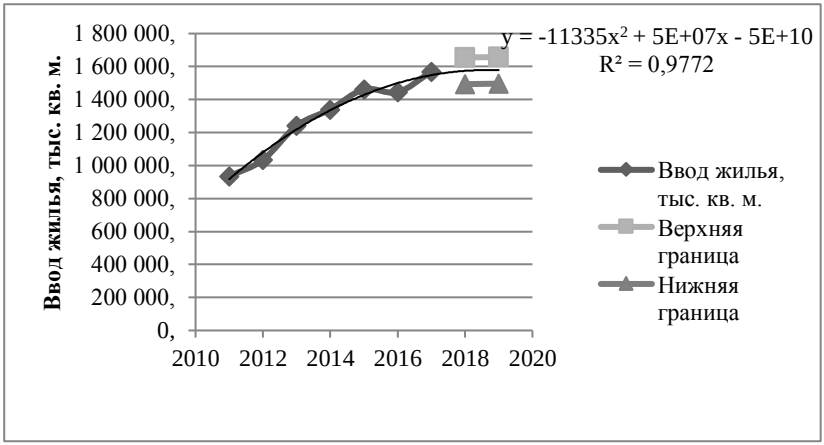


Рис. 3. Прогноз ввода жилья в Пермском крае (в тыс. кв.м.) в 2011-2019 гг.

Положительный сценарий развития строительной отрасли в регионе возможен только при приросте российской экономики в целом не менее 5%. В противном случае, произойдёт дальнейшее снижение объемов строительной отрасли и как следствие выход с невыгодного рынка значительной доли предприятий.

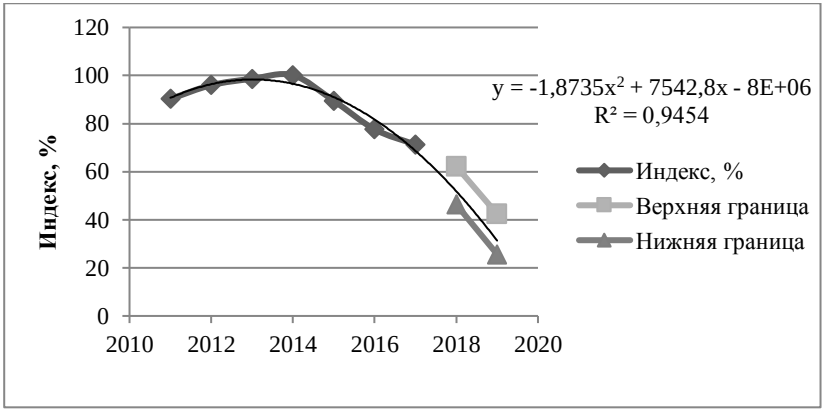


Рис. 4. Доверительные интервалы для индекса предпринимательской уверенности в строительной отрасли в 2011-2019 гг., %

Как видно из представленного графика, тенденция, согласно прогнозу, выстраивается отрицательная и к 2019 г. в лучшем случае индекс предпринимательской уверенности сократится на 50%, в худшем на 75%.

Проведенный SWOT-анализ строительной Пермского края показал основные конкурентные преимущества и внутренние сдерживающие факторы, а также возможности и угрозы со стороны окружающей среды. Результаты анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1

SWOT-анализ строительной отрасли Пермского края

	Положительные факторы	Негативные факторы
Внутренняя среда	• Высокая обеспеченность и доступность строительных ресурсов; • Повышение эффективности строительства за счет использования новых технологий; • Повышение доверия к застройщикам, отвечающим всем требованиям законодательства;	• Недостаточное количество земельных участков, обеспеченных необходимой транспортной, энергетической, инженерной и иной инфраструктурой; • Недостаток квалифицированных рабочих кадров; • Дорогой заёмный капитал;
Внешняя среда	• Ослабление конкуренции за счет выхода с рынка конкурентов; • Возможность получения государственной поддержки в рамках программы «Обеспечение качественным жильём и услугами ЖКХ населения Пермского края»; • Принятие на федеральном уровне законодательства в отношении государственно-частного партнерства. • Наличие системы подготовки кадров (ПГТУ, Пермский строительный колледж);	• Нестабильная ситуация на рынке ведёт к повышению рисков банкротства предприятий; • Несовершенство региональной нормативной правовой базы в части мер поддержки строительной отрасли; • Наличие административных барьеров; • Сокращение спроса на жильё за счет дельнейшего падения реальных доходов населения;

Источник: составлено автором.

Несмотря на высокую зависимость строительной отрасли от федерального законодательства и уровня развития российской экономики в целом, в регионах весьма возможно регулирование строительной отрасли со стороны региональных властей. Поддержка осуществляется главным образом путем реализации программ направленных на улучшение жилищных условий различных категорий граждан, в том числе за счет льготных ставок по ипотеке, в целях облегчения финансирования строительных проектов также используется программа государственно-частного партнерства и система специнвестконтрактов.

В целом, несмотря на все негативные тенденции, строительная отрасль Пермского края в настоящий момент находится в состоянии роста, не в последнюю очередь за счет государственной поддержки и реализации региональных государственных программ.

Список литературы

1. Артеменко А.А., Актуальные вопросы инновационного развития строительства // Молодой ученый. – №11, 2015.

2. Каллаганов Б.Р., Сокаева Б.Б. Инвестиции и инвестиционная деятельность в Российской Федерации. М.: ИНФРА-М, 2010. С.

3. Бурковский П.В., Петрова К.В. Особенности формирования и реализации инвестиционной политики Краснодарского края // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – № 2, 2015.

4. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/metod/prom/met_preduver.htm (дата обращения 13.04.2018 г.)

5. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.gks.ru/ (дата обращения 13.04.2018 г.)

6. Федеральная служба государственной статистики по Пермскому краю [Электронный ресурс] Режим доступа: http://permstat.gks.ru (дата обращения 13.04.2018 г.)

STATE REGULATION OF INVESTMENT ACTIVITIES IN THE BUILDING INDUSTRY OF THE PERM REGION

M. M. Chudinov, undergraduate student of 2nd year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15

State regulation of investment in the construction industry is one of the most important areas of the state. In the article, classification of forms of regulatory influence of the state on investment activity is given. The construction industry of Perm region was analyzed, a forecast for further development was drawn up and a SWOT analysis of the industry was developed.

Keywords: state regulation, SWOT analysis, Perm region, construction industry, state program, forecasting

УДК 338.1
ББК 65.04

АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Шляпина М.В., старший преподаваель
Вшивкова Д.А, Злотников М.А, студенты 3 курса
Электронный адрес: dashavhivkova1006@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет. 614990 г.Пермь, ул.Букирева 15

Современные экономические условия, обусловленные все возрастающими темпами процессов интеграции и глобализации региональных экономик в мировое экономическое пространство, вынуждают обращать внимание на социально-экономическое состояние регионов. Это обусловлено тем, что именно от экономической развитости субъекта зависит экономическое развитие страны в целом.

Ключевые слова: социально-экономические показатели, валовый региональный продукт, трудовой потенциал, безработица, износ основных фондов, экспорт, импорт.

На сегодняшний день очень важно знать сильные и слабые стороны экономики регионов. Существует множество методов анализа. Одним из вариантов является рассмотрение социально-экономических показателей данного региона.

А. Г. Гранберг указывает на существование трех основных подходов к формированию показателей оценки экономического развития экономических субъектов: сравнение по одному индикатору, выделенному в качестве главного, сравнение по нескольким индикаторам, выделенным как приоритетные в состоянии социально-экономического развития региона, построение системы сводных социально-экономических показателей [4].

© Шляпина М.В., Вшивкова Д.А., Злотников М.А. 2018

Существует множество вариантов и оценки социально-экономических показателей. Оценку уровня экономического развития региона по одному главному показателю проводит М. А. Исакин [4]. Его исследования опираются на концепцию качества жизни населения. Интегральный показатель качества жизни людей М. А. Исакин представляет, как индикатор, включающий в себя значения ВВП (ВРП), индекс физического качества жизни, который представляет собой средневзвешенное индексов грамотности, детской смертности и ожидаемой продолжительности жизни в возрасте 1 года.

Б. Б. Педанов в своей научной работе, которая посвящена разработке инструментария оценки эффективности управления социально-экономическим развитием муниципальных образований, анализирует индикаторы, отражающие динамику социально-экономического развития муниципальных образований, распределяет на три сферы: экономическую, финансовую и социальную [4]. В данной работе акцентировано внимание на показателях экономического развития Пермского края. Также известны и другие исследования в этой области, проводимые Гришиной И.,Ройзман И., Шахназаровым А.[7], Макимовым К.М. [8], Юрьевым В.М. и Козловым А.А. [9] и другими российскими учеными экономистами.Для анализа экономического состояния региона будет использован второй подход к формированию показателей оценки экономического развития по А.Г. Гранбергу.

В качестве главного показателя, характеризующего уровень экономического развития региона, выделяют валовой региональный продукт. ВРП – обобщающий показатель экономической деятельности региона, характеризующий процесс производства товаров и услуг, для конечного использования. ВРП представляет собой валовую добавленную стоимость, созданную резидентами региона, и определяется как разница между выпуском и промежуточным потреблением. Данный показатель рассчитывается в текущих основных ценах (номинальный объём ВРП) и в постоянных ценах (реальный объём ВРП).

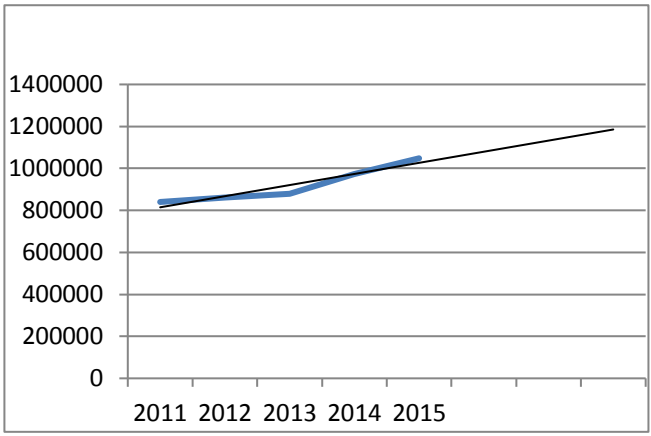


Рис. 1. Динамика изменения ВРП Пермского края за период с 2011 по 2015 гг. с построением прогноза на 3 периода вперед, млрд руб.

Как видно из рисунка 1 в Пермском крае в 2011 году ВРП составлял 840101,1 млн. рублей, а в 2015 году – 1048018,6 млн. рублей. Показатель ВРП вырос примерно на 35%.

В связи с этим стоит отметить, что в структуре промышленного производства ведущее место занимают топливная, химическая, нефтехимическая промышленности, также в регионе развито машиностроение, металлообработка, электроэнергетика. Благодаря ярко выраженному промышленному характеру в Пермском крае ежегодно растет объем ВРП. В 2010 году большую долю ВРП занимало обрабатывающее производство (29,9%), на втором месте оптовая и розничная торговля (15%). В 2015 году произошли небольшие изменения в структуре ВРП, обрабатывающее производство осталось без изменения на первой позиции, в то время как торговля вышла на новый уровень и стала занимать второе место. Данные преобразования связаны с изменениями показателей, которые находят отражение в непосредственном формировании ВРП.

Так, немаловажную роль вэкономическом развитии региона играет трудовой потенциал. Из следующего графика можно увидеть, что не смотря на снижение численности населения реги-

она (в 2005г.- 2718,8 тыс чел, в 2016 г. - 2632,1 тыс. чел) и работоспособного населения (рис.2), ВРП края продолжает расти. Однако вскоре это все-таки может сказаться на неравномерности развития региональной экономики, так как подобные социальные процессы влекут последствия в будущем.

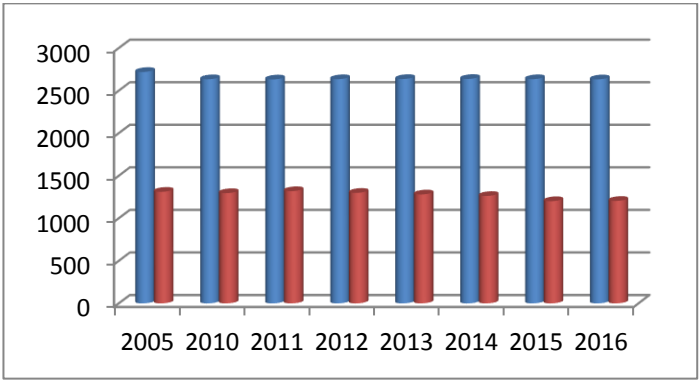


Рис. 2. Динамика изменения численности всего насления Пермского края и среднегодовой численности занятых, тыс. чел.

Согласно данным официальной статистики, начиная с 2010 г. численность безработных также начинает снижаться параллельно с общей численностью. На конец 2016 г. уровень безработицы составлял 5,8% (рис.3).

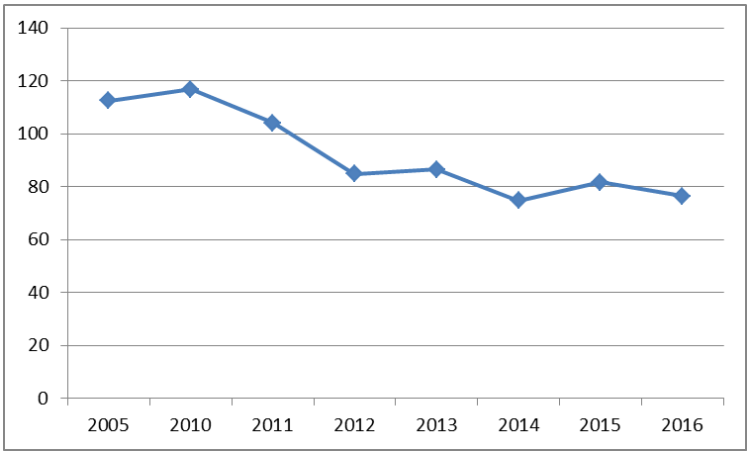


Рис. 3. Динамика изменения численности безработных Пермского края за период с 2010-2016 гг., тыс. чел.

Также снижение уровня безработицы может быть связано с развитием теневого сектора экономики, когда люди просто не регистрируются в органах занятости, а предпочитают заниматься «самозанятостью». При этом стоит отметить, что данное «новое» социальное явление представляет большую опасность для финансовой составляющей развития экономики региона, так как налоговые доходы бюджета субъекта не пополняются от «самозанятого сегмента», при этом отчислений во внебюджетные фонды также не наблюдается, что ведет к большим финансовым потерям в будущем.

Одними из приоритетных направлений Пермского края является добыча полезных ископаемых и обробатывающее производство (рис.4, рис.5). Они составляют большую долю ВРП всего региона.

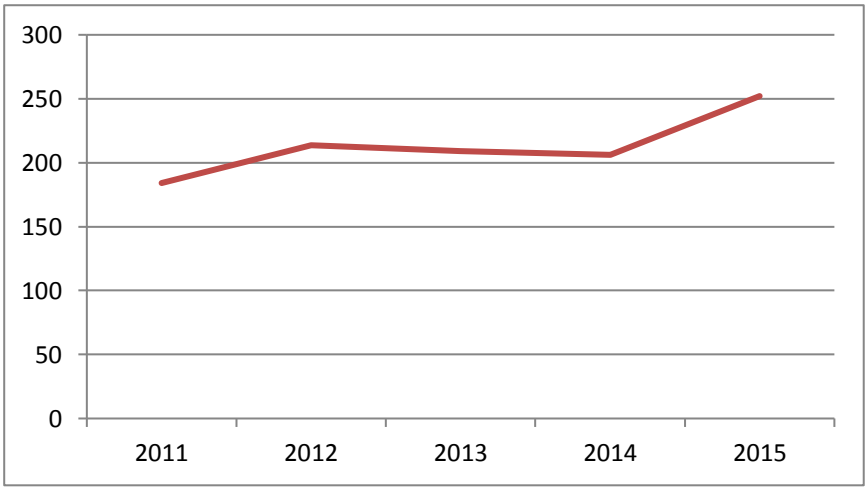


Рис 4. Динамика изменения объемов добычи полезных ископаемых за период с 2011-2015 гг, млрд руб.

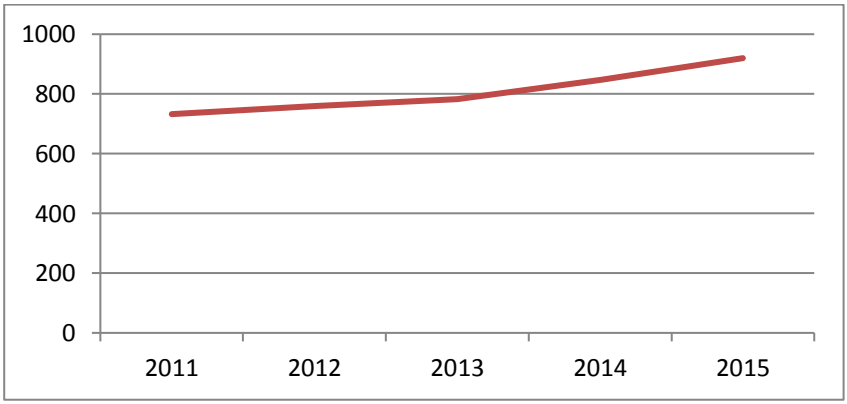


Рис.5. Динамика изменения объемов обрабатывающего производства за период с 2011-2015 гг, млрд руб.

На представленных графиках видна положительная динамика показателей. Рост показателя может быть обусловлен следующими факторами:

• Во-первых, увеличение объемов добычи полезных ископаемых;

• Во-вторых, частичная или полная модернизация промышленного оборудования;

• В-третьих, привлечение капиталов на данный рынок.

Таким образом, можно сделать вывод, что именно хозяйствующие субъекты играют основополагающую роль в формировании и росте ВРП. От их производительности зависит в конечном итоге и качество жизни населения, что напрямую отражается на демографических и социальных показателях территории. При этом следует уделять внимание и технологическому состоянию основных средств, которые использует предприятие в своей хозяйственной деятельности. Данный аспект особенно актуален для прошленных регионов с высоким уровнем экологических загрязнений. От состояния основных средств и уровня их производительности зависят также и производственные показатели организации. Так, коэффициент износа дает представление о состоянии основных фондов и определяет объем изношенного оборудования в общем количестве основных средств. Нормальным показателем считается процент износа менее пятидесяти процентов.

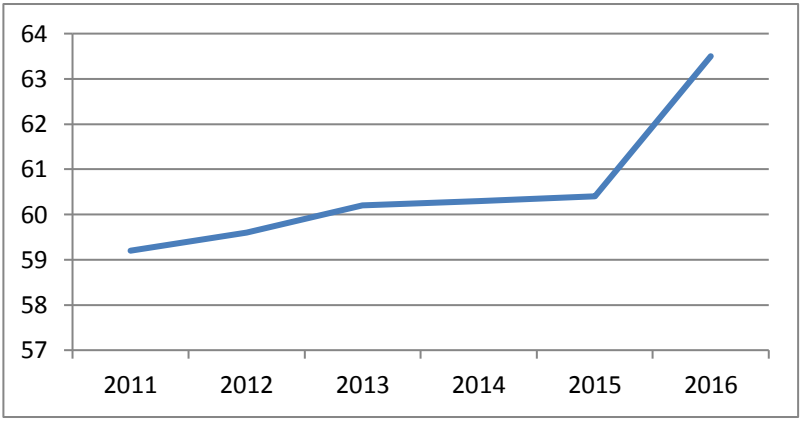


Рис 6. Динамика изменения степени износа основных производственных фондов Пермского края, %

Согласно построенному графику (рис.6) можно заметить рост коэффициента степени износа основных фондов варьируется с 59,2 % до 63,5 %, при норме 50%, что свидетельствует о проблеме с состоянием основных фондов. Степень износа показывает, насколько часто предприятие обновляет свои основные фонды. По Пермскому краю можно отметить, что происходит уменьшение производственного ресурса основных фондов, их естественное старение и постепенная утрата стоимости, что негативно сказывается как на качестве производимой продукции и ее дальнейшей конкурентоспособности, так и на экологических составляющих хозяйственной деятельности и качестве жизни населения.

При этом стоит отметить наличие в крае специализированных научных центров и высококвалифицированных кадров, которые обеспечивают лидирующие позиции машиностроения региона в российском производстве авиационных и ракетных двигателей, топливной аппаратуры, газоперекачивающих агрегатов и газотурбинных электростанций, нефтепромыслового оборудования, аппаратуры цифровых и волоконно-оптических систем передачи информации, навигационной аппаратуры.[5]

В связи с этим следующий расмотриваемый показатель — инвестиции в основной капитал. На конец 2016 года объем инвестиций в промышленные факторы составил 132 млрд. рублей, что является почти половиной от всех инвестиций в рассматриваемом регионе (рис. 7).

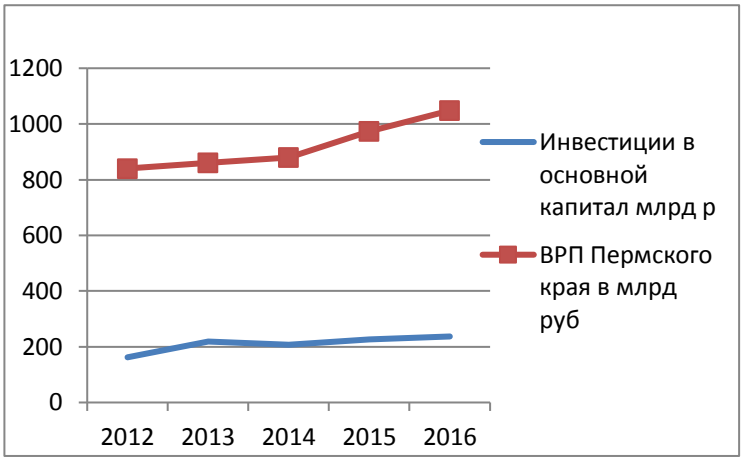


Рис.7. Динамика изменения объема инвестиций в основной капитал Пермского края за период с 2012-2016 гг. в сравнении с ростом ВРП, млрд руб.

Представленный график демонстрирует нам положительную динамику объема инвестиций в основной капитал края. Судя по анализируемым данным, рост ВРП напрямую связан с инвестиционными процессами, протекающимив регионе. За счет этого в перспективе можно ждать улучшения позиций конкурентоспособности региона за счет производства более технологичной продукции. Данное направление должно стать приоритетным для территории, так как будет способствовать развитию внешнеэкономической деятельности как внутри страны, так и за ее пределами.

Однако стоит отметить, что в настоящее время развитие международных торговых отношений затруднено вследствие введения санкций, а также некоторого политического давления на отечественные предприятия. Кроме того, частота изменений курса национальной валюты вследствие сниения цен на энергоресурсы, вносит свои коррективы в экономическое планирование региона. Такая тенденция развития не является позитивной для экономичекого роста региона, особенно в условиях острой зави-

симости от внешнего финансирования и финансовой нестабильности. Данные, представленные на рис. 8, наглядно отражают подобные опасения.

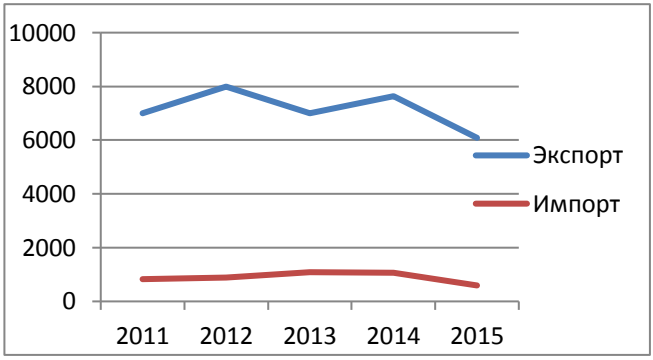


Рис. 8. Динамика изменения внешнеторгового оборота Пермского края за период с 2011-2015 гг., млн долл. США

Как видно из графика, значительная доля сектора ориентирована на экспорт товаров. Основные экспортируемые товары Пермского края на 2016 г.: продукция химической промышленности (61,4%), минеральные продукты (24,5%), древесина и целлюлозно-бумажные изделия (6,9%). Основные импортируемые товары: машины, оборудования и транспортные средства (57,8%).

Таким образом, проанализировав некоторые экономические показатели Пермского края, можно сделать вывод, что данный регион богат собственными полезными ископаемыми, которые сам добывает, обрабатывает и использует для продажи. В связи с этим можно говорить о высоких промышленном, инвестиционном, технологическом, трудовом и других потенцталах Пермского края, которые при правильном управлении могут стать конкурентными преимуществами региона.

Однако стоит отметить, что на сегодняшний день трудно четко обозначить точки роста территории и назвать определенные конкурентные преимущества, которыми бы славился регион. К сожалению, на сегодняшний день экономика Пермского края характеризуется нестабильным состоянием основных социально-

экономических показателей, отличается высокой степенью финансовой зависимостью и слабой способностью приспосбливаться к конъюнктурным изменениям.

Поэтому необходимы срочные меры для стабилизации экономики. В первую очередь, это должно быть связано с переходом к технологическому обновлению производственной базы, что сделает выпускаемую продукцию более конкурентоспособной на внешних и внутренних рынках.

Список литературы

1. http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/ru/statistics товарная структура экспорта Пермского края
2. http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/resources/ Пермский+край+в+цифрах+2017.pdf Пермский край в цифрах
3. http://online-buhuchet.ru/koefficient-iznosa-osnovnyx-sredstv/ Особенности расчета коэффициента износа основных средств
4. https://moluch.ru/archive/11/849 Условия социально-экономического развития региона
5. http://territoriaprava.ru/help-api?id=5069&v=3 Краткая характеристика Пермского края
6. Гришина И., Ройзман И., Шахназаров А. Комплексная оценка инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности российских регионов: методика опре-деления и анализ взаимосвязей // Инвестиции в России. — 2001. — № 1.
7. Максимов К.М. Анализ экономической безопасности региона с использованием имитаци онного моделирования: дис. … канд. экон. наук. М.: Государственный университет управлении, 2002. 139 с.
8. Юрьев В. М., Козлов А. А. Социально-эконо-мическая потенция региона как основа создания стра-тегии развития // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2008. № 2.

ANALYSIS OF THE SOCIO-ECONOMIC STATUS OF THE PERM EDGE

Shlyapina Maria, Vshivkova Daria, Zlotnikov Mihail,
Perm State University. 614990 Perm, Bukireva Str., 15

Modern economic conditions, caused by the ever-increasing pace of the processes of integration and globalization of regional economies into the world economic space, compel us to pay attention to the socio-economic state of the regions. This is because the economic development of the country as a whole depends on the economic development of the subject.

Key words: socio-economic indicators, gross regional product, labor potential, unemployment, depreciation of fixed assets, exports, imports.

СЕКЦИЯ 5. ЛОГИСТИКА, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УДК 336.7
ББК 65.38

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Бадамшина Л.Д., Радостева А.Е., студентки 4 курса
Научный руководитель- Д.В. Головкина
Электронный адрес: Lili-Badamshina@yandex.ru , radusik96@rambler.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет
614990 г.Пермь, ул. Букирева 15.

В данной статье предметом изучения является государственно-частное партнерство. Рассматриваются понятия ГЧП. Приводятся факторы мотивации участия в партнерстве. Обозначены направления развития ГЧП на уровне региона. Раскрывается функция Внешэкономбанка в ГЧП. Проводится исследование механизма функционирования ГЧП на региональном уровне, на примере Пермского края.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, частный сектор, бизнес, государственный сектор, инвестиционные проекты, экономическая безопасность, экономика, инвестиции, Внешэкономбанк, региональный уровень, инфраструктура, инвестиции.

© Бадамшина Л.Д., Радостева А.Е., 2018.

На сегодняшний день обеспечение стабильности экономики, при котором существуют гарантии обеспечения защищенности национальных интересов России от внешних и внутренних угроз. Требуется применение новейших прогрессивных подходов в осуществлении экономической политики государства. Самым главным условием повышения инновационной и инвестиционной активности, развития инфраструктуры, формирования эффективной экономической политики и роста конкурентоспособности государства.

Государственно-частное партнерство (далее-ГЧП) неоднозначно рассматривается различными учеными. С одной стороны, оно трактуется как система отношений бизнеса и государства, широко используемая в качестве инструмента международного, национального, регионального, городского, социально-экономического развития. С другой стороны, представляет собой частные проекты, которые реализуются совместно государством и частным бизнесом на объектах государственной собственности. Государственно-частное партнерство рассматривается Всемирным банком в качестве соглашения между частной и публичной сторонами на примере производства и оказания инфраструктурных услуг, которые заключаются с целью привлечь дополнительные инвестиции, как инструмент повышения эффективности финансирования бюджета. Государству в данном взаимодействии присуждается главная роль, так как оно инициирует большую часть проектов государственно-частного партнерства. Партнёрство государства с бизнесом строится по отношению к государственной собственности.

Ключевой сферой взаимодействия государственного и частного секторов являются наукоемкие производства. Бизнес, обладая передовыми технологиями в области управления, экспертизы, маркетинга, связи, логистики, зачастую выходит вперед относительно государства. Но несмотря на это, государство является основным правообладателем многих научных разработок, новейших продуктов и материалов. Необходимы совместные усилия бизнеса и государства, и особенно при реализации инвестиций в инновации.

Можно выделить следующие факторы, которые влияют на мотивацию государства участвовать в партнерстве:

1) При вступлении государства в партнерство с частным сектором оно получает возможность привлечения дополнительных источников финансирования, которые снижают бюджетную нагрузку;

2) Управление в частных организациях более эффективное, поскольку процессы принятия и реализации управленческих решений являются демократичными, благодаря этому появляется взаимная выгода партнерам от совместной работы, так как государственный сектор отличается медлительностью и негибкостью своей деятельности;

3) Получая свои дивиденды в форме увеличения налоговых поступлений, повышения уровня производства в целом, решения социальных проблем государство увеличивает конкурентоспособность своих услуг и продукции на внешнем и внутреннем рынках.

Участие в партнерстве частного сектора мотивировано возможностью развивать инновационный бизнес, получать доступ к результатам исследований и разработок государства, информации и оборудования.

Проведя анализ международного опыта в сфере государственно-частного партнерства мы сделали вывод о том, что ГЧП в значительной степени меняет взаимоотношения и хозяйственные связи между бизнесом и властью в лучшую сторону, способствуя плодотворному сотрудничеству и снижению вероятности возникновения конфликтов. Благодаря совместному использованию знаний и ресурсов партнеры извлекают выгоду из данных взаимоотношений. Поэтому механизмы совместного использования возможностей бизнеса и государства способны создавать условия для оптимального продвижения практики решения задач, которые отвечают интересам общества.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что государственно-частное партнерство представляет собой эффективный инструмент реализации общественно-значимых инвестиционных проектов в различных направлениях социально-экономической

политики, служит важным средством обеспечения наиболее высокого уровня экономической безопасности.

Существует три основных направления развития ГЧП на региональном уровне:

1) Партнерские отношения, которые связаны с участие субъектов Федерации в реализации крупных проектов ГЧП (как межрегионального, так и общегосударственного значения), которые инициируются на федеральном уровне и поддерживаются ресурсами федеральных «институтов развития»;

2) Партнерские отношения, которые связаны с реализацией проектов, которые реализуются на региональном и местном уровне, осуществляемые с привлечением средств федеральных институтов или за счет субъектов Федерации и муниципальных образований;

3) Проекты сотрудничества между регионами, в которых группа субъектов Федерации является «публичной» стороной ГЧП и действия регулируются особым соглашением.

Федеральные «институты развития» в настоящее время выступают главным инструментом проникновения 151 экономически наиболее значимых проектов ГЧП в регионы России. В данных проектах фактором партнерства в настоящее время является практика софинансирования. Роль частного бизнеса в продвижении проектов и управлении ими менее значима, чем система софинансирования. К таким институтам относятся прежде всего, Внешэкономбанк, Инвестиционный фонд РФ, Венчурный фонд, федеральные целевые программы в сфере регионального развития, а также система федеральных особых экономических зон. К примеру, координирующую роль в развитии ГЧП в регионах России в настоящее время играет Банк развития (в системе Внешэкономбанка), созданный в виде госкорпорации. Большинство проектов данного банка имеют государственно-частную форму. Банк развития основную часть ресурсов направляет в регионы через уполномоченные банки, которые берут на себя контроль за сметой и реализацией проектов.

К компетенции Банка развития относится оказание финансовой поддержки инвестиционным проектам, которые являются

приоритетными для развития региональной экономики, но которые не получают достаточных ресурсов со стороны частного сектора, а именно из-за высокого уровня рисков, длительных сроков окупаемости и др.

Внешэкономбанк осуществляет поддержку подобных проектов посредством прямого предоставления кредитов и займов, в том числе совместно с частными финансовыми институтами, а также путем снижения рисков (например, предоставление гарантий, страхование кредитов и т.п.). При участии Внешэкономбанка через РосБР в реализации инвестиционных проектов по различным видам экономической деятельности (см. рис.1) у частных инвесторов появляется возможность классифицировать эти проекты как достаточно приемлемые с точки зрения соотношения доходности и риска и принимать участие в их финансировании.



Рис.1 Структура принятых решений о различных формах поддержки инвестиционных проектов Внешэкономбанком по направлениям экономической деятельности, %

Развитие ГЧП на региональном уровне осуществляется через участие банка в подготовке и реализации региональных программ и проектов, в том числе направленных на поддержку монопрофильных населенных 153 пунктов. Банк обеспечивает формирование перспективного портфеля региональных инвестиционных проектов, также оказывает поддержку деятельности региональных институтов развития путем участия банка в их капитале. Институциональная основа этой деятельности – организация непрерывного взаимодействия с региональными органами государственной власти.

Помимо участия в крупных, инициируемых федеральным центром проектах, практика ГЧП в регионах может и должна быть эффективно направлена на поддержку «средних» проектов в отраслях, где рентабельность мала, чтобы переложить на инвестора все риски. Часто в проектах ГЧП не затрагиваются вопросы прямого бюджетного (со)финансирования, господдержки в виде гарантий. Рынок инвестиционных проектов показывает, что проекты стоимостью 20–30 млн долл., которые можно осуществить по схеме ГЧП, не потребуют прямого финансового участия государства, но за счет гарантий возможна их реализация на принципах проектного финансирования. От сюда следует, что совместно с механизмом прямого софинансирования, инструменты государственных гарантий (федеральных и региональных) служат надежной основой для реализации проектов через механизмы ГЧП.

Важное значение для развития в регионах практики ГЧП имеют такие институты развития, как федеральные целевые программы (ФЦП) и особые экономические зоны. ФЦП региональной направленности формируют практику через развитие системы софинансирования проектов из бюджетных и внебюджетных источников.

Региональные проекты ГЧП имеют, в первую очередь, инфраструктурную направленность, а также содействуют возрождению традиционных для экономики региона видов производств, обеспечивают существенную модернизацию производственного потенциала экономики региона; модернизацию сферы ЖКХ и социального обслуживания населения. Экономические ресурсы

субъектов Федерации являются главным инструментом ГЧП на региональном уровне. На основе анализа выявлено, что участие субъектов Федерации в проектах ГЧП может осуществляться с использованием таких инструментов, как:

1) бюджетные ассигнования на выполнение работ (оказание услуг) по подготовке конкурса или аукциона на право заключения соглашения о ГЧП, в т.ч. по подготовке конкурсной или аукционной документации;

2) государственные гарантии субъекта Федерации по кредитам (займам), привлекаемым частным партнером для исполнения соглашения о партнерстве;

3) субсидии частному партнеру в целях возмещения затрат или неполученных доходов (в связи с исполнением частным партнером определяемых в соглашении о ГЧП обязательств по производству товаров, выполнению работ, оказанию услуг);

4) приобретение за счет бюджетных средств результатов деятельности частного партнера, в т.ч. приобретение в установленном порядке и по регулируемым тарифам (ценам) определенного объема товаров (работ, услуг), предусмотренного соглашением о ГЧП и произведенного частным партнером;

5) имущественное участие субъекта Федерации в проектах ГЧП, в соответствии с которым субъект Федерации может на тех или иных условиях предоставлять партнеру земельные участки, недвижимое и движимое имущество, находящееся в его собственности.

Рассмотрим механизм функционирования ГЧП на региональном уровне на примере Пермского края.

Пермский край занимает 14-е место среди регионов России по уровню развития государственно-частного партнерства. В регионе было реализовано уже немало успешных проектов, таких как:

1) передача в концессию частному инвестору водоканала;

2) выведение на аутсорсинг услуг по перевозке бригад скорой помощи;

3) аутсорсинг услуг общественного питания;

4) детский сад, функционирующий по концессионному соглашению;

5) строительство дорог и мостов;

6) строительство нового аэровокзального терминала и др.

В Пермском крае реализован проект по строительству аэропорта стоимостью более 5 млрд руб. Региональные власти расширили опыт взаимодействия с частными инвесторами. Им помогла разработка федерального закона, регулирующего сотрудничество в рамках государственно-частного партнерства.

13 июля 2015 года Государственная дума приняла закон «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Целью документа является создание правовых условий для привлечения частных инвестиций в экономику. Закон регулирует правовые отношения в сфере ГЧП.

Крупнейшим проектом ГЧП края является концессионное соглашение, заключенное между мэрией Перми и ООО «Новогор-Прикамье». В 2013 году сторонами было подписано соглашение о передаче в концессию коммунальному оператору объектов водоснабжения и водоотведения города. Соглашение предусматривает нулевую концессионную плату. Взамен «Новогор» взял на себя обязательство до 2022 года вложить в модернизацию коммунальных сетей более 3 млрд руб. С 2023 до 2054 года запланированы инвестиции на сумму более 8 млрд руб. Администрация инвестирует на работы по реконструкции объектов с 2012 по 2025 год более 3,572 млрд руб. По мнению большинства ученых, переход на концессию поспособствует большему инвестированию указанных средств в развитие коммунальной инфраструктуры. Соглашение в сфере водоснабжения стало первым среди всех крупных российских городов.

Проект по привлечению частных компаний для оказания транспортных услуг подстанциям скорой помощи является самым известным проектом аутсорсинга в пермской медицине. Он развивается в Перми с 2008 года. С этого времени компания ООО

«Феникс-Менеджмент» бизнесмена Евгения Фридмана предоставляет в аренду подстанциям спецавтомобили («Газель», «Форд» или УАЗ с медицинским оборудованием или без него). На сегодняшний день проект получил развитие и по аналогичной схеме работает в Уфе, Кирове и Екатеринбурге.

Строительство нового аэропортового комплекса — один из самых масштабных проектов Пермского края стоимостью 5,2 млрд руб. Для реализации проекта была выбрана схема государственно-частного партнерства. В результате инвестиционного соглашения между регионом и ООО «Новая Колхида» новый терминал был построен и введен в эксплуатацию в феврале 2018 года.

Учитывая опыт Пермского края можно сделать вывод о том, что источником реализации крупных проектов должен быть частный сектор. Существуют следующие перспективные направления для взаимодействия в рамках ГЧП: развитие социальной, транспортной инфраструктуры; сферы услуг; строительство спортивных сооружений, детских садов. На примере строительства аэропорта был наработан хороший опыт структурирования проектов в рамках государственно-частного партнерства. Этот опыт необходимо распространить на все сферы, в которых требуется оптимизация бюджетных расходов. Важным будет создание корпорации развития в регионах, которая выполняет роль проектного офиса как это реализовано в Пермском крае. Данный офис будет структурировать проекты в сфере государственно-частного партнерства. ГЧП является важным звеном для стабильного роста экономики страны, обеспечивает должный уровень экономической безопасности.

Список литературы

1. Институты модернизации региональной экономики: научная статья, журнал «Региональная экономика: наука и практика», издательство ООО «Издательский дом Финансы и Кредит», Москва.
2. Государственно-частное партнерство в условиях инновационного развития экономики [Монография] / Под ред. А.Г. Зельднера, И.И. Смотрицкой. М.: ИЭ РАН, 2012. С. 212
3. Официальный сайт Внешэкономбанк. Режим доступа: https://new.veb.ru/
4. Официальный сайт города Перми ПроПермь. Режим доступа: https://properm.ru/

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP AS AN EFFECTIVE FORM OF ECONOMIC SECURITY

Badamshina L.D., Radosteva A.E., students of 4th course
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15.

In this article the subject of study is public-private partnership. The concepts of public-private partnership are considered the factors of motivation of participation in the partnership. The directions of development of public-private partnership at the level of the region are designated. The author reveals the function of Vnesheconombank in public-private partnership And studies the mechanism of public-private partnership at the regional level, on the example of the Perm region.

Key words: public-private partnership, private sector, business, public sector, investment projects, economic security, economy, investments, Vnesheconombank, regional level, infrastructure, investments.

УДК 336.7
ББК 65.38

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПАО «ПРОТОН – ПМ»

Бурнышева А.В., Згогурина М.А., студентки 5 курса, спец. «Экономическая безопасность»
Научный руководитель - старший преподаватель И.О. Ганин
Электронный адрес: aleksa.burnysheva@mail.ru, mazgogurina@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена вопросам финансовой безопасности предприятия на примере Протон - ПМ. Раскрыта сущность финансовой безопасности предприятия, выбраны и исследованы основные индикаторы, влияющие на финансовую безопасность предприятия. Сделаны выводы по состоянию финансовой защищенности ПАО «Протон – ПМ».

Ключевые слова: финансовая безопасность предприятия; индикаторы, характеризующие финансовую безопасность; формулы индикаторов; характеристика предприятия ПАО «Протон-ПМ»; пороговые значения индикаторов; анализ состояния финансовой безопасности предприятия ПАО «Протон – ПМ», уровень защищенности ПАО «Протон – ПМ».

В настоящее время, важным условием для обеспечения стабильного роста предприятия и создания благоприятных результатов его деятельности является функционирующая система финансовой безопасности предприятия (ФБП), которая обеспечивает охрану предприятия от внешних и внутренних угроз.

© Бурнышева А.В., Згогурина М.А., 2018.

Многие ведущие ученые - экономисты, такие как, Г.А Андрощук, П.П Крайнев, О.О Бородина, М.И. Бендиков исследуют ФБП с двух точек зрения. Первая точка зрения - ФБП как составляющая экономической безопасности [10], вторая точка зрения – ФБП отдельный объект управления [2].

Экономист Парфенова Т.В., считает, что финансовая безопасность предприятия – часть общей ФБП и представляет собой совокупность осуществляемого комплекса мер в интересах защиты бизнеса от внутренних и внешних финансовых угроз.

По утверждению И.А Бланка, ФБП - количественно и качественно детерминированный уровень финансового состояния предприятия, обеспечивающий стабильную защищенность его приоритетных сбалансированных финансовых интересов от идентификационных, реальных и потенциальных угроз внешнего и внутреннего характера. Параметры определяются на основе его финансовой философии и создают необходимые предпосылки финансовой поддержки его устойчивого роста в текущем и перспективном периоде [1].

По мнению вышеприведенных авторов, главный момент в ФБП - управление внешними и внутренними угрозами, как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе.

Главной целью обеспечения финансовой безопасности является управление совокупностью финансовых рисков в целях их минимизации и нейтрализации негативных последствий их осуществления.

Для определения уровня ФБП необходимо рассмотреть ряд показателей, характеризующих его финансовое состояние. К данным показателям относятся: показатели платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой активности, рентабельности, развития и пр. [4].

По мнению авторов, к наиболее значимым индикаторам относятся: коэффициенты обеспеченности собственными средствами, автономии, финансовой устойчивости, абсолютной ликвидности и др. [табл.1].

Таблица 1

Индикаторы финансовой безопасности предприятия

Показатель	Формула
1. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	Собственные оборотные средства/оборотные средства с.1300-с.1100 (Ф.1)/с.1200(Ф.1)
2. Коэффициент автономии	Собственный капитал и резервы/Суммарные активы с.1300(Ф.1)/с.1700 (Ф.1)
3. Коэффициент финансовой устойчивости	Собственный капитал+долгосрочные кредиты и займы/Валюта баланса с.1300+с.1400 (Ф.1)/с.1700 (Ф.1)
4. Коэффициент абсолютной ликвидности	Денежные средства+краткосрочные финансовые вложения/текущие обязательства с.(1250+1240)(Ф.1)/с.1500-с.1530-с.1540 (Ф.1)
5. Коэффициент текущей ликвидности	Оборотные активы/текущие обязательства с.1200+1170)(Ф.1)/с.1500-с.1530-с.1540)(Ф.1)
6. Рентабельность продаж	Прибыль от продаж/выручка*100% с.2200(Ф.2)/с.2110(Ф.1)*100%
7. Коэффициент оборачиваемости активов	Выручка от продаж/Средняя стоимость активов с.2110(Ф.2)/(с.1600нг+1600кг(Ф.1)/2)
8. Коэффициент оборачиваемости запасов; **Оборачиваемость запасов (в днях)*	Себестоимость реализованной продукции/Среднегодовая стоимость запасов с.2110(Ф.2)/(с.1210нг+с.1210кг(Ф.2)+с.1220нг+с.1220кг(Ф.2))/2 **360/Коэффициент оборачиваемости запасов*
9. Фондоотдача	Выручка от продаж/среднегодовая стоимость основных средств С.2110(Ф.2)/(с.1150нг+кг1150(Ф.1)/2)

Окончание табл.

10. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала; **Оборачиваемость собственного капитала (в днях)*	Выручка/среднегодовая стоимость собственного капитала с.2110(Ф.2)/(с.нг1300+с.кг1300(Ф.1/2) **365 / *Коэффициент оборачиваемости собственного*
11. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности; Показатель	Выручка/среднегодовая величина дебиторской задолженности с.2110(Ф.2)/(с. нг1230+с.кг1230(Ф.2/2) Формула
**Оборачиваемость дебиторской задолженности (в днях)*	**365/ Коэффициент дебиторской задолженности*
12. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности; **Оборачиваемость кредиторской задолженности (в днях)*	Выручка/среднегодовая величина кредиторской задолженности с.2110(Ф.2)/(с.1520+с.1520/2Ф.1) **365/ Коэффициент кредиторской задолженности*

Важную роль при анализе коэффициентов играют пороговые значения, т.е. лимиты, за пределы которых не стоит выходить т.к. выход за рамки данных значений сулит проблемы, связанные с нормальной деятельностью, конкуренцией и развитием предприятия [9]. Поэтому, важно наблюдать за всеми значениями индикаторов, и в случае выхода за пределы границ, принимать соответствующие меры для минимизации финансовых потерь.

На основе бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах, проанализирована степень финансовой защищенности предприятия ПАО «Протон - ПМ».

ПАО «Протон - ПМ» - предприятие космической отрасли, занимающееся выпуском жидкостных ракетных двигателей для первой ступени ракет, не имеет филиалов и представительств [11]. Ориентировано только на внутренний российский рынок и не ведет экспортную деятельность.

Основные показатели ПАО «Протон - ПМ» представлены в табл.2:

Таблица 2

Показатели бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах

Показатель	Год				
	2012	2013	2014	2015	2016
Внеоборотные активы (1100)	3 856 610	4 189 000	5 076 320	5689400	6 800 740
Основные средства (1150)	2613580	2970740	4045830	4769160	5840380
Показатель	2012	2013	2014	2015	2016
Финансовые вложения (1170)	1 267	1 230	1 230	1 230	24 087
Оборотные активы (1200)	5 055 110	6 866 520	10 335 300	11 308 300	11 864 400
Запасы (1210)	2531590	3268830	4444750	6702420	6450500
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям (1220)	105004	52532	2029	10332	2003
Дебиторская задолженность (1230)	2 241 910	3 135 160	4 382 115	2 952 250	2 114 450
Краткосрочные финансовые вложения (1240)	81 371	321 565	388 115	107548	33 010
Денежные средства (1250)	94 481	87 835	1 115 820	1531940	3 260 780
Собственный капитал (1300)	2 970 990	3 315 500	3 267 310	5 918 860	8 602 070

Окончание табл.

Долгосрочные пассивы(1400)	481 932	410 570	2 027 550	2544840	2829020
Краткосрочные пассивы (1500)	5 458 800	7329450	10 116 700	8534020	7 234 020
Заемный капитал (1400+1500)	5 940 732	7740020	12144250	11078860	10063040
Показатель	2012	2013	2014	2015	2016
Кредиторская задолженность (1520)	1 755 400	2 777 610	5034890	5 232 390	3 402 030
Доходы будущихпериодов (1530)	1 902	17 877	18 494	18357	18357
Оценочные обязательства (1540)	40706	117910	110047	118185	117592
Баланс (1700)	8 911 720	11055500	15 411 600	16 997 700	18 665 100
Выручка (2110)	5 102 660	5 318 160	5 232 650	3 674 710	6 704 030
Показатель	2012	2013	2014	2015	2016
Себестоимость (2120)	-4 608 470	-4703710	-4580030	3674710	-6387440
Прибыль от продаж (2200)	469 788	588 383	628 182	74533	310225
Чистая прибыль (2400)	41 375	48 518	-45 304	-192 474	310 225

Внеоборотные активы на 2016 г. составили 6,8 млрд. руб. (+19,53%) к предыдущему году. Оборотные активы на протяжении с 2012 - 2016 гг. имели тенденцию роста, в 2016 г. показатель определился на уровне 11,9 млрд. руб. (+4,9%) к предшествующему году. Собственный капитал на 2016 г. обозначился на уровне 8,6 млрд. руб. (+45,33%) по сравнению с 2015 г. Долгосрочные обязательства резко возросли в 2014 г. (+1,6 млрд. руб.),

в 2016 г. показатель остановился на уровне 2,9 млрд. руб. (+11,2%) к предыдущему году. Краткосрочные обязательства к 2016 г. снизились до 7,2 млрд. руб. (-15%) к предыдущему году. Выручка на 2016 г. составила 6,7 млрд. руб. (+3,млрд. руб.) к 2015 г. Коммерческие расходы зафиксировались на уровне -6,3 млн. руб. (-9,6 млн. руб.) к предшествующему году. Чистая прибыль имела отрицательную динамику с 2014 г. показатель составил - 45,3 млн. руб. к 2016 г. возрос до - 403,1 млн. руб.

По данным бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах рассчитаем коэффициенты, характеризующие финансовую безопасность ПАО «Протон - ПМ» [табл.3]

Таблица 3

Индикаторы финансовой безопасности ПАО «Протон - ПМ»

Показатель	Норматив	Год				
		2012	2013	2014	2015	2016
1. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	>0,1	-0,18	-0,13	-0,18	0,02	0,15
2. Коэффициент автономии	≥ 0,5	0,33	0,3	0,21	0,35	0,46
3. Коэффициент финансовой устойчивости	0.8–0.9, есть тенденция к росту	0,39	0,34	0,34	0,5	0,61
4. Коэффициент абсолютной ликвидности	>0,2-0,5	0,03	0,06	0,15	0,2	0,46
5. Коэффициент текущей ликвидности	>1.5 - 2.5	0,93	0,95	1,03	1,35	1,67
6. Рентабельность продаж	увеличение показателя	9,21	11,06	12,01	2,03	4,63

Окончание табл.

7. Коэффициент оборачиваемости активов	увеличение показателя	1,15	0,96	0,68	0,43	0,72
*Оборачиваемость активов (в днях)	-	319	379	538	844	508
8. Коэффициент оборачиваемости запасов;	увеличение показателя	1,98	1,54	1,01	0,65	1,13
*Оборачиваемость запасов (в днях)	120–122 дня	185	237	361	562	323
Показатель	Норматив	2012	2013	2014	2015	2016
9. Фондоотдача	увеличение показателя	3,9	3,58	2,59	1,54	2,3
10. Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	увеличение показателя	3,43	3,21	3,2	1,24	1,56
*Оборачиваемость собственного капитала (в днях)	-	106	114	114	294	234
11.Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности;	увеличение показателя	4,55	3,39	2,39	2,49	6,34
*Оборачиваемость дебиторской задолженности (в днях)	74 дня	120	185	109	147	138
12. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности;	увеличение показателя	5,81	3,83	2,08	1,4	3,94
*Оборачиваемость кредиторской задолженности (в днях)	-	110	156	279	520	235

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами свидетельствует о том, что у предприятия имеются

собственные оборотные средства, в 2016 г. данный показатель составил 0,15 (15%), соответствует нормативному значению. С 2012 г. по 2014 г. наблюдалась отрицательная динамика коэффициента, это значит, что оборотные и доля внеоборотных средств были сформированы за счет заемных источников,

Коэффициент автономии показывает, что 46% активов предприятия в 2016 г. покрывались при помощи собственного капитала, остальные - при помощи заемных средств. Показатель чуть ниже порогового значения. С 2012 г. по 2015 г. коэффициент был ниже, и держался на уровне от 21% до 35%. Чем выше значение, тем меньше зависимость от заемных источников.

Коэффициент финансовой устойчивости свидетельствует о стабильном или переменчивом положении предприятия. На протяжении всего исследуемого периода показатель не соответствовал нормативному значению, это значит, что предприятие финансово неустойчиво и вызывает тревогу. Но, следует заметить положительную динамику коэффициента, с 2013 г. по 2016 г. показатель увеличился почти в 2 раза и составил 0,61.

Коэффициент абсолютной ликвидности в 2016г. продемонстрировал, что 46% краткосрочных обязательств погашались при помощи денежных средств и их эквивалентов, соответствует нормативному значению. С 2012 г. по 2014 г. индикатор был ниже порогового значения, но с каждым годом данный показатель увеличивался со значения 0,03 до 0,46.

Коэффициент текущей ликвидности отображает способность предприятия покрывать текущие обязательства только с помощью оборотных активов. За весь анализируемый период показатель имел тенденцию к увеличению, хотя и не соответствовал пороговому значению до 2016 года. В 2016 г. индикатор составил 1,67, что говорит о способности самостоятельно оплачивать текущие счета.

Рентабельность продаж показывает прибыль предприятия с каждого рубля проданной продукции. В 2016 г. прибыль составила 4,63 руб. с единицы проданной продукции. Самое высокое значение зафиксировано в 2014 г. 12,01 руб. с единицы реализованной продукции.

Коэффициент оборачиваемости активов представляет,

сколько денежных единиц реализованной продукции принесла каждая денежная единица активов, т.е. чем быстрее оборачиваемость, тем больше прибыли приносит каждый рубль актива предприятия. Данный индикатор имел тенденцию спада с 2013 г. по 2015 г. Самое высокое значение обозначилось в 2012 г., коэффициент составил 1,15. К 2016 г. коэффициент остановился на уровне 0,72 предприятию потребовалось 508 дней для превращения активов в денежную массу.

Коэффициент оборачиваемости запасов отображает, как быстро производятся и отпускаются товарные запасы со склада предприятия. Чем выше показатель, тем действеннее производство. В 2016 г. показатель зафиксирован на уровне 1,13 т.е. предприятию потребовалось 323 дня для того, чтобы запасы превратились в денежную массу, при нормативе 120 дней. Наиболее лучший показатель был в 2012 г. составил 1,98, это значит - понадобилось 185 дней для перехода запасов в денежную массу.

Фондоотдача демонстрирует, какова отдача на каждый вложенный рубль в основные средства. В 2016 г. показатель установился на уровне 2,3, т.е. на каждый рубль фондов предприятия было получено 2 рубля. 30 коп. выручки, фонды окупились на 230%. Максимальное

значение за анализируемый период равнялся 1,95 у.е. на каждый рубль фондов предприятия было получено 1 руб. 95 коп. выручки, фонды окупились на 195%.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала в 2016 г. составил 1,56 предприятию необходимо было 234 дня для превращения собственного капитала в денежную массу. Максимальное значение за весь период отметилось в 2012 г. зафиксировалось на уровне 3,43.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности показывает, как быстро контрагенты расплачиваются по неоплаченной задолженности.

На 2016 г. индикатор имел значение 6,34, за весь период это было максимальное значение понадобилось 138 дней для покрытия контрагентами своей задолженности перед предприятиями. Показатель пороговому значению не соответствует.

Высокий показатель отражает улучшение платежной дисциплины контрагентов - вовремя ликвидируются задолженности перед предприятием.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности демонстрирует, как быстро предприятие погашает собственные долги. Чем выше показатель, тем быстрее предприятие рассчитывается по своим долгам. На 2016 г. значение коэффициента равнялось 3,94, это значит, предприятию потребовалось 235 дней для погашения долгов. Лучший показатель за анализируемый период был в 2012 г., показатель был зафиксирован на уровне 5,81, предприятию понадобилось 110 дней для ликвидации задолженности.

В целом, анализируя все индикаторы финансовой безопасности ПАО «Протон - ПМ», следует сказать, что предприятие финансово нестабильно т.к. только три коэффициента соответствуют нормативным значениям (показатель обеспеченности собственными средствами, абсолютной ликвидности и текущей ликвидности). Но рассматривая данные индикаторы в динамике, следует сделать вывод, что все показатели имеют тенденцию к росту, а это благоприятно сказывается на финансовом состоянии предприятия. Например, увеличение индикатора оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности, означает, что предприятие лучше и за меньшие сроки рассчитывается по своим долгам, а также контрагенты улучшают свою платежную дисциплину, и за меньшее время погашают свои задолженности. Коэффициент обеспеченности собственными средствами показывает, что у предприятия есть собственные средства для покрытия своих обязательств и предприятие полностью не зависит от заемных средств. Коэффициент автономии отображает, что почти половина активов (50%) покрывались собственными средствами. Рентабельность продаж резко упала в течение предпоследнего анализируемого года из - за быстрого снижения прибыли от продаж и выручки.

Список литературы

1. Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия/И.А. Бланк-2-е изд.-К: Эльга 2013-645с.
2. Гончаренко Л.П., Акулинина Ф.В. – М. Экономическая безопасность: учебник для вузов// Издательство Юрайт, 2015. – 478 с.
3. Запорожцева Л.А. Финансовая безопасность предприятия при переходе на МСФО // Международный бухгалтерский учет. – 2011. – № 36.
4. Каранина, Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) – Монография. – Киров: ФГБУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239 с
5. Олейникова Е.А. Экономическая безопасность (теория и практика)//М.: «Классика плюс», 1999. – 356с.
6. Папехин Р.С. Факторы финансовой устойчивости и безопасности предприятия: автореф. дисс. канд. экон. наук: 08.00.10 / Папехин Роман Сергеевич. – Волгоград, 2007. – 21 с.
7. Сенчагова В.К. Экономическая безопасность России: Общий курс / 2-е изд. – М.: Дело, 2011. – 895с.
8. Соколов Ю.А. Финансовая безопасность экономических систем. – М.: «Анкил», 2010. – 345 с.
9. Сорокина О.Н. Содержание финансовой безопасности предприятия // Российское предпринимательство. — 2012. — № 14 (212). — с. 74
10. Храпкина В. Анализ подходов и методов определения финансовой безопасности предприятия // Экономический анализ. – 2011. – Выпуск 8. – Часть 2.
11. Оффициальный сайт ПАО «Протон – ПМ» [Электронный ресурс] URL: http://www.protonpm.ru/

FINANCIAL SECURITY OF ENTERPRISES ON THE EXAMPLE OF JOINT STOCK COMPANY "PROTON – PM»

A. V. burnysheva, M.A. Zgogurina., students of the 5th year, specialty «Economic security»
Perm State University, 614990, Perm, Bukireva Str., 15

The article is devoted to the issues of financial security of the enterprise on the example of joint stock company «Proton – PM». The essence of financial security of the enterprise is revealed, the main indicators influencing the financial condition of the enterprise are chosen and investigated. Conclusions on the state of financial security of joint stock company «Proton – PM».

Keywords: financial security of the enterprise; indicators characterizing financial security; formulas of indicators; characteristics of the enterprise of joint stock company «Proton-PM»; threshold values of indicators; analysis of the financial security of the enterprise of joint stock company «Proton – PM», the level of protection of joint stock company «Proton – PM».

УДК 32:316:002
ББК 66.2с51

ГЕНЕЗИС КАТЕГОРИИ «ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ» В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКЕ

Ганибаев Г.Р., аспирант
Научный руководитель – к.э.н., доцент И.С.Глебова
Электронный адрес: Mikkibaev@mail.ru
Казанский (Приволжский) федеральный университет
420008 Казань, Кремлевская, 18

В статье представлен процесс становления терминологической конструкции «информационная безопасность». Особое внимание уделено работам основоположников концепции информационного общества. Доказана незавершенность процесса формирования понятийного аппарата теории информационной безопасности в условиях обострения информационных рисков.

Ключевые слова: информационная безопасность, информационные риски, инструменты управления угрозами, информационное общество, уровни исследования информационной безопасности.

Разработка понятийного аппарата выступает исходным этапом формирования новой информационной парадигмы и концепции информационного общества: логичность системы знания определяется наличием целостной и непротиворечивой системы ключевых категорий и категориально-терминологических конструкций. Начало исследованию информационной экономики было положено в трудах Д.Белла, М.Кастельса, А.Тоффлера и др. ученых, которые указывали на возрастающую роль информации в постиндустриальном обществе. Понятие информационного общества вводится в научный оборот в период с 40-х по 60-е гг. XX

© Ганибаев Г.Р., 2018

в. в связи с появлением кибернетики, однако широкое распространение оно получает в результате распространения ИКТ. Данное понятие используется в работах американских исследователей К.Шеннона, Н.Винера, К.Коямы, Д.Лайона, а всесторонний анализ атрибутивных характеристик постиндустриального общества как информационного был проведен Й.Масудой в работе «Информационное общество как постиндустриальное общество» [1]. При всем многообразии подходов в качестве ключевой характеристики информационного общества исследователи признают, что для него присуща «специфическая форма социальной организации, в которой новые технологии генерирования, обработки и передачи информации стали фундаментальным источником производительности и власти» [2], что становится причиной возникновения новых угроз и рисков. Понимание актуальности данной проблемы находит отражение в трактовке современного общества как «общества риска» (У.Бек), в котором меняется качество общности, а движущей силой становится потребность в безопасности [3]. В то же время у исследователей отсутствует единое представление о содержании информационной безопасности и ее месте в системе национальной (региональной) безопасности.

Проведенное исследование показывает, что ряд авторов выделяют техническую и гуманитарную составляющие системы информационной безопасности. При этом указывается на существование в составе последней социологического и социально-психологического аспектов формирования концепта [4]. Выделение социологического аспекта вызвано тем, что информационные технологии выступают результатом человеческой деятельности, в процессе которой создаются инструменты преобразования окружающей действительности в соответствии с текущими и долгосрочными потребностями экономических агентов. Одновременно следует учитывать, что система информационной безопасности может быть реализована только в контексте общественных отношений, что позволяет последние рассматривать как сферу функционирования информации, определяющей реакции потребителя информации. Наличием субъективной стороны восприятия информации экономическими агентами определяет

социально-психологический аспект информационной безопасности, что находит отражение в характере информационного воздействия, которое происходит в рамках социальных взаимодействий и затрагивает все сферы и уровни общественных отношений, в том числе экономических, политических, религиозных и др.

Следует согласиться с авторами, которые выделяют три уровня исследования информационной безопасности:

1. Эмпирический, который предполагает перманентный мониторинг угроз информации как источников рисков информационной безопасности, разработку инструментов управления ими.

2. Концептуально-эмпирический, который включает научное обоснование методов оценки уязвимости информации и их внедрение в систему управления национальной безопасности в целом и в систему управления информационной безопасности как подсистемы, формирование унифицированных решений, направленных на защиту информации.

3. Теоретико-концептуальный, который предполагает развитие теории защиты информации на основе определения содержания стратегии защиты, разработку технологий управления системами информационных систем с использованием унифицированных решений [5].

В этой связи эволюцию представлений об информационной безопасности можно рассматривать как «переход от экстенсивных к интенсивным методам решения проблем, базирующимся на целенаправленной реализации всех достижений теории и практики защиты – структурированном описании среды защиты, всестороннем количественном анализе степени уязвимости информации на объекте, научно обоснованном определении требуемого уровня защиты на каждом конкретном объекте и в конкретных условиях его функционирования, построении систем защиты на основе единой унифицированной методологии» [5]. Объективной причиной изменения роли информации выступает трансформация хозяйственного уклада и переход от традиционного общества к обществу постиндустриальному, которое может

трактоваться как информационное. Если в традиционном обществе, цель которого заключалась в производстве материального продукта, информация выступала одним из многих источников конкурентного потенциала отдельных субъектов хозяйствования и фактором принятия эффективных управленческих решений на уровне государства, то в информационном обществе, цель которого – создание информационного продукта, информационная безопасность определяет не только уровень конкурентоспособности предприятий и государства, но и становится необходимым условием их существования. Таким образом, целевым ориентиром функционирования системы информационной безопасности становится не защита информации, а создание конечного продукта. Это позволяет рассматривать информационную безопасность не как подсистемы национальной безопасности, а как более широкую по отношению к последней категорию.

Таким образом, представленные выше подходы к определению сущности информационной безопасности (статический и динамический) отражают особенности функционирования традиционного (индустриального) и информационного (постиндустриального) общества. В индустриальном обществе информационная безопасность – это подсистема системы управления (микро-, мезо-, макроуровней), ориентированной на обеспечение сохранности информации с учетом внешних и внутренних угроз; при этом ее оценка ее эффективности определяется эффективностью инструментов управления рисками в информационной сфере. В постиндустриальном обществе информационная безопасность – это состояние системы управления (микро-, мезо-, макро-, мегауровней), при котором атрибутивные свойства экономической системы в целом и информационной инфраструктуры в частности не изменяются под влиянием внешних и внутренних угроз (или при наличии изменений экономическая система адаптируется к ним, или сама инициирует эти изменения); при этом ее оценка ее эффективности определяется уровнем устойчивости развития экономической системы.

Список литературы

1. Masuda, J. The Information Society as Post-Industrial Society / J. Masuda. – Washington, D. C.: World Future Society, 1981. – 171 p.

2. Кастельс, М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура / М. Кастельс ; пер. с англ. под науч. ред. О. И. Шкаратана. – М.: Гос. ун-т – Высш. шк. экономики, 2000. – 606 с.

3. Бек У. Общество риска. На пути к другому модерну / У. Бек; пер. с нем. В. Седельника и Н. Федоровой; послесл. А. Филиппова. – М.: Прогресс-Традиция, 2000. – 383 с.

4. Крапивенский А.С. Социологический и социально-психологический подходы к определению концепта «информационная безопасность» в рекламной коммуникации // *Научный вестник Волгоградской академии государственной службы. Серия «Экономика»*. 2010. №2/4. С. 53.

5. Малюк А.А. Информационная безопасность: концептуальные и методологические основы защиты информации / Учебное пособие для вузов. М.: Горячая линия – Телеком, 2004. 280 с.

GENESIS OF THE CATEGORY "INFORMATION SECURITY" IN ECONOMIC SCIENCE

Ganibaev G.R., postgraduate

Kazan (Privolzhsky) Federal University, 420008 Kazan, Kremlin Str., 18

The article describes the process of the formation of the terminological structure "information security". Particular attention is paid to the works of the founders of the concept of the information society. The incompleteness of the process of formation of the conceptual apparatus of the theory of information security in conditions of aggravation of information risks is proved.

Key words: information security, information risks, threat management tools, information society, levels of information security research.

УДК 336.7
ББК 65.38

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Гладкова Е.А., студентка 4 курса
Ожгибесова О.А., студентка 4 курса
Научный руководитель - к.э.н., доцент Субботина Ю.Д.
Электронный адрес: Gladkova95@mail.ru, Ozhgibesova_o@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье проведено исследование финансовой безопасности. Проанализировано состояние финансовой безопасности Российской Федерации. На основе анализа ключевых показателей выявлены угрозы и предложены возможные пути их устранения.

Ключевые слова: финансовая безопасность, экономическая безопасность, угрозы финансовой безопасности, индикаторы финансовой безопасности, финансовая политика, финансовые ресурсы, финансовая стратегия.

Финансовая безопасность является критерием эффективного функционирования государства. Необходимо всегда рассматривать вопросы финансовой безопасности государства, но особенно во времена реструктуризации экономики, перехода к новой экономической и финансовой стратегии развития, когда требуется формировать и использовать огромные объемы финансовых ресурсов.

Вопросы финансовой безопасности государства рассматривали различные ученые, в частности, можно выделить таких

© Гладкова Е.А., Ожгибесова О.А., 2018

авторов Барикаев Е.Н., Филимонова Е.А., Сенчагов В.К., Олейникова Е.А. и др.

Финансовая безопасность — понятие, включающее совокупность методов по защите экономических национальных интересов на макроуровне и финансовой деятельности хозяйствующих субъектов на микроуровне [2].

Для выявления реального уровня финансовой безопасности государства нужно сравнить фактические данные с определенными критериями, обоснованными с научной точки зрения и принятыми на государственном уровне. Такими критериями называются пороговые значения индикаторов финансовой безопасности государства.

В Указе Президента РФ от 13 мая 2017 г. «О стратегии экономической безопасности» описываются 40 показателей, оценивающих экономическую безопасность страны. На основе данных, можно выделить основные 9 показателей для оценки состояния финансовой безопасности России. К ним относятся: дефицит федерального бюджета РФ, объем ВВП, состояние золотовалютных резервов, уровень инфляции, индекс денежной массы, инвестиции в основной капитал, отток капитала, объем совокупного внешнего долга, объем совокупного внутреннего долга[3].

Чтобы оценить состояние финансовой безопасности России, необходимо провести анализ, в результате которого будут обнаружены слабые места в финансовой сфере, т.е. проблемы, требующие устранения.

Таблица 1

Динамика основных показателей финансовой безопасности России

Показатель	2014	2015	2016
Дефицит Федерального бюджета, трлн.руб.	3,28	1,96	2,97
Объем ВВП, млрд. руб.	79199,7	83232,6	86043,6
Состояние ЗВР, млрд.долл.	386,2	368	377,7
Уровень инфляции, %	11,36	12,91	5,38
Денежная масса, млрд.руб.	31404,7	32110,5	35809,2
Инвестиции в основной капитал, млрд.руб.	13902,64	13897,19	14748,84
Отток капитала, млрд.долл.	152,1	58,1	19,8
Объем совокупного внешнего долга, млрд.долл.	599,5	518,2	514,1
Объем совокупного внутреннего долга, млрд.руб.	7241,17	7307,64	8003,46

Рассматривая первый показатель – дефицит федерального бюджета, то за 2016 г. он составил 2,97 триллиона рублей (3,5 % к объему ВВП). В мировой практике безопасным уровнем бюджетного дефицита считается его объем не более 3% от ВВП. Данный индикатор перешел за границу пороговых требований, это является негативной тенденцией в обеспечении финансовой безопасности. Причиной формирования бюджетного дефицита могут быть кризисные явления в экономике, развал экономики, неэффективность финансовой системы, неспособность государства держать под контролем финансовую обстановку в стране. Также увеличение дефицита бюджета вызвано падением цен на нефть и газ, поскольку доходы от их экспорта являются важнейшей статьей доходов бюджета

Анализируя второй индикатор - объем ВВП в 2016 г. – 86043,6 млрд. руб., можно отметить, что произошло увеличение на 8,64%. Причинами данного прироста можно считать увеличение структуры сельского хозяйства, а именно рост урожая, а также увеличилась добыча полезных ископаемых. Для данного показателя пороговое значение составляет 6000 млрд. руб., отсюда можно сказать, что ВВП страны стабильно возрастает, что,

несомненно, оказывает положительное воздействие на состояние, как финансовой системы России, так и экономики в целом[6].

Следующий индикатор, оценивающий уровень финансовой безопасности является золотовалютные резервы (ЗВР). В 2016 г. – 377,7 млрд. долл. Здесь можно отметить негативную тенденцию, и если величина запаса ЗВР в дальнейшем будем сокращаться быстрыми темпами то: национальная валюта России не будет иметь нужной поддержки, будет утеряно доверие граждан к осуществляемой государством денежно-кредитной политике, к тому же снизится международный рейтинг страны, РФ не сможет более погашать обязательства по внешним долгам, возникнет риск невозможности обеспечения поддержки государства и его граждан в случае национальной катастрофы, экономическая независимость России окажется под вопросом[5].

Четвертый показатель - уровень инфляции. В 2014 - 2015 гг. наблюдается средний уровень инфляции. Это связано с падением цен на энергоносители и, как следствие, ощутимым повышением потребительских цен, стоимости услуг ЖКХ, транспортных услуг, а также дефицитом денежной массы (который был создан ЦБ как раз в целях борьбы с инфляцией). Так же, безусловно, на уровень инфляции повлиял экономический кризис и введенные санкции против России. Однако в 2016 г. уровень инфляции стремительно упал до 5%, это может говорить о грамотной политики правительства страны, а именно то, что ЦБРФ стал проводить политику таргетирования инфляции. Пороговое значение уровня инфляции составляет 20% в год. Если в дальнейшем уровень инфляции будет продолжать снижаться, то можно прекратить рост тарифов на услуги государственных монополий, также существенно снизить ставку рефинансирования и ставки по кредитам коммерческих банков, укрепить национальную валюту.

Другим показателем, оказывающим воздействие на финансовую безопасность, является денежная масса, которая в 2016 г. составила 35179,7 млрд. руб. Если говорить о данном показателе, то необходимо учесть и уровень монетизации. В России в 2016 г. уровень монетизации 41%. Несмотря на то, что произошло

увеличение денежной массы, надо отметить колебания, происходившие в течение периода. Они произошли под воздействием переоценивания валютных депозитов, однако к концу 2016 г. переоценка валютных депозитов значительно снизилась и приобрела отрицательное значение. Пороговым значением уровня монетизации принято считать 20-30%, таким образом, данный показатель удовлетворяет требованиям пороговых значений. Чем выше уровень монетизации, тем больше денег у банков, чтобы выдавать кредиты. При низком же уровне монетизации кредиты становятся слишком дорогими, предприятия не способны нормально развиваться, создавать новые рабочие места и модернизировать производство, в итоге бюджет государства недополучает средства[5].

В 2014 г. инвестиции в основной капитал составляли 13902,64 млрд. руб., а в 2016 г. – 14639,83 млрд. руб. А если посмотреть в отношении к ВВП, соответственно в 2014 г. составили 16,8%, а в 2016 г. – 17%. Эти значения находятся ниже порогового значения, тем самым можно говорить о наличие в стране слабой инвестиционной активности. К причинам, сдерживающим инвестиционную привлекательность в России можно отнести то, что банки постепенно снижают процентную ставку по кредитам, но все равно придерживаются к жестким требованиям финансового положения заемщиков, так же можно отнести консервативную инвестиционную политику компаний.

Важным показателем является отток капитала из страны. За 2014-2016 гг. наблюдается положительная тенденция, отток капитала сократился почти в 8 раз, с 152 млрд.долл. до 20 млрд.долл. Это, безусловно, является отличным показателем для страны. Если в 2014 г. на отток капитала влияло сокращение спроса российских компаний на иностранные активы, то в данный период спрос на них растет, также сокращение оттока капитала повлияло снижение объемов выплат внешнего долга, падения спроса населения на иностранную валюту, сокращение объемов нелегального вывоза средств из страны. Однако нужно помнить и о причинах, способствующих оттоку капитала, к ним можно отнести: значительное падание спроса на национальную

валюту, нехватку инвестиций, низкую инвестиционную активность в стране, предпочтение крупных вкладчиков хранить сбережения в иностранной валюте, барьеры ведения бизнеса, высокий уровень налоговой нагрузки.

Следующий показатель – совокупный внешний долг. В 2014 г. он составлял 599,5 млрд.долл., а в 2016 г. 514,1 млрд.долл., а в отношении к ВВП – 59,52%.Однако, несмотря на то, что в абсолютных цифрах общий внешний долг России сократился из-за санкций, в относительных – его показатели заметно ухудшаются. Это объясняется сокращением ВВП, обесцениванием рубля и снижением экспорта вследствие падения мировых цен на энергоносители. Такое увеличение может стать самостоятельным фактором сокращения внутреннего российского потребления и накопления, поскольку относительно большие ресурсы придется направлять на погашение внешнего долга. Так же это свидетельствует о нехватке денежных средств для покрытия внешнего долга, тем самым тормозится развития страны. И поэтому происходит рост дефицита федерального бюджета за рассматриваемый период. Пороговое значение составляет 25% в отношении к ВВП, тем самым долг превышает пороговое значение более чем в два раза и не удовлетворяет требованиям.

Что касается последнего показателя – суммы внутреннего долга России, то он заметно увеличивается, с 2014 – 2016 гг. произошло увеличение приблизительно на 800 млрд.долл. Увеличение государственного долга является одной из острых угроз финансовой безопасности, т.к. произойдет существенное сокращение возможностей роста потребления для населения страны, а также увеличение налогов для оплаты растущего долга и связанных с ним процентов. Если же рассмотреть данный показать к объему ВВП, то в 2015 г. он составил 8,78%, а в 2016 г. – 9,3 %. Пороговым значение данного индикатора 30%, можно сделать вывод, что внутренний долг РФ удовлетворяет допустимым требованиям.

Рассмотрев показатели и их динамику, можно сделать вывод об удовлетворительном состоянии финансовой безопасности России. Правительство старается соблюдать пороговые значения

и справляется с границей стабильности. Однакоу всех показателей существуют свои угрозы, которые могут повлечь серьезные последствия.

На основе анализируемых показателей, можно выявить основные угрозы финансовой безопасности России: усиление недоверия со стороны инвесторов, что обусловило спад инвестиционной привлекательность государства, рост налогов, сокращение производства, увеличение внутреннего долга. В дальнейшем могут появиться такие угрозы как отток капитала, инфляция.

Основываясь на выявленных угрозах, можно предложить следующие пути решения данных проблем.

Для того, чтобы устранить угрозы, связанные с внешнем долгом России, необходимо:

a) оптимизировать структуру внешнего долгового портфеля страны, направлять его на рынок внутренних заимствований, а так же развивать его

b) исполнять рекомендации международного валютного фонда по мониторингу важных индикаторов внешней долговой устойчивости, а также контролю за финансовым состоянием системообразующих предприятий

c) сформировать независимую структуру, которая будет заниматься непосредственно контролем и управлением за совокупным долгом

Для того, чтобы разобраться с дефицитом федерального бюджета, можно провести следующие мероприятия: секвестр, поиск новых источников дохода, заимствование денег у банков, фирм, других государств и иностранных финансовых организаций, выпуск госзаймов, ужесточение налогообложения, сеньораж. Политика ликвидации бюджетного дефицита не должна быть направлена на скорейшее уравнивание доходов и расходов государства.

Для предотвращения угроз нехватки инвестиций в основной капитал необходимо, чтобы деятельность правительства была нацелена на решение следующих главных задач: формирование благоприятного инвестиционного климата, создание правовой базы и других благоприятных условий инвестирования, рост экономической привлекательности инвестиций.

Для ограничения «бегства капитала» нужно ввести жесткий финансовый контроль над валютными операциями, вести контроль над требованиями об обязательном резервировании средств, так же необходимо ужесточить порядок корреспондентских отношений российских банков с банками-нерезидентами, зарегистрированными в оффшорах. Нужно пересмотреть общую экономическую стратегию так, чтобы она в достаточной мере могла обеспечить создание привлекательного инвестиционного климата не только для иностранных, но и для российских компаний.

Для того, чтобы предотвратить инфляцию можно применить следующие меры: ужесточение денежно-кредитной политики (сокращение денежной массы за счет роста процентных ставок), долгосрочная денежная политика (введение жестких лимитов на ежегодные приросты денежной массы), различные антимонопольные меры, сокращение дефицита бюджета, гашение антиинфляционных ожиданий путем информирования населения, Ограничение роста тарифов на услуги ЖКХ величиной инфляции за предшествующий год и многое другое.

Для того, чтобы избежать угроз и опасностей ввиду большого объема внутреннего долга, можно применять следующие способы решения данной проблемы:

1. расширять перечень инструментов, с помощью которых, будут привлекаться финансовые ресурсы на внутреннем рынке

2. совершенствовать учет и мониторинг государственного внутреннего долга, внедрения прогрессивных технологий по управлению долгом, которые будут позволять контролировать состояние долговой нагрузки

3. гибко реагировать на изменяющиеся условия внутреннего финансового рынка и использовать наиболее благоприятные источники и формы заимствований

4. брать пример с зарубежных стран, в которых преобладает внутренний долг нежели внешний

Кроме выявленных угроз, так же существует и множество других опасностей финансовой безопасности России. Поэтому

необходимо провести ряд важнейших мероприятий, к которым можно отнести следующие:

1) дальнейшее развитие импортозамещения и принятие ряда решений в промышленной политике (создание фондов развития промышленности, проектное финансирование и др.);

2) оказание мер по поддержке экспорта не сырьевых товаров.

3) осуществление поддержки сельского хозяйства, несмотря на то, что введенные санкции и ответные контрсанкции открыли новые возможности для отрасли, освободив российский рынок от дешевого западного продовольствия;

4) организация работы Агентства кредитных гарантий в помощь финансированию предприятий малого и среднего бизнеса;

5) расширение торгово-экономических связей со странами БРИКС и другими развивающимися странами.

6) создание защищенных от санкций систем международных платежей и расчетов в рамках евразийской интеграции.

Практическое применение указанных мер будет способствовать макроэкономической сбалансированности и стабильности государства, снижению дефицита бюджета, отсутствию совокупного государственного долга и твердой национальной валюте.

Обеспечение финансовой безопасности является одним из ключевых факторов, который влияет на экономику страны. Можно сделать вывод о том, что в данный момент присутствуют угрозы в обеспечение финансовой безопасности, как внутренние, так и внешние. Особое внимание нужно обратить на пресечение внешних угроз в современных условиях геополитической и экономической ситуацией в России. Государству со всей серьезностью следует подходить к данным опасностям, т.к. выявление угроз, как внутренних, так и внешних, способствует более детальной разработки стратегии в обеспечение финансовой безопасности страны, законодательных актов, а также разработке государственных мер по улучшению финансовой стабильности, защищенности в Российской Федерации.

Список литературы

1. Барикаев Е.Н Финансовая безопасность: монография/ Сараджева О.В., Барикаев Е.Н.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 103 с.
2. Бурцев В. В. Факторы финансовой безопасности России//Менеджмент в России и за рубежом. 2001 . N 1. - С. 55-69.
3. Указ Президента РФ от 12 мая 2009 г. N 537 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года" // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс].
4. Олейников Е.А. Экономическая и национальная безопасность / Е.А. Олейников. — М., 2004. — 586 с.
5. Прамузова К. С. Рост золотовалютных резервов России [Текст] // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2014 г.). — СПб.: Заневская площадь, 2014. — С. 33-35.
6. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник/ Под ред. В.К. Сенчагова. 2-е изд. – М.: Дело, 2005. – С. 896
7. Филимонова Е.А. Финансовая безопасность в условиях открытости экономики / Е.А. Филимонова // Новая наука: Современное состояние и пути развития. - 2016. - № 3-1. - С. 208-211.

FINANCIAL SAFETY RUSSIAN FEDERATION

Gladkova E.A., student of 4th year, Ozhgibesova O.A., student of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15

This article presents a study of financial security. The state of financial security of the Russian Federation is analyzed. Based on the analysis of key indicators, threats are identified and possible ways of their solution are proposed.

Key words: financial safety, economic security, threats to financial security, indicators of financial security, financial policy, financial resources, financial strategy.

УДК 658.2:006.015.8
ББК 65.291.6-983

МЕСТО И РОЛЬ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Глущенко А.В., д.э.н, профессор, заведующий кафедрой бухгалтерского учета и экономической безопасности
Кучерова Е.П., к,э.н, доцент кафедры бухгалтерского учета и экономической безопасности
Варламова М.В., студентка 4 курса
E-mail: GluschenkoAV@volsu.ru; ku4erova034@yandex.ru; mariya.varlamova.96@mail.ru
Волгоградский Государственный Университет,
400062, Россия, г. Волгоград, Советский р-н, пр-т Университетский, 100

Кадровая безопасность является основополагающим элементом в системе экономической безопасности, так как деятельность любого хозяйствующего субъекта экономики невозможна без человеческого капитала. Обеспечение кадровой безопасности требует особого внимания на всех этапах развития предприятия, что, прежде всего, представляет собой изучение ее сущности, основных элементов, отдельных задач, места и роли в общей системе экономической безопасности предприятия и, следовательно, определяет актуальность данного вопроса. Так, основной проблематикой данного вопроса можно выделить важность для компании создания механизма эффективного обеспечения кадровой безопасности с целью нейтрализации возможных угроз и негативных последствий, связанных с нелояльностью и ненадежностью кадровой составляющей.

© Глущенко А.В., Кучерова Е.П., Варламова М.В., 2018.

Ключевые слова: экономическая безопасность, кадровая безопасность, система, человеческий капитал, ресурсы, управление персоналом.

В настоящее время все чаще и чаще хозяйственные субъекты в процессе осуществления своей деятельности выделяют важное место обеспечению экономической безопасности предприятия для максимально эффективной и устойчивой работы организации, а также развития перспектив роста посредством тщательного анализа и диагностики возможных внешних и внутренних угроз. Кадровая безопасность является одним из составляющих элементов экономической безопасности предприятия, которая, прежде всего, направлена на процесс функционирования отношений руководства организации с сотрудниками, установление общих трудовых и этических норм, защищающих интересы компании.

Нормальное функционирование предприятий требует обеспечения безопасности во всех сферах деятельности, в частности, наиболее важным становиться обеспечение экономической безопасности и его составляющих элементов. [5] Так, решение проблемы экономической безопасности необходимо осуществлять не только на уровне государства, региона, отрасли, но и на уровне экономического субъекта.[4]

Понятие кадровой безопасности охватывает широкую сферу хозяйственной деятельности организации и в соответствии с этим множество авторов предлагают различные определения данному термину. Так, по мнению С.В. Фатеева, кадровая безопасность предприятия – это такое состояние надежности персонала, а также осуществляемых мер по отбору, расстановке, перемещению, подготовке и переподготовке (повышению квалификации), увольнению сотрудников, которое обеспечивает защищенность экономических интересов предприятия от внутренних угроз и рисков и характеризует высокий уровень надежности работников. [6, с. 13]

Крохичева Г.Е. раскрывает понятие кадровой безопасности как некое состояние человеческого капитала, оптимально взаимодействующее друг с другом, направленное на формирование

качественных и количественных профессиональных характеристик с особым акцентом на потенциал, обеспечение сохранности целостности и стабильного развития общества в целом и индивида в частности, при условии нивелирования угроз потери самодостаточности в различных отраслях науки, техники, образования, и иных сферах деятельности, а так же оптимизации кадровой политики организации и государства.[2]

Наиболее обобщенное понятие кадровой безопасности представляет в своей книге А.Р. Алавердов, предполагая кадровую безопасность - как обеспечение экономической безопасности организации за счет снижения рисков и угроз, связанных с недоброкачественной работой персонала.[1, с.9]

Итак, рассматривая кадровую безопасность с точки зрения различных авторов, можно сделать вывод, что кадровая безопасность всегда непосредственно и напрямую связана с надежностью и профессиональностью отобранного персонала организации, защищающих интересы своей компании. Так, деятельность компании, прежде всего, должна быть направлена на минимизацию либо полное устранение возможных внешних и внутренних угроз, связанных с кадрами.

На основании организации обеспечения экономической безопасности на различных экономических субъектах целесообразно рассмотреть кадровую безопасность с точки зрения экономической системы на предприятии в целом. (Рис.1)

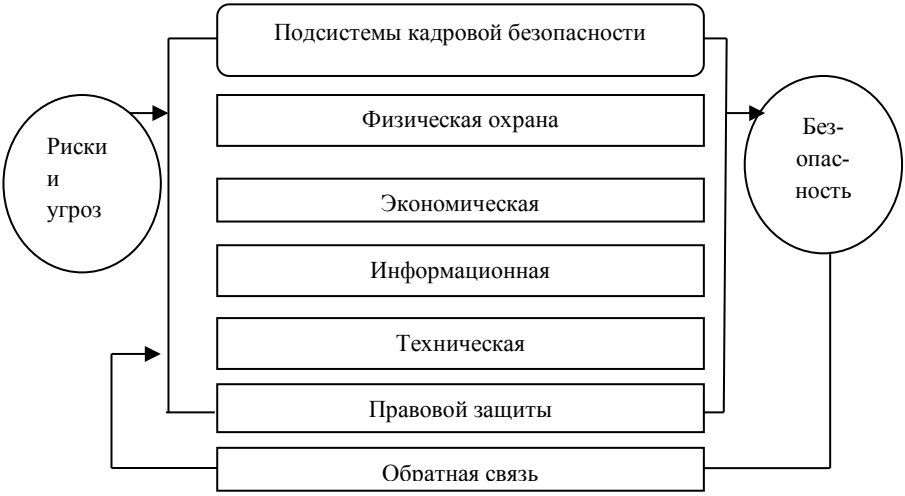


Рис. 1. Кадровая безопасность в экономической системе компании

Так, в результате изучение хозяйственной деятельности различных экономических субъектов нами определены основные параметрами оценки надежности персонала и составляющими кадровой безопасности сотрудников на предприятии можно выделить:

- психофизиологическую надежность – определяется свойствами и психикой человека, позволяющими сотруднику уверенно и разумно выполнять возложенные на него обязанности.
- профессиональная надежность – представляет собой уровень знаний и профессиональной подготовки сотрудников, владение необходимой квалификацией и опытом, развитой корпоративной и деловой культурой.
- личностная надежность – преданность работника своей организации, амбициозность и стремление развиваться, моральная характеристика сотрудника.[7]

Рассмотрев сущность кадровой безопасности и изучив ее основные составляющие на примере отдельных предприятий целесообразно выделить основные задачи безопасности любой организации в отношении кадровой политики:

1. Выявление, а также ликвидация возможных видов угроз, которые исходят от персонала, а именно криминальная и коррупционная деятельность работников, разглашение коммерческой тайны предприятия, незаконное сотрудничество с конкурентами и.т.д.

2. Анализ и оценка обстановки в трудовом коллективе организации, взаимоотношений между сотрудниками на горизонтальном и вертикальном уровне;

3. Сбор, изучение возможных групп кадровых рисков и разработка вариантов по нейтрализации негативных воздействий от них, а также мер по защите предприятия от выявленных рисков;

4. Тщательный отбор персонала при принятии на работу, регулярное повышение квалификации персонала, их интеллектуального уровня;

5. Создавать возможности по обеспечению всех работников безопасности как в информационном, так и в личной плане, при соблюдении всех трудовых обязательств.

Следовательно, для эффективной работы предприятия по обеспечению кадровой безопасности необходимо уделять значение не отдельным задачам, а их осуществления в совокупности. В связи с этим, в организациях создаются дополнительные службы или управления персоналом, которые разрабатывают допустимые меры по минимизации возможных рисков и угроз, связанных, прежде всего, с неблагонадежность и безответственностью сотрудников, их некачественной работой.

Далее на основании изученного материала по организации деятельности различных хозяйствующих субъектов становится очевидно, что существует прямая зависимость между системой обеспечения кадровой безопасности предприятия и системой управления персоналом. Важность данной взаимозависимости, прежде всего, обусловлена организацией административными органами предприятия системы мероприятий по контролю за деятельностью сотрудников компании, которые представляют собой развитие заинтересованности работников в эффективной деятельности организации, повышение уровня квалификации и способности осваивать новые навыки, создание корпоративной

культуры и трудовой дисциплины и др.. Все эти мероприятия и формируют основу кадровой безопасности и способность организации гибко и своевременно реагировать на появления возможных угроз с последующей их ликвидацией. [3](рис.2)



Рис.2. Роль и задачи обеспечения кадровой безопасности в системе управления персоналом

Таким образом, кадровая безопасность, прежде всего, направлена на работу с персоналом, с сотрудниками компании, на установление этических и трудовых норм, защищающих интересы компании. Вследствие этого в развитии кадровой безопасности в редких случаях применяется финансовые вливания с определением бюджета на мероприятия. Поскольку все действия можно воплотить при наличии утвержденной стратегии развития

компании с прописанной кадровой составляющей. Для их воплощения достаточно внутренних человеческих и информационных ресурсов.

Итак, на основании вышесказанного можно сделать вывод, что кадровая безопасность является приоритетным направлением в системе экономической безопасности, которому каждый хозяйствующий субъект должен уделять должное внимание. Кадровая безопасность имеет очень важное значение в деятельности любой организации, так как она непосредственно связана с работой персонала, без которого не может существовать ни одна компания, и каждый претендент на вакансию должен рассматриваться предприятием как источник потенциальной угрозы для компании. Таким образом, компания должна осуществлять различные мероприятия, использовать возможные методы и способы для формирования надежного и лояльного персонала и совершенствования системы не только кадровой безопасности, но экономической в целом для осуществления эффективной деятельности, а также минимизации либо полной ликвидации появляющихся рисков и угроз.

Список литературы

1. Безопасностью организации: учебник. - М.: Маркет ДС, 2011. (Университетская серия). – 279 с.

2. Архипов Э.Л., Крохичева Г.Е., Ронис А.А. Контроль в сфере экономической безопасности. Интернет-журнал Института Государственного управления, права и инновационных технологий (ИГУПИТ) «НАУКОВЕДЕНИЕ» №6 2015 http://naukovedenie.ru/PDF/114EVN615.pdf (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз.рус.

3. Варламова В.В. Информационно – учетное обеспечение экономической безопасности хозяйствующих субъектов. Интернет-журнал Института Государственного управления, права и инновационных технологий (ИГУПИТ) «НАУКОВЕДЕНИЕ» №4 2012 http://naukovedenie.ru/PDF/4ergsu412.pdf (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз.рус.

4. Глущенко А.В., Кучерова Е.П, Яхтин В.А, Система индикаторов для анализа и мониторинга экономической безопасности деятельности интегрированных агроформирований, Волгоградский государственный университет, 2017 г.

5. Глущенко А.В., Кучерова Е.П, Яхтин В.А. Методические основы анализа факторов экономической безопасности интегрированных агроформирований, Волгоградский государственный университет, 2017 г.

6. Корнева Г.В. Организация внутреннего контроля: цели, задачи и принципы построения. Интернет-журнал Института Государственного управления, права и инновационных технологий (ИГУПИТ) «НАУКОВЕДЕНИЕ» №4 2011 http://naukovedenie.ru/sbornik9/9-9.pdf (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз.рус.

7. Крохичева Г.Е., Архипов Э.Л., Виноградова М.А., Деточка Д.Е. Кадровая безопасность в системе экономической безопасности // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 8, №3 (2016) http://naukovedenie.ru/PDF/94EVN316.pdf

PLACE AND ROLE OF PERSONNEL SAFETY IN THE ECONOMIC SAFETY SYSTEM OF ENTERPRISES

Glushchenko A.V. Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Accounting and Economic Security, Kucherova EP., associate professor of the Department of Accounting and Economic Security, Varlamova M.V., 4th year student
Volgograd State University, 400062, Russia, Volgograd, Sovetskiy district, Universitetsky Ave., 100

Human security is a fundamental element in the system of economic security, since the activity of any economic entity is impossible without human capital. Ensuring human security requires special attention at all stages of the enterprise development, which first of all is the study of its essence, basic elements, individual tasks, place and role in the overall system of economic security of the enterprise and, therefore, determines the relevance of this issue. So, the main problematic of this issue can be highlighted the importance for the company of creating a mechanism for effective personnel security in order to neutralize possible threats and negative consequences associated with the disloyalty and unreliability of the personnel component.

Key words: economic security, personnel security, system, human capital, resources, personnel management.

УДК: 338.27
ББК: 65.290.4

ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Глущенко А.В., заведующая кафедрой бухгалтерского учета и экономической безопасности, профессор, доктор экономических наук
Кучерова Е.П., доцент, кандидат экономических наук
Луткова Т.П., студентка 4 курса
Электронный адрес: GluschenkoAV@volsu.ru; ku4erova034@yandex.ru; lutkova.tanya.17@yandex.ru
Волгоградский Государственный Университет, 400062, Россия, г. Волгоград, Советский р-н, пр-т Университетский, 100

Для эффективного управления производственными процессами, а также для поддержания устойчивого положения организации на рынке, необходимо своевременное выявление, возникающих в процессе его деятельности, угроз экономической безопасности. В экономической литературе существует множество различных классификаций угроз экономической безопасности организации, однако процесс применения данных классификаций не обеспечивает оперативного обнаружения возникающих угроз и при этом, является трудоемким. В связи с этим, нами разработана многоуровневая классификация угроз экономической безопасности организации, которая позволит наиболее точно и быстро выявить угрозу, а также правильно отнести ее к нужной классификационной группе.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы, система, ресурсы, классификация, внутренняя среда, внешняя среда.

©Глущенко А.В., Кучерова Е.П., Луткова Т.П., 2018

Для обеспечения стабильного и эффективного функционирования, а также достижения целей своей деятельности, каждому предприятию необходимо постоянное соблюдение экономической безопасности.

В настоящее время не существует однозначного определения понятия «экономическая безопасность предприятия». Отечественные и зарубежные авторы различной экономической литературы трактуют его по-разному.

Профессор Суглобов А.Е. определяет экономическую безопасность предприятия как систему, обеспечивающую конкурентные преимущества предприятия посредством эффективного использования ресурсов (материальных, трудовых, финансовых, инвестиционных) на основе изучения всесторонней информации, которая формируется в комплексной учетно-информационной системе [11].

Манюхина Н.В. считает, что экономическая безопасность предприятия – это такое состояние хозяйственного субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов добивается предотвращения, ослабления или защиты от возникающих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств, при этом, обеспечивается достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска [8].

Малаховская М.В., в свою очередь, высказывает мнение о том, что экономическая безопасность предприятия – это наличие конкурентных преимуществ, обусловленных соответствием материального, финансового, кадрового, технико-технологического потенциалов и организационной структуры предприятия его стратегическим целям» [9].

Интересно мнение Муратовой Н.К. о том, что экономическая безопасность предприятия – это устойчивое состояние его защищенности от негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, при котором обеспечивается стабильная реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности [10].

Егорова М.В. утверждает, что экономическая безопасность предприятия – это такое состояние предприятия, при котором применяется наиболее эффективное использование ресурсов для предотвращения угроз и обеспечения его стабильного функционирования [2].

Оценив мнения различных авторов, можно сказать, что экономическая безопасность предприятия – это «комплекс мероприятий, способствующих защищенности деятельности объединения экономических субъектов от негативного влияния со стороны внутренних и внешних факторов, таких как воздействие конкурентов, изменение природных условий, низкий уровень профессиональной подготовки кадров и прочих фактов, а также возможности оперативного выявления и устранения угроз, вызванных такими факторами, к которым относятся разрушение природно-технического потенциала, потеря финансовой устойчивости, нарушение процесса воспроизводства» [1].

Для предотвращения кризисных ситуаций каждому предприятию в процессе своей деятельности необходимо проводить анализ реальных и потенциальных угроз экономической безопасности.

Существуют различные классификации угроз экономической безопасности предприятия, которые описывают в своих исследованиях многие авторы.

Касперович С.А. и Дербинская Е.А. выделяют следующую классификацию угроз экономической безопасности предприятия [5]:

По отношению к субъекту угрозы могут быть внешними и внутренними.

Внешние угрозы обусловлены влиянием внешнего окружения: политическая и экономическая нестабильность; повышение требований потребителей к качеству продукции предприятия при одновременном уменьшении объема потребления; изменение условий финансирования и усложнение процесса привлечения кредитных ресурсов и т. д.

Внутренние угрозы определяются состоянием самого предприятия. К ним следует отнести повышение себестоимости продукции в результате неэффективной организации процессов

производства и управления; увеличение управленческих расходов в следствии отсутствия оптимизации систем бюджетного управления, эффективной учетной политики, финансового планирования и финансового анализа в организации; медленное выявление и корректировка производственных и управленческих процессов в случае изменения требований внешней среды и другие.

В зависимости от источника возникновения, угрозы экономической безопасности предприятия подразделяются на объективные и субъективные.

Объективные возникают без участия и против воли предприятия или его сотрудников и не зависят от принятых управленческих решений. К объективным угрозам относятся: состояние финансовой конъюнктуры, научные открытия, форс-мажорные обстоятельства и другие.

Субъективные угрозы возникают вследствие умышленных или неумышленных действий людей, различных органов и организаций, в том числе государственных и международных предприятий, являющихся конкурентами. Именно поэтому их предотвращение во многом связано с воздействием на субъекты экономических отношений.

Помимо вышеперечисленных классификационных групп угроз экономической безопасности предприятия, Жило П.А. и Щербакова Д.А. дополняют классификацию Касперовича С.А. и Дербинской Е.А. следующими группами угроз [3]:

1. По природе возникновения угрозы подразделяются на: экономические, политические, социальные, финансовые и другие.

2. По вероятности возникновения бывают невероятные, маловероятные, вероятные и достаточно вероятные. Невероятные – угрозы, возможность возникновения которых равно нулю. Маловероятные – это угрозы, возможность наступления которых может оказать влияние на предприятие. Вероятные – те, возможность наступления которых невозможно предотвратить, и поэтому, фирме необходимо готовиться к решению таких возможных проблем. Достаточно вероятные – такие угрозы, которые могут появиться в процессе деятельности организации.

3. Согласно возможности прогнозирования, можно выделить предсказуемые угрозы, возникновение которых возможно предотвратить на моменте зарождения, и непредсказуемые – те угрозы, которые возникают в процессе деятельности предприятия и их возникновение происходит внезапно и неожиданно, так как они зависят от экономической, политической, социальной ситуации в стране.

4. По степени вероятности реализации угроз существуют реальные - угрозы, которые могут оказать воздействие на деятельность организации в целом, и потенциальные, то есть те угрозы, которые могут появиться, а могут и не наступить в зависимости от действий организации.

5. В зависимости от степени влияния, угрозы можно подразделить на те, которые вызывают трудности или сложности, а также значительные и катастрофические.

6. По степени открытости угрозы могут быть открытого и закрытого характера. К угрозам открытого характера относятся видимые, которые легко обнаружить, к закрытым – угрозы, которые трудно обнаружить. Угрозы закрытого характера могут появиться неожиданно и потребовать срочных решений, дополнительных усилий и средств.

Луговкина О.А. дополняет названные признаки классификации угроз экономической безопасности предприятия следующим признаком: в зависимости от возможности предугадывания угроз. В данной классификации она выделяет предвидимые и непредвидимые угрозы. Предвидимые – это угрозы, возникающие при определенных условиях, при этом, они подробно изучены и известны исходя из опыта финансово-хозяйственной деятельности. Непредвидимые угрозы появляются неожиданно. Непредсказуемые действия конкурентов, перемена правовых норм, изменения социально-экономической или политической среды выступают источниками возникновения непредвидимых угроз [7].

Отличную от других классификацию предлагает Королёв М.И. [6] Он полагает, что угрозы экономической безопасности предприятия могут рассматриваться на пяти взаимосвязанных уровнях ее строения: трех основных (нано – работники, мини –

подразделения и микро – фирма в целом как субъект взаимодействия со средой) и двух промежуточных (профессиональные группы работников и функциональные подсистемы). При этом необходимым условием считается соблюдение многослойности внешней среды предприятия (Таблица 1).

Таблица 1

Многоуровневая классификация угроз экономической безопасности предприятия

Уровень источника угроз	Содержательная интерпретация угроз
Мегаэкономика	Глобальные угрозы объективного характера
Мезоэкономика - IV	Угрозы международного масштаба, в том числе экономическая политика ТНК и макрорегиональных объединений стран
Макроэкономика	Угрозы, создаваемые макроэкономической и институциональными изменениями
Мезоэкономика - III	Угрозы негативных отраслевых изменений и деструктивных действий со стороны региональных и местных администраций, ФПГ, ОПГ, теневых альянсов и др.
Микроэкономика	Угрозы предприятию со стороны внешней среды (конкуренты, партнеры, криминалитет, правительство, неправительственные организации и др.)

Окончание табл.

Мезоэкономика - I	Угрозы в филиалах бизнеса и выделенных производствах
Миниэкономика	Угрозы со стороны основных и инфраструктурных подразделений – оппортунистических действий и стратегии отделов, служб и других органов в ходе «недобросовестной» внутрифирменной конкуренции
Мезоэкономика - I	Профессионально-групповые – типичные угрозы со стороны различных категорий внутрифирменных агентов
Наноэкономика	Угрозы на рабочих местах – многообразные формы индивидуального оппортунистического поведения работников и менеджеров предприятия

Казиев З.В., Дикунова М.С., Алексеев А.В. в свою очередь, выделяет особенные классификационные признаки, помимо ранее названных [4]:

1. В зависимости от возможности предотвращения угрозы делятся на форс-мажорные и не форс-мажорные.

Войны, стихийные бедствия, чрезвычайные ситуации выступают причинами возникновения форс-мажорных угроз. Их появление, как правило, непреднамеренно и решения должны приниматься вопреки сложившейся ситуации.

Не форс-мажорные угрозы могут быть предотвращены принятием своевременных мер.

2. В зависимости от вероятности наступления угрозы подразделяются на явные и латентные.

Явные угрозы представляют собой реально существующие и видимые, латентные - это тайные угрозы, ликвидация последствий которых требует срочных решений и мероприятий.

3. По времени возникновения выделяют: близкие (до одного года) и далекие (более одного года).

4. По территории, угрозы могут быть возникающими на:

- территории предприятия;
- прилегающей территории;
- территории региона, страны;
- зарубежной территории.

В результате исследования различных классификаций угроз экономической безопасности предприятия, мы пришли к выводу, что данные угрозы необходимо систематизировать в единую таблицу, объединив все, приведенные нами классификации (Таблица 2).

Необходимость систематизации угроз экономической безопасности предприятия вызвана, прежде всего, трудоемкостью процесса применения каждой из классификаций по отдельности при характеристике какой-либо возникшей угрозы, а также потребностью уменьшения времени на ее выявление и устранение.

Таблица 2

Угрозы экономической безопасности предприятия

Группа угроз	Виды угроз
По отношению к субъекту	- внутренние; - внешние.
В зависимости от источника возникновения	- объективные; - субъективные.
По природе возникновения	- экономические; - политические; - социальные; - финансовые.
По вероятности возникновения	- невероятные; - маловероятные. - невероятные. - достаточно вероятные.
Согласно возможности прогнозирования	- предсказуемые; - непредсказуемые.
По степени вероятности реализации	- реальные; - потенциальные.
В зависимости от степени влияния	- вызывающие трудности; - значительные; - катастрофические.
По характеру открытости	- открытые; - закрытые.
В зависимости от возможности предугадывания угроз	- предвидимые; - непредвидимые.
В зависимости от возможности предотвращения	- форс-мажорные; - не форс-мажорные.
В зависимости от вероятности наступления	- явные; - латентные.
По времени возникновения	- близкие; - далекие.
По территории	- территория предприятия; - прилегающая территория; - территория региона; - территория страны; - зарубежная территория.

Таким образом, предложенная нами систематизация различных классификаций угроз экономической безопасности предприятия позволит наиболее точно и быстро определить угрозу и

правильно отнести ее к нужной группе, в результате чего, процесс выявления и идентификации, имеющихся на предприятии угроз экономической безопасности предприятия станет действенным и эффективным.

Список литературы

1. Глущенко А.В., Кучерова Е.П., Яхтин В.А. Методические основы анализа факторов экономической безопасности интегрированных агроформирований // Проблемы и перспективы экономического развития регионов: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции, посвященная 45-летию образования Института экономики и финансов. 2017. С. 190-193.

2. Егорова М.В. Финансовая безопасность предприятия и ее угрозы и влияние на экономическую безопасность предприятия // Социально-экономические проблемы в современной России: сборник научных трудов преподавателей и магистрантов. Москва, 2017. С. 62-65.

3. Жило П.А., Щербакова Д.А. Характеристика ключевых угроз экономической безопасности предприятия // Социально-экономические явления и процессы. 2013. № 5 (51). С. 89-92.

4. Казиев З.В., Дикунова М.С., Алексеев А.В. Экономическая безопасность предприятия: основные угрозы // Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. 2016. № 3 (39). С. 152-156.

5. Касперович С.А., Дербинская Е.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения // Труды БГТУ. №7. Экономика и управление. 2016. № 7 (189). С. 278-282.

6. Королёв М.И. Экономическая безопасность фирмы: теория, практика, выбор стратегии / М.И. Королёв. – Москва: Экономика, 2011. – С. 67.

7. Луговкина О.А. Система экономической безопасности организации (предприятия) // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2015. № 3 (12). С. 59-62.

8. Манохина Н.В. Экономическая безопасность: Учебное пособие / Н.В. Манохина, М.В. Попов, Н.П. Колядин, И.Э. Жадан; Под ред. Н.В. Манохиной - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – С. 53.

9. Малаховская М.В. Экономическая безопасность: государство, регион, предприятие: монография // Димитровградский инженерно-технологический институт – филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский ядерный университет. Димитровград, 2017. - 143 с.

10.Муратова Н.К. Экономическая безопасность предприятия как успешная составляющая современного бизнеса // Государственное управление. Электронный вестник. 2012. № 32. - 9 с.

11.Сугробов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности "Экономическая безопасность" / Суглобов А.Е., Хмелев С.А., Орлова Е.А. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – С. 18.

PREVENTING THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF AN ORGANIZATION

Glushchenko A.V., head of the Department of Accounting and Economic Security, Professor, Doctor of Economic Sciences
Kucherova E.P., associate professor, candidate of economic sciences,
Lutkova, T.P., 4th year student

For effective management of production processes, as well as to maintain the organization's stable position in the market, it is necessary to timely identify the threats to economic security that arise in the course of its operations. In the economic literature, there are many different classifications of threats to the economic security of the organization, but the process of applying these classifications does not provide an immediate detection of emerging threats and is laborious at the same time. In this regard, we have developed a multi-level classification of threats to the economic security of the organization, which will allow the most accurate and quick identification of the threat, as well as correctly attributing it to the desired classification group.

Keywords: economic security, threats, system, resources, classification, internal environment, external environment.

УДК 336.7
ББК 65.38

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «ХХХ»

Голикова С.В., студентка 4 курса
Рязанова В.В., студентка 4 курса
Научный руководитель – профессор, д.э.н., доцент М.Н.Руденко
Электронный адрес: vikaryazanovaa7@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье раскрывается сущность экономической безопасности предприятия. Проанализированы основные показатели состояния экономической безопасности строительной организации. На основе анализа выявлены главные угрозы экономической безопасности данной организации и предложены пути по их предотвращению.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, финансовая устойчивость, система обеспечения экономической безопасности предприятия, показатели, угрозы экономической безопасности предприятия.

В условиях развития в России рыночных отношений и рыночных механизмов в экономике, появления частного предпринимательства, роста конкуренции и криминализации на рынке, а также слабости государственных структур необходимо уделять особое внимание защите экономических интересов предприятия.

© Голикова С.В., Рязанова В.В., 2018.

Проблемы экономической безопасности предприятия остро ощутимы не только в кризисные периоды, но и в нормальной стабильной экономической среде, в каждом случае спектр целевых задач, решаемых при этом, существенно различается. Во время нормального функционирования своей хозяйственной деятельности руководство предприятия, как правило, акцентирует внимание на стабильном производстве и сбыте продукции, на предотвращении финансового и материального ущерба, своевременной модернизации производственных фондов, на недопущении утечки особо важной информации, а также на конкурентной борьбе и противостоянии коррупции. Во время кризиса особое внимание уделяется, в основном, опасности разрушения технологического, производственного, кадрового и научно-технического потенциала, способности потенциала к воспроизводству и поиску ресурсов (собственных или заемных) для этого.

В основных официальных документах Российской Федерации такое понятие как «*экономическая безопасность предприятия*» все еще отсутствует. Это может быть связано с меньшими масштабами значимости для уровня страны, по сравнению с регионом или отраслью. Возможно, причина кроется в сложности единого описания для огромного количества разнородных предприятий. По этой причине у разных авторов трактовки понятия «экономической безопасности предприятия» не совпадают. Одни базируются на понятии угрозы, другие – на понятиях достижения цели и функционировании предприятий, также существуют определения, которые объединяют оба подхода.

Так, например, Е.Л.Олейников считал, что это «состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и для обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящее время и в будущем»[4]. Несколько иначе свое понимание данного понятия приводит Ярочкин В.И., определяя его как «защищенность деятельности предприятия от отрицательных влияний внешней среды, а также как способность быстро устранить разно вариантные угрозы или приспособиться к существующим условиям, которые не сказываются отрицательно на его деятельности»[9]. Также следует при-

вести определение, данное А.Е. Суглобовым, который под экономической безопасностью предприятия понимает «систему, обеспечивающую конкурентные преимущества предприятия посредством эффективного использования ресурсов на основе изучения всесторонней информации, формируемой в комплексной учетно-информационной системе»[5].

На основе рассмотренных определений напрашивается вывод, что экономическая безопасность предприятия состоит из нескольких функциональных составляющих, которые для каждого предприятия имеют свои приоритеты исходя из характера существующих угроз. Угрозы экономической безопасности предприятия могут быть внешними, т.е. возникающими за пределами предприятия, не связанные с его финансово-хозяйственной деятельностью, и внутренние, которые обусловлены процессами, возникающими непосредственно в рамках конкретного предприятия[7]. Основной фактор, определяющий состояние экономической безопасности предприятия - его обладание устойчивыми конкурентными преимуществами.

Система обеспечения экономической безопасности предприятия, во-первых, подразумевает выбор критериев, по которым будет производиться оценка уровня экономической безопасности компании (правовые, информационные, организационные и экономические). Как правило, наиболее четкая картина состояния защищенности компании складывается из анализа всех четырех критериев. Во-вторых, занимается определением уровня экономической безопасности предприятия, основанной на одном из трех подходов (чаще всего анализируются показатели платежеспособности, деловой активности, финансовой устойчивости и рентабельности предприятия). На основании полученных данных руководство компании определяет наиболее эффективные пути и способы развития предприятия, разрабатывает систему мероприятий по нейтрализации угроз.

Анализ экономической безопасности предприятия проводится на примере общества с ограниченной ответственностью «ХХХ» (сокращенно - ООО «ХХХ»), учрежденное в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Коммерческая организация ООО «ХХХ» - современная динамично развивающаяся строительная компания. На сегодняшний день компания обладает современными производственными мощностями и выполняет проектировочные и строительно-монтажные работы, а также организационно-технические мероприятия, связанные с созданием новых объектов недвижимости. Данная компания работает на рынке с конца 2013 года и имеет большой опыт строительства зданий в условиях генподряда. Организация предоставляет заказчику широкий спектр услуг: от получения разрешительной документации, проектирования и инженерной подготовки участков под строительство, до сдачи в эксплуатацию готового объекта недвижимости и благоустройства территории.

Анализ и оценка финансового состояния предприятия были осуществлены на основании документов бухгалтерской отчетности. Были использованы данные бухгалтерского баланса и отчета о прибыли и убытках за 3 года (2014-2016гг).

Был проведен анализ финансовой устойчивости предприятия, динамика основных показателей представлена в Таблице 1. Характеризует степень защищенности интересов инвесторов и кредиторов коэффициент автономии предприятия, который за последний год существенно снизился – на 75% и на конец анализируемого периода составил 0,06, значительно ниже своей нормы. Это говорит о том, что предприятию будет сложно получить дополнительные заемные средства в банке. Также такое значение показателя говорит о низкой доле собственного капитала в общем капитале предприятия (6%), предприятие обеспечивает практически всю стоимость имущества за счет заемных средств. Как результат, величина удельного веса заемных средств имеет достаточно высокий уровень (0,94). Рассматривая тенденцию соотношения заемных и собственных средств, снижение показателя не наблюдается. Для экономически гармонично развивающихся предприятий рекомендуемая норма этого показателя колеблется от 0,5 до 1. В данном случае показатель равен 16,1, что говорит о том, что для компании экономически более целесообразно привлекать заемные средства, арендовать офис, складские помещения и транспорт нежели приобретать их в собственность.

Увеличение удельного веса дебиторской задолженности на 0,14 относительно 2015 года говорит о росте числа заказчиков и увеличении объемов предоставляемых услуг. Удельный вес собственных и долгосрочных заемных средств в стоимости имущества за 2015 год увеличился на 0,07 и составил 0,3, а в 2016 году упал до 0,16. Это говорит о том, что компания не может повысить свою финансовую устойчивость.

Коэффициент мобильности средств предприятия за последний год вырос на 5,54, что говорит об увеличении доли готовых к платежу средств в общей сумме средств, направленных на погашение краткосрочной задолженности в 2,5 раза. Оценивая коэффициент маневренности средств, который характеризует наличие возможности у предприятия за небольшой временной промежуток возвратить средства по своим краткосрочным обязательствам, мы видим отрицательные изменения, т.е. предприятие увеличило оборотные средства за счет увеличения краткосрочных обязательств. Показатели обеспеченности задолженности собственным капиталом также находятся ниже нормы и имеют устоявшуюся тенденцию к снижению, что говорит о неспособности предприятия покрыть задолженность по кредитам и займам и долгосрочную кредиторскую задолженность за счет собственных средств.

Таблица 1

Основные показатели финансовой устойчивости предприятия

	Норма	**2014**	**2015**	**2016**	**Изменение**
Коэффициент автономии	>0,5	0,23	0,23	0,06	-0,18
Удельный вес заемных средств		0,77	0,77	0,94	+0,18
Соотношение заемных и собственных средств	0,5-1	3,26	3,39	16,10	+12,84
Удельный вес дебиторской задолженности		0,01	0,41	0,55	+0,54
Удельный вес собственных и заемных средств		0,23	0,30	0,16	-0,07
Коэффициент мобильности средств	0,5	-	3,24	8,78	+5,54
Коэффициент маневренности средств	0,2	0,23	0,08	0,06	-0,17
Обеспеченность задолженности собственным капиталом	1	0,31	0,33	0,07	-0,24
Обеспеченность долгосрочной задолженности СК	4	-	3,01	-0,55	-

Показатели платежеспособности компании (Таблица 2) находятся ниже своих нормативных значений, что может поставить под вопрос доверие со стороны новых кредиторов.

Таблица 2

Расчет показателей платежеспособности

	Норма	2014	2015	2016	Изменение
Показатель платежеспособности	>0,5	0,31	0,31	0,06	0,25
Коэффициент абсолютной ликвидности	>0,2	1,00	0,23	0,22	0,78
Промежуточный коэффициент покрытия	>1	1,02	0,80	0,88	0,14
Общий коэффициент покрытия	>2	1,31	1,10	1,07	0,24

Коэффициент платежеспособности за последний период существенно снизился с 0,31 до 0,06 – на сегодняшний день компания может покрыть за счет собственного капитала лишь 6% от суммы наиболее срочных, краткосрочных и долгосрочных обязательств. Значение коэффициента абсолютной ликвидности предприятия (0,22) чуть превышает минимальное допустимое ограничение и свидетельствует, что предприятие в состоянии оплатить срочные обязательства за счет денежных средств, а также средств, полученных от реализации ценных бумаг. Значения общего коэффициента покрытия (1,07) и промежуточного коэффициента покрытия (0,88) также ниже допустимого уровня, что свидетельствует о недостаточности ликвидных активов для погашения краткосрочной кредиторской задолженности.

Показатели деловой активности (Таблица 3) компании имеют небольшие значения, что связано со спецификой деятельности и особенностями ее организации. Так, организация в течение года получает выручку в 3,3 раза больше стоимости своих активов. Коэффициент оборачиваемости запасов за 2016 год составил 20,5, что на 17,0 выше, чем в 2014 году. Это свидетельствует о том, что производство компании становится более эффективным, уменьшается потребность в оборотном капитале для

его организации. Показатель оборачиваемости в днях за 3 года существенно снизился. В 2016 году предприятию было необходимо 18 дней для того, чтобы получить выручку равную средней величине оборотных средств. Показатель оборачиваемости собственных средств, отражающий активность использования денежных средств, за последний год существенно увеличился и составил 56,3, т.е. на каждый рубль инвестированных собственных средств приходится 56,3 рублей выручки от продаж.

Таблица 3

Показатели деловой активности

	2014	**2015**	**2016**	**Изменение**
Общий коэффициент оборачиваемости	1,0	2,6	3,3	2,3
Оборачиваемость запасов в стоимости реализованной продукции	3,5	11,4	20,5	17,0
Оборачиваемость в днях оборотов	105,6	31,9	17,8	-87,8
Оборачиваемость собственных средств	4,4	11,4	56,3	51,9

Рассматривая группу показателей рентабельности (таблица 4), наблюдаем очень низкие показатели и стабильный спад по всем пунктам, что говорит о слабой эффективности работы. Однако, в отрасли строительства данные показатели близки к норме, нежели в промышленной и торговой отрасли, так как себестоимость работ строительной организации очень высокая, как и уровень конкурентной среды в данной отрасли и, как правило, низкий уровень обеспеченности компании собственными ресурсами.

Таблица 4

Показатели рентабельности предприятия

	2014	**2015**	**2016**	**Изме-ние**
Рентабельность всего капитала	0,2	0,2	0,01	-0,2
Коэффициент эффективности использования собственных средств	1,0	0,9	0,2	-0,8
Рентабельность производственных фондов	1,1	1,0	0,1	-1,0
Рентабельность продаж	0,2	0,1	0,004	-0,2
Рентабельность собственного и заемного капитала	1,0	0,7	0,1	-0,9

Несмотря на некоторые отрицательные показатели, строительная компания за последний отчетный период имеет хорошую прибыль, увеличение количества заказов, о чем свидетельствует значительное повышение показателя дебиторской задолженности. Компания является высоко конкурентоспособной на внутреннем рынке строительных услуг города Перми, т.к. имеет всего два основных конкурента, в работах компании не было замечено технологических браков и нарушения сроков сдачи объектов недвижимости, что дает ей большое преимущество.

Также, был проведен анализ вероятности наступления банкротства (таблица 5) с использованием модели Z-счета Альтмана с корректировкой для модели развивающихся рынков, которая подходит для российской экономики, добавлением константы 3,25, по формуле:

EMZ-score = 3.25+6.56*X1+3,26*X2+6,7*X3+1,05*X4

Таблица 5

Анализ банкротства

Коэф-т	Значение	Расчет	Константа	Произведение
			3,25	3,25
X1	Оборотный капитал/Активы	0,063	6,5	0,4095
X2	Нераспределенная прибыль/Активы	0,009	3,26	0,02934
X3	Операционная прибыль/Активы	-0,0037	6,72	-0,024864
X4	Собственный капитал/Обязательства	0,0621	1,05	0,065205
Z-счет Альтмана				3,729181

Таким образом, настоящее предприятие входит в «зеленую» зону финансовой устойчивости (Z≥2,6), что означает вероятность наступления банкротства строительной компании ООО «XXX» незначительна.

Наиболее вероятными внешними угрозами экономической безопасности строительной компании ООО «XXX» можно назвать - политическая и экономическая нестабильность, кризисное состояние экономики, что приводит к снижению инвестиционной активности в области строительства, а значит, в случае дефицита собственных средств на балансе произойдет замедление темпа строительной деятельности организации и уменьшение прибыли.

Нестабильность валютного курса также отражается на деятельности фирмы, а именно девальвация рубля. В большинстве своих проектов строительная компания ООО «XXX» использует импортные материалы, расчеты по таким поставкам производятся в иностранной валюте. Поэтому, обесценивание национальной валюты приводит к повышению затрат организации и стоимости ее готовых объектов.

Следующая угроза - рост инфляции в стране, что, в первую очередь, отражается на стоимости сырья и материалов производства, увеличивает производственные затраты организации, и, как результат, уменьшает сумму прибыли.

Увеличение конкуренции также является существенной угрозой для деятельности фирмы. На сегодняшний день уровень конкуренции на рынке строительных услуг в Пермском крае очень высок, появляются новые конкурентоспособные организации, расширяются уже имеющиеся фирмы, что способно снизить прибыль исследуемой компании.

К наиболее вероятным внутренним угрозам можно отнести угрозу зависимости от кредиторов вследствие недостатка собственных средств финансирования хозяйственной деятельности строительной компании. На данный момент доля собственного капитала в общем объеме составляет всего 6%, что не соответствует нормальному уровню и имеет тенденцию к снижению. Повышение дебиторской задолженности как первопричина недостатка собственных средств может ухудшить финансовое положение организации.

Нарушение режима сохранения конфиденциальной информации, что может привести к утечке информации о готовящемся коммерческом предложении, подорвать деловой имидж организации, привести к возникновению проблем с партнерами компании.

Угроза снижения качества продукции, нарушения технологий и сроков строительства, допущение производственных недостатков, халатности со стороны сотрудников может привести к потере репутации компании, недопущению к тендерам.

Ввиду того, что данная строительная компания является частной коммерческой организаций, основные действия по поддержанию ее экономической защищенности от внешних и внутренних угроз должны исходить от руководства компании. На основании анализа угроз можно выделить следующие пути по их предотвращению и укреплению финансового положения компании.

Заключение договоров о поставках материалов для строительства в национальной валюте страны, преимущественное заключение договоров с местными производителями строительных материалов.

Для нейтрализации угрозы потери конкурентоспособности продукции на рынке Пермского края предложено принять на работу дополнительного сотрудника, основными задачами которого будет мониторинг деятельности конкурентов, их ценовой политики, а также разработка плана мероприятий по предотвращению данной угрозы, его реализация и контроль. Чтобы устранить угрозу зависимости организации от кредиторов, рекомендуется в ближайшее время разработать план по повышению инвестиционной привлекательности предприятия, привлечению инвесторов. Такой план может включать: проведение маркетинговых мероприятий, раскрытие внутренней информации, повышение доверия к деятельности организации путем осуществления госзаказов, разработка долгосрочного плана развития с возможной дальнейшей диверсификацией деятельности и увеличении своей доли на рынке, становление социально ответственной компанией.

Для снижения дебиторской задолженности, рекомендуется ведение индивидуальных графиков погашения задолженности и ввод системы скидок при единовременной и своевременной оплате услуг. Размер скидки должен быть рассчитан с учетом того, что снижение выручки не приведет к б**о**льшему снижению уровня экономической безопасности организации, нежели высокая доля дебиторской задолженности.

Данные шаги по укреплению экономической безопасности предприятия направлены на укрепление финансового положения компании.

Таким образом, можно сделать вывод, что уровень экономической безопасности строительной компании сильно подвержен влиянию как со стороны внешних угроз, независящих от процессов финансово-хозяйственной деятельно компании, так и внутренних. Уровень экономической безопасности предприятия зависит от множества факторов, которые для каждого предприятия индивидуальны в зависимости от вида деятельности, региона

функционирования, уровня конкуренции, масштабов фирмы, управленческого состава и других. Поэтому для каждого предприятия необходим анализ экономической безопасности с учетом специфики организации его деятельности.

Список литературы

1. Гапоненко В.Ф. Экономическая безопасность предприятий. Подходы и принципы / Беспалько А.Л. Власков А.С. - М.:Издательство «Ось-89», 2007 – 208с.
2. Грунин О.А. Экономическая безопасность организации / О.А.Грунин, С.О.Грунин – СПб,2002
3. Забродский В. Теоретические основы оценки экономической безопасности отрасли и фирмы / Забродский В., Капустин Н. – Бизнес–Информ,1999
4. Олейников Е.А. Основы экономической безопасности / под ред. Е.А. Олейникова – М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез»,2007
5. Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» / А.Е.Суглобов, С.А.Хмелев, Е.А.Орлова. – М.: ЮНИТИ_ДАНА,2013 – 271с.
6. Тамбовцев В.Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура проблемы / Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика,1995 – 9с.
7. Фирсова О.А. Экономическая безопасности предприятия: учебно-методическое пособие / О.А,Фирсова – Орел: МАБИВ,2014 – 164с.
8. Чумарин И.Г. И что такое кадровая безопасность компании? / И.Г.Чумарин – Кадру предприятия,2003
9. Шлыков В.В. Экономическая безопасность хозяйствующих субъектов / В.В.Шлыков – Рязань, 2009

ECONOMIC SECURITY OF A COMPANY ON THE EXAMPLE LLC «XXX»

Golikova S.V., student of 4th year
Ryazanova V.V., student of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva street, 15

The article reveals the essence of economic security. There is an analysis of key indicators of economic safety of building company. Based on the analysis, were identified the main threats of economic safety and were proposed ways to prevent them.

Key words: economic safety; financial stability; the system of economic security; indicators, threats of economic safety.

УДК 336.7
ББК 65.38

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Головкина Д.В., доцент кафедры предпринимательства и экономической безопасности
Электронный адрес: dg.1978@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается обеспечение интеллектуальной безопасности как составной части экономической безопасности предприятия. Обращается внимание на возможные последствия нарушения прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Интеллектуальная безопасность, интеллектуальная собственность, результаты интеллектуальной деятельности, средства индивидуализации, ответственность, защита прав.

Экономическая безопасность является многогранным понятием, включающим в себя несколько элементов, которые в совокупности и образуют саму категорию. Одним из таких элементов, приобретающих в настоящее время все большую значимость, является интеллектуальная безопасность.

Интеллектуальная безопасность, по мнению одних авторов, представляет собой защиту продуктов умственной деятельности [3; 11]. Согласно другой позиции понятие интеллектуальной безопасности отождествляется с понятием интеллектуальной собственности [4; 42]. Более развернутая позиция сводится к тому, что интеллектуальная безопасность рассматривается как

[1] © Головкина Д.В., 2018

совокупность защищенности продуктов умственного труда и рационального использования, воспроизводства и повышения качества умственной способности людей, определяющих их деятельность [1; 3]. Таким образом, интеллектуальная безопасность представляет собой элемент экономической безопасности, который базируется на интеллектуальном труде людей, результаты которого наделяются определенной защитой.

Интеллектуальная безопасность в настоящее время приобретает все большую актуальность в связи с тем, что в современных условиях элементами, влияющими на конкурентоспособность предприятия, являются не столько материальные активы, сколько человеческий капитал. Именно он представляет собой наибольшую ценность компании, в связи с тем, что включает в себя запас знаний, практические навыки, творческие и мыслительные способности людей, которые могут быть использованы для получения дохода. Благодаря инновационной деятельности становится возможным внедрять новые технологии, что способно обеспечить снижение издержек, увеличение производительности и, в конечном итоге, повышение прибыли предприятия. Таким образом одной из основных задач на современном этапе является обеспечение правового регулирования и защиты результатов интеллектуальной деятельности как основы интеллектуальной безопасности.

Необходимость развития интеллектуального капитала подтверждается еще и тем, что многие крупные компании при выборе долгосрочных партнеров исходят, в том числе, из уровня интеллектуального капитала предприятия. Согласно теории П. Страссмана, доля интеллектуального капитала в общей доле рыночной стоимости должна составлять более 50%. [2]

К результатам интеллектуальной деятельности, имеющим значение для предприятий относятся: изобретения, полезные модели, промышленные образцы, ноу-хау, товарные знаки, компьютерные программы и другие разработки и объекты интеллектуальной собственности.

Правовое регулирование объектов интеллектуальной деятельности осуществляется, в основном, гражданским законодательством, где основным нормативно-правовым актом является

Гражданский кодекс РФ. Именно он содержит основные нормы правового регулирования объектов промышленной собственности, средств индивидуализации юридических лиц и товаров, работ, услуг, иных объектов, а также прав, возникающих в отношении указанных объектов и возможности их передачи.

Виды объектов интеллектуальной собственности могут варьироваться в организациях в зависимости от сферы их деятельности.

Объекты промышленной собственности имеют большое значение для предприятия, так как благодаря новым изобретениям (ст. 1349-1350 ГК РФ), полезным моделям (1349, 1351 ГК РФ) или промышленным образцам (1349, 1352 ГК РФ) появляется возможность усовершенствовать процесс производства, сделать продукцию наиболее привлекательной и, тем самым, увеличить продажи. Товарный знак (1477 ГК РФ), в свою очередь, делает товар более узнаваемым, что также влияет на объем продаж и прибыли организации.

Интеллектуальная безопасность предприятия обеспечивается как на законодательном уровне, так и на уровне локальных нормативно-правовых актов. Объекты, отнесенные к промышленной собственности, а также товарные знаки охраняются с помощью соответствующей регистрации (получения патента, свидетельства), предусмотренной законодательством (ст. 1374-1397, 1480, 1481 ГК РФ). Однако в числе результатов интеллектуальной деятельности имеется и ноу-хау (секрет производства) (ст. 1465 ГК РФ), который, в свою очередь может быть техническим, экономическим, управленческим и правовым. Его особое положение связано тем, что он представляет собой объект, охрана которого обеспечивается лишь на уровне внутренних документов предприятия.

Несмотря на различия в нормах, обеспечивающих охрану соответствующих объектов интеллектуальной собственности, в случае нарушения прав на них, лицо, причинившее вред нарушением таких прав привлекается к ответственности.

Следует отметить, что в самой организации могут быть предусмотрены меры ответственности за разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну, в качестве которой может

быть информация о ноу-хау. Лицо, нарушившее право на результат интеллектуальной деятельности может быть также привлечено к административной, уголовной и гражданско-правовой ответственности.

Меры указанных видов ответственности предусмотрены соответствующими кодексами. Так, согласно ст. 7.12 Кодекса об административных правонарушениях РФ, незаконное использование объектов промышленной собственности влечет за собой наложение штрафа, размер которого варьируется от 1500 рублей до 40000 рублей в зависимости от того, кто (физическое, должностное или юридическое лицо) является правонарушителем.

Уголовная ответственность наступает за преступления, которые обладают большей общественной опасностью, в сравнении с административными проступками. В соответствии со ст. 147 Уголовного кодекса РФ в случае незаконного использования изобретения, полезной модели или промышленного образца, разглашения без согласия автора или заявителя сущности изобретения, полезной модели или промышленного образца до официальной публикации сведений о них, присвоения авторства или принуждения к соавторству, в случае причинения этими действиями крупного ущерба правонарушителю может быть назначено наказание в виде штрафа в размере до 200000 рублей или обязательных работ до 480 часов или принудительных работ до двух лет или лишения свободы до двух лет. Кроме того, Уголовным кодексом РФ (ст. 180) предусмотрена ответственность в виде штрафа, в размере от 100000 до 300000 рублей за незаконное использование средств индивидуализации товаров, работ, услуг. Кроме того, в случае разглашения, незаконного получения сведений, составляющих коммерческую тайну, в качестве которой может охраняться и ноу-хау, минимальное наказание, которое может быть назначено правонарушителю составляет до 500000 рублей при собирании соответствующих сведений, до 1000000 рублей при их разглашении, а максимальное – до двух или пяти лет лишения свободы соответственно. Если такое преступление причинит ущерб, размер которого не менее 2250000 рублей, то размер штрафа возрастает до 1500000 рублей, срок лишения свободы составляет в этом случае

– до 5 лет. Если результатом такого преступления станут тяжкие последствия, то срок лишения свободы может возрасти до семи лет.

С точки зрения гражданского законодательства для защиты прав на результаты интеллектуальной деятельности предлагается наиболее широкий спектр возможностей. Так, согласно ст. 12 ГК РФ одним из способов защиты гражданских прав является признание права. В данном случае этот способ может быть применен для признания как авторства, так и исключительного права. Еще одним способом, предусмотренным гражданским законодательством, является восстановление существовавшего до нарушения права и пресечение действий, нарушающих право. В частности, данный способ может быть использован при нарушении прав на товарный знак, когда он используется без соответствующего разрешения. Требование правообладателя будет направлено на прекращение незаконных действий. Однако применение данного способа возможно не всегда, так как в случае разглашения сведений, составляющих секрет производства восстановить право будет невозможно, в связи с тем, что секрет перестанет быть таковым. Кроме того, в качестве способа защиты прав на средства индивидуализации и результаты интеллектуальной деятельности можно назвать возмещение убытков. Следует отметить, что данный способ является наиболее привлекательным для потерпевшей стороны, так как в результате привлечения правонарушителя к ответственности, на него может быть возложена обязанность уплатить как реальный ущерб, т.е. потери, которые понесла потерпевшая сторона, так и упущенную выгоду – неполученные по причине правонарушения доходы. Следует также отметить, что в случае получения правонарушителем доходов от неправомерного использования результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации юридических лиц эти доходы могут быть взысканы в пользу потерпевшего лица. Оборудование, на котором осуществлялось незаконное производство с использованием средств индивидуализации юридических лиц, подлежит изъятию и последующему уничтожению, что также является мерой гражданско-правовой ответственности.

Таким образом, при нарушении прав на результаты интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации потерпевшая сторона может прибегнуть к различным способам защиты своих прав. Однако с точки зрения экономической составляющей, большинство правообладателей заинтересованы в возмещении ущерба, причиненного соответствующими незаконными действиями, так как именно от этого зависит возможность восстановления имущественных прав потерпевшей стороны.

Список литературы

1. К вопросу исследования проблем безопасности России / Г.С. Чернявский и др. // Военная мысль. 1994. 9. С. 2-8.
2. Климов, С.М. Интеллектуальные ресурсы общества. СПб.: ИВЭСЭП, Знание, 2002.
3. Пирумов В.С. Некоторые аспекты методологии и исследования проблем национальной безопасности России в современных условиях // Геополитика и безопасность. 1993. 1. С. 7-17.
4. Прогнозная оценка изменения геополитической картины мира в районах “дальнего зарубежья” / В.Г. Лебедько и др. // Геополитика и безопасность. 1993. 1. С. 18-75

ENSURE INTELLECTUAL SECURITY OF COMPANY

Golovkina D.V., associate Professor of the Department of business and economic security
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article deals with intellectual security as an integral part of the economic security of the company. Attention is drawn to the possible consequences of violation of the rights to the results of intellectual activity.

Intellectual security, intellectual property, results of intellectual activity, means of individualization, responsibility, protection of rights.

УДК 336.7
ББК 65.38

ХАРАКТЕРИСТИКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА (ПФО)

Долганова Я.А., аспирант 3 курса
Научный руководитель - д.э.н., профессор М.Н. Руденко
Электронный адрес: dolganova.y.a@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Социально-экономическая безопасность регионов является одной из важных характреитик социально-экономической сиземы. Поиск способов оценки, инструментов регулирования является перпсективным направлением в области совешенствования существующего механизма защиты.

Ключевые слова: социально-экономическая безопасность региона, инструментиы, направленные на повышение уровня социально-экономической безопасности, региональное развитие.

Обеспечение на высоком уровне социально-экономической безопасности региона является приортетной задачей в условиях регионального развития. Исследование отдельных аспектов, показателей, инструментов, характеризующх состояние социально-экономической безопасности региона в настоящее время занимает центральное место как в области научных разработок, так и в рамках совершенствования организационно-правовых мер.

На уровне государства стоит отметить ряд приоритетных нормативно-правовых актов, ориентированных на повышение

© Долганова Я.А., 2018

национальной безопасности, а также всех ее структурных элементов: Стратегия национальной безопасности, ФЗ «О безопасности», Стратегия экономической безопасности. Каждый из перечисленных нормативных документов включает перечень угроз, ключевые сферы развития, ряд рекомендемых показателей для оценки, а также инструменты и комплекс мероприятий, направленных на предотвращение возможных и существующих угроз.

Принимая во внимание то, что экономика занимает важнейшую роль во всех сферах жизнедеятельности общества, является отражением и индикатором проводимой политики. В конечном счете, все экономические процессы отражаются на социальной сфере. Поэтому присутствует явная необходимость в поддержании на стабильно высоком уровне не только экономической безопасности, но и социальной. Многие современные начные исследователи рассматривают экономическую безопаность на уровне госдуарства, региона, личности как характеристику степени защищенности выбранного объекта от внутреннних и внешних угроз, причем кроме защитной функции исследователями также выделяется устойчивое развитие, экономический рост, являющийся неким проводником улучшения уровня и качества жизни. Социальную безопасность чаще всего приравнивают к защите жизненно важных интересов личности, общества и государства. Таким образом, социально-экономическую безопасность можно охарактеризовать как достигнутое состояние социально-экономической системы, способное обеспечить защиту от внешних и внутренних угроз.

На примере регионов Приволжского федерального округа (ПФО) рассмотрим характеристику состояния социально-экономической безопасности с позиции исследования отдельных показателей в динамике и построения их прогнозов. Выделим следующие группы показателей для исследования: макроэкономические показатели (социально-экономические, характеризующие уровень и качество жизни населения). Отдельным блоком рассмотрим показатели, характеризующие состояние сферы преступлений и правонарушений.

Таблица 1

Динамика макроэкономических показателей регионов ПФО (2010-2016 гг.)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Среднедушевые денежные доходы населения	15840	17282	19663	21864	24020	26287	25737
ВРП на душу населения (руб.)	190719,5	236240,2	263976,2	284810,4	308995,4	333935,5	338452,4
Уровень занятости населения (%)	62,7	63,9	64,9	64,7	65,3	65,6	65,9
Инвестиции в основной капитал (млн. руб.)	1737472	1702521	2012877	2301298	2384349	2463346	2429023
ИПЦ (%)	109,3	106,2	106,4	106,3	110,9	111,6	104,6

На основе представленных данных за семь лет в таблице видно, что динамика выбранных показателей для исследования демонстрирует падение показателей к 2016 г.: ИПЦ, инвестиции в основной капитал, среднедушевые денежные доходы населения. Безусловно, показатели, вошедшие в исследование состояния социально-экономической безопасности, не являются исчерпывающими. Но, несмотря на ограниченное число данных, в целом можно сделать следующий промежуточный вывод, что проблемы, связанные со снижением инвестиционной активности, падением реальных душевых доходов населения характерны не только для регионов ПФО, но и для РФ. Ключевой проблемой подобного снижения является падение уровня и качества жизни населения, что также сказывается на проявлении внутренних и внешних угроз. С целью рассмотрения динамики показателей на

будущие периоды, воспользуемся методом прогнозирования (табл. 2.).

Таблица 2

Прогнозы макроэкономических показателей регионов ПФО (2010-2016 гг.)

	2017	2018	2019	2020
Среднедушевые денежные доходы населения	28859	30719	32579	34439
ВРП на душу населения (руб.)	364858	389276	413694	438112
Уровень занятости населения (%)	66,4	66,9	67,4	67,8
Инвестиции в основной капитал (млн. руб.)	2406548	2383841	2361135	2338428
ИПЦ (%)	108,8	108,8	108,84	108,86

Характеризуя сферу преступлений и правонарушений для установления степени зависимости между факторами (макроэкономические показатели) и показателями преступлений экономической направленности можно применить корреляционный и регрессионный анализ. Однако не всегда на основе данных получается выявить взаимосвязи между отдельными показателями. Так, например, за период 2006-2016 гг. нами был проведен анализ в рамках ПФО и входящих в его состав регионов. Для установления зависимости был выбран показатель Y-преступления экономической направленности и X_i - предполагаемые факторы, оказывающие влияние на Y. Многофакторный анализ разделен на две группы переменных: переменные, характеризующие организации и население (табл. 3). В результате с помощью программы Microsoft Office Excel было установлено, что все выбранные переменные оказались незначимыми и соответственно не вошли в

модель регрессионного уравнения. Поэтому для выявления факторов в отдельных случаях необходимо выделять не отдельные показатели, а группы, либо рассматривать влияние путем детального изучения не количественных показателей, а процессов и явлений, оказывающих воздействие на социально-экономическую систему регионов.

Таблица 3

Переменные регрессионного анализа

Переменные, характеризующие организации (X_i)	**Переменные (X_i), характеризующие население региона**
X_1 – задолженность по кредитам в рублях, представленным кредитными организациями юридическим лицам	X_1 – среднедушевые денежные доходы населения (руб.)
X_2 – задолженность по кредитам в иностранной валюте, представленным кредитными организациями юридическим лицам	X_2 – средний размер назначенных пенсий (руб.)
X_3 – сальдированный финансовый результат деятельности организаций (млн. руб.)	X_3 – число официально зарегистрированных безработных (чел.)
X_4– кредиторская задолженность организаций (млн. руб.)	X_4 – численность экономически активного населения (численность рабочей силы) (чел.)
X_5 – дебиторская задолженность организаций (млн. руб.)	X_5 – величина прожиточного минимума (среднее значение по группам) (руб.)
	X_6 – задолженность по кредитам в рублях, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и индивидуальным предпринимателям (руб.)

К перспективным этапами совершенствования региональной социально-экономической безопасности можно отнести:

1. Формирование системы показателей социально-экономической безопасности (аналитическая составляющая, основанная на экономико-математических и эконометрических расчетах);

2. Установление границ (уровней) социально-экономической безопасности по системы (присвоение индикативных значений показателям);

3. Разработка рекомендаций по каждому направлению социально-экономической безопасности (на базе количественного анализа характеристика степени и возможности проявления угроз).

Список литературы

1. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации [Текст]. – Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 // Консультант Плюс

2. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // ГАРАНТ

3. Долганова Я.А. Механизм совершенствования социально-экономической безопасности регионов Приволжского федерального округа // Российское предпринимательство. — 2018. — Том 19. — № 4

4. Социально-экономические риски. Диагностика причин и прогнозные сценарии нейтрализации. — Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2010. — 1200 с.

CHARACTERISTICS OF SOCIAL-ECONOMIC SECURITY OF THE REGIONS OF THE PRIVOLZHSK FEDERAL DISTRICT

Ia.A. Dolganova, postgraduate student of 3rd year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15

The socio-economic security of the regions is one of the most important characteristics of the socio-economic system. The search for assessment methods, regulatory instruments is a per-sec- ond direction in the field of improving the existing protection mechanism.

Key words: socio-economic security of the region, instruments aimed at raising the level of social and economic security, regional development.

УДК 336.027
ББК 65.9

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Долгов Д.В., Отинова В.Е., студенты 4 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Н.М. Караваева
Электронный адрес: dolgovdm1try@yandex.ru, valeriaotinova@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассмотрены основные аспекты обеспечения финансовой безопасности региона. Проведен анализ основных показателей, характеризующих состояние финансовой безопасности Пермского края, выявлены основные угрозы.

Ключевые слова: финансовая безопасность, индикаторы безопасности, угрозы финансовой безопасности, валовой региональный продукт, инвестиции в основной капитал, экономическая безопасность.

В настоящее время возросла роль создания системы финансовой безопасности, как на уровне государства, так и на региональном уровне, на уровне организации и отдельно взятой личности. Она является неотъемлемым элементом обеспечения безопасности государства в целом. Вопрос обеспечения финансовой безопасности России привлекает к себе пристальное внимание ученых и общественности, так как является условием нормального развития экономики страны.

Наличие угроз финансовой безопасности на уровне региона сдерживают развитие его экономики, что приводит к росту социальной напряженности. Чтобы предотвратить негативные

©Долгов Д.В., Отинова В.Е., 2018.

последствия и стабилизировать экономические развитие субъекта при формировании бюджета и осуществлении региональной политики необходимо учитывать состояние региональной финансовой безопасности. [6]

Для проведения оценки финансовой безопасности региона необходимо обозначит понятие «финансовая безопасность». Финансовая безопасность представляет собой финансовые отношения по защите интересов всех элементов финансовой системы региона с учетом качественных и количественных особенностей угроз финансовой безопасности региона и факторов, ограничивающих его способности к саморазвитию. [7, с.27] При этом региональные интересы должны быть взаимосвязаны с целями регионального развития государства.

Далее, из многочисленных показателей существующих методик оценки финансовой безопасности региона, предлагаем в качестве оценки выбрать только основные 5:

- валовой региональный продукт;
- индекс производства промышленной продукции;
- инвестиции в основной капитал на душу населения;
- индекс потребительских цен;
- среднедушевые денежные доходы населения.

Проанализируем состояние финансовой безопасности на примере Пермского края по вышеотмеченным показателям.

Важнейшим показателем уровня финансовой безопасности региона служит объем валового регионального продукта (рисунок 1).

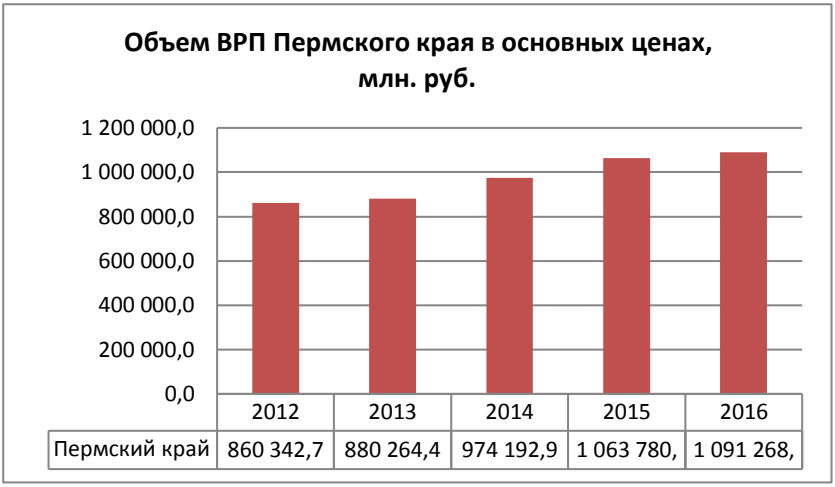


Рис. 1. Объем ВРП Пермского края в основных ценах, млн. руб.
Источник: составлено авторами на основе данных [5]

По данным Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации объем ВРП Пермского края в 2016 году составил 1 091 268, 7 млн. руб., что выше уровня 2012 года на 230 926 млн. руб. или на 21,16%.

Несмотря на то, что на протяжении всего рассматриваемого периода наблюдается положительная динамика, темпы роста показателя недостаточно высокие. На фоне снижения численности населения края это свидетельствует об его относительно низкой привлекательности для проживания и ведения бизнеса, что определяется сложившейся отраслевой структурой региональной экономики.

Для Пермского края характерна структура промышленно развитого региона. В крае расположены предприятия машиностроения, химической, пищевой промышленности, производство электрооборудования, поэтому доля обрабатывающей промышленности в ВРП приходится на 31,4% и является наибольшей.

Особенностью развития промышленности в Пермском крае является большой удельный вес промежуточного потребления в

валовом выпуске в отраслях промышленности, что свидетельствует о малой доле валовой добавленной стоимости в валовом выпуске в отраслях промышленности региона.

Оптовая и розничная торговля и добыча полезных ископаемых тоже занимают существенный удельный вес ВРП региона и составляют 13,3% и 17,3% соответственно.

Во внешнеторговой структуре промышленности основную долю занимает продукция сырьевых отраслей нефтехимии, металлургии и лесопромышленного комплекса.[5]

Пермский край вносит большой вклад в укрепление экономического и оборонного комплекса России. Машиностроение региона занимает лидирующие позиции в российском производстве авиационных и ракетных двигателей, топливной аппаратуры, газоперекачивающих агрегатов, газотурбинных электростанций, нефтепромыслового оборудования, аппаратуры цифровых и волоконно-оптических систем передачи информации, навигационной аппаратуры.

Следующий показатель – индекс промышленного производства (рисунок 2). Индекс промышленного производства в Пермском крае за 2016 год по отношению к 2015 году составил 98,8%. Это означает, что в Пермском крае объем промышленного производства в денежном выражении в 2015 году ниже, чем объем производства в предыдущем году, и последние два года имеют тенденцию к снижению данного показателя.

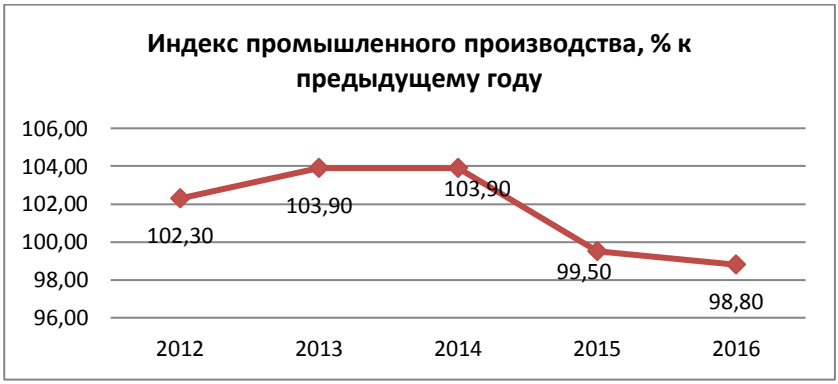


Рис.2 .Индекс промышленного производства, % к предыдущему году

Источник: составлено авторами на основе данных [3]

Основную долю в экономике Пермского края занимают отрасли химической, нефтехимической, нефтеперерабатывающей, черной и цветной металлургии, машиностроительной, лесной, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, полиграфической промышленности.

Индекс промышленного производства по такому виду деятельности как «Добыча полезных ископаемых» в период с 2012 по 2016 годы не снижался ниже 100%, таким образом, данный вид деятельности остается наиболее благополучным и стабильным.

Динамика индекса промышленного производства по виду деятельности «Обрабатывающее производство» в период с 2012 по 2016 годы нестабильна.

Снижение индекса промышленного производства по металлургическому производству произошло за счет снижения выпуска стали и готового проката черных металлов на 90,1% и 90,9% соответственно.

В машиностроение Пермский край занимает лидирующие позиции в российском производстве, обусловленные наличием специализированных научных центров и высококвалифицированных кадров.

По виду деятельности «Производство машин и оборудования» наблюдалась положительная динамика в 2013 году и отрицательная в 2012, 2014, 2015 и 2016 годах.

Пермский край столкнулся с рядом трудностей, не позволяющих нормально развиваться промышленному сектору региона. Из них можно выделить:

– рост цен на сырье и на комплектующие импортного производства;
– падение цен на ресурсы на мировом рынке;
– снижение потребности рынка сбыта;
– валютные риски в рамках операционной деятельности и при реализации инвестиционной программы;
– удорожание банковского финансового текущего производства и инвестиционных проектов в связи с повышением ставок по кредитам;

– высокий уровень финансовой нагрузки, связанной с модернизацией производства.

Вышеуказанные проблемы привели к снижению объемов производства в натуральном выражении, ухудшили финансовое положение предприятий и снизили инвестиционную активность, как со стороны России, так и со стороны иностранных государств.

Объем инвестиций в основной капитал Пермского края в 2016 году составил 237 014,1 млн. руб., что на 68,5% больше, чем в 2012 году (рисунок 3).



Рис. 3. Динамика инвестиций в основной капитал, тыс. руб.
Источник: составлено авторами на основе данных [5]

Главными направлениями инвестирования в основной капитал в Пермском крае остаются вложения в модернизацию промышленных производств. Это позволяет пермской промышленности оставаться на прежнем уровне конкурентоспособности, как на внутреннем, так и на мировом рынке.[2]

В регионе наблюдаются кластеры для поддержания конкурентоспособных отраслей, то есть одна конкурентоспособная отрасль помогает образованию и развитию другой в результате их взаимодействия. В Пермском крае наиболее выражены такие кластеры как «Нефть» и «Металл». [8]

Инвестиционную привлекательность Пермского края составляет:

– размещение в регионе крупных промышленных предприятий;

– высокий промышленный и экономический потенциал;

– выгодное транспортное расположение на пересечении транспортных коридоров и наличие водных маршрутов;

– наличие инфраструктуры для развития малого и среднего бизнеса;

– наличие потенциала развития потребительского рынка в виде высокого платежеспособного спроса населения;

– высокий уровень финансовой самостоятельности бюджета региона;

– высокий инновационный потенциал в высокотехнологичных отраслях;

– наличие квалифицированных кадров в ведущих отраслях промышленности. [1]

Индекс потребительских цен в Пермском крае в 2016 году по отношению к 2015 составил 105,39% (рисунок 4).



Рис. 4. Индекс потребительских цен, % к декабрю предыдущего года
Источник: составлено авторами на основе данных [5]

Индекс потребительских цен является важным экономическим показателем, поскольку он отображает инфляцию с точки зрения потребителей, что делает его значимым экономическим индикатором.

В 2016 году ИПЦ оценивается на уровне 105,39%. Существенное снижение инфляции в 2016 году, прежде всего, было связано со снижением реальных доходов населения на протяжении 2014-2015 гг. и низким потребительским спросом. На снижение инфляции также оказывают влияние высокие процентные ставки, сокращение кредитования экономики со стороны финансовых институтов, стабилизация курса национальной валюты.

Потребительская инфляция стала набирать темп с августа 2014 после введения контрсанкций по ограничению продовольственного импорта, а также в результате девальвации рубля, резко усилившейся в конце 2014 года. [4]

Среднедушевые денежные доходы населения Пермского края за 2015 год выросли по сравнению с 2014 на 13,2% и составили 32 053,1 рублей (рисунок 6).



Рис. 6.Среднедушевые денежные доходы населения, руб.
Источник: составлено авторами на основе данных [5]

В 2016 году в Пермском крае снизились среднедушевые доходы населения до уровня 2014 года. В регионе, как и в целом по стране в условиях кризисной социально-экономической ситуации, наблюдается замедление темпов роста номинальной начисленной заработной платы и ее покупательной способности. Продолжает увеличиваться дифференциация в оплате труда отдельных категорий работников: с одной стороны – работники бюджетной сферы, а с другой – рабочие нефтедобывающих и газодобывающих, энергетических отраслей. Также сохраняется дифференциация в социально-экономическом развитии региона, так как Пермь является торгово-промышленным центром с многочисленными учреждениями здравоохранения, образования, социальной сферы и ряд, а ряд малых городов края без развитой инфраструктуры.

Для обеспечения финансовой безопасности региона требуется развивать и совершенствовать самоорганизационные начала. Необходимо расширять полномочия и ответственность местных исполнительных органов власти и местных органов самоуправления по вопросам финансовой безопасности региона. Требуется сосредоточить внимание не только на отдельных направлениях, а на всей финансовой сфере Пермского края.

Совершенствованием системы обеспечения финансовой безопасности зависит от анализа финансовой сферы региона, таким образом, важно постоянно контролировать значение показателей финансовой безопасности. При несоответствии реальных значений с требуемыми, необходим более подробный анализ деятельности участников финансовых отношений.

Следует заметить, что нарушение предельных величин не всегда приводит к немедленным необратимым негативным последствиям, к нарушению уровня финансовой безопасности региона. Однако исследуя отрицательные изменения показателей необходимо выявлять закономерности, которые должны исследоваться и использоваться для решения проблемы финансовой безопасности региона.

Список литературы

1. Государственная программа Пермского края "Экономическое развитие и инновационная экономика" [Электронный ресурс] // Понятный бюджет: URL: http://budget.permkrai.ru/gov_programs/fulltexts;

2. Инвестиционное послание главы города Перми на 2017-2018 годы [Электронный ресурс] // Инвестиционный портал города Перми: URL: http://invest.gorodperm.ru/investoram/info/invest_posl_2017/;

3. Пермский край в цифрах. 2017: Краткий статистический сборник/Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. – Пермь, 2017. – 180 с.

4. Прогноз социально-экономического развития города Перми на 2018 год и период до 2020 года;

5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL : http://www.gks.ru;

6. Инновационное развитие и финансовая безопасность социально-экономических систем: монография / под ред. С. В. Кпимчук. - Симферополь : ДИАЙПИ, 2014. - 154 с.;

7. Методические материалы. «Финансовая безопасность России» / Магомедов Ш.М. , Иваницкая Л.В., Каратаев М.В., Чистякова М.В. – Москва. – 60 стр.

8. Чиркунов О.А. Инновационное развитие промышленного региона // Экономическая политика. 2015. № 3. С. 46-63.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL SECURITY OF THE PERM REGION

Dolgov D.V., Otinova V.E. students of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva street, 15

The article considers main aspects of providing financial security of the region. There is analysis of the main indicators of the condition of financial security Perm region, then revealed basic risks.

Keywords: financial security, security indicators, threats of financial security, gross regional product, investments in fixed capital, economic security.

УДК 334.7:343.37:338:294.025.2
ББК 65.209.1:65.011.3(4БЕИ)

НЕФОРМАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА В СТРАНАХ СНГ: ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Казарян А.Г., аспирант
Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.А. Западнюк
Электронный адрес: kazarmani@mail.ru
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины, 246019, Республика Беларусь, г. Гомель, ул. Советская, 104

Исследованы причины развития неформальной экономики. Рассмотрены особенности теневой экономики в постсоветских странах. Даны масштабы скрытой экономики

Ключевые слова: скрытая экономика, коррупция, издержки, «отмывание» денег, преступление, ожидаемая полезность, оппортунизм

На пути устойчивого экономического развития страны сталкиваются с различными социально-экономическими проблемами, среди которых следует выделить проблему развития теневой экономики. При определённых условиях теневая экономика превращается в доминирующий системообразующий сектор экономических отношений, определяющий направленность развития всей социально-экономической системы и создающий условия для своего функционирования [1, с. 47].

В некоторых странах, в том числе и странах-участницах СНГ, масштабы скрытой сопоставимы с реальной экономикой. Исследованию теневой экономики и ее проявлений в виде «отмывания» денежных средств и коррупции уделяется отдельное внимание не только соответствующих органов, но и глав государств: президент Беларуси перед государственными структурами «поставил задачу по организации жесткой работы, направленной на

© Казарян А.Г., 2018

выявление и пресечение деятельности в сфере теневой экономики, в том числе причастных к этому должностных лиц» [2], а совсем недавно на своем выступлении подчеркнул важность борьбы с коррупцией, указав на проблему взяточничества в сфере освоения бюджетных средств [3], в свою очередь вопросы элиминирования латентной экономики часто обсуждаются президентом Российской Федерации в связи с большим числом коррупционных преступлений. С этой позиции, проблема развития неформальных экономических отношений актуальна и требует дальнейшего исследования в целях элиминирования теневой (неформальной) экономики.

Прежде всего, нужно отметить, что существует множество определений теневой экономики, но наиболее используемым является следующее: теневая экономика – это неконтролируемая и нерегулируемая государством область как законных, так и противоправных экономических отношений, сложившихся с целью извлечения незаконной прибыли [4, с. 166].

Главной причиной существования и развития неформальных экономических отношений является возможность извлечь экономическую выгоду от деятельности организации в нелегальной сфере.

Исследованию экономической теории преступности посвящено большое число научных работ Лауреата Нобелевской Премии Г. Беккера. В своей работе Crime and Punishment: An Economic Approach он выразил ожидаемую полезность от совершения правонарушения формулой (1) [5, с. 10]:

$$EU = U(Y - p \times f), \quad (1)$$

где EU – ожидаемая полезность (expected utility) от преступления, p – вероятность осуждения правонарушителя, Y – доход от преступления, U – функция полезности (utility) преступника, f – наказание за преступление.

Дальнейшие исследования ученого доказали, что преступники сильнее реагируют на изменения в вероятности наказания, чем в тяжести наказания. То есть увеличение вероятности осуждения снижает число совершаемых преступлений: увеличение на

1% вероятности осуждения сильнее удерживает от преступлений, чем увеличение на 1% тяжести приговора.

Исследования Г. Беккера свидетельствуют, что при совершении экономических преступлений субъекты правонарушений в первую очередь руководствуются экономической выгодой от незаконной деятельности, то есть люди решают совершать ли им преступления или нет, сравнивая свои ожидаемые выгоды и издержки от преступления.

Обоснование и введение понятия трансакционных издержек неоинституционалистом Р. Коузом позволило изучить теневую экономику с другой стороны. Под транзакционными издержками (согласно Р. Коузу) понимаются издержки пользования рыночным механизмом [6], то есть любые виды издержек, сопровождающих взаимодействие экономических агентов независимо от того, где оно протекает (на рынке или внутри организаций).

Известный перуанский экономист Э. де Сото предположил, что существование теневой экономики объясняется высокими трансакционными издержками и ввел такое понятие как «цена нелегальности». Она включает:

– издержки, связанные с уклонением от уплаты налогов и начислений на зарплату (подоходного налога, платежей в пенсионный фонд и так далее);

– издержки, связанные с отсутствием зафиксированных легально прав собственности, то есть права собственности устанавливаются и защищаются неформально.

По словам латиноамериканского экономиста, решение о выборе хозяйствующим субъектом институциональной среды для своего бизнеса – легальной или теневой – определяется через сопоставление трансакционных издержек, возникающих при совершении сделок в законодательном поле и в случае деятельности организации за рамками закона.

Э. де Сото также подчеркивает, что в некоторых странах черные рынкаи имеют большой экономический потенциал. На примере Перу он показал, что юридические и административные процедуры повышают издержки и создают нестабильную экономическую ситуацию, а также повышают барьеры для доступа к ресурсам. То есть, трансакционные издержки уменьшают доступ

к необходимым ресурсам для ведения легального бизнеса, что вынуждает бизнес «уйти в подполье».

Дальнейшее исследование этих издержек другим известный ученым О. Уильямсоном позволило выделить новый вид трансакционных издержек – издержек оппортунистического поведения. Под оппортунизмом О. Уильямсон понимал следование своим интересам, в том числе обманным путем, включая сюда такие явные формы обмана, как ложь, воровство, мошенничество и так далее [7, с. 48].

Например, предоставление заведомо ложной информации (налоговой декларации с заниженными показателями доходности, то есть экономическое правонарушение) в министерство по налогам и есть проявление оппортунизма.

Неформальные экономические отношения в каждой стране имеют свои характерные черты, что связано с уровнем экономического развития, менталитетом граждан, социально-культурными особенностями региона, историческими факторами. Среди особенностей скрытой экономики в постсоветских странах выделяют:

– бегство капитала в страны СНГ, в которых слабее уровень контроля над деятельностью резидентов и нерезидентов;

– расширение социальной базы теневой экономики, то есть преобладание представителей интеллигенции и молодежи в экономических правонарушениях;

– частое использование межгосударственных почтовых переводов для «отмывания» денежных средств;

– высокий уровень коррупции;

– воспроизводство структуры теневой сферы параллельно и в недрах легальной экономической деятельности через функционирование командно-административной системы (процесс воспроизводства не нарушается, не изменяется, а этих условиях возникают еще более благоприятные возможности для роста объемов и масштабов деятельности теневых экономических субъектов);

– упрощенный процесс сращивания, слияния, кооперирования, концентрации в теневой экономике, так как для этих целей

используются структуры и хозяйственные связи «легальной» экономики;

– распространение такой специфической черты теневой экономики, как полулегальная деятельность в сфере финансовых отношений и в рамках закона;

– большие масштабы легализации доходов, полученных преступным путем;

– недостаточно высокий уровень развития правовой системы государства;

– сохраняющиеся неравные условия ведения хозяйственной деятельности для частных и государственных предприятий.

Главной особенностью функционирования ненаблюдаемой экономики СНГ следует отметить проблему развитости коррупции. По исследованиям Transparency International, Беларусь (68 место), Армения (107 место), Казахстан (122 место), Кыргызстан (135 место), Россия (135 место) входят в список стран с высоким уровнем коррупции, несмотря на значительный скачек Республики Беларусь (с 106 на 68 место за три года) в борьбе с данным правлением теневой экономики [8]. Поэтому специалисты подчеркивают важность проведения правильной антикоррупционной политики (табл. 1).

Таблица 1

Рейтинг стран по индексу восприятия коррупции

Страна	Показатель				Рейтинг в 2017 г.
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	
Новая Зеландия	91	91	90	89	1
Дания	92	91	90	88	2
Финляндия	89	90	89	85	3
Беларусь	***31***	***32***	***40***	***44***	***68***
Армения	***37***	***35***	***33***	***35***	***107***
Казахстан	***29***	***28***	***29***	***31***	***122***
Россия	***27***	***29***	***29***	***29***	***135***
Кыргызстан	***26***	***27***	***28***	***29***	***135***
Сомали	8	8	10	8	180

Борьба с «отмыванием» денежных средств занимает важное место в элиминировании теневой экономики. Процесс легализации доходов, полученных преступным путем, стимулирует отток средств из развивающихся стран и способствует обесцениванию стоимости активов в государствах, что тем самым способствует подрыву экономики. Согласно исследованиям, проведенным Global Financia lIntegrity, в период с 2004 по 2013 год нелегальные финансовые потоки в РБ и РФ превысили 1100 млрд. долл. США или 8,8 млрд. долл. США в год в Беларуси и 104,9 млрд. долл. США в год в России. Другими словами, масштабы легализации доходов, полученных незаконным путем, составляют примерно 10% ВВП [9].

Основные цели, которые преследует субъект хозяйствования, при даче взятки или «отмывании» денежных средств, являются:

– сокрытие следов происхождения доходов, полученных из нелегальных источников;

– создание видимости законности получения доходов;

– сокрытие лиц, извлекающих незаконные доходы и инициирующие сам процесс отмывания;

– уклонение от уплаты налогов;

– обеспечение удобного и оперативного доступа к денежные средствам, полученным из нелегальных источников;

– создание условий для безопасного и комфортного потребления;

– создание условий для безопасного инвестирования в легальный бизнес.

Что же касается масштабов всего черного рынка, то согласно последним исследованиям, в период с 1991 по 2015 г. в Беларуси теневая экономика составляла в среднем 44,5% от ВВП, в Армении – 42,6%, Казахстане – 39,8%, Кыргызстане – 37,9 %, России – 42,6%. То есть, неформальные экономические отношения представляют собой практически половину ВВП, что свидетельствует о важности элиминирования латентной экономики.

Основными методами борьбы с латентной экономикой в СНГ выступают законодательные акты, направленные на пресечение и наказание за совершенное правонарушение, которыми определены составляющие элементы борьбы с неформальными экономическими отношениями и их проявлениями:

– формирование в обществе нетерпимости к коррупционному поведению;

– антикоррупционная экспертиза правовых актов и их проектов;

– предъявление в установленном законом порядке квалификационных требований к гражданам, претендующим на замещение государственных или муниципальных должностей;

– развитие институтов общественного и парламентского контроля над соблюдением законодательства о противодействии коррупции;

– планирования и координации деятельности государственных органов и иных организаций по борьбе с неформальной экономикой;

– обеспечения правовой регламентации деятельности государственных органов и иных организаций, государственного и общественного контроля и надзора за этой деятельностью;

– пропагандированние и внедрение стандартов предпринимательской этики и социальной ответственности бизнеса (прозрачность и соблюдение законов – один из ее важнейших элементов);

– приостановление перемещения денежных инструментов и наличных денежных средств через таможенную границу Таможенного союза;

– внутренний и обязательный контроль сделок, превышающих сумму, эквивалентную 15 тыс. долл. США.

Для совершенствования политики по борьбе с теневой экономикой и ее проявлениями в СНГ, прежде всего, следует обратить внимание на опыт зарубежных стран и применить его, но учитывая особенности менталитета граждан, экономического развития государства, политической ситуации в стране. Принимая это во внимание, для повышения эффективности борьбы с неформальными экономическими отношениями следует применить ряд мер:

1. Ввести наказание в виде пожизненного тюремного заключения с конфискацией имущества для высокопоставленных чиновников за особо тяжкие преступления коррупционного характера. Данный метод широко используется в Китае.

2. Создание специальной «горячей линии», куда граждане могут позвонить и сообщить о коррупционных правонарушениях, подтвердив свои слова фактами. В данной «горячей линии» будут работать специалисты МВД, прошедшие специальный курс по противодействию коррупции.

3. Введение системы онлайн-контроля над рассмотрением заявлений граждан чиновниками администрации, который эффективно используется в Южной Корее.

4. Создание специального Бюро по расследованию случаев коррупции, которое наделено широкими полномочиями. Данное бюро будет иметь исключительное право без решения суда задерживать и обыскивать подозреваемых в коррупционных деяниях, если на то имеется основания в соответствии с Законом. Также оно вправе привлечь любого гражданина, независимо от его статуса и правого положения, вероисповедания. Исключений для высших чинов не должно быть [10].

5. Сформирование Межведомственной комиссии по контролю за рынками государственных заказов и общественных работ (которая успешно функционирует во Франции) будет способствовать уменьшению правонарушений в данной сфере.

6. Повышение прозрачности информации о высокопоставленных государственных служащих и ведение реестра лиц, против которых выдвинуты коррупционные обвинения. Эта информация будет доводиться до общественности через государственные СМИ.

Таким образом, исследование ученых в области первопричин развития и функционирования латентной экономики показывают, что в основе выбора субъектами хозяйствования законной или противоправной среды ведения дел лежат большие трансакционные издержки. В своих выступлениях главы государств акцентируют внимание на важности элиминирования латентной экономики ввиду больших масштабов проявления данной проблемы в Содружестве Независимых Государств, где законодательно закреплена борьба со скрытой экономикой, способствующая минимизации экономических правонарушений. Приведенный перечень мероприятий позволит повысить эффективность борьбы с подпольной экономикой, что, в свою очередь, будет способствовать увеличению ВВП, уровня жизни граждан, привлечь дополнительные зарубежные инвестиции и позволит экономикам постсоветских стран эффективнее конкурировать с другими странами.

Список литературы

1. Сорвиров, Б. В., Казарян, А. Г. Технологии функционирования чёрных рынков: механизм «отмывания» денег / Б. В. Сорвиров, А. Г. Казарян // Вестник экономической интеграции. – 2015. – № 7–8. – С. 47–53.

2. Лукашенко требует от КГБ жесткой работы по пресечению деятельности в сфере теневой экономики. – URL : https://www.interfax.by/news/belarus/1194021. (дата обращения 01.04.2018).

3. Президент про коррупцию: Смотрите, мужики. Лучше нищим, но на свободе. – URL : https://news.tut.by/economics/587430.html. (дата обращения 06.04.2018).

4. Западнюк, Е.А., Казарян, А.Г. Теневая экономика и инновационное развитие государства / Е.А. Западнюк, А.Г. Казарян

// Проблемы стратегического развития межстрановой интеграции национальных инновационных систем Союзного государства. – Москва : РУСАЙНС. – 2017. – С. 166–168.

5. Becker, G. S. Crime and Punishment: An Economic Approach / G. S. Becker // Essays in the Economics of Crime and Punishment. – 1974. – P. 10

6. Kouz, R. Firm, market and right / R. Kouz // – The lane from English B. Pinsker. – M: LTD. business with the assistance of Catallaxi publishing house, 1993. – 192 p.

7. Williamson, O. E. Behavioral Assumptions / O. E. Williamson // The Economic Institutions of Capitalism. Firms, Markets, Relational Contracting. N.Y.: The Free Press. – 1985. – P.44–52.

8. Corruption Perceptions Index 2017. – URL : https://www.transparency.org. (дата обращения: 02.04.2018).

9. Illicit Financial Flows from Developing Countries: 2004–2013. – URL : http://www.gfintegrity.org/report/illicit-financial-flows-from-developing-countries-2004-2013. (дата обращения: 01.04.2018).

10. Нафикова, Г.А. Коррупция и методы борьбы с ней / Г.М. Нафикова, Р.Р. Яруллин // Инновационная наука. – 2016. – № 8–1. – С. 104–106.

INFORMAL ECONOMY IN THE CIS COUNTRIES: WAYS OF OVERCOMING

Kazaryan A.G., graduate student
Francisk Skorina Gomel State University, The Republic of Belarus, 246019, Gomel, Sovetskaya Str., 104

The reasons for the development of the informal economy are explored. The features of the shadow economy in the post-Soviet countries are considered. The scale of the hidden economy is given

Keywords: hidden economy, corruption, costs, money laundering, crime, expected utility, opportunism

УДК 336.027
ББК 65.9

МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Климов Д.В., доцент кафедры предпринимательства и экономической безопасности;
Ушаков С.И., студент 4 курса
Электронный адрес: ushakov_savely@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассмотрен вопрос о мошенничестве в сфере долевого строительства. Рассмотрена терминология, связанная с вопросом, изучен вопрос законодательного регулирования, проведен анализ и выявлены формы мошеннических схем, рассмотрены новейшие меры по снижению рисков участия граждан в долевом строительстве.

Ключевые слова: мошенничество, долевое строительство, мошеннические схемы, застройщик, дольщик, договор долевого участия в строительстве, риск участия в долевом строительстве, денежные средства.

В наше время мошенничество становится все масштабнее, приобретает различные новые формы, захватывает все больше сфер жизнедеятельности граждан. С ростом рынков, за регулированием которых зачастую не успевает законодательство, появляются новые, малоизученные методы, позволяющие мошенникам подчас безнаказанно осуществлять преступную деятельность. Такая ситуация присутствует и на рынке строительства недвижимости, в частности в долевом строительстве.

© Климов Д.В., Ушаков С.И., 2018

Для понимания вопроса, предлагаем разобраться в сути определений.

Долевое строительство представляет собой инвестиционную деятельность, при которой строительная или инвестиционная организация, именуемая как “застройщик”, привлекает средства граждан, то есть “дольщиков”, для строительства объектов недвижимости.

Сегодня, в нашей стране строительство жилья, коммерческой недвижимости без привлечения денежных средств населения и организаций невозможно.

Как и любой вид экономической деятельности, связанный с привлечением денежных средств у населения и организаций, долевое строительство представляет интерес для мошенников. Рост объемов жилых фондов, развития сферы оборота жилья в нынешнее время еще больше подогревает интерес мошенников к долевому строительству.

Разберем участников долевого строительства.

С одной стороны, это “застройщик”.

Застройщиком могут являться юридические лица, которые имеют в собственности, или на правах аренды, земельный участок и привлекающие средства граждан, с целью создания на этом участке многоквартирного жилого дома или иного объекта недвижимости, за исключением объектов производственного назначения. Данную деятельность застройщики осуществляют на основании разрешения на строительство.

С другой - “дольщики”.

Дольщики – это участники долевого строительства, лица, решившие принять финансовое участие в данном строительстве. Дольщиком, чаще всего, являются физические лица. В отдельных случаях ими могут являться юридические лица.

Объектом долевого строительства может являться жилое или нежилое помещение, а также общее имущество в каком-либо объекте недвижимости.

В упрощенном виде долевое строительство можно описать следующим образом. На первом этапе застройщик приобретает либо берет в аренду земельный участок под строительство. Далее он заключает договор долевого участия с дольщиком. Дольщики

выплачивают фиксированную стоимость их доли в недвижимости. После того, как объект сдан в эксплуатацию, жилье переходит в собственность участникам долевого строительства.

В наше время существует три формы долевого строительства.

Первой из них, и самой распространенной, является “Договор долевого участия в строительстве” (ДДУ). При договоре долевого участия застройщик заключает множество типовых договоров с дольщиками, при этом данная форма должна пройти обязательную государственную регистрацию, застройщик должен иметь разрешение на строительство, документы на землю и проектную документацию. Этот вид долевого участия в строительстве наиболее защищает дольщиков. Но в 2017 году, когда ситуация на рынке долевого строительства крайне обострилась из-за невозможности части застройщиков продолжать строительство объектов, выяснилось, что в законе о долевом строительстве существуют бреши, которыми пользуются нечистые на руку дельцы. Дело в том, что защита дольщиков предполагалась через страхование застройщиком строящихся объектов. Но этот механизм оказался недееспособен, так как страховые компании навязывали договоры, по которым страховые случаи практически не признавались и, соответственно, дольщики никаких выплат от страховых компании, в случае возникновения проблем у застройщика, не получали. Недобросовестные застройщики шли на любые условия страховых компаний, лишь бы привлечь средства дольщиков.

Второй формой долевого строительства является “Договор уступки прав требования”. Данный вид договора позволяет дольщику передать свои права на будущую недвижимость иным лицам. Данный договор требует согласия застройщика. При его заключении необходимо понимать, что к покупателю переходит не только права, но и обязанности продавца.

Третья форма называется договором накопления в жилищно-строительный кооператив (ЖСК). Это еще один способ участия в долевом строительстве, который заключается во вступлении в жилищный кооператив. Этот метод участия предусмат-

ривает регулярное внесение паевых взносов, размер которых регулируется участниками объединения. Особенностями данного договора являются необязательность государственной регистрации договора, обязательства по оплате коммунальных платежей с момента возведения здания и тот факт, что участникам кооператива приходится решать все проблемы самому. Все эти факторы сильно усложняют процедуру строительства. К примеру, отсутствие обязательной государственной регистрации повышает риск двойной продажи, а необходимость самостоятельного регулирования всех проблемных ситуаций, при удорожании строительства, заставит участников кооператива выплачивать разницу из своего кармана. Этими недостатками договора накопления в жилищно-строительный кооператив умело пользуются мошенники.

Примером тому является ситуация с ЖСК «Триумф» - самого крупного недостроя в городе Пермь. Там от недобросовестных строительных компаний пострадали более трех тысяч человек. Строительные работы на объекте остановились в начале 2017 года. А сейчас рассматривается дело о банкротстве застройщика.

Все долевое строительство в наше время регулируется федеральным законом “Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации” от 30.12.2004 № 214 – ФЗ. В законе содержатся 27 статей. С момента издания закона в него внесен ряд поправок. Все изменения связаны с тем, что недоработками в законе пользовались и пользуются нечистые на руку предприниматели и застройщики.

Стоит отметить, что текущий закон “О долевом строительстве” весьма надежно защищает граждан и обязывает застройщиков заключать именно договоры долевого строительства. Данный договор обязует застройщика в срок, указанный в нем, возвести многоквартирный жилой дом, либо иной объект недвижимости, получить разрешение на ввод этого объекта в эксплуатацию и передать права на него участникам долевого строительства. Те, в свою очередь, обязуются в срок погасить свои обязательства перед застройщиком, и принять объект договора при условии полученного на его разрешения на ввод в эксплуатацию.

Мошенничество в сфере строительства начинается с договора. Именно поэтому любая схема обмана берет свое начала с желания застройщика заключить иной договор, за место договора долевого участия в строительстве.

Ними были проанализированы действующие “схемы” мошенничества, используемые в долевом строительстве. Из основных можно выделить следующие:

1. Застройщик предлагает покупателям оплатить сумму по договору сразу после его подписания
2. Двойная продажа
3. Предлагается заключить договор без разрешения у застройщика документов на строительство
4. Вместо договора долевого участия в строительстве заключается предварительный договор купли-продажи

Рассмотрим каждую схему более подробно.

Начнем с первой. Ее суть заключается в просьбе застройщика оплатить все обязательства по ДДУ сразу после его подписания. Застройщик, не редко, обосновывает свою просьбу тем, что потом все договоры будет удобнее зарегистрировать единоразово. Такая просьба- прямое нарушение ФЗ № 214 “Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации”. Согласно данному закону застройщик имеет право привлекать денежные средства граждан только на основании заключенного ими договоров долевого участия, а такой договор вступает в силу только с момента его государственной регистрации. Таким образом, передавая средства застройщику, дольщик остается без каких-либо гарантий.

Рассмотрим схему под номером 2. При ее воплощении застройщик заключает агентские договоры с организациями – посредниками, которым доверяет полномочия на заключение договора. Также возможна продажа ранее реализованных объектов. Встречаются ситуации, когда после заключения ДДУ застройщик сдает его на государственную регистрацию при этом, не отмечая в своих данных информацию о продаже недвижимости. За время проверки и регистрации договора застройщик заключает еще

один, на эту же недвижимость, и также сдает его на государственную регистрацию. Таким образом, из-за ошибки застройщика, дольщики, чей договор рассмотрен и заверен первым, получают права на собственность. Что касается остальных покупателей, им придется отстаивать свои права в суде и доказывать, что сделка не действительна.

Схема двойных продаж работает только в случаях, когда договоры не сдают на государственную регистрацию, а также при "серых" продажах.

В третьем варианте мошенничества застройщик заведомо знает, что не имеет разрешения на строительство, и ничего строить он будет. Данный вид мошенничества является самым жестким. В наше время он встречается довольно редко.

Чтобы не быть обманутым таким застройщиком, необходимо убедиться в наличии таких документов, как:

1. Разрешение на строительство
2. Документы подтверждающие, что застройщик имеет все права на землю
3. Документы, позволяющие уточнить финансовое и юридическое состояние застройщика. К ним принадлежат: финансовая отчетность, аудиторские заключения, учредительные документы, проектная документация

Четвертый вид мошенничества предполагает заключение предварительного договора, который не имеет четко установленных сроков, и не гарантирует того, что объект договора будет построен и сдан в эксплуатацию. Таким образом застройщик уклоняется от своих обязательств, при этом получая за данный договор взносы или даже всю сумму целиком.

При желании поучаствовать в долевом строительстве ни в коем случае нельзя соглашаться на предварительные договоры. Необходимо сразу требовать заключения договора долевого участия в строительстве.

Кроме того, при выборе объекта недвижимости и застройщика инвестору нужно уделить внимание тому, каким образом ведет застройщик свою деятельность. Должно насторожить следующее:

1. Агрессивная, навязчивая реклама строящегося объекта

2. Предлагаемые застройщиком и необоснованные, на фоне конкурентов, акции, скидки

3. Деление застройщика на многочисленные организации под общим брендом, аффилирование

4. Расчеты застройщика с подрядчиками строящимися помещениями, квартирами

Все это является признаками строительной пирамиды, не сулящее ничего хорошего вкладчикам.

Несмотря на то, что в наше время мошенничество в любых сферах встречается довольно часто, и по этому поводу проводятся различные предупредительные мероприятия, обманутых граждан остается достаточно много.

Основной риск участия в долевом строительстве состоит в том, что если застройщик окажется нечистым на руку или не сможет выполнить свои обязательства, то никто не гарантирует возврат денежных средств вкладчиков.

Денежные средства, полученные недобросовестными застройщиками, путем использования мошеннических схем выводятся из строительного процесса через подставные фирмы – однодневки по фиктивным договорам, и оседают в карманах мошенников.

Учитывая негативный опыт и понимая текущую ситуацию на рынке, правительством был разработан новый закон – ФЗ от 29.07.2017 № 218 – ФЗ “О публично-правовой компании по защите прав граждан – участников долевого строительства при несостоятельности (банкротстве) застройщика и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации”, обязующий застройщиков вносить отчисления в размере 1,2% от согласованной сторонами цены в “компенсационный фонд”. Эти меры направлены на создание резервного фонда, который в случаях несостоятельности застройщиков поможет в завершении процедуры строительства, и позволит устранить случаи, когда люди оставались и без денег, и без крыши над головой.

Действительно, в случае банкротства застройщика самым оптимальным решением будет являться поиск нового инвестора,

который завершит процедуру строительства и ввода объекта в эксплуатацию. Ранее предлагалось выделять помощь обманутым дольщикам из городского бюджета, способствовал бы увеличению налоговой нагрузки населения, ведь городской бюджет формируется за счет жителей этого города.

Принятие закона привело к повышению цены договоров долевого строительства, ведь теперь застройщикам приходится перечислять 1,2% от суммы договора в “компенсационный фонд”. Не смотря на небольшое удорожание цены, данные меры оправданы, и в дальнейшем могут сильно упростить чью-то жизнь.

Список литературы

1. Росреестр https://rosreestr.ru/site/
2. Федеральный закон "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" от 30.12.2004 N 214-ФЗ
3. Федеральный закон "О публично-правовой компании по защите прав граждан - участников долевого строительства при несостоятельности (банкротстве) застройщиков и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 29.07.2017 N 218-ФЗ
4. Сайт Министерства строительства и архитектуры Пермского края

FRAUD IN THE SPHERE OF CONSTRUCTION

Klimov D.V. Associate Professor of the Department of Entrepreneurship and Economic Security, Ushakov S.I. Fourth year student

Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article discusses the issue of fraud in the field of shared construction. The terminology related to the issue is considered, the issue of legislative regulation is studied, the analysis is carried out and forms of fraudulent schemes are revealed, the newest measures to reduce the risks of citizen participation in shared construction are considered.

Keywords: fraud, share construction, fraudulent schemes, developer, equity investor, equity participation in construction, risk of participation in equity construction, cash.

УДК 336.7
ББК 65.38

ОЦЕНКА БЮДЖЕТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: ТЕОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ

Ковшаров А.А., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Паздникова Н.П.
Электронный адрес: xkovsharov@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассмотрена теоретическая сущность, методология и проведен анализ бюджетной безопасности на примере Пермского края в сравнении с соседними регионами. Дана оценка уровню бюджетной безопасности Пермского края.

Ключевые слова: оценка, бюджетная безопасность, бюджетный потенциал, коэффициенты, регион.

Термин «бюджетная безопасность» является довольно молодым понятием. Для того чтобы дать определение термину «бюджетная безопасность», необходимо определить само понятие «безопасность». Широкое распространение получает трактовка «безопасность» как «состояние спокойствия, появляющейся в результате отсутствия реальной опасности (как физической, так и моральной), а также материальных, экономических, политических условий, соответствующих органов и организаций, способствующих созданию данной ситуации». Можно сказать, что научное понимание категория «безопасность» получило в XX в. и это было связано с многочисленными кризисными ситуациями в национальных и мировой экономиках.

© Ковшаров А.А., 2018

Термин «экономическая безопасность» ввел в лексикон Президент США Т. Рузвельт в 1934 г., создав федеральный Комитет по экономической безопасности в связи с осознанием необходимости государственного регулирования экономики и отказом от классической в то время практики невмешательства государства в экономическую жизнь[3]. С тех пор вопрос об экономической безопасности не терял своей актуальности, а в период обострения экономической ситуации звучал особенно сильно. Так, в начале 1970-х гг. в США в ситуации неудержимой инфляции из-за войны во Вьетнаме и «холодной войны» Президент Р. Никсон создал Совет по экономической политике. Дальнейшее нарастание угроз в сфере экономической безопасности привело к созданию уже при Президенте Б. Клинтоне Национального экономического совета с теми же правами в области экономики, что и у Совета национальной безопасности в политической области[1].

Итак, бюджетная безопасность – это составляющая бюджетной системы, которая включает комплекс мер, методов и средств по защите экономических интересов государства на макроуровне, корпоративных структур, финансовой деятельности хозяйствующих субъектов на микроуровне[4]. На макроуровне бюджетная безопасность - способность государства в мирное время и при чрезвычайных ситуациях адекватно реагировать на внутренние и внешние отрицательные финансовые воздействия. Бюджетная безопасность отражает состояние и готовность финансовой системы государства к своевременному и надежному финансовому обеспечению экономических потребностей в размерах, достаточных для поддержания необходимого уровня экономической и военной безопасности страны. Бюджетная безопасность достигается деятельностью в финансовой сфере и в сопряженных с ней сферах: денежно-кредитной, экономической, социальной, международно-финансовой и т.д. В этой связи концепция и стратегия бюджетная безопасности должны находить отражение в концепции и государственной стратегии экономической безопасности, а также в экономической, бюджетной и денежно-кредитной политике и т.п.

Кроме того, по нашему мнению, необходимо четко представлять объект, субъект и предмет обеспечения бюджетной безопасности (табл. 1)

Таблица 1

Объект, субъект и предмет бюджетной безопасности

Субъект	• Органы законодательной государственной власти; • Органы исполнительной государственной власти; • Органы местного самоуправления.
Объект	• Финансовые ресурсы бюджетной системы; • Количественные и качественные характеристики распределения финансовых ресурсов бюджетной системы между звеньями бюджетной системы; • Общественно-политические, правовые и финансовые аспекты бюджетного процесса, которые являются индикаторами и критериями оценки и обеспечения бюджетной безопасности.
Предмет	• Деятельность государства, направленная на обеспечение определенного уровня бюджетной безопасности путем воздействия на ее объект.

Стратегия бюджетной безопасности должна обеспечивать достижение основных целей национальной безопасности. Основные цели и задачи обеспечения бюджетной безопасности как государства, так и компании:

- Определение факторов, влияющих на финансовую и производственную деятельность, их формализация;
- Построение системы ограничений, ликвидирующих неумышленное и предумышленное воздействие[2].

Создание системы бюджетной безопасности - эвристический процесс, который заключается в решении многокритериальных задач, требующих участия высокопрофессиональных специалистов различных областей.

Проведем сравнительный анализ бюджетной безопасности Пермского края в сравнении с соседними регионами (табл. 2).

Таблица 2

Сравнительный анализ бюджетной безопасности

Индикатор	Нормативное значение	Пермский край	Башкортостан	Удмуртия	Свердловская область
Коэффициент бюджетной обеспеченности населения	-	0,23	0,26	0,25	0,32
Коэффициент автономности	$\geq 0,5$	0,94	1,00	0,79	0,93
Коэффициент дотационности	0,1 – 0,2	0,03	0,00	0,21	0,07
Коэффициент бюджетной результативности	-	0,04	0,04	0,04	0,00
Коэффициент покрытия расходов	0,5 – 0,75	0,87	0,98	0,77	0,88

В результате проведенного анализа и сопоставления значений индикаторов с их безопасными величинами можно сделать вывод о том, что большинство из них не находятся в опасной зоне[5].

Коэффициент бюджетной обеспеченности населения показывает сумму расходов бюджета за определенный период в расчете на душу населения. По данному показателю из сравниваемых регионов Пермский край находится на последнем уровне.

Коэффициент автономности показывает долю собственных доходов в общих доходах региона. Все рассматриваемые бюджеты находятся на безопасном уровне. По этому показателю, Пермский край уступает лишь Республике Башкортостан.

Коэффициент дотационности показывает долю безвозмездных перечислений из бюджетов других уровней в общих доходах бюджета региона. Бюджет Пермского края является относительно самостоятельным. Однако в сравнении с другими регионами, сильно уступает по данному показателю, в частности Республике Удмуртия.

Коэффициент бюджетной результативности определяется соотношением доходов бюджета и численностью региона. Данный коэффициент не имеет нормативных значений, что затрудняет в объективной оценке, однако в сравнении с соседними регионами можно заметить относительно схожие показатели.

Коэффициент покрытия расходов рассчитывается как отношение собственных бюджетных доходов к его общим расходам. Все рассматриваемые регионы в состоянии выполнять расходную часть бюджета за счет собственных средств[6].

Таким образом, сравнительный анализ бюджета Пермского края с соседними регионами показал, что Пермский край по многим показателям опережает некоторые регионы, находящиеся в относительно равных социально-экономических условиях и соответственно, уровень бюджетной безопасности умеренный.

Список литературы

1. Голодова Ж.Г. Формирование и оценка бюджет-но-налогового потенциала субъекта РФ (на примере субъектов УФО) // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование,бухгалтерский учет. 2010. № 5. С. 3–8.

2. Конярова Э.К., Осипов А.К. Управление воспроизводством финансового потенциала региона: монография. Ижевск: Удмуртский государственный университет. 2009. 135 с.

3. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100-106.

4. Никулина Е.В. Факторный анализ функционирования системы региональных финансов // Финансы и кредит. 2013. № 19. С. 33–36.

5. Никулина Е.В., Чистникова И.В., Орлова А.В. Экономический потенциал региона и оценка эффективности его использования // Научные ведомости Белгородского государственного университета. 2012. № 13. С. 60–65.

6. Паздникова Н.П. Проблемы и перспективы развития концессии как одной из форм частно-государственного партнерства // Вестник Академии. 2011. № 2. С. 28-31.

ANALYSIS OF BUDGETARY SECURITY OF PERM KRAI

Kovsharov A. A. 1, student of 4th year

Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article deals with the essence and the analysis of budget security of the Perm region in comparison with neighboring regions. The estimation of budgetary security of Perm Krai.

Keywords: budget security, budget potential, coefficient, Perm region, region.

УДК 332.02
ББК 65.9

РОЛЬ СОЦИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Литвинова Е.Д., директор ФДВ «ЛиК»
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д.Субботина
Электронный адрес: fondlik@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается понятие экономической безопасности региона. Дается оценка роли социально-ориентированных некоммерческих организаций в обеспечении экономической безопасности региона.

Клюевые слова: Экономическая безопасность, регион, конкурс, проект, корреляция, уровень безработицы, предпринимательство, уровень занятости, уровень преступности.

В соответствии с п. 2.1 ст. 2 Федерального закона от 12 января 1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» социально ориентированными некоммерческими организациями признаются некоммерческие организации <…> осуществляющие деятельность, направленную на решение социальных проблем, развитие гражданского общества в Российской Федерации.

Виды деятельности социально ориентированных некоммерческих организаций (далее- СОНКО)

1) социальное обслуживание, социальная поддержка и защита граждан;

2) подготовка населения к преодолению последствий стихийных бедствий, экологических, техногенных или иных катастроф, к предотвращению несчастных случаев;

© Литвинова Е.Д., 2018

3) оказание помощи пострадавшим в результате стихийных бедствий, экологических, техногенных или иных катастроф, социальных, национальных, религиозных конфликтов, беженцам и вынужденным переселенцам;

4) охрана окружающей среды и защита животных;

5) охрана и в соответствии с установленными требованиями содержание объектов (в том числе зданий, сооружений) и территорий, имеющих историческое, культовое, культурное или природоохранное значение, и мест захоронений;

6) оказание юридической помощи на безвозмездной или на льготной основе гражданам и некоммерческим организациям и правовое просвещение населения, деятельность по защите прав и свобод человека и гражданина;

7) профилактика социально опасных форм поведения граждан[1].

Осуществляя свою деятельность СОНКО, оказывают влияние на такие индикаторы экономической безопасности региона как [5]:

1. *Уровень преступности*.

Деятельность СОНКО воздействует на культуру взаимоотношений. В рамках деятельности СОНКО местные жители активно участвуют в муниципальном управлении, благоустройстве, активно сотрудничают с общественными и благотворительными организациями, вследствие, чего уровень преступности снижается. К примеру, если дети, находящиеся в социально опасном положении заняты в социальном проекте некоммерческой организации, то они не совершат правонарушение или преступление.

2. Уровень безработицы.

Многие некоммерческие организации оказывают образовательные услуги населению. При взаимодействии с СОНКО у безработного появляется возможность получить знания и навыки в новой для себя сфере. Например, среди НКО есть автошколы. Получив навыки вождения и знания в области правил дорожного движения, у трудоспособного человека расширяется область поиска работы, так как многие работодатели смотрят при приеме на работу наличие водительского удостоверения.

3. Уровень занятости.

Некоммерческая организация – это субъект малого предпринимательства, который создает новые рабочие места на постоянной основе, а так же привлекает специалистов на выполнение срочных работ.

Для тог, чтобы оценить положительное влияние СОНКО на безопасность региона рассчитаем коэффициент корреляции на примере города Перми.

Для расчета коэффициента парной корреляции будем использовать такие показатели как: уровень преступности, уровень безработицы, уровень занятости, а так же количество проектов-победителей в конкурсе социальных проектов «Город – это мы!».

Первые три указанных индикатора применяются в комплексной оценке экономической безопасности региона различных методик. Показатель «количество проектов-победителей в конкурсе социальных проектов «Город – это мы!» применяется в связи с тем, что данный конкурс направлен на развитие некоммерческого сектора, а так же является внешним источником финансирования деятельности СОНКО.

Формула парной корреляции представлена ниже[4].

$$r = \frac{\Sigma(xi - x\text{ср})(yi - y\text{ср})}{\sqrt{\Sigma(xi - x\text{ср})^2 * \Sigma(yi - y\text{ср})^2}}$$

• Оценка связи между показателями: уровень преступности и количеством реализованных проектов победителей[2]

где X-количество проектов победителей, Y-количество преступлений на 100 тыс.чел [3]

В таблице 1 произведен расчет показателей

Таблица 1

Значение X и Y с 2014-2016гг.

	Значение X	Значение У
2014г.	145	20,3
2015г.	128	22,3
2016г.	134	19,5

Xср=135,67

Уср=20,7

Расчет значения числителя представлен в таблице 2.

Таблица 2

Значения числителя парной корреляции

xi-xcp	yi-ycp	(xi-xcp)(yi-ycp)	Σ(xi-xcp)(yi-ycp)
9,33	-0,40	-3,73333	-14
-7,67	1,60	-12,2667	
-1,67	-1,20	2	

Расчет значения знаменателя представлен в таблице 3.

Таблица 3

Значения знаменателя парной корреляции

$\Sigma (xi-xcp)^2$	$\Sigma(yi-ycp)^2$	Σ*Σ	√
148,67	4,16	618,45	24,86

Таким образом, коэффициент парной корреляции равен -0,56.

По аналогии были рассчитаны коэффициенты парной корреляции для показателей:

- **Уровень безработицы и количеством реализованных проектов победителей.**

В данном случае, коэффициент парной корреляции составил -0,77

- **Уровень занятости и количеством реализованных проектов победителей.**

В данной паре показателей коэффициент равен -0,68.

Как показывают расчеты, во всех трех парах наблюдается обратная (отрицательная) связь, характеризующаяся заметной теснотой связи. Обратная связь является основой нормального регулирования почти всех процессов жизнедеятельности любого организма.

На основании вышеизложенного мы можем сделать вывод о том, что деятельность СОНКО оказывает значительное влияние на состояние экономической безопасности региона.

Обеспечение экономической безопасности региона – процесс, который отличается высокой степенью зависимостью

между участниками. В рамках данного процесса нельзя недооценивать роль некоммерческих организаций, так как именно они занимаются достижением качественных результатов, которые не имеют денежной оценки, но оказывают значительный социальных эффект для общества.

Список литературы

1. Федерального закона от 12 января 1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях»

2. По данным Администрации города Перми.

3. По данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю

4. Бараз В.Р. Корреляционно-регрессионныйанализ связи показателей коммерческой деятельности с использованием программы Excel: учебное пособие / В.Р. БАРАЗ. – Екатеринбург : ГОУ ВПО«УГТУ–УПИ»,2005. – 102 с.

5. Красикова Е. М. Статистическое изучение уровня преступности в Российской Федерации // Молодой ученый. — 2017. — №16. — С. 269-272.

ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

Litvinova E. D., Director of the FDV "LiK»

This article discusses the concept of economic security of the region. The role of socially oriented non-profit organizations in ensuring the economic security of the region is evaluated.

Economic security, region, competition, project, correlation, unemployment rate, entrepreneurship, employment rate, crime rate.

УДК 336.7
ББК 65.38

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РФ: АНАЛИЗ, УГРОЗЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

Олехова А.А., Анисимова А.М., студенты 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина
Электронный адрес: Olekhova123@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассмотрено определение демографической безопасности, проведено исследование теоретических основ, выделены основные показатели, характеризующие состояние демографической безопасности. Проведен анализ состояния демографической безопасности в Российской Федерации, выделены основные угрозы. На основе проведенного анализа предложены пути противодействия угрозам.

Ключевые слова: демографическая безопасность, демография, угрозы, рождаемость, миграция, показатели демографической безопасности, анализ демографической безопасности.

Демографическая безопасность – это один из видов безопасности государства, наряду с экономической, военной, социальной и так далее, при которой обеспечивается функционирование и развитие популяции, её возрастно-половых структур и этнических параметров, учитывая национальные интересы государства, состоящими в обеспечении его целостности, независимости, суверенитета и сохранении существующего геополитического статуса [3].

На демографическую безопасность государства влияют следующие факторы:

• исторические особенности страны;

© Олехова А.А., Анисимова А.М., 2018

• географическое и экономическое положение;
• ресурсная база;
• внутренние и внешние связи;
• уровень образования и здравоохранения;
• состояние и процессы, происходящие в других государствах [6].

Обеспечение демографической, а, следовательно, и национальной безопасности возможно только при наличии системы показателей демографической безопасности для адекватной оценки состояния данной сферы.

В таблице 1 представлены показатели, характеризующие демографическую безопасность.

Таблица 1

Структура показателей демографической безопасности [3,7]

Раздел	Показатель
Показатели уровня отдельных аспектов демографической безопасности	Численность населения
	Коэффициент депопуляции
	Коэффициент старости населения
	Коэффициент семейности
	Суммарный коэффициент рождаемости
	Коэффициент младенческой смертности
	Коэффициент миграционного прироста населения
	Средняя ожидаемая продолжительность жизни
Показатели направления и скорости изменения уровня отдельных аспектов демографической безопасности	Абсолютное изменение уровня показателей демографической безопасности по сравнению с предыдущим годом
	Относительное изменение уровня показателей демографической безопасности по сравнению с предыдущим годом
	Абсолютное и относительное изменение уровня показателей демографической безопасности по сравнению с их предельными значениями
Показатели последствий изменения уровня отдельных аспектов демографической безопасности	Ежегодная убыль численности населения
	Удельный вес детей, родившихся больными
	Коэффициенты смертности по причинам смерти
	Число умерших в трудоспособном возрасте
	Уровень инвалидности населения

Представленная система показателей позволяет получить наиболее всестороннее и подробное понятие о состоянии демографической безопасности государства. Рассмотрим некоторые из них.

Естественный прирост населения – это превышение рождаемости над смертностью. Миграционный прирост – это разница между числом прибывших на территорию страны и числом выбывших из нее. В совокупности данные показатели отображают общий прирост населения (Рисунок 1) [2].

Из графика видно, что миграционный прирост на много превышает естественный прирост населения, что является негативной тенденцией для российского общества. То есть рост численности населения обусловлен не повышением рождаемости или снижением смертности, а высоким числом прибывающих иммигрантов. Однако миграционный прирост, согласно Концепции демографической политики РФ, не рассматривается как негативный фактор, хоть и высокий уровень миграции может со временем менять этнический состав населения [1]. На позицию прироста населения Россия вышла лишь в 2013 г., впервые с 1991 г.

Тыс.человек

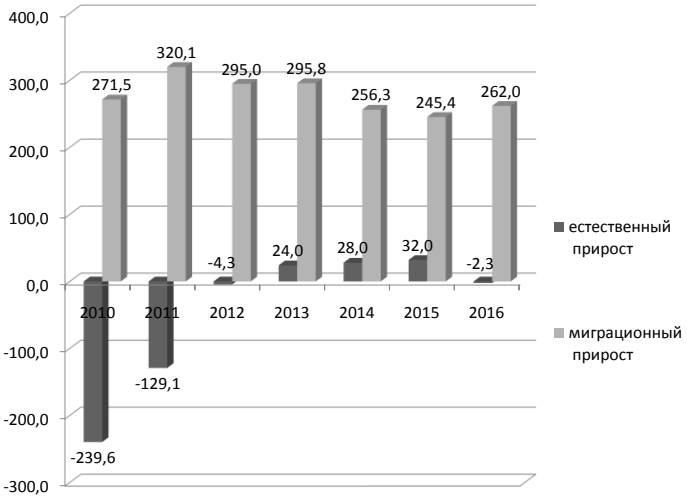


Рис.1. Динамика естественного и миграционного прироста [5]

Анализируя динамику количества умерших и родившихся видно значительное превышение смертности над рождаемостью (Рисунок 2). В последнее десятилетие страна ежегодно лишалась от 0,5 до 1 миллиона человек, что является худшим показателем среди развитых стран мира. Для России характерен большой разрыв между мужской и женской смертностью, который отмечается уже в детском возрасте. Причем высокий уровень смертности среди мужчин наблюдается среди мужчин в трудоспособном возрасте.

Уровень рождаемости во многом зависит от социально-культурных аспектов общества, материального обеспечения населения, экономической ситуации в стране, сохранения института семьи и брака.

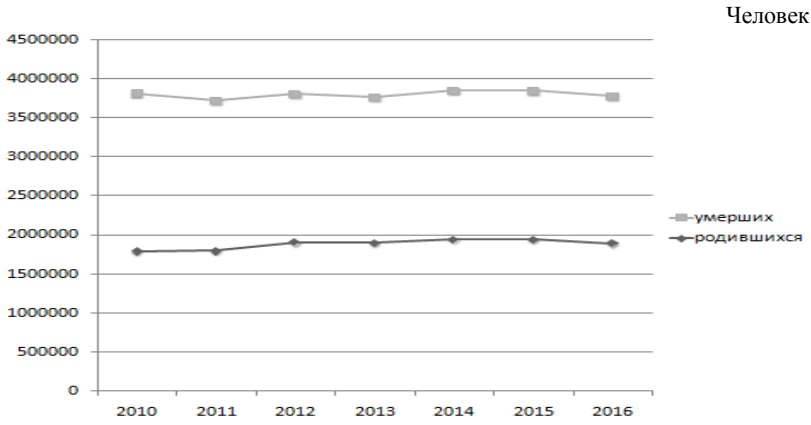


Рис.2.Динамика умерших и родившихся [5]

Суммарный коэффициент рождаемости показывает число детей в расчете на 1 женщину (Рисунок 3). В России данный показатель в 2016 г. имеет значение 1,762 детей на 1 женщину, что является недостаточным даже для воспроизводства населения. Для простого воспроизводства населения данный показатель должен равняться 2,0, а для роста численности населения должен быть не менее 2,15. Однако для стабилизации ситуации в России и выхода из демографического кризиса, по оценкам специалистов, он должен быть на уровне 3,5 [6].

Основной причиной снижения рождаемости в современном мире принято считать изменение репродуктивных установок в обществе. Для современной городской семьи экономически невыгодно заводить больше одного или двух детей. Для большинства семей рождение ребенка влечет большую финансовую нагрузку.

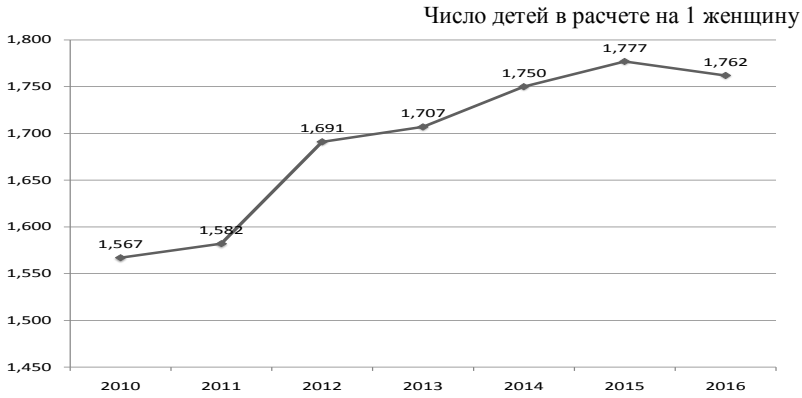


Рис. 3.Суммарный коэффициент рождаемости [5]

Важное значение при изучении демографического развития государства имеют показатели браков и разводов (Таблица 3). Для России характерно значительное превышение количества разводов над количеством браков. Это может быть следствием распространения незарегистрированных браков, а также использования такой формы брачных отношений, как брачный договор. Также, в России прослеживается тенденция увеличения брачного возраста, то есть поздняя брачность.

Таблица 3

Браки и разводы на 1000 человек [5]

Год	Браки (на 1000 человек)	Разводы (на 1000 человек)
2010	4,5	8,5
2011	4,7	9,2
2012	4,5	8,5
2013	4,7	8,5
2014	4,7	8,4
2015	4,2	7,9
2016	4,1	6,7

В России особое внимание уделяется семейной политике, как к основе демографической безопасности. Можно выделить

основные меры государства, направленные на укрепление и улучшение условий жизни семьи:

- пособия и льготы семьям, отпуска в связи с рождением ребенка и уходу за ним для родителей;
- создание и развитие сети дошкольных детских учреждений;
- поддержка в усыновлении сирот;
- стимулирование рождаемости путем финансовой поддержки (например, «материнский капитал» при рождении второго, третьего и последующих детей в семье);
- пропаганда семьи, брака, детей как основных ценностей.

В 2017 г. из федерального бюджета Российской Федерации финансировалось 3 жилищные программы, направленных на обеспечение жильем молодые семьи с детьми. Основным принципом данных программ является адресность и нуждаемость. То есть семья должна официально быть признана нуждающейся в улучшении жилищных условий, а также относиться к какой либо незащищенной категории. Конечно, ни одна госпрограмма не передает жилье в собственность на бесплатной основе. Семья должна привлечь собственные средства на его строительство или покупку.

На текущем этапе развития в России наблюдается огромное количество угроз, как экономического, так и демографического характера. Наиболее остро стоит угроза депопуляции. Согласно данным снижение численности населения России обусловлена естественными процессами смертности и рождаемости, однако снижение перекрывается миграционным простом, который служит рычагом для восстановления демографического равновесия [4].

Однако использование такого метода поддержания прироста численности населения, как миграционный прирост, порождает новые угрозы – изменение расовых пропорций в обществе, вымирание коренного русского населения, нарушение этнокультурных традиций населения страны. Культура, сложившаяся в результате развития общества, является его неотъемлемым факто-

ром, и ее резкое изменение влечет негативные последствия. Отмечается, что в регионах сохранивших национальные традиции демографическая ситуации наиболее благоприятна. Примером может служить Северный Кавказ, в котором отмечается низкий уровень смертности относительно других регионов.

Также возрастание доли нелегальной миграции приводит к отрицательным последствиям социального, политического, экономического характера. В нашей стране преобладает нелегальная миграция, с целью осуществления трудовой деятельности зачастую с нарушением действующего законодательства. С одной стороны, нелегальная миграция восполняет нехватку рабочей силы на непривлекательных рабочих местах, обеспечивая сбалансированность на рынке труда, и является фактором поддержания и расширения производства. Однако, с другой стороны, невозможность контроля и регулирования данных процессов представляет собой опасность для экономической безопасности государства в целом.

Нужно отметить, российские семьи не стремятся узаконить брак и не нуждаются в большом количестве детей. Это связано с изменением репродуктивных установок и ценностей. В традиционном аграрном обществе стремление к рождению большого количества детей было обусловлено экономически. Дети рассматривались как дополнительные рабочие руки в хозяйстве и начинали работать в раннем возрасте. В современном же обществе ребенок воспринимается как обуза и дополнительные финансовые затраты на воспитание и обучение соответствующее требованиям общества. Именно поэтому экономически выгодней имеет одного или двух детей, чего недостаточно даже для воспроизводства населения.

Приоритетом демографической политики страны следует считать многодетную семью, которая должна быть выделена в особую категорию, как приоритет государственной демографической политики.

Необходимо развитие и пропаганда многодетности, донесение до граждан понятия, что малодетная семья неустойчива и подвержена распаду. Объявление многодетности приоритетом

государства позволит сделать данную категорию семей интересными и привлекательными для молодежи. Такая пропаганда может осуществляться через средства массовой информации, рекламные баннеры, информационные листовки, введение предмета в общеобразовательных школах, который бы развивал с детского возраста веру в ценность и нерушимость семьи, детей, продолжения рода.

Еще одной мерой приоритетного развития демографии страны и снижения существующих угроз в данной сфере должно быть обеспечение детей качественным образованием, здравоохранением, инфраструктурой, социальной защитой, дальнейшая помощь в профессионализации.

Согласно данным, представленным Комитетом Госдумы по образованию и науке, на данный момент в России не хватает 6,5 миллиона мест в образовательных учреждениях. С увеличением рождаемости данная проблема встает наиболее остро и требует создания новых мест и дополнительного финансирования на строительство.

В области здравоохранения также наблюдаются проблемы. В 37 регионах России не хватает детских больниц и их корпусов, а также отсутствует необходимое количество медицинских специалистов узкого профиля, недостаточная материально-техническая оснащенность детских медицинских учреждений. Существует проблема удаленности от дома детских учреждений.

Ситуация в области дошкольного образования также ухудшается. Отмечается и количественное и качественное ухудшение. По данным за 2015 г., в России на каждые 100 мест в дошкольных образовательных учреждениях приходится 106 детей в возрасте от 1 года до 6 лет. Отмечается увеличение количества детей стоящих в очереди в детские сады. В 2016 г. данный показатель имел значение 65 тысяч детей, в то время как в 2015 г. 62 тысячи.

Для борьбы с нелегальной миграцией необходимо ужесточение законодательства в данной сфере. При обнаружении и выявлении нарушителя необходимо закрывать въезд в стану на срок до 5 лет, а те, кто выступает нанимателем нелегальных мигрантов

и одновременно пособником, оставить, имеющее в данный момент, административное наказание. На данный момент для работодателей, нанимающих на работу нелегальных мигрантов, предусмотрена административная ответственность, которая была введена с 2006 г. Стоит отметить, что штрафы за такие правонарушения очень высоки, 450 000 рублей за каждого нелегала, в то время как ранее они составляли всего 4 000 рублей. Активно идут споры, стоит ли переквалифицировать данную категорию правонарушений в уголовные преступления, учитывая, что размер штрафа очень высок. Большинство склонны считать, что его достаточно и проблема не в необходимости ужесточения наказания, а в выявлении и пресечении данных правонарушений. Стоит отметить, что помощь в снижении уровня нелегальной миграции можно обеспечить путем либерализации законодательства о пребывании на территории России иностранных граждан. Введение правил постановки на миграционный учет, реальная квота для привлечения иностранных работников. Такие меры помогли бы повысить уровень легальной миграции и снизить уровень нелегальной.

Список литературы

1. Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 год: утверждена Указом Президента Российской Федерации от 09.10.2007 №1351

2. Постановление правительства Москвы от 28.06.2005 №482-ПП «О концепции демографического развития города Москвы»

3. Карманов М.В. Демографическая безопасность: теория, методология, оценка / М.В.Карманов // Кучмаева О.В. // Петрякава О.Л // Статистика и экономика. - 2015. - №4.

4. Начкин А.И. Проблемы демографии и национальная безопасность / А.И.Начкин // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И.Герцена // 2008.- С.173-177.

5. Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru (дата обращения 25.03.2018).

6. Хвыля-Олинтер Н. А. Демографическое состояние современной России / Н.А.Хвыля-Олинтер // Социум и власть. — 2015. — № 4 (54). — С. 15–23.

7. Шахотько Л. П. Демографическая безопасность: сущность, задачи, система показателей и механизм реализации / Л.П.Шахотько // Н.Я. Привалова // Вопросы статистики. – 2001. - № 7. - С. 16-21.

DEMOGRAPHIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION: ANALYSIS, THREATS, WAYS OF SOLUTION

Olekhova A.A., Anisimova A.M., students of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article considers the definition of demographic security, studies the theoretical foundations, identifies the main indicators that characterize the state of demographic security. The analysis of the state of demographic security in the Russian Federation was carried out, the main threats were identified. On the basis of the analysis, ways of countering threats are proposed.

Keywords: demographic security, demography, threats, birth rate, migration, indicators of demographic security, demographic security analysis.

УДК 330.131.7
ББК 65.290

АРБИТРАЖНЫЕ УПРАВЛЯЮЩИЕ, КАК СУБЪЕКТЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА

Окулова Н. А. Бушуева Е. А., студентки 4 курса
Научный руководитель к.э.н., доцент Субботина Ю. Д.
bushueva_okylova@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается деятельность арбитражного управляющего в рамках дела о банкротстве. Арбитражный управляющий, управляя всей процедурой несостоятельности, может поддерживать зачастую незаконные интересы определенных лиц, а так же выводить денежные средства мошенническим способом. В статье рассмотрены виды нарушений, а также способы призвания к ответственности данных специалистов.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, арбитражный управляющий, нарушения, специалист по антикризисному управлению, банки, кредитор, заемщик, должник, мошенничество

В условиях экономического кризиса и посткризисного периода в значительной степени увеличилось количество дел, подаваемых в арбитражный суд, о признании физических и юридических лиц несостоятельными. Так по итогам первого полугодия 2017 г. 13 225 индивидуальных преподавателей и физических лиц были признаны банкротами. Данный показатель почти на 80% превышает аналогичный показатель 2016 г. Так по мнению Объ-

© Окулова Н. А. Бушуева Е.А., 2018

единенного кредитного бюро, примерно 650 тыс. заемщиков признаются потенциально несостоятельными, те имеют просрочки свыше 3 месяцев.

Под банкротством (несостоятельностью) понимается «признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [1].

Должником признается «гражданин, в том числе индивидуальный предприниматель, или юридическое лицо, оказавшиеся неспособными удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей в течение срока» [1].

Кроме того термин «банкротство» разумеется как процедура, которая употребляется относительно должника. Направлена она на анализ его текущего финансового состояния, разработку мероприятий по исправлению ситуации и усовершенствованию материального состояния непосредственного должника.

При начавшейся процедуре банкротства становится не важно объявил себе банкротом сам должник, или на этом натаяли кредиторы, так же уже не важна цель банкротства. Самостоятельное управление активами должнику уже не доступно, это «привилегия» достаётся назначаемому судом специалисту **– арбитражному управляющему.**

Арбитражным управляющим признается гражданин Российской Федерации, являющийся членом одной из саморегулируемых организаций арбитражных управляющих[1].

Арбитражный управляющий – профессионал по антикризисному управлению, назначенный арбитражным судом, выполняющий функцию по контролю и надзору за деятельностью и финансовой активностью лица, признанного банкротом, в целях погашения обязательств должника перед кредиторами.

В процедуре банкротства существует 4 стадии, которые проходит несостоятельное лицо. В таблице 1 можно увидеть данные стадии и в соответствие с ними наименование арбитражного управляющего.

Таблица 1

Стадии банкротства и наименование управляющего

Стадия банкротства	Наименование управляющего
Процедура наблюдения	Временный управляющий
Процедура финансового оздоровления	Административный управляющий
Процедура внешнего управления	Внешний управляющий
Процедура конкурсного производства	Конкурсный управляющий

Во время своей работы арбитражный управляющий выступает как бы посредником между должником, его кредиторами и арбитражным судом. Арбитражному управляющему необходимо учитывать интересы всех сторон процесса, так же необходимо, чтобы процедура банкротства носила законный характер, и результаты процесса удовлетворяли его участников.

Не желая выполнять долговые обязательства, и если до этого деятельность руководства была противозаконной, возможно место саботажу арбитражного управляющего. К примеру, не передача или не полная передача документов управляющему. С другой стороны, кредиторы – целью которых является возврат своих активов, могут воздействовать на работу арбитражного управляющего при помощи жалоб, запросов, подкупа. Зачастую на практике арбитражные управляющие поддерживают интересы той стороны, которая оплачивает деятельность специалистов и саму процедуру несостоятельности.

Определимся с тем, кто может предложить суду кандидатуру специалиста. Кроме кредитора, инициировавшего процедуру банкротства, также может выступить и мажоритарный кредитор – чаще всего банк, который проголосует за "своего" управляющего на первом же собрании кредиторов. Кроме того предложить кандидата может и должник в случае преднамеренного банкротства. Но с начала 2015 г. должник не вправе выбирать специалиста при инициировании своей несостоятельности. Тем

не менее, заемщик может выбрать саморегулируемую организацию, из членов которой может быть выбран специалист, а затем содействовать тому, чтобы СРО предоставила необходимую должнику кандидатуру.

Однако, как правило, наибольшим влиянием все же обладают кредиторы, нежели должники.

Инициатор банкротства или мажоритарный кредитор, выдвинувший кандидатуру специалиста, как правило, преследует собственные цели и ждет их исполнения, отмечает руководитель практики банкротства и антикризисной защиты бизнеса «Пепеляев Групп» Юлия Литовцева. По ее мнению, цели различны – для кого-то это конструктивная профессиональная деятельность с целью возврата образовавшейся задолженности заемщика, для других сокрытие специалистом факта вывода активов и помощь во избежание наказания контролирующих лиц. Расширение прав кредиторов вызвало зависимость арбитражных управляющих от мажоритарного кредитора.

Невыполнение арбитражным управляющим возложенных на него обязанностей, определенных законодательством о банкротстве, если отсутствуют признаки уголовно-наказуемого деяния, приводит к предупреждению или наложению административного штрафа по ч. 3 ст. 14.13 КоАП РФ («Неправомерные действия при банкротстве»). Повторное нарушение может повлечь за собой дисквалификацию арбитражного управляющего на срок от 6 месяцев до 3-х лет [2].

Ниже приведены наиболее известные схемы, осуществляемые арбитражными управляющими при криминальных банкротствах.

- Арбитражный управляющий подделывает задолженность фирмы банкрота перед внешними кредиторами. Далее имущество должника перемещается в подведомственные ему же коммерческие структуры (чаще всего под видом неуказанных услуг или приобретение товаров, работ услуг по значительно увеличенным ценам).
- Арбитражные управляющие производит нарушение в очередности кредиторов, тем самым один выделенный кредитор может получит намного больше, чем другие.

• Предоставление заинтересованным лицам неточной и не полной информации о данных имущества должника, настоящая дебиторская задолженность и реальный оборот денежных средств

• Подведомственные денежные средства используются не для погашения кредиторской задолженности;

• Ликвидное имущество отдаётся в обмен на векселя фиктивных организаций по номинальной стоимости, во много раз выше рыночной.

• Происходит осуществление расчетов с контрагентами, по которым заранее известно, что возмещение не будет получено, часто это сопряжено с тем, что образуется дополнительная дебиторская приуроченность задолженности.

По данным Федеральной службы государственной регистрации, за 2017 г. было вынесено 246 решений о дисквалификации арбитражных управляющих. Наибольшее число дисквалификаций произошло в Приволжском Федеральном округе - 70. Входящем в него Башкортостане было зафиксировано 28 дисквалификаций. Сибирский Федеральный округ не на много отстает от Приволжского – 67 дисквалификаций. На втором месте - Сибирский ФО (67 дисквалификаций), в нем - Красноярский край. Входящем в него Красноярском крае и Кемеровской области по 15 дисквалификаций [3].

Следует заметить, что в последние несколько лет арбитражные суды стали значительно чаще привлекать специалистов по антикризисному управлению к административной ответственности по ст.14.13 КоАП РФ.

Также можно привлечь арбитражного управляющего к ответственности за ущерб, нанесенный из-за неисполнения или ненадлежащего исполнения его обязательств. Но для этого необходимо наличие у арбитражного управляющего вины, что выявить крайне трудно.

Далее в таблице 2, можно увидеть данные об убытках, причинённых в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения арбитражными управляющими обязанностей в делах о банкротстве [4].

Таблица 2

Сведения о взыскании убытков, причиненных в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения арбитражными управляющими возложенных на них обязанностей в делах о банкротстве

год	Сумма исковых требований (руб.)	Сумма, подлежащая взысканию с арбитражного управляющего с учетом последнего решения суда (руб.)	Сумма, перечисленная (руб.)	Долг
2016	122054739,9	10722141,83	5260736,35	-5 461 405,48
2015	786 307 457,56	630 853 833,09	83 349 625,05	-547 504 208,04
2014	801 555 706,77	650 139 685,47	82 694 461,08	-567 445 224,39

Более наглядно ситуацию можно оценить на рисунке 1.

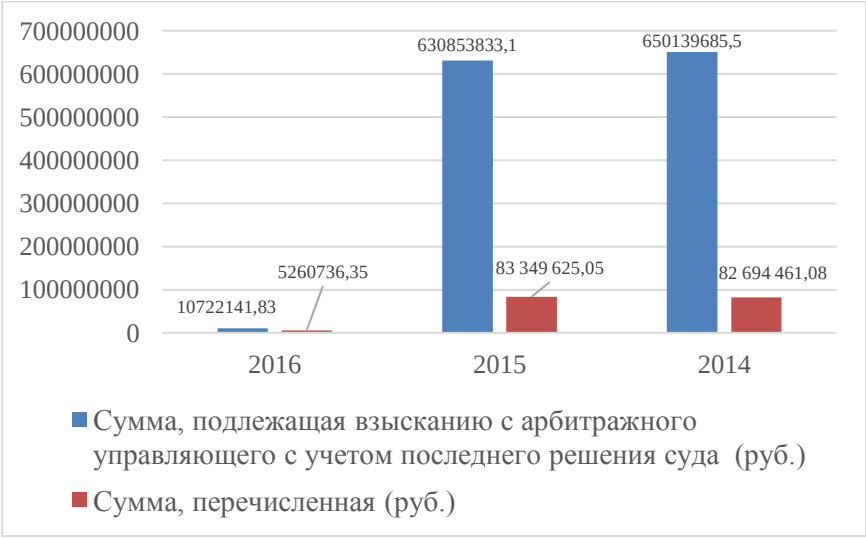


Рис.1.Данные об убытках, причинённых в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения арбитражными управляющими

Из данных видно, что ущерб, нанесённый арбитражными управляющими в несколько раз снизился в 2016 г. в сопоставлении с 2015 и 2014 гг.

Министерство экономического развития не так давно рекомендовало расширить Закон о банкротстве новой статьей - 20.4-1 («Возмещение причиненных арбитражным управляющим убытков»). Так специалист по антикризисному управлению будет нести ответственность, в случае неисполнения своих обязанностей. Однако, появление убытков, образовавшихся в период его работы, не свидетельствует о недобросовестности антикризисного специалиста либо неразумности его действий, которые нужно будет доказать тому, кто потребует возместить убытки.

Пожаловаться на антикризисных специалистов возможно во время разрешения дела о несостоятельности, в СРО или в Росреестр, каковой считается надзирающим органом. При этом статистика подтверждает высокую действенность данного инструмента. В 2017 г. Росреестр принял намного больше жалоб, нежели в предыдущем. Что сопряжено с ростом числа банкротств и произошедшими изменениями в законодательстве. На рисунке 2 можно увидеть приведенную статистику, связанную с обращением жалоб на арбитражных управляющих и дальнейшим ходом административных дел [3].



Рис. 2. Статистика Росреестра по надзору за арбитражными управляющими

Что касается уголовной ответственности, то по ней антикризисных специалистов привлекают редко, поскольку срок давности согласно. ст. 195 УК РФ равен всего двум годам.

На сегодняшний день очень трудно доказать мошеннические намерения арбитражных управляющих. В рамках данной процедуры ущерб, как правило, наносится всем сторонам, участвующим в деле о несостоятельности. Имущество организации продается по значительно заниженной стоимости, как в интересах собственников организации, так и впоследствии переоценки данным специалистом в интересах третьих лиц.

Права кредиторов ущемляются, а денежные средства выводятся посредством подставных компаний.

Одним из способов ухода от ответственности арбитражного управляющего является подача заявления об освобождении от исполнения возложенных на него обязанностей в деле о банкротстве, которое подлежит удовлетворению в безусловном порядке, что не носит за собой никаких негативных последствий для специалиста [9].

Росреестром данные специалисты привлекаются к ответственности только за формальные нарушения. Применение мер СРО так же неэффективно, в силу желания сохранить деловую репутацию самой организации и ее членов, а так же в рамках корпоративной взаимовыручки.

Так по мнению авторов, сократить нарушения со стороны арбитражных управляющих можно изменив систему их отбора и назначения (случайный подбор СРО и независимых специалистов из их членов) для того что бы избежать назначения «подконтрольного» специалиста по антикризисному управлению и введение серьезной неотвратимой ответственности за недобросовестное выполнение обязанностей, а так же введение презумпции вины при рассмотрении дел данных специалистов в судах.

Сейчас же повлиять на данных специалистов возможно только посредством жалоб, что зачастую крайне неэффективно.

Список литературы

1. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ
2. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 07.03.2018)
3. Единый федеральный реестр юридически значимых сведений о фактах деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и иных субъектов экономической деятельности https://fedresurs.ru/news/e8dd67f2-928a-4858-a052-e4b4f7fbce2a (дата обращения 10.04.18)
4. Федеральная Налоговая Служба https://www.nalog.ru/rn59/taxation/bankruptcy/losses (дата обращения 10.04.18)

5. Комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)». / Под ред. В.В. Global Bankruptcy Report 2017. Dun & Bradstreet Worldwide Network // https://www.dnb.ru/media/entry (дата обращения 10.04.18)
6. Адамова В. Б., Марков П. А., Спахова Н. М. Проблемные вопросы практики применения законодательства о банкротстве
7. Байкина С. Г.: Учет и анализ банкротств. — М.: Дашков и К, 2015
8. Банкротства в России: статистический бюллетень ЕФРСБ 2017 г.
9. Бекшенев Р. М. Актуальные проблемы правового регулирования оспаривания сделок должника и привлечения к ответственности арбитражного управляющего за ненадлежащее исполнение обязанностей в деле о банкротстве // Молодой ученый. — 2014. — №7. — С. 444-446. — URL https://moluch.ru/archive/66/11068/ (дата обращения 12.04.18)

ARBITRATION MANAGERS AS SUBJECTS OF CRIME IN BANKRUPTCY PROCEDURE

Okulova N. A. Bushueva E. A. students of 4rd course
Perm state university, 614990, Perm, Bukireva Str., 15

This article discusses the activities of the arbitration Manager in the bankruptcy case. The insolvency representative, while managing the entire insolvency process, may maintain the often unlawful interests of certain persons and withdraw funds in a fraudulent manner. The article deals with the types of violations, as well as ways to invoke the responsibility of these professionals.

Key words: bankruptcy, insolvency, liquidator, disorders, specialist in crisis management, banks, creditor, borrower, debtor

УДК 355
ББК 65

ИЗМЕНЕНИЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ДИНАМИКИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ УСИЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УГРОЗ

Тамакчи А.С., соискатель
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.М.Туфетулов
Электронный адрес: ajdar-t@yandex.ru
Казанский государственный энергетический университет
420034, Казань, Красносельская ул., 51

В статье представлен анализ рисков регионального развития в условиях обострения внешних и внутренних угроз. Особое внимание уделено проблемам обострения рисков в социальной сфере современного общества. Доказана необходимость государственного регулирования экономики и имплантации в систему государственного управления инструментов управления рисками.

Ключевые слова: экономическая безопасность, инструменты управления рисками, постиндустриальное общество, методы государственного регулирования, социальное неравенство, регионализация национальной экономики.

Меняется парадигма развития отечественной экономики – модель догоняющего роста, основанная на благоприятной конъюнктуре сырьевых рынков, имеющихся свободных производственных мощностях и относительно недорогой рабочей силе, утрачивает свою актуальность и эффективность. При этом еще сохраняются достаточно благоприятные условия развития сырьевого сектора страны в качестве реципиента капитала, в том числе для инновационных, науко- и капиталоемких бизнес-инициатив. В этой связи государственная власть не только может, но

© Тамакчи А.С., 2018

и должна реализовывать комплекс мер по стимулированию и регулированию экономических и социальных аспектов развития региональных систем [1].

По мнению Зубаревич Н.В. [2], разработка стратегий в России малопродуктивна, пространство чрезвычайно инерционно, для формирования новых функций регионам требуется длительное время, а разовые инвестиции, даже масштабные, несущественно влияют на развитие, если они не дополняются устойчивым улучшением институтов. Зубаревич Н.В. полагает, что главная стратегия пространственного развития состоит в модернизации институтов, именно институциональные барьеры тормозят развитие сильнее других факторов. Зубаревичем Н.В. сформулировано шесть основных векторов пространственной стратегии, основанных на оценке трендов развития не только в кризис, но и в более длительной ретроспективе. Часть из них была сформулирована рабочей группой «Реальный федерализм, местное самоуправление и межбюджетная политика» при подготовке «Стратегии 2020» [3].

1. Необходим отказ от сверхзатратных геополитических приоритетов пространственного развития в ущерб рациональным экономическим. Поддержка менее развитых регионов, а также регионов со сложными условиями развития является неотъемлемой частью региональной политики, главная проблема – в пропорциях. Сейчас они чрезмерно смещены в сторону трех групп регионов – Крыма, Дальнего Востока и республик Северного Кавказа, объем помощи которым многократно превышает дотацию на выравнивание бюджетной обеспеченности и расходуется неэффективно. Сочетание двух самых затратных приоритетов региональной политики – геополитического и выравнивающего создает большие риски в бюджетной сфере и, что не менее важно, не стимулирует регионы наращивать собственные ресурсы развития.

2. Россия еще долго будет жить на нефтегазовую ренту, даже если ее масштабы сократятся. Межбюджетное перераспределение рентных доходов – основной инструмент поддержки менее развитых регионов. Стратегически важно сделать перерас-

пределительную политику прозрачной, направить ее на стимулирующее развитие, а не на лоббизм регионов с целью выбивания денег. Для этого необходимо упростить систему федеральной поддержки, резко сократив число трансфертов, особенно субсидий, и повысить долю транспарентой (формульной) дотации, направленной на выравнивание бюджетной обеспеченности.

3. Нужен поиск эффективного баланса выравнивающей и стимулирующей региональной политики. Сильная территориальная дифференциация развития в России – объективная реальность; это – следствие локализации конкурентных преимуществ. Важны обе составляющие – и стимулирующая, и выравнивающая политика; задача – найти их оптимальные пропорции. Основой стимулирующей политики должны стать не преференции, а снижение барьеров развития сильных регионов, рост которых ускоряет развитие всей страны. Нужно передать регионам часть полномочий, в том числе в сфере лицензирования, контроля и надзора, а также часть налоговых доходов (федеральную часть налога на прибыль, акцизов и др.).

Социальное неравенство необходимо смягчать, чтобы обеспечить доступность общественных благ для жителей разных территорий и воспроизводство человеческого капитала. Трансферты менее развитым регионам должны направляться прежде всего на социальные цели, а не на поддержку экономики с помощью государственных инвестиций, которые выделяются даже на строительство животноводческих комплексов, рыборазводных прудов и курортных объектов.

4. У России не так много конкурентных преимуществ: помимо высокой сырьевой обеспеченности преимуществом является агломерационный эффект. Каждый пятый россиянин живет в крупнейших городах-миллионниках, это – наиболее образованное, мобильное и активное население. Более высокий человеческий капитал крупнейших и крупных городов пока не стал движущей силой модернизации из-за множества барьеров – инфраструктурных, экономических, политических.

5. В рыночной экономике, в отличие от плановой или мобилизационной, территориальные пропорции развития невозможно определить директивным способом – сдвиг на Восток или

освоение Севера. Стимулирование развития восточных регионов должно опираться на их конкурентные преимущества. Во-первых, должна сработать их обеспеченность ресурсами. Для реализации этого преимущества нужна поддержка всех инвесторов с обеспечением прозрачных правил игры, а не директивное назначение зон опережающего развития с предписанным профилем экономики. Во-вторых, должен проявиться агломерационный эффект: все региональные центры восточных регионов стягивают население, и численность их жителей растет. Города-центры сохраняют функции опорных точек территориального развития, но для развития этих функций нужны инвестиции государства в городскую и транспортную инфраструктуру.

6. Рост мобильности населения – один из ключевых факторов пространственного развития. Российские миграции, в том числе трудовые, направлены из села, малых и средних городов в крупные города-центры. Попытки государства стимулировать переезд в восточные регионы, в малые города и в сельскую местность вряд ли будут успешными – население голосует ногами в обратном направлении. Гораздо эффективней, если государство начнет встраиваться в объективные тренды: стимулировать центростремительные миграции внутри восточных регионов для развития региональных центров как опорных точек, инвестировать в инфраструктуру агломераций, что стимулирует концентрацию населения вблизи крупных рынков труда.

Роль государства в регулировании социально-экономических процессов было и остается предметом споров и научных дискуссий. Причем с течением времени мнение о роли и функциях государства в экономики подобно маятнику, склоняется то к одному, то к другому полюсу – от политики полного невмешательства в развитие экономики, до полного административного контроля всех экономических процессов и явлений [1].

Список литературы

1. Багова Ф.Р. Роль государства в регулировании развития региональных социально-экономических систем // Научные труды КубГТУ. – 2015. - №11. – Режим доступа – бесплатный. http://ntk.kubstu.ru/file/625

2. Зубаревич Н.В. Стратегия пространственного развития после кризиса: от больших проектов к институциональной модернизации // Журнал Новой Экономической Ассоциации. – 2015. - № 2(26). – с.226-230

3. Стратегия-2020 (2013). Новая модель роста – новая социальная политика. Итоговый доклад о результатах экспертной работы по актуальным проблемам социально-экономической стратегии России на период до 2020 г. Книга 2. Мау В.А., Кузьминова Я.И. (ред.). - М.: Дело (РАНХиГС). С. 307–330.

CHANGE OF DIRECTION AND DYNAMICS OF REGIONAL DEVELOPMENT IN CONDITIONS OF STRENGTHENING ECONOMIC THREATS

Tamakchi A.S, applicant

Kazan State Power Engineering University 420034 Kazan, Krasnoselskaya Str., 51

The article presents an analysis of the risks of regional development in the context of exacerbation of external and internal threats. Particular attention is paid to the problems of aggravation of risks in the social sphere of modern society. The need for state regulation of the economy and implantation of risk management tools in the public administration system is proved.

Key words: economic security, risk management tools, post-industrial society, methods of state regulation, social inequality, regionalization of the national economy.

УДК 338.23
ББК 65.9(2Рос)-1

ПРОБЛЕМЫ И ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ РОСТА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АО «НТЭК»

Терехова Г.В., студентка 3 курса
Скрипкина А.В., студентка 3 курса
Токтоназарова Ч.М., к.ю.н., доцент кафедры менеджмента
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполярный филиал ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный университет имени А.С. Пушкина», 663300, Красноярский край, г. Норильск, ул. Талнахская, д.51

Проблемы экономической безопасности приобретают особую актуальность в периоды системных кризисов, в условиях обострения системных угроз, как внутреннего, так и внешнего характера. Многие отечественные компании оказываются не приспособлены стабильно действовать в условиях кризиса, к удерживанию ниш рынка, к стабильному поддержанию производства, на современном научно-техническом уровне. В данной статье речь идет об экономической безопасности промышленного предприятия

Ключевые слова: рост экономической безопасности, эффект от реализации целевых мероприятий, старение оборудования, угрозы экономической безопасности, факторы роста экономической безопасности.

Для обеспечения роста экономической безопасности в 2015 году в АО «НТЭК» успешно внедрена система энергетического менеджмента, получившая сертификат соответствия требова-

© Терехова Г.В., Скрипкина А.В., Токтоназарова Ч.М., 2018

ниям международного стандарта ISO 50001:2011. В области энергосбережения и повышения энергетической эффективности целевыми показателями в соответствии с Программой приняты:

- уровень потерь электрической энергии при передаче и распределении по электрическим сетям;

- уровень потребления энергетических ресурсов на хозяйственные нужды;

- показатель оснащенности современными приборами учета электроэнергии на розничном рынке.

Эффект от реализации мероприятий, «поддерживающих» существующий уровень потерь, составил 11,1 млн. кВт·ч на сумму 51,5 млн. руб. Затраты на реализацию мероприятий составили 205,2 млн. руб. Источниками финансирования программы энергосбережения являлись: инвестиционная программа в объеме 200,5 млн. руб. без НДС, затраты, отнесённые на себестоимость – 4,8 млн. руб. без НДС.

По результатам 2016 года эффект от реализации целевых мероприятий по снижению потерь электроэнергии в целом по АО «НТЭК» составил 27,5 млн кВт·ч на общую сумму 85,2 млн. руб., в том числе от мероприятий непосредственно влияющих на уровень потерь – 16,4 млн. кВт·ч на общую сумму 33,7 млн руб.

Основными видами деятельности АО «НТЭК» являются передача электроэнергии и технологическое присоединение. При этом деятельность сетевых организаций является регулируемой.

Различные темпы роста необходимой валовой выручки и объема услуги по передаче электроэнергии в 2016 году привели к снижению среднего тарифа на услуги по передаче на 2016 г. к уровню 2014 г. на 9,7%.

По итогам исследования мы видим достаточный уровень обеспечения экономической безопасности АО «НТЭК», что подтверждается следующими фактами.

В исследуемый период компания выполнила все запланированные производственные и финансово-экономические показатели. При увеличении выручки на 3% от запланированной чистая прибыль компании в 2016 году составила почти 700 млн рублей, что в 1,9 раза превысило показатель 2015 года. В результате

выполнения программы управления эффективностью операционные расходы снижены на 20%.

Своевременно и в полном объеме проведена ремонтная кампания, введены в эксплуатацию более сотни трансформаторных подстанций и распределительных пунктов, протяженность линий электропередачи увеличена на 158 км.

Чистые активы Общества возросли на 7,0%, по сумме они значительно превышают Уставный капитал, что гарантирует защищенность обязательств перед кредиторами.

Коэффициент автономии собственных средств – доля собственных средств, направленных на формирование имущества АО «НТЭК», имеет высокий уровень, что свидетельствует о достаточности собственных источников. Показатели рентабельности также выросли в исследуемый период.

АО «НТЭК» как производственная компания в своей деятельности подвержена влиянию различных рисков, представляющих угрозу экономической безопасности, некоторые из которых в полной мере контролировать не может.

Существенное влияние на деятельность Общества оказывают не только общие изменения в государстве, но и развитие города Норильска. В последние годы социально-экономическое развитие города характеризовалось положительными тенденциями.

Однако кризисные явления в экономике страны оказывают влияние и на предприятия города, в результате чего существует риск падения спроса на электрическую энергию. Кроме того, в настоящее время Правительство Российской Федерации реализует политику сдерживания роста тарифов на продукцию и услуги естественных монополий, включая организации электросетевого комплекса, что уже приводит к сокращению инвестиционной программы АО «НТЭК».

Риски, связанные с возникновением военных конфликтов, забастовок, введением чрезвычайного положения, географическими особенностями, в том числе повышенной опасностью стихийных бедствий, прекращением транспортного сообщения и т.п. расцениваются как минимальные.

Минимизация угроз экономической безопасности, связанных с возможными стихийными бедствиями в осенне-зимний период, Обществом реализуется через комплекс мер по подготовке сетевого комплекса к работе в этот период. На постоянной основе ведутся работы по сокращению временного периода, необходимого для оперативной ликвидации последствий стихии в осенне-зимний период. Кроме того, для компенсации ущерба с целью минимизации возможных последствий стихийных явлений АО «НТЭК» заключаются договоры страхования имущества.

АО «НТЭК» постоянно осуществляет мониторинг рисков операционной деятельности. В настоящее время существуют риски увеличения износа объектов (старение) электросетевого хозяйств, резкого роста цен на оборудование, запасные части, материалы и комплектующие, горюче-смазочные материалы, отказа от участия в торгах по объявленным процедурам, приостановление и срыв сроков поставки материально-технических ресурсов поставщиками, хищение электросетевого оборудования, а также нарушением операционных режимов при вмешательстве посторонних лиц, влекущие за собой нарушения в энергоснабжении потребителей.

Минимизации данных угроз определяется степенью организации производства, проведением превентивных мероприятий, таких как учащенные осмотры и анализ работы электротехнического оборудования, его профилактика и ремонт. Кроме того, осуществляется коммерческое страхование имущества, опасных производственных объектов, транспортных средств, гражданской ответственности, страхование производственных объектов и персонала от несчастных случаев; безусловное исполнение программы технического обслуживания и ремонтов; контролируется качество выполненных подрядными организациями ремонтных работ при приемке оборудования в эксплуатацию; оптимизируется структура и объемы запасных частей путем приобретения годовой потребности материалов, преимущественно отечественного производства, по текущим ценам либо по ценам 2014 года; внедряется и модернизируется противоаварийная автоматика[3].

Факторами угроз, связанных с управлением персоналом, могут быть «старение» персонала, текучесть работников ключевых (дефицитных) специальностей, а также уровень взаимодействия/коммуникации в трудовых коллективах. Энергетическая отрасль является высокотехнологичной и требует высокой квалификации персонала. Для решения кадрового вопроса создается привлекательная корпоративная среда с возможностью реализации профессионального потенциала сотрудников; реализуются социальные программы, направленные на закрепление ключевого персонала; осуществляется своевременная аттестация и повышение квалификации работников; разрабатываются и внедряются корпоративные стандарты управления. К этим рискам также относятся риски, связанные с утечкой или потерей информации, что может привести к финансовым и репутационным последствиям. Снижение данных угроз осуществляется за счет превентивных мероприятий и программных комплексов, повышающих информационную безопасность[1].

В целях сдерживания роста тарифов на электроэнергию для конечных потребителей государство имеет возможность ограничивать параметры роста тарифов и, соответственно, показатели рентабельности услуг Общества, в то время как цены на товары и услуги, необходимые для обеспечения деятельности, изменяются в соответствии с рыночными тенденциями.

Существует ряд факторов финансовых угроз, потенциально влияющих на результаты финансово-хозяйственной деятельности. Поскольку АО «НТЭК» является кредитным заемщиком, риски изменения процентных ставок оказывают воздействие на финансово-хозяйственную деятельность Общества как в краткосрочной, так и среднесрочной перспективе. С целью снижения влияния риска изменения процентных ставок Общество на постоянной основе проводит мониторинг рыночной конъюнктуры, осуществляет контроль потребности в дополнительном финансировании и рефинансировании существующего долга, при управлении кредитным портфелем придерживается цели увеличения срока действия долговых обязательств и оптимального соотношения фиксированной и плавающей процентных ставок. Увели-

чение процентных ставок может привести к удорожанию обслуживания долга и снижению показателей платежеспособности и ликвидности, что будет минимизироваться путем реализации программ снижения издержек и сокращения части инвестиционной программы.

Так как АО «НТЭК» производит расчеты, платежи и заимствования только в валюте Российской Федерации, валютные риски не окажут существенного влияния на деятельность компании. Но, принимая во внимание резкий рост курса валют, компания осуществляет реализацию ремонтных, эксплуатационных и инвестиционных программ, основываясь на принципе импортозамещения.

Учет инфляционных рисков осуществляется Обществом в долгосрочном и краткосрочном планировании и учитывается при установлении тарифов на услуги по передаче электроэнергии. Превышения темпов инфляции от уровня, установленного регулятором и учтенном в планах Общества, может сказаться в увеличение себестоимости услуг, снижение платежеспособности потребителей[2].

Правовые риски определены высоким уровнем законодательной нестабильности, несогласованностью законодательных актов разных уровней и иными недостатками, присущими российской правовой системе и российскому законодательству, что приводит к созданию атмосферы неопределенности в области инвестиций, коммерческой деятельности, изменений в налоговом законодательстве и т.д.[3]

Компания должна опираться в своей деятельности на четкие правила и положения, что является важным условием формирования доверия к Обществу и уверенности среди участников рынка. Для минимизации правовых рисков АО «НТЭК» регулярно осуществляют мониторинг изменений в законодательстве, осуществляет правовой анализ договоров, корпоративных процедур и других управленческих решений, затрагивающих различные аспекты финансово-хозяйственной деятельности Общества и не предвидит в среднесрочной перспективе реализации рисков, связанных с нарушениями таких изменений.

АО «НТЭК» на долгосрочную перспективу придерживается установленной ранее стратегической цели стать самой результативной и эффективной компанией отрасли при соблюдении условия максимального комфорта для потребителей. В 2016 году Компания продолжит внедрение в текущую деятельность ранее установленных приоритетных направлений развития.

С 2008 года система управления АО «НТЭК» сертифицирована на соответствие требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 «Системы менеджмента качества – Требования». Сертификация компании на международном уровне позволяет клиентам и партнерам компании быть уверенными в АО «НТЭК» как надежном партнере и социально ответственной организации.

В 2014 году компания успешно прошла сертификацию на соответствие требованиям международного стандарта ISO 50001:2011 «Системы энергетического менеджмента – Требования и руководство по применению».

Следование требованиям международных стандартов нацеливает АО «НТЭК» на результативную работу, эффективное расходование ресурсов и динамичное развитие.

Важнейшими стратегическими направлениями деятельности АО «НТЭК» являются:

- технологическое присоединение к электрическим сетям;
- обеспечение надежного и качественного функционирования электросетевого комплекса АО «НТЭК»;
- строительство объектов электросетевого хозяйства;
- повышение уровня энергосбережения и экономии энергетических ресурсов.

В 2017 году компания продолжит работу, направленную на повышение доступности электросетевой инфраструктуры, в том числе на сокращение сроков осуществления технологического присоединения. Данная цель достигается путем развития одного из приоритетных проектов «Единое окно», который направлен на повышение качества и прозрачности процессов взаимодействия с клиентами при осуществлении технологического присоединения, а также на создание более комфортных условий для присоединения потребителей к электросетевому комплексу Компании.

В 2017 году Компания продолжит работу по сокращению доли несвоевременно исполненных договоров на осуществление технологического присоединения за счет:

- применения типовых технических решений;

- реализации договоров по технологическому присоединению хозяйственным способом.

Для обеспечения надежного функционирования электросетевого комплекса АО «НТЭК» и расширения возможности подключения к электрическим сетям новых потребителей необходимо улучшить технико-экономические показатели работы электрических сетей. Повышение эффективности функционирования электрических сетей должно осуществляться за счет улучшения качества реконструкции и технического перевооружения. Модернизация объектов электросетевого хозяйства должна осуществляться с использованием современных технических решений в соответствии с положением ОАО «Россети» о единой технической политике в электросетевом комплексе, утвержденным 23.10.2013 года.

Улучшение технико-экономических показателей может быть достигнуто благодаря:

-проведению на постоянной основе анализа повреждаемости оборудования, разработке мероприятий и включения их в программы технического обслуживания и ремонта электросетевых объектов, направленные на предотвращение и снижение повреждаемости оборудования. При невозможности добиться снижения повреждаемости оборудования – включать объект в целевую программу реконструкции;

- комплексному подходу при планировании ремонтных работ;

- выполнению мероприятий по предотвращению электротравматизма;

- применению неразрушающих методов контроля и испытания электросетевого оборудования, а именно: тепловизионного контроля, беспрожиговых методов контроля состояния изоляции кабельных линий и т.д.;

- дальнейшему развитию телемеханизации и IT-технологий при осуществлении ремонтных работ;

- дооснащению собственного транспортного парка необходимой спецтехникой и механизмами;

- своевременной подготовке электросетевого комплекса к работе в осенне-зимний период;

- дальнейшему оснащению электросетевых объектов устройствами противоаварийной автоматики, проводимого согласно заданиям системного оператора Единой энергетической системы;

- высокой готовности АО «НТЭК» к проведению в кратчайшие сроки аварийно-восстановительных работ, готовности использования резервных источников электропитания;

- дальнейшему развитию системы повышения наблюдаемости объектов сети.

По-прежнему основным направлением развития Общества является повышение качества услуг по передаче электрической энергии. Решение данной задачи будет осуществляться через:

- безусловное выполнение запланированных в 2016-2020 гг физических объемов программ технического обслуживания и ремонта электросетевого оборудования (ТОиР);

- снижение аварийности;

- переход на эксплуатацию автоматизированной информационно – измерительной системы коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ) хозспособом;

- выполнение мероприятий программы энергоэффективности;

- аккредитацию лаборатории по поверке приборов учета с целью перехода на хозяйственный способ выполнения работ;

- реализацию программы внутренних обучений персонала.

В 2016-2020 годах в рамках развития системы энергетического менеджмента (СЭнМ), соответствующей требованиям международного стандарта ISO 50001, Компания предпримет ряд мер в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности, направленных на:

- разработку системы управления энергосбережением;

- формирование требований к энергоэффективности закупаемого оборудования и материалов;

- снижение потребления энергетических ресурсов на всех этапах осуществления производственной и хозяйственной деятельности.

Итак, экономическая безопасность для компании АО «НТЭК», проявляется в: обеспечении высокой финансовой эффективности, устойчивости и независимости компании; обеспечении технологической независимости и достижения высокой конкурентоспособности технического потенциала компании; обеспечении высокого профессионального уровня подготовки кадрового состава; минимизации разрушительного влияния результатов производственной деятельности на состояние природной среды; обеспечении нормативно - правовой защищенности всех аспектов деятельности компании; обеспечении информационной безопасности деятельности компании, коммерческой тайны; обеспечении безопасности коммерческих интересов компании, ее капитала и имущества.

В целях обеспечения экономической безопасности АО «НТЭК» осуществляет консолидацию электросетевых активов путем приобретения, аренды, а также выявления бесхозяйных сетей. В части модернизации и технического перевооружения объектов электроэнергетики, строительства объектов электросетевого хозяйства, а также соблюдения требований по энергоэффективности и энергосбережению в Компании выполняются мероприятия, предусмотренные инвестиционной программой. В исследуемый период компания выполнила все запланированные производственные и финансово-экономические показатели. При увеличении выручки на 3% от запланированной чистая прибыль компании в 2016 году составила почти 700 млн рублей, что в 1,9 раза превысило показатель 2014 года. В результате выполнения программы управления эффективностью операционные расходы снижены на 20%.

Своевременно и в полном объеме проведена ремонтная кампания, введены в эксплуатацию более сотни трансформаторных подстанций и распределительных пунктов, протяженность линий электропередачи увеличена на 158 км.

По итогам исследования делаем вывод о высоком уровне экономической безопасности АО «НТЭК

Список литературы

1. Богомолов В.А. Экономическая безопасность [Текст] / Богомолов В.А. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – С. 9.
2. Вагин А.В. Россия в условиях финансовой глобализации и проблема обеспечения экономической безопасности // Научные труды Вольного экономического общества России. - 2012. - Т. 157. - С. 33-43.
3. Ворожихин В.В. Об определении экономической безопасности в условиях глобализации // Безопасность бизнеса. - 2014. - № 3. - С. 3-7.

PROBLEMS AND FACTORS OF ENSURING GROWTH OF ECONOMIC SECURITY NTEK

Terekhva G.V., student 3 courses
Skripkina A.V., student 3 courses
Toktonazarova Ch.M., associate professor of management
Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Krai, Norilsk, Talnakhskaya St., 51

Problems of economic security acquire special relevance during the periods of system crises, in the conditions of aggravation of system threats, both internal, and external character. Many domestic companies are not adapted to operate steadily in the conditions of crisis, to keeping of niches of the market, to stable maintenance of production, on modern scientific and technical level. In this article it is about economic security of the industrial enterprise.

Keywords: growth of economic security, effect of realization of target actions, aging of the equipment, threat of economic security, factors of growth of economic security.

УДК 336.7
ББК 65.38

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СЛЕДОВ ПРИ НЕЗАКОННОМ ОБОРОТЕ ДРЕВЕСИНЫ

Толпышев Г.В. аспирант 3 курса ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ им. ак. Д.Н. Прянишникова
Научный руководитель – д.э.н. профессор Светлаков А.Г.
Электронный адрес: grishatolp0987@mail.ru
ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ им. ак. Д.Н. Прянишникова, 614000 г. Пермь, ул. Петропавловская 23

Сфера ЛПК является одной из криминализированных в России. Преступления в данной сфере связаны не только с добычей древесины незаконным путем, но и ее обработкой, хранением и сбытом. Перечисленные процессы чаще всего происходят преступным путем, доходы от деятельности укрываются, а налоги не поступают в государственный бюджет, что позволяет сопоставить это явление с теневой экономикой.

Ключевые слова: ЛПК, налоги, мошенничество, НДС, латентная преступность.

Основными неблагоприятными факторами, по нашему мнению, являются: несовершенство рыночных механизмов, которые обеспечивали бы эффективное распределение и использование природных, финансовых и материальных ресурсов; отсутствие надлежащей правовой базы, предусматривающей систему мер наказаний за совершение противоправных действий, направленных на незаконное уничтожение леса.

По нашему мнению, под латентной преступностью в лесопромышленном комплексе, следует понимать совокупность противоправных видов экономической деятельности, в результате

© Толпышев Г.В., 2018.

которых может быть причинен ущерб государству в виде упущенной выгоды, получения дополнительных налогов, прямых затрат на лессовосстановление от вырубки древесины, её хранения, транспортировки и переработки, которые не выявлены правоохранительными органами, а также по возбужденным уголовным делам, по которым преступления остались нераскрытыми.

Основным преступлением в лесопромышленном комплексе является незаконная рубка, связанная с последующим нелегальным оборотом заготовленной древесины, которая наносит огромный ущерб экономике, ухудшая деловые отношения лесной промышленности России и иностранных государств – потребителей деловой древесины. В нелегальном обороте в лесопромышленном комплексе преобладают такие преступления, как мошенничество, незаконное предпринимательство, уклонение от уплаты налогов и сборов с организаций и иные виды должностных преступлений.



Рис. 1. Виды и формы криминальных проявлений в ЛПК региона

Проблемы в выявлении и установлении признаков экономических преступлений обусловлены их латентностью. Выявление таких преступлений затруднено в виду коррупционных схем со стороны администрации, полиции, лесничеств, а также заинтересованных лиц. Установление связей перечисленных сторон с преступниками крайне затруднено, что вызывает большую сложность для пресечения преступлений.

Встречаются трудности в выявлении экономических преступлений со стороны оперативных сотрудников полиции. Проблема заключается в уровне компетенции сотрудников полиции, а также специализации образования. Дело в том, что при выявлении хищений оперативные сотрудники полиции не всегда имеют достаточный уровень знаний, например, для анализа бухгалтерской отчетности организации.

Для выявления латентного преступления экономического характера сотрудник должен обладать навыками экономического анализа. В действительности сотрудники полиция не владеют необходим уровнем знаний в виду их специфики, а также необходимого опыта анализа хозяйственной деятельности организации. То есть, в лесопромышленном комплексе при изучении документов организаций, занимающихся лесопильной деятельностью, следует обратить внимание на движение средств, оформление первичной документации, сравнение экономических показателей.

Зачастую преступными элементами ведется двойная бухгалтерия, где отражаются фактические результаты деятельности и информация с искажёнными данными для фискальных органов. Последствиями незаконного оборота древесины являются:

- государство недополучает налоги;

- растут коррупционные связи и взяточничество среди субъектов предпринимательства и налоговых, правоохранительных органов;

- увеличивает сбыт нелегальной продукции, объем которой не учитывается в ВВП страны и т.д.

В процессе выявления латентных преступлений в сфере лесопромышленного комплекса, как части экономической сферы,

требуются специальные знания в области экономики, бухгалтерского учета, налогообложения, рынка ценных бумаг, страхования и финансов.

Одними из распространенных схем преступлений в отношении информации бухгалтерского учета являются:

1. Способы маскировки незаконного возмещения НДС:

— приобретение товаров с целью использования для собственных нужд организации или перепродажи на внутреннем рынке;

— приобретение продукции с целью дальнейшей перепродажи на экспорт;

— приобретение дорогостоящего оборудования или целого производственного комплекса;

— приобретение товарно-материальных ценностей налогоплательщиками, реализующими драгоценные материалы.

Использование взаимосвязанных документов, отражающих результаты налогового и бухгалтерского учета. Так, в целях раскрытия преступлений, связанных с ЭКИ, для оперативной работы используется метод сопоставления налоговых и бухгалтерских документов (книга учета, счета-фактуры, товарные накладные формы и др.).

В качестве признаков, позволяющих считать документы бухгалтерской или налоговой отчетности сомнительными, выделяют:

— формальные несоответствия;

— нормативные несоответствия;

— логические несоответствия;

— необычные сочетания реквизитов;

— неэквивалентные операции.

Одним из методов экономико-правового анализа является анализ экономической информации. Он позволяет определить изменения или фальсификацию экономических показателей предприятия на разных уровнях учета:

1) Документы первичного учета хозяйственных операций связаны с изменениями и преобразованием первичной информа-

ции в отчетных документах. Для расследования следов преступления при изучении документации предприятия пользуются методом документального анализа.

При данном методе анализируется внешнее оформление, фактические обстоятельства, характеризующих процесс формирования бухгалтерских документов в ретроспективе.

Методами выявления преступлений, связанных с искажением экономической информации коммерческих и иных организаций являются:

— метод сканирования учетных записей;

— методы встречной проверки и взаимного контроля документов;

— хронологический анализ операций;

— сравнительный анализ операций;

— методы фактической проверки (объяснения лиц, запросы в органы, осмотр и др.).

2) Бухгалтерский анализ позволяет в поиске учетных следов, которые отражаются на изменении экономических показателей среди документов бухгалтерского учёта.

Метод бухгалтерского анализа представляет собой системное исследование контрольных функций элементов метода бухгалтерского учета (баланс, счета и двойная запись; оценка и калькуляция, инвентаризация и документация) для выявления учетных несоответствий и отклонений в нормальном течении экономической деятельности.

Чаще всего преступления, совершаемые под видом расчетов по НДС, имеют очевидный характер, т.к. проявляются в виде противоречий между документами и регистрами налогового учета.

3) Под экономическими следами (характеризующимися наиболее высоким уровнем отражения по сравнению с документальными и учётными следами) понимаются искажения или другие преобразования экономической информации, отражающей хозяйственную деятельность данного объекта, вызванные влиянием события преступления как на саму хозяйственную деятельность, так и на качество её отражения в системе экономической

информации. Они могут быть установлены и исследованы методами экономического анализа.

Метод экономического анализа основан на учете взаимосвязи и взаимообусловленности различных экономических показателей, которые в условиях нормальной экономической деятельности находятся в сопряженном состоянии. Взаимосвязь показателей имеет, как правило, хорошо изученные характеристики и обусловлены взаимодействием экономических процессов. При совершении экономических преступлений взаимосвязь и взаимообусловленность показателей нарушается, и эти несоответствия являются достаточно характерными.

Информационно-сравнительный метод, один из наиболее эффективных, заключается в следующем:

- сравнение информации о совершённых корыстных преступлениях определённого вида с количеством возбуждённых по ним уголовных дел и с количеством из них раскрытых.

- изучение отказных материалов, прекращенных и приостановленных производством уголовных дел, побуждение к явке с повинной и некоторые другие.

Подведем итог – к экономическим методам выявления латентных преступлений относятся экономический анализ, предполагающий оценку экономической деятельности предприятия. То есть, в лесопромышленном комплексе при изучении документов организаций, занимающихся лесопильной деятельностью, следует обратить внимание на движение средств, оформление первичной документации, сравнение экономических показателей.

Список литературы

1.Буторов А.Н., Воронов С.С., Голубятников С.П. Использование экономической информации при выявлении и раскрытии преступлений, совершаемых под видом расчетов по НДС. Методические рекомендации: Н. Новгород: Нижегородская Академия МВД России, 2015. -78 с.

2. Ершов М.А., Черных Е.Е. Уголовно-правовое противодействие неправомерному использованию экономической конфиденциальной информации. МВД РФ Нижегородская Академия: Нижний Новгород, 2016. – 147 с.

3. Иншаков С.М. Теоретические основы исследования и анализа латентной преступности. М.: ЮНИТ-ДАНА, 2011. – 289 с.

4. Попов И.В. В поисках критерия уголовной наказуемости деяний, посягающих на природную среду // Российский следователь. 2010. N 9. С. 13 - 16.

IMPROVING THE SYSTEM OF IDENTIFYING ECONOMIC TRACES IN THE ILLICIT TIMBER TRADE

Tolpishev G.V., student of 3th year

Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education «Perm State Agro-Technological University named after Academician D.N. Pryanishnikov», 614000 Perm, Petropavlovsk Str., 23

The sphere LPK is one of the criminalized in Russia. The crimes in this area are related not only to the illegal extraction of wood, but also its processing, storage and sale. These processes often occur in a criminal way, income from activities are sheltered, and taxes are not received by the state budget, which makes it possible to compare this phenomenon with the shadow economy.

Keywords: LPK, taxes, fraud, latent crime.

УДК 33
ББК 65

АКТУАЛЬНОСТЬ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Федотова А.С., студентка 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина
Электронный адрес: anastasia12.05.96@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается актуальность решения проблемы экономических преступлений. Проведён анализ статистических данных по экономическим преступлениям. Даны рекомендации по минимизации преступлений в сфере экономики.

Ключевые слова: экономические преступления, угроза, экономическая безопасность, Пермский край, безопасность, экономика.

При создании нового Уголовного Кодекса РФ (далее - УК РФ) был осуществлён широкий подход к определению преступлений в сфере экономики. В функционирующем УК РФ имеется раздел VIII «Преступления в сфере экономики», в который входят три главы с 47 статьями: глава 21 «Преступления против собственности», глава 22 «Преступления в сфере экономической деятельности», глава 23 «Преступления против интересов службы в коммерческих и иных организациях» [1].

Объективная сторона преступлений, описанных в этих статьях, заключается в мотивах корысти, наживы, прибыли и рассматривается как прибыльный криминальный бизнес, который не контролируется государством.

© Федотова А.С., 2018

По оценкам *Всероссийского научно-исследовательского института Министерства внутренних дел РФ (далее* – ВНИИ МВД РФ), каждый год в стране реально совершается примерно 12 - 15 миллионов экономических преступлений. Официально фиксируется 2,5 - 3 миллиона или 15 - 20% от тех преступлений, которые совершаются по факту, обнаруживается около 10% правонарушителей, а наказание применяется не более чем к 5 преступникам из 100, которые в действительности совершили преступление. Таким образом, можно сказать, что настоящая ответственность за их совершение носит «лотерейный» характер. В итоге единицы привлекаются к ответственности, а большинство подобных нарушителей избегают ответственности. Процент незарегистрированных, недоказанных преступлений приближается к 80 – 85% [7].

Исходя из анализа данных статистики из 20% зарегистрированных нарушений экономического характера, 60% совершаются лицами, без постоянного источника существования. По факту реальную уголовную ответственность несут те:

- кто не способен квалифицированно сам себя защитить;
- кто не прикрыт депутатской и иной неприкосновенностью;
- у кого нет средств на сильного адвоката;
- кто не может просто откупиться и т.д.

Коэффициент фактической преступности элитарных групп не ниже, чем у самых неблагополучных слоев населения [2].

По данным Регионального общественного Фонда «Информатика для демократии» (далее - Фонд ИНДЕМ), сумма взяток, получаемых чиновниками от предпринимателей, оценивается в 33,5 млрд. долларов США, а от граждан - в 3 миллиарда долларов США[10]. Это говорит о том, что чиновники очень умело обходят закон и практически не несут никакой ответственности за экономические преступления, в то время как обычные люди за гораздо более мелкие нарушения несут суровые наказания.

Говоря о рейтинге коррумпированности первое место занимают политические партии, второе - служба безопасности дорожного движения, третье - Государственная дума, четвертое - правоохранительные органы и т.д., то есть те структуры, которые

должны бороться с коррупцией зачастую сами выступают коррупционной составляющей. [3]. Данная ситуация обостряет недоверие народа к власти и подрывает авторитет чиновников.

Эта статистика подтверждается данными и анализом обращений граждан по вопросам экономических нарушений в Пермском крае.

Всего за 9 месяцев 2017 года в подразделения ГУ МВД России по Пермскому краю поступило 40055 обращений граждан, что на 22,6% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года и на 67,5% больше, чем поступило обращений в 2013 г. Можно сказать, что прослеживается тенденция повышения активности населения (рис.№1) [8].

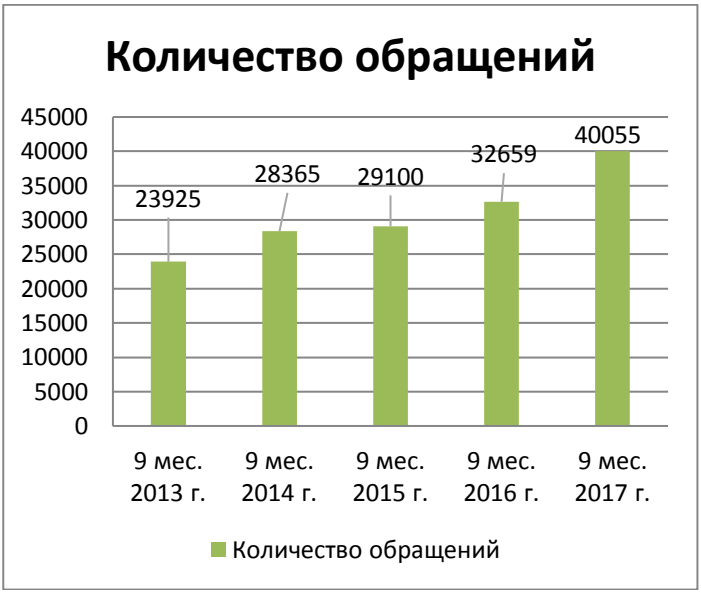


Рис. 1. Количество обращений, поступивших с 2013-2017 гг.

Нужно отметить, что рост обращений граждан прослеживается как в аппарате ГУ МВД России по Пермскому краю, так и в территориальных органах внутренних дел на районном уровне Пермского края.

Таким образом, за анализируемый период только в аппарат ГУ МВД России по Пермскому краю по сети Интернет поступило 7480 обращений, что на 59,2% больше в сравнении с показателями прошлого года (9 месяцев 2016 г. – 4699).

По показателю активности населения, наибольшее количество обращений в расчете на 100 тысяч населения поступило в Отдел полиции № 6 (дислокация Ленинский район) Управления МВД России по г. Пермь – 1482%, в пункт полиции (дислокация с. Коса) Межмуниципального отдела МВД России «Кочёвский» – 1146%. Существенно выше среднего показателя активности населения в Отделе МВД России по Добрянскому району (866%), в Отделе МВД России по Краснокамскому району (866%), в Отделе МВД России по Кишертскому району (824%) [8].

Количество обращений граждан, в адрес Президента России увеличилось. Рост обращений, поступивших из Администрации Президента Российской Федерации, составляет 27% (9 месяцев 2016 г. – 570; 9 месяцев 2017 г. – 722).

Отсюда следует, что население, не видя понимание, поддержки и уверенности в том, закон единый для всех, все чаще обращается в более высокие инстанции, а в настоящее время и к самому президенту [9].

Из анализа экономических преступлений, рассмотренных и получивших решения суда, выставленных на сайт МВД по Пермскому краю за 2016-2017 гг., на первое место выходят: взятка ГБДД и присвоение денежных средств (мошенничество) - 37%; незаконная вырубка леса - 12 %; фальшивомонетничество 4% - [8].

Таким образом, регистрируется не более 1% реального взяточничества, что говорит об очень низком проценте уголовного наказания за экономические преступления.

Исходя из вышесказанного, как России, так и Пермскому краю нужен серьезный критический анализ тех экономических, криминологических и правовых реалий, которые существуют. Существуют эффективные средства по борьбе с коррупцией, но самое главное это осуществлять взаимодействие органов государственной власти с общественными организациями, осуществ-

лять разработку и реализацию образовательных и просветительских программ, направленных на борьбу с коррупцией [4]. В основу важно взять три основные стратегии, направленные на борьбу с коррупцией:

- общественное осознание опасности коррупции и её последствий;
- предупреждение и предотвращение коррупции;
- верховенство закона и защита прав граждан [6].

Важно помнить, что коррупция - это преступное деяние всех: и чиновников, и граждан. В качестве основного направления борьбы с данного видами преступлений, рассматривают создания адекватного законодательства**.** Если взять данный подход за основу, то при некоторых предположениях может не понадобиться полного искоренения коррупции: достаточно будет достичь «оптимального» ее уровня, поскольку затраты на искоренение взяточничества могут превосходить соответствующие прибыли. В том случае, если коррупция приводит к недопотреблению данного блага по сравнению с ситуацией ее отсутствия, то общество действительно теряет от ее появления и с ней важно и нужно бороться [5].

Таким образом, успех противодействия коррупции во многом обеспечивается использованием системы профилактических мер:

- формирование экономических и политических основ гражданского общества;
- укрепление правовых основ государства;
- оздоровление общественной морали, восстановление нравственных императивов в поведении граждан и власти;
- демократизация и гуманизация политической и экономической жизни общества;
- вытеснение и устранение авторитетных тенденций в развитии политического режима.

Минимизация криминальной теневой экономики допустима в условиях соотношения сложных двуединых задач: свободы и необходимости, свободы и безопасности, свободы и соци-

ально-правового контроля, эффективности и гуманности, эффективности борьбы с интенсивно растущей преступностью и строжайшим соблюдением фундаментальных прав человека.

Список литературы

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.02.2018)

2. Господарик Ю.П. Экономическая безопасность [Текст]: учеб. для вузов / Ю.П. Господарик.-Москва, 2016.-296-300 с.

3. Илий С.К., Коваленко В.И. Криминологический анализ преступности в Российской Федерации [Текст]: научно-практическое пособие / С.К. Илий, В.И Коваленко. - Ростов-на-Дону, 2014. -10 с.

4. Камалов А. В. К вопросу об экономической безопасности и основных экономико-правовых средствах ее обеспечения [Текст] / А. В. Камалов; А. В. Камалов // Гуманитарные и социально-экономические науки. - 2016. - № 3 - С. 80-83. - Библиогр.: с. 83.

5. Номоконов В.А. Причины преступности в современной России: проблема обостряется [Текст] / В. А. Номоконов// Всероссийский криминологический журнал. - 2017. - Т. 11, № 2 - С. 247-257.

6. Богомолов, В. А. Экономическая безопасность [Электронный источник]: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / В. А. Богомолов; - М.: ЮНИТИДАНА, 2013. - 300 с.

7. Всероссийский научно-исследовательский институт МВД России [Электронный источник] Точка доступа: https://xn--b1amas.xn--b1aew.xn--p1ai/

8. Главное управление МВД России по Пермскому краю [Электронный источник] Точка доступа: https://59.xn--b1aew.xn--p1ai/

9. Министерство внутренних дел Российской Федерации // Состояние преступности архив [Электронный источник] Точка доступа: https://xn--b1aew.xn--p1ai/folder/101762

10. Региональный общественный Фонд «Информатика для демократии». Фонд ИНДЕМ [Электронный источник] Точка доступа: http://www.indem.ru/russian.asp

ACTUALITY OF SOLVING THE PROBLEM OF ECONOMIC CRIMES AS THE CONDITION OF ECONOMIC SAFETY

Fedotova A.S., student of the 5th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article considers the urgency of solving the problem of economic crimes. The analysis of statistics on economic crimes is carried out. Recommendations are given on minimization of crimes in the sphere of economy.

Key words: economic crimes, threat, economic security, Perm Krai, security, economy.

УДК 34
ББК 67.408.1

ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ДЕТЕЙ ПРИ РАСПРОСТРАНЕНИИ ПОРНОГРАФИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ ИЛИ ПРЕДМЕТОВ

Шмыков Д.В., к.ю.н. доцент кафедры предпринимательства и экономической безопасности
Электронный адрес: dimao999op@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается концепция защиты детей от воздействия порнографии, приводятся статистические данные и раскрываются основные причины невысокой эффективности российского законодательства в вопросах противодействия распространению детской порнографии. В качестве одно из решений проблемы автором предлагается внесение изменений в норму, предусматривающую ответственность за распространение порнографических материалов или предметов.

Ключевые слова: порнография, безопасность, защита, дети, сеть Интернет, порноиндустрия, экономика.

В современном мире дети являются одной из самых незащищенных групп населения, поэтому охрана детей и подростков от преступлений и иных противоправных посягательств – приоритетная и первостепенная задача любого цивилизованного общества. Российская Федерация в этом вопросе не является исключением. Согласно Федеральному закону от 24 июля 1998 г. № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» государственная политика в интересах детей является приоритетной.

© Шмыков Д.В., 2018

Исходя из основных принципов обеспечения безопасности, указанных в статье 2 Федерального закона от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности», обязателен к исполнению не только принцип законности как основной, но и принципы системности и комплексности применения правовых и иных мер обеспечения безопасности.

Органы государственной власти Российской Федерации принимают меры по защите ребенка от информации, пропаганды и агитации, наносящих вред его здоровью, нравственному и духовному развитию, в том числе от распространения печатной продукции, аудио- и видеопродукции, пропагандирующей насилие и жестокость, порнографию, наркоманию, токсикоманию, антиобщественное поведение.

Российской Федерации необходимо неукоснительное обеспечение информационной безопасности детей, а также обеспечение их личной безопасности.

На современном этапе развития нашего общества проблема сексуальной эксплуатации детей, их физического и нравственного растления достигла высокой степени напряженности. В связи с этим выработаны уголовно-правовые средства противодействия распространению детской порнографии, соответствующие характеру и степени опасности данного явления.

В соответствии с нормами международного права, детская порнография означает любое изображение какими бы то ни было средствами ребенка, совершающего реальные или смоделированные откровенно сексуальные действия, или любое изображение половых органов ребенка, главным образом в сексуальных целях.

Данное определение наиболее полно и конкретно определяет содержание рассматриваемого явления и официально закреплено в факультативном протоколе к Конвенции о правах ребенка, касающемся торговли людьми, детской проституции и детской порнографии, принятом 25 мая 2000 г. Резолюцией 54/263 на 97 пленарном заседании 54 сессии Генеральной Ассамблеи ООН.

Что касается мирового сообщества, то в Соединенных Штатах Америки в 2007–2008 гг. за преступления, связанные с

изготовлением и оборотом порнографической продукции с изображениями несовершеннолетних, было осуждено 3 884 лица, в Японии в 2008 г. было произведено 676 арестов, в 2005 г. в Австралии полиция провела 191 арест, в Италии было осуждено 182 лица. Эта проблема не обошла стороной и Российскую Федерацию [1, С. 11]. На 2015 год, общая численность подростков и молодежи России составляет, детей до 14 лет – 16,68 % от всей численности населения РФ, мужского пола – 12 204 992 ребенка, женского – 11 556 764; Возраст от 15-24 лет – 10,15 % жителей, где мужчины – 7 393 188, женщины – 7 064 060 [6, С. 4].

По данным ГИАЦ МВД России, в 2008 г. в России жертвами насилия стали 126,5 тыс. несовершеннолетних, из которых 62,2 тысячи от преступлений, сопряженных с насильственными действиями. При этом остро стоит проблема роста числа подростков, пострадавших от действий сексуального характера – 9,1 тыс. В результате такого рода преступлений 1 914 детей погибли. В течение 2008 г. в розыске находились 53 тыс. подростков [4, С. 3].

В центральном регионе, за первое полугодие 2015 года жертвами убийств стали четверо несовершеннолетних, а жертвами сексуальных преступлений - 107. Иначе говоря, в Москве ребенок становится жертвой сексуального насилия через день. Каждые два дня в Москве один ребенок становится жертвой педофила. Преступники в основном находят своих жертв через интернет.

Что касается Пермского края, то 2015 год, показал увеличение числа преступлений в отношении несовершеннолетних. Увеличение на 33 %, на 119 преступлений.

Половое сношение и иные действия сексуального характера с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста, в 2012 г. зарегистрировано 1 852 раза, вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления – 2 265, изготовление и оборот материалов или предметов с порнографическими изображениями несовершеннолетних – 554, вовлечение несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий – 272.

По данным ГИАЦ МВД России в 2016 году более 10944 детей стали объектом преступных посягательств, из них мальчиков – 1743, девочек – 9161, всего в 2016 году зарегистрировано 12354

преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних, в первой половине 2017 году признано потерпевшими 5835 детей, из них мальчиков – 820, девочек – 5015, и всего зарегистрировано – 7568 преступлений. При этом из них:

- по ст. 131 Уголовного кодекса Российской Федерации «Изнасилование» (п. «а» ч. 3, п. «б» ч. 4, ч. 5) в 2015 г. – 1456, в 2016 г. – 1601, за 1-ое полугодие 2017 г. – 989;

- по ст. 132 Уголовного кодекса Российской Федерации «Насильственные действия сексуального характера» (п. «а» ч. 3, п. «б» ч. 4, с 2015 г. ч. 5) в 2015 г. – 4626, в 2016 г. – 4641, за 1-ое полугодие 2017 г. – 2672;

- по ст. 133 Уголовного кодекса Российской Федерации «Понуждение к действиям сексуального характера» в 2015 г. – 56, в 2016 г. – 140, за 1-ое полугодие 2017 г. – 70;

- по ст. 134 Уголовного кодекса Российской Федерации «Половое сношение и иные действия сексуального характера с лицом, не достигшим 16-ти летнего возраста» в 2015 г. – 4328, в 2016 г. – 4492, за 1-ое полугодие 2017 г. – 2758;

- по ст. 135 Уголовного кодекса Российской Федерации «Развратные действия» в 2015 г. – 1116, в 2016 г. – 1195, за 1-ое полугодие 2017 г. – 862;

По статье 242.1 Уголовного кодекса Российской Федерации «Изготовление и оборот материалов или предметов с порнографическими изображениями несовершеннолетних» в 2015 году зарегистрировано 1132 преступления, в 2016 году – 456. В 2009 году зарегистрированных преступлений было всего 12.

Борьба с преступлениями против несовершеннолетних требует не просто дополнительных, а системных мер: это и изменение законодательства, и усиление профилактики, и полноценная реабилитация пострадавших. Нужны скоординированные действия всех государственных структур и общественных объединений. В соответствии с Конвенцией о правах ребенка от 20 ноября 1989 г. государства должны уделять особое внимание защите прав и законных интересов детей от всех форм физического и психического насилия, а их правовое положение должно стать основанием для защиты от посягательства на их права и свободы как одного из приоритетных направлений деятельности

государства. Именно поэтому современное цивилизованное государство в лице своих органов должно активно влиять на защищенность информационных ресурсов от преступных посягательств подобного рода.

Столкнувшись с проблемой эскалации педофилии еще в начале 80-х гг. XX столетия, развитые страны выработали довольно эффективные средства борьбы с изготовлением и оборотом детской порнографии с помощью информационных технологий сети Интернет. Однако в Российской Федерации такая форма сексуальной эксплуатации детей ведется сегодня в огромных масштабах. Способная легко тиражировать и беспрепятственно передавать через любые границы фото- и видеоматериалы сеть Интернет превратилась в своеобразный инструмент, используемый в криминальном бизнесе. Глобальная компьютерная сеть предоставила не только саму возможность программистам заниматься созданием порнографических сайтов с изображениями несовершеннолетних, но и практически неограниченную свободу действия во всей «мировой паутине» сети Интернет. Более того, глобальная сеть выступает не только в роли современного средства связи, но и рынка сбыта запрещенной продукции.

Как полагают эксперты, около 70 % всей порнографической продукции распространяется именно с помощью сети Интернет. Данная цифра, на наш взгляд, с учетом сегодняшний реалий составляет примерно 80–90 %. Поэтому в современных условиях борьба с преступлениями, связанными с изготовлением и оборотом в глобальной компьютерной сети Интернет материалов с порнографическими изображениями несовершеннолетних (детской порнографии), должна рассматривается МВД России в качестве одного из приоритетных направлений борьбы с преступностью. Такие неутешительные выводы необходимо сопоставить с тем, что по различным оценкам российский сегмент глобальной компьютерной сети Интернет является одним из самых динамично развивающихся в мире, число его пользователей в 2006 г. составляло 20 млн человек, а по состоянию на 1 января 2009 г. превысило 50 млн (более 2 млн из них – несовершеннолетние). Мониторинг информационных ресурсов сети Интернет

показал главное – в настоящее время спрос на детскую порнографию в три раза превышает предложение [3, С. 10].

Основная причина сложившейся крайне негативной ситуации заключается в отсутствии эффективных уголовно-правовых и криминологических мер борьбы с преступностью в сфере высоких технологий и, как следствие, должной правоприменительной практики в области борьбы с оборотом и изготовлением материалов с порнографическими изображениями несовершеннолетних. Наблюдаемая бессистемность правовых норм требует более развернутого регулирования оборота порнографических материалов или предметов, а также обеспечения охраны прав, свобод и законных интересов несовершеннолетних правовыми, организационными и техническими средствами с целью недопущения вовлечения подростков в создание информационных материалов порнографического содержания с их непосредственным изображением.

По данным ГИАЦ МВД России, в 2008 г. зарегистрировано в 7 раз больше, чем в 2004 г., преступлений, предусмотренных ст. 242.1 Уголовного кодекса Российской Федерации. Тем более, что в научных кругах и средствах массовой информации неоднократно поднимался вопрос о крайне негативной роли порнографической продукции в формировании морально-нравственных убеждений у населения, прежде всего, самих несовершеннолетних. Бесспорно, доминирующей по-прежнему остается точка зрения, согласно которой порнография, независимо от форм предоставления, является одной из главных причин деморализации общества и упадка культуры в целом[5]. [5, С. 4].

Конвенция ООН о правах ребенка 1989 г. зафиксировала право ребенка на защиту от сексуального совращения и всех форм сексуальной эксплуатации. В силу для СССР Конвенция вступила 15 сентября 1990 г. Статья 34 этой Конвенции устанавливает, что «Государства – участники обязуются защищать ребенка от всех форм сексуальной эксплуатации и сексуального совращения. В этих целях государства – участники, в частности, принимают на национальном двустороннем и многостороннем уровнях все необходимые меры для предотвращения:

1. склонения или принуждения ребенка к любой незаконной сексуальной деятельности;

2. использования в целях эксплуатации детей в проституции или в другой незаконной сексуальной практике;

3. использования в целях эксплуатации детей в порнографии и порнографических материалах.

С 25 июня 2004 г. в России действует еще 2 важных международно-правовых акта. Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности от 15 ноября 2000 г. и Протокол № 2 о предупреждении и пресечении торговли людьми, особенно женщинами и детьми, и наказании за нее, дополняющий Конвенцию Организации Объединенных Наций против транснациональной организованной преступности от 15 ноября 2000 г.. Эти документы обязывают государства–участники, в том числе и Россию, криминализовать действия, связанные с сексуальной эксплуатацией детей, таким образом, чтобы наказание за них было не менее 4 лет лишения свободы.

Важное значение в продвижении международного сотрудничества в сфере борьбы с торговлей детьми и распространением детской порнографии имеет Факультативный протокол № 2 к Конвенции ООН о правах ребенка, касающийся торговли детьми, детской проституции и детской порнографии от 25 мая 2000 г., в котором впервые официально был признан факт растущей доступности детской порнографии в Интернете. В этом международно-правовом акте также впервые в одном понятийном ряду используются понятия «торговля детьми, детская проституция и детская порнография».

В ст. 2 Факультативного протокола № 2 даны определения понятий «торговля детьми», «детская проституция», «детская порнография». Статья 3 протокола обязывает государства-участники криминализовать ряд деяний. Все деяния, упомянутые в ст. 3, на сегодняшний день содержатся в Уголовном кодексе Российской Федерации.

К основным причинам невысокой эффективности российского законодательства о противодействии распространению детской порнографии можно отнести следующие:

1. отсутствие длительное время в России специальных правовых норм, посвященных защите несовершеннолетних от сексуальной эксплуатации;

2. отсутствие специализированных подразделений правоохранительных органов, занимающихся данной проблемой;

3. неэффективное взаимодействие правоохранительных органов с иными органами государственной власти, некоммерческими организациями;

4. отсутствие единой государственной политики в области противодействия распространения детской порнографии, в том числе в информационно-телекоммуникационных сетях;

5. отсутствие механизма эффективного взаимодействия правоохранительных органов и провайдеров;

6. низкая активность населения по вопросам борьбы с детской порнографией (только 2 % пользователей сети при обнаружении информации о распространении детской порнографии сообщают в правоохранительные органы; 8 % – готовы это сделать, но не знают куда обращаться, остальные либо просто негодуют, возмущаются, либо уже безразлично относятся);

7. низкая антипорнографическая пропаганда, недостаточное освещение проблемы в средствах массовой информации, школах, вузах и других образовательных организациях.

Среди мер противодействия распространению детской порнографии можно выделить следующие:

1. совершенствования законодательства;

2. сотрудничество, в том числе и международное;

3. взаимодействия ряда субъектов с правоохранительными органами и формирование принципов взаимодействия государственных органов и некоммерческих российских и международных организаций;

4. воспитание и образование.

Особое внимание как государства, так и общества должно быть уделено проблеме распространения порнографии в сети Интернет. Свободный доступ к Интернету, простота поиска «нужной» информации привлекает сегодня к Интернет-ресурсам практически всю молодежь в возрасте от 12–13 до 18 лет. При этом по данным американских исследователей 60 % родителей не знают,

какие сайты в Интернете посещают их дети. В России этот процент значительно выше, ввиду большего процента «телекоммуникационно неграмотных» родителей. В этой связи законодательный процесс в области регулирования отношений в сети Интернет одной из основных составляющих должен иметь раздел об информационной безопасности детей, использующих Интернет-ресурсы. В настоящее время на федеральном уровне регулирование охраны прав детей в информационной сфере осуществляется несогласованными между собой правовыми актами и не охватывает всех видов информационной продукции. Этим вызвана необходимость принятия специального, комплексного федерального закона о защите детей от информации, наносящей вред их здоровью, нравственному и духовному развитию, отсутствие которого не позволяет защитить детей от негативного влияния информации, в том числе от пропаганды суицидального, аморального, криминального поведения, абортов, демонстрации жестокости и насилия, от разрушительной для детской психики информации, распространяемой посредством электронных игр и телекоммуникационных сетей (в основном сети Интернет). Сегодня по такому пути пошли многие страны мира.

Важно также осуществлять совершенствование законодательства в области уголовно-правовой защиты несовершеннолетних от сексуальной эксплуатации. В связи с этим сегодня важно полностью поставить под запрет любые действия с использованием несовершеннолетних в порноиндустрии.

Принимая во внимание вышеизложенное, норму, предусматривающую ответственность за распространение порнографических материалов или предметов, предлагается изложить в следующей редакции [7, С. 115].

Статья 242. Изготовление или распространение порнографических материалов или предметов

1. Хранение либо изготовление в целях распространения или распространение порнографических материалов или предметов в любой форме и виде,−

наказываются …(тяжкое преступление).

2. То же деяние, совершенное:

а) с изображением заведомо несовершеннолетних и / или малолетних, или с участием несовершеннолетних и / или малолетних;

б) родителем, родственником или лицом, осуществляющим надзор за несовершеннолетним (малолетним), а также опекуном или попечителем;

в) с использованием служебного положения;

г) с использованием телекоммуникационной сети Интернет;

д) группой лиц или группой лиц по предварительному сговору;

е) с извлечением дохода в крупном размере, −

наказываются …(тяжкое преступление).

3. То же деяние совершенное:

а) с вовлечением заведомо несовершеннолетних и / или малолетних;

б) организованной группой;

в) с извлечением дохода особо крупном размере, −

наказываются …(тяжкое преступление).

Под порнографией в статье настоящего Кодекса понимается противоречащее принципам общественной нравственности вульгарно-натуралистическое, циничное изображение половых органов, специальное детализированное изображение гениталий, сцен полового акта, сексуальных извращений, оскорбляющих честь и достоинство человека.

Под порнографией с изображением несовершеннолетних и / или малолетних, а равно с участием несовершеннолетних и / или малолетних признается любое изображение несовершеннолетнего и / или малолетнего в сексуальных сценах или детализированное изображение полового органа несовершеннолетнего и / или малолетнего.

Крупным размером в настоящей статье признается доход в сумме, превышающей один миллион пятьсот тысяч рублей, а особо крупным – шесть миллионов рублей.

Список лиературы

1. Валентонис А.С. Криминологические и уголовно-правовые аспекты противодействия обороту предметов или материалов с порнографическими изображениями несовершеннолетних: дис. … канд. юрид. наук. С. 11. URL: http://lawtheses.com/kriminologicheskie-i-ugolovno-pravovye-aspekty-protivodeystviya-oborotu-predmetov-ili-materialov-s-pornograficheskimi-izo#ixzz2wrmfa2m8 (дата обращения: 22.03.2014).

2. Ведомости Съезда народных депутатов СССР и Верховного Совета СССР. 1990. №45. Ст. 955.

3. Официальный сайт МВД России. URL: http://www.mvdinform.ru (дата обращения: 14.06.2016).

4. МВД России: вчера, сегодня, завтра // Российская газета. 2009. 15 июля.

5. *Польшиков А.В.* Уголовно-правовые и криминологические меры борьбы с изготовлением и оборотом материалов с порнографическими изображениями несовершеннолетних в сети «Интернет»: дис. … канд. юрид. наук. Тамбов, 2009. С. 6.

6. Сколько в России детей, мужчин и женщин. URL: http://deepcool-ma.com/skolko-v-rossii-detej-muzhchin-i-zhenshhin/.html (дата обращения: 14.06.2016).

7. Шмыков Д.В. Противодействие обращению порнографических материалов или предметов: уголовно-правовой и криминологический анализ: дис. ... канд. юрид. наук. Нижний Новгород, 2011. С. 138.

8. Польшиков А.В. Уголовно-правовые и криминологические меры борьбы с изготовлением и оборотом материалов с порнографическими изображениями несовершеннолетних в сети «Интернет»: дис. ... канд. юрид. наук. Тамбов, 2009.

ENSURING THE SAFETY OF CHILDREN IN THE EXPANSION OF PORNOGRAPHIC MATERIALS OR OBJECTS

Shmykov D.V., candidate of Juridical Sciences, assistant professor of Department of entrepreneurship and economic security ,
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva street, 15

The article discusses the concept of protection the children from the impact of pornography, statistical data are provided and the main reasons of the low effectiveness of Russian legislation in countering the expansion of child pornography are examined. As one of the solutions of this problem, the author proposes changes to the norm, providing the liability for the distribution of pornographic materials or objects.

Keywords: pornography, security, protection, children, Internet, porn industry, economy.

УДК 338
ББК 65

ОЦЕНКА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Юшкова М.Б., студентка 4 курса, спец. «Экономическая безопасность»
Научный руководитель – доцент, к.э.н. Баталова Е.В.
Электронный адрес fedver@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева15

В данной статье автор проводит исследование продовольственной безопасности региона на примере Пермского края. Рассмотрены методы оценки продовольственной безопасности региона. Выявлены основные элементы продовольственной безопасности региона.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, экономическая и физическая доступность продовольствия, достаточность продовольствия

Обеспечение продовольственной безопасности является одним из приоритетных направлений политики государства, поскольку затрагивает обширный спектр национальных, социальных, экономических, демографических и экологических факторов.

Современное состояние системы продовольственного обеспечения населения России характеризуется снижением доли отечественного производства продуктов питания при возрастающей доле импорта в формировании продовольственных ресурсов; недостаточностью потребления населением основных продуктов

© Юшкова М.Б., 2018

питания с учетом определенных норм и стандартов, а также снижением качества продуктов питания, составляющих ежедневный рацион потребителей.

Таким образом, улучшение обеспечения граждан продовольственными продуктами представляет собой важную социально-экономическую задачу, решение которой имеет особое значение для России в целом и каждого ее региона, поскольку продовольственная безопасность формируется, в первую очередь на региональном уровне, что позволяет обеспечить в масштабах страны национальную продовольственную безопасность.

Обеспечение продовольственной безопасности на уровне региона представляется крайне затруднительным без реальной оценки сложившейся здесь ситуации. Конечно, сам процесс оценки не позволит обеспечить региональную продовольственную безопасность, но, по сути, он поспособствует выявлению существующих проблем в данной области и принятию необходимых мер по их устранению.

На сегодняшний день среди ученых отсутствует единая точка зрения на методику оценки продовольственной безопасности региона. Также нет единого мнения по поводу системы ее критериев и показателей на региональном уровне.

Некоторые ученые предлагают оценивать продовольственную безопасность региона на основе системы показателей. Например, А. Корбут предлагает оценивать продовольственную безопасности региона по таким показателям, как «доля расходов на продовольствие в общих расходах отдельных групп населения, территориальная доступность продуктов питания (измеряемую путем сравнения уровня розничных цен на одинаковые товары в разных регионах страны), уровень «удобства» продовольствия (доля в потреблении современных продуктов, которые снижают потери и экономят время работы в домашнем хозяйстве), степень «натуральности» и доброкачественности продуктов, влияние качества продуктов на состояние здоровья и продолжительность жизни, в том числе продуктов, полученных с помощью методов генной инженерии и биотехнологии, массовое коммерческое освоение которых началось в 1995 г. и др.» [6].

С. Парамонова и Л. Пашина предлагают оценивать продовольственную безопасность региона при помощи показателей физической и экономической доступности продуктов питания, достаточности продовольствия, качества и безопасности продуктов питания [7].

Другие ученые предлагают оценивать уровень продовольственной безопасности региона, с помощью комплексной оценки критериев, которая позволяет провести всесторонний анализ проблем, существующих в отдельных сферах продовольственной обеспеченности.

Например, Ю. Терентьев предлагает оценивать продовольственную безопасность региона через коэффициент региональной продовольственной безопасности ($К_{п.б.}$), который рассчитывается, как сумма коэффициентов элементов продовольственной независимости региона (объем ввозимого на территорию региона продовольствия, объем производимого в регионе продовольствия; финансовая и количественная доступность продуктов питания для населения региона).

Д. Г. Оловянников [5] предложил методику комплексной оценки продовольственной безопасности региона, основывающейся на расчете показателя степени региональной продовольственной безопасности (СРПБ), который определяется через сумму оценок основных критериев продовольственной безопасности (физическая и экономическая доступность продовольствия, достаточность потребления продуктов питания, а также их качество и безопасность).

Подробно изучив ряд доступных методик по оценке продовольственной безопасности на уровне региона, нами была выбрана методика, предложенная Д.Г. Оловянниковым, поскольку именно она является наиболее комплексной и позволяет оценить уровень и состояние продовольственной безопасности на региональном уровне по отдельным её аспектам. В таблице 1 представлены показатели и критерии оценки продовольственной безопасности региона согласно выбранной методике.

Таблица 1

Критерии и показатели продовольственной безопасности региона[1]

Критерий	Показатели	Уровень показателя
Физическая доступность (Ф)	$K_c = \frac{Объем\ производства\ продовольствия}{Общий\ объем\ потребления}$	Высокий (1,00); допустимый (0,75-0,99); низкий (0,50-0,74); недопустимый (ниже 0,50)
	$K_п = \frac{Объем\ экспорта\ продовольственных\ т}{Объем\ импорта\ продовольственных\ т}$	Высокий (1,00); допустимый (0,75-0,99); низкий (0,30-0,75); недопустимый (ниже 0,30)
Экономическая доступность (Э)	$K_б = \frac{Числ.населения\ с\ доходами\ ниже\ величины\ прожит.миним}{Общая\ численность\ населения}$	Высокий (0); допустимый (0-0,10); низкий (0,11-0,20); недопустимый (ниже 0,20)

[1] Примечание: коэффициент самообеспеченности (K_c), коэффициент покрытия импорта продовольствия ($K_п$), коэффициент бедности ($K_б$), коэффициент покупательной способности доходов населения региона ($\boldsymbol{K_д}$), коэффициент концентрации доходов ($K_{Дж}$) (индекс Джини), коэффициент достаточности (калорийности) ($K_к$), коэффициент структуры питания (рациона) ($K_р$), коэффициент качества ($K_ч$)

Окончание табл

	$K_д = \frac{\textit{Величина прожиточного минимума}}{\textit{Величина среднедушевого дохода}}$	Высокий (до 0,7); допустимый (0,08-0,20); низкий (0,21-0,70); недопустимый (выше 0,70)
	$K_{Дж} = 1 - \sum_{i-1}^{n}(L_i - L_{i-1})(S_{i-1} + S_i)$	Высокий (0-0,10); допустимый (0,11-0,30); низкий (0,31-0,50); недопустимый (выше 0,50)
Доступность продовольствия (Д)	Коэффициент достаточности (калорийности) ($K_к$), данный показатель измеряется калорийностью продуктов, составляющих суточный рацион питания человека, с учетом рекомендуемых медицинских норм потребления.	Высокий (выше 3050); допустимый (2150-3050); низкий (1520-2150); недопустимый (ниже 1520)
	Коэффициент структуры питания (рациона) ($K_р$), показывает величину отклонений потребления основных продуктов питания населением региона от рекомендуемых медицинских норм потребления.	Высокий (выше 0); допустимый ((-15)-0); низкий ((-30)-(-15)); недопустимый (ниже (-30))
Качество и безопасность питания (К)	Коэффициент качества ($K_ч$) рассчитывается через долю забракованной продукции.	Высокий (0); допустимый (до 0,10); низкий (0,10-0,20); недопустимый (выше 0,20)

Д.Г. Оловянников предлагает каждый из приведенных критериев разносить по четырех - балльной системе в зависимости от уровня безопасности: высокий (1), допустимый (2), низкий (3) и недопустимо низкий (4). Интегральный показатель уровня продовольственной безопасности региона рассчитывается как сумма балльных оценок отдельных критериев с последующей его дифференциацией: высокий уровень продовольственной безопасности – сумма баллов равна 4; допустимый уровень продовольственной безопасности – сумма баллов от 4 до 9 (при этом оценки по каждому критерию не должны превышать 2); низкий уровень продовольственной безопасности – сумма баллов от 5 до 13 (при этом оценки по каждому критерию не более 3, хотя бы один критерий равен 3); недопустимо низкий уровень продовольственной безопасности – сумма баллов более 6 (хотя бы один из критериев равен 4).

Как уже отмечалось ранее, проблемы обеспечения продовольственной безопасности актуальны для всех регионов Российской Федерации, в том числе и для Пермского края. С помощью выбранной методики проведем оценку продовольственной безопасности региона на примере Пермского края в период с 2010 по 2016 гг.

Применение приведенной методики оценки продовольственной безопасности региона показало, что в Пермском крае в период с 2010 по 2016 гг. физическая доступность продовольствия носила непостоянный характер. Об этом свидетельствуют расчеты коэффициента самообеспеченности (K_c) и коэффициента покрытия импорта продовольствия (K_n) (табл.2).

Коэффициент самообеспеченности региона продуктами питания за весь исследуемый период варьировался в пределах 0,76 – 0,93 это говорит о допустимом значении данного коэффициента.

Таблица 2

Физическая доступность продовольствия для населения Пермского края

Коэффициент	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
K_c	0,76	0,93	0,88	0,83	0,87	0,87	0,90
Уровень к-та	Допустимый						
K_n	0,55	0,7	0,8	1,0	1,0	0,9	0,6
Уровень к-та	Низкий	Допустимый		Высокий		Допустимый	Низкий

Коэффициент покрытия импорта продовольствия до 2011 находился на достаточно низком уровне (табл.2). В период с 2013 по 2015 гг. заметен значительный рост данного показателя, такая тенденция обусловлена активной политикой импортозамещения в результате введения антироссийских санкций. В 2015-2016 гг. прослеживается динамика снижения коэффициента покрытия импорта продовольствия. Такая динамика обусловлена невозможностью отечественных товаропроизводителей в достаточном объеме, обеспечить продовольствием все население страны, что привело к росту импорта продовольственных товаров на российских рынках.

Низкий уровень имела экономическая доступность продовольствия, выраженная через коэффициенты бедности, покупательной способности доходов населения и концентрации доходов (индекс Джини). В период с 2010 по 2016 г. рост коэффициента бедности и покупательной способности доходов населения составлял 13,3 и 9,09 % соответственно (табл. 3). В период с 2013 по 2016 гг. наблюдается характерный рост исследуемых показателей. Такая положительная тенденция роста данных показателей обусловлена превышением темпов роста индексов цен на продукты питания над темпами роста реальных располагаемых расходов населения вследствие экономического кризиса. В результате это привело к сокращению среднедушевых денежных доходов и росту уровня бедности населения.

За исследуемый период индекс концентрации доходов незначительно сократился (на 0,017), что свидетельствует о снижении степени неравномерности распределения населения по уровню доходов.

Таблица 3

Экономическая доступность продовольствия для населения Пермского края

Коэффициент	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Коэффициент бедности	0,13	0,14	0,12	0,11	0,12	0,13	0,15
Уровень показателя	Низкий						
Коэффициент покупательной способности доходов	0,3	0,31	0,29	0,28	0,29	0,3	0,33
Уровень показателя	Низкий						
Коэффициент Джини (индекс концентрации доходов)	0,431	0,426	0,428	0,430	0,427	0,424	0,414
Уровень показателя	Низкий						

Для комплексной оценки уровня достаточности потребления продовольствия используются два коэффициента: коэффициент структуры питания и коэффициент достаточности (калорийности). Для расчета данных коэффициентов было проведено сравнение величины потребления основных продуктов питания на душу населения в год, и уровня калорийности суточного рациона с рекомендованными Министерством здравоохранения и социального развития РФ нормами физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах для различных групп населения Российской Федерации. Они представляют собой усредненную величину необходимого поступления пищевых и биологически активных веществ, обеспечивающих оптимальную реализацию физиолого-биохимических процессов в организме человека.

Изучив динамику состава пищевых веществ в потребленных продуктах питания за 2010 -2016 гг. можно сделать вывод, что калорийность питания населения Пермского края за исследуемый период не соответствует установленным нормам физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах (табл.4).

В рационе питания населения Пермского края содержание углеводов существенно превышает установленные нормы потребления, однако, содержание белков и жиров в потребленных продуктах питания на 13 и 14 % соответственно ниже нормативных значений. Подобная структура потребления свидетельствует о несбалансированности рациона питания населения Пермского края.

Таблица 4

Состав пищевых веществ в потребленных продуктах питания, на потребителя в сутки [2]

	Всего			
	белки, г	жиры, г	углеводы, г	килокалории
2010	73,5	93,2	360,2	2585,1
2011	74,7	95,2	363,9	2623,2
2012	74,6	95,6	371,7	2658,1
2013	73,1	94,9	352,6	2569,7
2014	71,3	91,6	341,1	2485,7
2015	69,1	91,7	331,7	2440,0
2016	71,5	94,3	341,5	2511,9
Норма[1]*	82	110,2	81,7	2850
Уровень коэффициент достаточности	Допустимый			

*средние показатели рекомендуемых норм для мужчин и женщин

По состоянию на 2016 г. в Пермском крае необходимые объемы потребления достигнуты по нескольким видам продовольствия – хлебные продукты, картофель, яйцо, сахар, масло (табл. 5). Потребление по данным видам продовольствия в 2016

[1] "МР 2.3.1.2432-08. Нормы физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах для различных групп населения Российской Федерации. Методические рекомендации" (утв. Роспотребнадзором 18.12.2008)

г. превысило установленные нормы потребления пищевых продуктов на 30, 23, 2, 42 и 16 % соответственно. Наиболее низкий уровень потребления зафиксирован по овощам, фруктам, молоку – соответственно на 24, 41, 28% ниже рекомендуемой нормы потребления. При этом прослеживается положительная тенденция увеличения потребления продуктов питания на душу населения по всем основным видам продовольствия.

Таблица 5

Потребление основных продуктов питания на душу населения в год, килограммов [2]

	Хлеб и хлебные продукты	Картофель	Овощи и бахчевые	Фрукты и ягоды	Мясо и мясные продукты	Молоко и молочные продукты	Яйцо и яйцепродукты	Сахар и кондитерские изделия	Масло растительное и другие жиры
	Кг	Кг	кг	кг	кг	кг	штук	кг	кг
2010	125	105	103	54	59	227	274	36	13,2
2011	123	107	105	57	60	228	276	36	13
2012	125	123	104	56	61	235	277	37	13,3
2013	124	121	107	60	62	233	272	37	13,4
2014	127	113	102	60	61	232	273	37	13,7
2015	127	112	102	56	61	233	277	37	13,6
2016	125	117	107	59	62	233	266	34	13,9
Норма1	96	90	140	100	73	325	260	24	12

[1] Рекомендуемые Минздравом рациональные нормы потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания (Приказ Министерства здравоохранения РФ от 19 августа 2016 г. № 614 "Об утверждении Рекомендаций по рациональным нормам потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания").

Данные по потреблению основных продуктов питания населением позволяют оценить коэффициент структуры питания (рациона). За исследуемый период данный коэффициент находился в пределах допустимых значений, что свидетельствует о наличии отклонений потребления основных продуктов питания населением региона от рекомендуемых медицинских норм потребления.

Таблица 6

Расчет коэффициента структуры питания (рациона)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Коэффициент структуры питания (рациона)	-13,76	-12,78	-8,52	-10,07	-11,26	-11,27	-11,46
Уровень коэффициента	Допустимый						

Таким образом, фактическое потребление продуктов питания в Пермском крае является неудовлетворительным, по некоторым продовольственным товарам оно значительно ниже норм здорового питания, рекомендованных Минздравом РФ. Несомненно, имеется существенный недостаток в рационе питания: мяса, молока, фруктов, овощей.

Суточный рацион питания населения Пермского края по содержанию в нем пищевых веществ (белков, жиров, углеводов) является несбалансированным, поскольку в нем существенно преобладает содержания углеводов, а уровень содержания в нем белков и жиров является недопустимо низким.

Что касается качества продукции, то динамика удельного веса проб пищевых продуктов, не отвечающих требованиям гигиенических нормативов, имеет положительную тенденцию. В целом за 2010–2016 гг. в регионе выявлен недопустимо низкий уровень качества продовольствия, обусловленный увеличением объёмов забракованной продовольственной продукции. В 2016 г.

наибольший объем забракованного продовольственного сырья и пищевых продуктов составили рыба и рыбные продукты (табл. 7).

Таблица 7

Расчет коэффициента качества продовольствия

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Динамика удельного веса проб пищевых продуктов, не отвечающих требованиям гигиенических нормативов по микробиологическим показателям, %.							
Птица, яйца и продукты их переработки	-	7,7	12,5	8,86	10,59	10	9,4
Мясо и мясные продукты	-	6,3	4,5	5,53	6,38	6,09	8,45
Молоко и молочные продукты	-	7,1	4,8	5,75	5,95	6,05	6,7
Рыба и рыбные продукты	-	4,9	6,27	9,0	9,32	7,85	12,9
Уровень коэффициента качества	-	Недопустимо низкий					

Исходя из проведенных расчетов, количественная оценка показателя СРПБ за период 2010 - 2016 гг. будет иметь следующий вид: СРПБ (2010)=3+3+2+4=12 баллов; СРПБ (2011)=2+3+2+4=11 баллов; СРПБ(2012)=2+3+2+4=11 баллов; СРПБ(2013)=2+3+2+4=11баллов; СРПБ(2014)=2+3+2+4=11 баллов; СРПБ(2015)=2+3+2+4=11баллов; СРПБ(2016)= 3+3+2+4=12 баллов. За исследуемый период уровень СРПБ следует оценить как низкий.

Таким образом, проанализировав продовольственную безопасность Пермского края, можно сделать вывод о наличии серьезных проблем в области регулирования продовольственного рынка региона. Основной из них является низкая степень экономической доступности продовольствия, что и обуславливает недостаточность его потребления, оказывая влияние на калорийность питания и структуру рациона населения.

Иными словами, главные проблемы в регулировании продовольственного рынка региона связаны с поддержанием платежеспособного спроса на продукты питания, и как следствие, с проведение неэффективной политики государства в области уве-

личения доходов населения. Поскольку именно низкий платежеспособный спрос населения ограничивает сбыт продукции сельскохозяйственного производства и тормозит развитие агропромышленного комплекса. Поэтому меры по его стимулированию являются наиболее приоритетными в обеспечении продовольственной безопасности региона.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 30 января 2010 г. N 120 "Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации"
2. Федеральная служба государственной статистики. Электронный ресурс. URL: http://www.gks.ru/
3. Федеральная таможенная служба. Электронный ресурс URL: http://www.customs.ru/
4. Найданова Э.Б., Полянская Н.М. / Обеспечение продовольственной безопасности региона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ecfor.ru/wp-content/uploads/2017/05/08-prodovolstvennaya-bezopasnost-regiona-buryatiya.pdf
5. Оловянников Д.Г. Методика оценки состояния продовольственной безопасности региона на примере Республики Бурятия / Д.Г. Оловянников // Известия ИГЭА. — 2009. — № 3 (65). — С. 60-63.
6. Оценка продовольственной безопасности региона [Электронный ресурс]. — Режим доступа:http://studopedia.ru/17_152871_otsenkaprodovolstvennoy-bezopasnosti-regiona.html.
7. Парамонова С.В. Оценка продовольственной безопасности региона / С.В. Парамонова, Л.Л. Пашина [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://zhurnal.ape.relarn.ru/articles/2004/109.html.
8. Продовольственная безопасность региона [Текст]: монография / Т.В. Ускова, Р.Ю. Селименков, А.Н. Анищенко, А.Н. Чекавинский. – Вологда : ИСЭРТ РАН, 2014. – 102 с.

ASSESSMENT OF FOOD SECURITY OF THE PERM REGION

Yushkova M. B. student of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

In this article, the author conducts a study of food security in the region on the example of the Perm region. The methods for assessing food security in the region. The basic elements of food security of the region are revealed.

Key words: food security, economic and physical availability of food, food sufficiency

СЕКЦИЯ 6. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ

УДК 336.7
ББК 65.38

ИННОВАЦИОННЫЙ РЫНОК ПЕРМСКОГО КРАЯ

Бибова Е.А., студентка 5 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор М. Н. Руденко
Электронный адрес: bibovaea@mail.ru
Пермский Государственный Национальный Исследовательский Университет, 614990 г.Пермь, ул. Букирева, 15

Данная статья посвящена анализу инновационного рынка Пермского края. В ней регион анализируется с помощью показателей, которые характеризуют инновационную привлекательность или же инновационный риск региона. В статье произведен оценочный анализ уровня инновационной активности региона, численности персонала, разработок, а также объема инновационных товаров и услуг. В заключение сделаны выводы об инновационном климате в Пермском крае.

Ключевые слова: инновации, инновационная политика, инновационный рынок, инновационная деятельность рейтинговое агентство, инновационная активность предприятий, регион.

В настоящее время активное ведение инновационной деятельности считается одним из важнейших условий конкурентоспособности предприятия. На мировом рынке выигрывает тот, кто имеет развитую инфраструктуру реализации нововведений, а

©Бибова Е.А., 2018

также кто владеет наиболее эффективным механизмом инновационной деятельности. Пермский край входит в состав Приволжского Федерального округа и Уральского экономического района. Располагается к западу от Уральских гор. Граничит на севере с Республикой Коми, на западе с Кировской областью и Удмуртией, на юге – с Башкортостаном, на востоке – со Свердловской областью. В Пермский край входит 42 муниципальных района, 5 городов, 1 закрытое административно-территориальное образование, Административный центр – город Пермь. Население края по данным Пермьстата на 2015 год – 2632,1 тыс. человек (75,7 % населения городские).

Пермский край реализует комплекс мероприятий, направленный на инновационное развитие региона. Законодательно комплекс поддерживается:

1. Законом Пермского края № 220 «О науке и научно-технической политике в Пермском крае» от 2 апреля 2008;

2. Закон Пермского края № 238 «Об инновационной деятельности в Пермском крае» от 11 июня 2008 года;

3. Государственной программой Пермского края «Экономическая политика и инновационное развитие» от 3 октября 2013 года;

4. Государственная программа «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» на 2013 – 2020 годы и другие.

На территории региона существуют дополнительные источники финансирования, а именно: финансовая группа «Ермак», Ассоциация научный и инновационных учреждений и предприятий Пермского края, региональное представительство Фонда содействия инновациям, Пермская торгово-промышленная палата, «Технопарк Пермь», Пермский фонд развития предпринимательства. Помимо этого в крае действуют инновационные проекты: инновационный территориальный кластер «Технополис «новый Звездный», инновационный кластер волокно-оптических технологий «Фотоника», а также предприятия: ООО «Форт-Телеком», ЗАО «Экат», ОАО «Морион», ЗАО «ИВС - Сети», ООО НПФ «НЭКСИС», ЗАО «Проектно- конструкторское предприятие «Адсорбер», ЗАО «Новомет-Пермь» и другие [3].

Пермский край располагается на 13 месте среди инновационных регионов страны, тем самым находясь во второй группе по значению российского регионального инновационного индекса (РРИИ = 0.4136) [4].

В 2016 год в Пермском крае исследования и разработки выполняло 68 организаций, наибольшее количество из которых – ВУЗы (рис. 1). Далее научно-исследовательские организации (например: ОАО «ПНППК»), организации промышленности, имевшие научно-исследовательские проектно-конструкторские подразделения (например: ООО НПП «Системы контроля»), конструкторские, проектно-конструкторские, технологические организации, проектные и проектно-изыскательские организации, прочие. За последние несколько лет существует тенденция сокращения количества участников рынка научных разработок и исследований. Такое явление может быть вызвано тем, что в крае существует недостаток и старение научно-исследовательской базы. Тем не менее, регион имеет высокие наукоемкие промышленные предприятия, а также научно-исследовательские организации, которые осуществляют научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки.

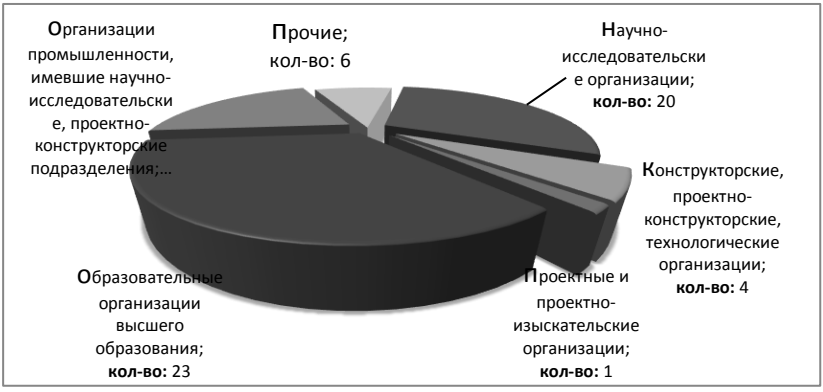


Рис.1. Число организацийв Пермксом крае, выполнявших исследовнаия и разработки в 2016 г.

Успех инновационной деятельности во многом зависит от ценного ресурса инновационного развития – сотрудника. Обладая особыми стратегическими и оперативными функциями, человеческий фактор играет центральную роль в интеллектуализации и информатизации производства[1]. Увеличение персонала в Пермском крае до 2015 года способствовало предприятиям края вести бесперебойную работу, внедряя новшества в производство (таб. 1). Данный фактор можно расценивать как заинтересованность научных работников в повышении производительности труда либо поддержка персонала со стороны предприятия.

Таблица 1

Численность персонала, занятого исследования и разработками в Пермском крае в период с 2012 по 2016 года.

	2012	2013	2014	2015	2016
Численность персонала – всего	10034	10319	10588	11005	10304
в том числе:					
исследователи	5303	4959	5259	5162	4917
техники	1007	1101	1276	1561	1531
вспомогательный персонал	2762	2918	2752	2845	2615
прочий персонал	962	1341	1301	1437	1241

Из выше представленной таблицы видно, что в 2016 году численность персонала идет на спад. Данное явление можно трактовать резкое сокращение работников на предприятии, старение научных кадров, высококвалифицированные кадры переезжают в более развитые регионы (страны), отсутствие стимулов для привлечения и закрепления специалистов в сфере науки и техники. Главным критерием работников является заработная плата, а она у сотрудников, которые занимаются исследованиями в России, невысокая в сравнении с западными странами.

При рассмотрении активности предприятий в сфере инноваций в Пермском крае выяснилось, что показатель с 2012 года

начал ускорено снижаться, в то время как в 2011 году прослеживается пик активности инновационных предприятий (рис. 2). Снижение активности может быть вызвано финансово-экономическим кризисом в регионе, который снизил объемы затрат на инновации со стороны предприятий, а также уменьшил уровень заимствований на ведение инновационной деятельности, так как рынок кредитования не мог предложить более выгодные условия для заёмщиков.



Рис.2. Инновационная активность организаций в Пермском крае в период с 2011 по 2016 года.

В таблице 2 представлены показатели по поступлению патентных заявок и выдаче охранных документов в Пермском крае.

Таблица 2

Поступление патентных заявок и выдача охранных документов в Пермском крае за 2012-2016 года.

	Подано заявок на выдачу патентов:				Выдано патентов:			
	на изобретения	на полезные модели	на промышленные образцы	Итого	на изобретения	на полезные модели	на промышленные образцы	Итого
2012	393	233	5	631	393	193	10	596
2013	400	264	16	680	348	208	8	564
2014	385	175	11	571	317	219	4	540
2015	360	131	9	500	366	120	14	500
2016	399	143	15	557	252	104	9	365

По показателям подачи патентных заявок и выдаче прослеживается снижение спустя 5 лет, поступление заявок на 11,72%, выдача – на 38,75% соответственно, что свидетельствует о недостаточной заинтересованности компаний региона во внедрении инноваций на производство. Объем выданных патентов гораздо ниже поданных заявок, а также данная сфера достаточно нестабильна в регионе. Стоит выделить, что рынок патентов на изобретения обладает более выраженной динамикой, что нельзя сказать о патентах на промышленные образцы.

Данные по объему инновационных товаров, оказанных работ и услуг показывают, что тенденция к росту присутствует в регионе (таб. 3).

Таблица 3

Объём инновационных товаров, работ, услуг Пермского края за 2012-2016 года

	2012	2013	2014	2015	2016
Добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, производство и распределение электроэнергии, газа и воды, млн. руб.	73866,9	174431	98947,3	83057,6	183738,1
Связь, деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, научные исследования и разработки, предоставление прочих видов услуг, млн. руб.	9459,3	12473	10068,2	13287,1	10109,8
Итого всего, млн. руб.	83326,2	186904	109015,5	96344,7	193847,9

За 5 лет увеличение объемов инновационных товаров, услуг, работ возросло на 110 512,7 млн. рублей (57, 01%). Лидирующее значение занимают инновационные товары по добыче полезных ископаемых, обрабатывающему производству и распределению электроэнергии, газа и воды, так как край богат природными ресурсами и мощным промышленным потенциалом.

В Пермском крае большую часть затрат на научные исследования и разработки занимают затраты на оплату труда, которые с каждым годом растут (рис. 3). Далее растут также страховые взносы в Пенсионный фонд, Фонд социального страхования, Фонд обязательного медицинского образования. Затраты на приобретение оборудования занимают низкую позицию, что очень странно, так как для хорошего результата научных исследований и разработок необходимо новейшее оборудование.

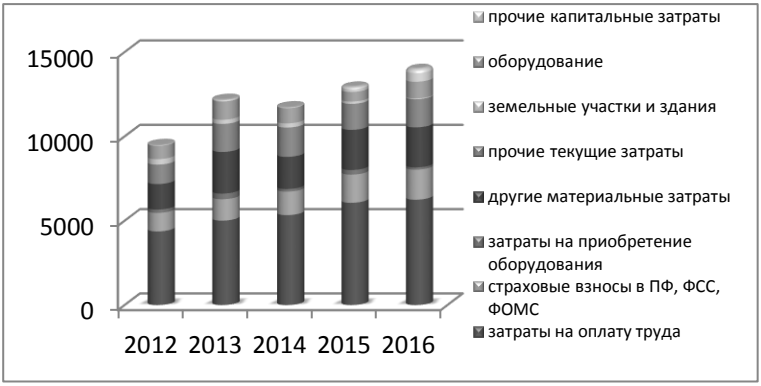


Рис. 3. Внутренние затраты на научные исследования и разработки по видам затрат в Пермском крае за 2012-2016 гг.

Таким образом, благодаря анализу инновационного рынка Пермского края следует отметить, что состояние инновационной деятельности в крае не идеально. Инновационная активность организаций с каждым годом снижается, но при этом объем инновационных товаров, услуг, работ увеличивается совместно с увеличением внутренних затрат на научные исследования и разработки. Следовательно, предприятия Пермского края готовы развивать свою инновационную деятельность, готовы разрабатывать, выпускать свою продукцию, но их деятельность зачастую тормозится. Поэтому следует улучшать маркетинговое сопровождение, создавать стратегию продвижения инновационной продукции, а также создавать более выгодные условия для предприятий, которые занимаются инновационной деятельностью.

Список литературы

1.Кузнецова Е.Ю., Иода Е.В. «Оценка эффективности инновационной деятельности» // Сборник статей «Социально-экономические явления и процессы»

2. Закон Пермского края № 238 «Об инновационной деятельности в Пермском крае» от 11 июня 2008 года

3.Официальный сайт Министерства экономического развития и инвестиций Пермского края, [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://economy.permkrai.ru/

4.«Ассоциация инновационных регионов России». Режим доступа: http://www.i-regions.org/

INNOVATIVE MARKET IN THE PERM REGION

Bibova E.A., student of the 5th year

Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article is devoted to the analysis of the innovative market of the Perm region. In it, the region is explored by several indicators that characterize the innovative attractiveness or innovative risk of the region. The article provides an evaluation analysis of the level of innovation activity in the region, the number of personnel, developments, and the volume of innovative goods and services. In conclusion, conclusions are drawn about the innovative climate in the Perm Krai.

Keywords: innovation, innovation policy, innovation market, innovative activity rating agency, innovative activity of enterprises, region.

СЕКЦИЯ 7. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336.7
ББК 65.5

ОЦЕНКА НАЦИОНАЛЬНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ КАК ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РФ

Булатова Ю.Р. и Щербина Г.Д. студенты 4 курса
Научный руководитель – старший преподаватель М.В. Шляпина
Электронный адрес: gregorynes@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной работе раскрываются проблемы национальной платёжной системы, а также предлагаются пути их решения посредством создания системы оценки национальной платежной системы (далее - НПС), в основе которой лежит классификация и анализ рисков характерных для платежных систем. На основе этого сделан вывод о необходимости серьезных трансформационных изменений в национальной платежной системе России, и предложены возможные направления применения разработанной системы оценки.

Актуальность данной работы обуславливается тем, что в банковской сфере стоимость информации очень высока, за счет превалирования персональных данных клиентов, обладание которыми даёт возможность получить несанкционированный доступ к финансовым ресурсам, и оказать негативное влияние на экономическую безопасность РФ.

© Булатова Ю.Р. и Щербина Г.Д., 2018

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность, экономика, национальная платежная система, НПС «МИР», информационная безопасность, оценка рисков, методика оценки, Российская Федерация.

Для современной России в числе важнейших аспектов в противостоянии негативным тенденциям, связанным с многочисленными западными санкциями, есть обеспечение стабильности экономической системы государства и банковской системы, как одной из частей экономики. Вследствие этого, необходимость разработки и внедрение в использование национальных платежных систем, можно считать одним из главных и перспективных шагов в этом направлении.

Таким образом, с целью защиты внутреннего рынка банковских услуг от негативных последствий западных санкций в июле 2014 года было принято решение правительством Российской Федерации о создании национальной платежной системы «МИР», которая послужила первым национальным российским альтернативным вариантом по отношению к международным платежным системам — Visa и MasterCard.

Основным отличием российской платежной системы «МИР» является основная валюта. Если для Visa – это американский доллар, для MasterCard – американский доллар и Евро, то для платежной карты «Мир» таковой валютой выступает наш российский рубль.[5]

Необходимость оценки надежности информационной безопасности национальных платежных систем обуславливается непосредственным влиянием на экономическую и национальную безопасность государства, так как все транзакции проходят за счет национальной валюты, к тому же в дальнейшем планируется тотальный переход всех бюджетных учреждений, осуществление пенсионных выплат с использованием данных систем.

Модель комплексной оценки надежности ПС банка

Для оценки данной платежной системы предлагается разработать Модель комплексной оценки надежности ПС банка, ко-

торая будет базироваться на оценке рисков возникающих в процессе обеспечения бесперебойного функционирования ПС и защиты информации.

Риски платежных систем — это риски, характерные для структуры платежных систем, а также субъектов, которые участвуют в платежных системах и платежных операциях.

Риски платежных систем оказывают влияние как на межбанковские платежные системы, которые в основном используются банками для проведения переводов по собственным счетам, так и на клиентские платежные системы, в которых банки осуществляют платежи от имени клиента, выступая в качестве профессиональных поставщиков услуг.

Также риски могут порождаться непосредственно самой платежной системой, например, в результате недостаточного контроля или структурных недоработок системы. Данные системы могут распространять риски от банка к банку или от одной страны к другой, если ключевой участник платежной системы не может выполнить свои платежные обязательства. В таком случае сама платежная система может стать каналом распространения системного риска на национальный или международный уровень, если нарушения или убытки ведут к цепной реакции в различных системах.

Особенной характеристикой рисков платежных систем является, по сравнению с кредитными рисками, характерными для банковского кредитования, их высокая повторяемость и короткая продолжительность. При безотзывном платежном переводе риски получателя снижаются до минимума, в то же время всегда существует вероятность рисков, присущих платежам, так как платежные поручения направляются ежедневным непрерывным потоком.

В связи с этим можно выделить следующие типы рисков:

• кредитный риск – риск, возникающий, когда одна из сторон, вследствие полной или частичной неплатежеспособности не может полностью выполнить свои финансовые обязательства в установленный договором срок;

• риск ликвидности, выражается в неспособности Опера-

тора или Участника платежной системы единовременно и немедленно финансировать свою деятельность, исполнить свои финансовые обязательства, выполнять свои обязательства в срок их наступления, без последующих существенных для финансовой устойчивости убытков;

• операционный риск, включает в себя принципы непрерывности деятельности и надежности осуществления операций, осуществляемых Оператором платежной системы при выполнении им функций обеспечения безопасности функционирования платежной системы (БФПС), а также защиты Участников ПС;

• правовой риск - риск возможных потерь, обусловленный неспособностью выполнения требований законодательства, нарушением законодательства Участниками платежной системы, юридическими ошибками в работе Оператора платежной системы;

• иные риски, связанные с влиянием на БФПС иных факторов, отличных от технологического обеспечения и финансового состояния кредитной организации.[4]

Для того чтобы оценить риски различных платежных систем, необходимо определить вероятность их возникновения (частоту) и возможные убытки (тяжесть последствий) платежной системы, с последующим разделением на риски:

- Специфические для банка;
- Специфические для системы;
- Системные риски.

Исходя из информации о частоте и тяжести возможных последствий[1][2], порождаемых наступившими рисковыми событиями составляется матрица рисков. Для оценки рисковых событий используется трех ранговая шкала:

1. Низкий* риск;
2. Средний риск;
3. Высокий риск.

Данная матрица - «Матрица рисков» является одной из версий «Матрицы функций выигрыша» - разработанной Джоном

[1] Правила платежной системы «Сбербанк» - 2017г.

Фон Нейманом и опубликованной в его книге 1948 года – «Теория игр и экономическое поведение». Для заполнения клеток используется «Критерий минимаксного риска Сэвиджа», который настраивает на выбор варианта минимального риска при неблагоприятных условиях. Отношение к риску пессимистически-оптимистическое. Результат считается гарантированным. Формула:

$$K(R^*, \Pi^*) = min_i * max_j * r_{ij}, \text{где} \quad (1)$$

min_i- минимально возможный убыток
max_j- максимально возможный убыток
r_{ij}- частота возникновения

Таблица 2

Матрица рисков

	Тяжесть возможных последствий									
Частота	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
A	низкий	низкий	низкий	низкий	низкий	средний	средний	высокий	высокий	высокий
B	низкий	низкий	низкий	средний	средний	средний	высокий	высокий	высокий	высокий
C	низкий	низкий	средний	средний	средний	средний	высокий	высокий	высокий	высокий
D	низкий	низкий	средний	средний	средний	высокий	высокий	высокий	высокий	высокий
E	средний	средний	средний	высокий	высокий	высокий	высокий	высокий	высокий	высокий

* Приемлемый уровень риска в Платежной системе

Рамки частоты реализации рисковых событий (A, B, C, D, E) определяются на основании информации о продолжительности реализации рисковых событий в рамках проблем функционирования субъектов Платежной системы, и ежеквартальной оценки, проводимой Оператором платежной системы. Постоянному мониторингу, включая онлайн мониторинг, подлежат рисковые события, уровень тяжести последствий от которых относится к «Высокому» в матрице рисков. Риски с «низким» уровнем

отслеживаются и анализируются в рамках процедур управления рисками, осуществляемых Оператором и Участниками ПС.

Оценки, специфические для банка или специфические для системы, а также оценки самой системы определяются следующим образом:

— Возникновение специфических рисков для банков, может приводить к убыткам отдельных банков или даже вызывать банковский кризис;

— Риски, специфические для системы, возникают в процессе нарушения одного из сегментов платежной системы (например, использования пластиковых карт), что провоцирует угрозы для устойчивости и надежности платежных систем (характерная особенность – частота реализации низкая, убытки огромные);

— Системный риск возникает в критических обстоятельствах, при которых в результате нарушения функционирования всей платежной системы или отдельной её части, происходит существенное снижение способности или неспособность системы предоставлять обществу платежные услуги.

Эффективное и безопасное функционирование платежной системы требует устранения низких по ущербу, но высоких по частоте рисков, а также предупреждения возникновения редких рисков, с большими убытками.[1]

Общая схема классификации рисков, специфических для платежной системы, представляет собой перекрестную оценку приведенных выше рисков платежных систем и типов платежных систем (Таблица 3). Данная схема была разработана и использована ПАО «Сбербанк» для оценки рисков и выявления их значимости в различных платежных системах, в том числе и в платежной системе «Сбербанк». Применяя данную схему, мы можем выбрать оптимальную ПС, отвечающую текущим и будущим потребностям в деятельности и обеспечении информационной безопасности банка.

Каждая строка в Таблице 3 содержит информацию об отличном от других типе риска, а каждая колонка — максимально однотипную платежную систему с характеристикой риска. При

внесении оценки каждого риска/системы такая таблица представляет сводные данные по риску. К примеру, по рискам платежной системы конкретного банка или страны. Системы, которые максимально объединены в соответствии с рисками (кредитовые и дебетовые переводы, экспресс-переводы, чеки), можно оценивать по различным типам рисков. Например, по кредитным, клиринговым, рискам ликвидности, операционным рискам, рискам внешней среды, расчетным и общим системным рискам.

Таблица 3

Общая схема классификации рисков, и их значимости в однотипных ПС[1]

Оценка рисков, специфических для платежной системы			
Тип риска/система	Система 1	Система 2	Система 3
Риск А	Оценка	Оценка	Оценка
Риск В	Оценка	Оценка	Оценка
Риск С	Оценка	Оценка	Оценка

Данная схема была разработана Банком Международных Расчетов (БМР) для анализа и оценки развития системы средств электронных платежей (Таблица 4)[2], публикация которого осуществляется в их ежегодном отчете.

Таблица 4 показывает возможное использование модели для анализа рисков, характерных для системы кредитовых переводов платежной системы «МИР». Каждая строка соответствует одному из основных типов риска, а каждая колонка соответствует уровню риска (риски, специфические для банка или специфические для системы, системный риск определены в соответствии с классификацией, представленной в части “Концепции риска”). Таким образом, каждая ячейка таблицы является оценкой указанного сочетания основного риска и уровня риска.

[1] Правила платежной системы «Сбербанк» - 2017г.

[2] «Анализ развития системы электронных средств платежей» БМР

Таблица 4

Оценка рисков системы кредитовых переводов платежной системы «МИР»

Тип риска/ Уровень риска	Риск, специфический для системы	Риск, специфический для банка	Системный риск
Кредитные риски			
Кредитные риски банка	Нет	Нет	Нет
Кредитные риски клиента	Нет	Нет	Нет
Риски ликвидности	Нет	Низкий	Низкий
Операционные риски			
Риски информационной системы	Низкий	Низкий	Низкий
Административные риски	Нет	Низкий	Низкий
Криминальные риски	Низкий	Низкий	Нет
Риски внешней среды			
Риски изменений в законодательстве или рыночной практике	Нет	Нет	Нет
Риски утраты доверия	Низкий	Низкий	Низкий
Риски технологических перемен	Низкий	Нет	Нет
Риски катастроф	Низкий	Низкий	Низкий
Клиринговые и расчетные риски			
Системные риски	Нет	Низкий	Низкий
Риски обеспечения	Нет	Нет	Нет
Риски отмены расчетов	Нет	Нет	Нет
Системный риск	Нет	Нет	Нет

В зависимости от объема и различных типов задействованных платежных систем, у разных банков, риски, характерные для осуществления платежных переводов различаются. По данной причине на основе конкретных платежных услуг или систем

банка, проведение общей оценки рисков платежных систем является труднореализуемым. Таким образом, банкам необходимо самостоятельно регулярно проводить оценку надежности платежных систем, с использованием данных на текущий момент операционной деятельности и представленной выше модели оценки рисков.

Банк мог бы с помощью данной модели провести анализ частоты возникновения различных рисков (т.е. ежегодно, один раз в 3-5 лет) и величину финансовых убытков, понесенных банков в результате реализации рисковых событий по различным платежным системам. Кроме того, данная модель позволяет банку определить максимально существенные убытки по каждому риску и, таким образом, спрогнозировать максимальный ущерб который мог бы быть понесен банком, при участии в иных платежных системах.

Наиболее труднореализуемая и одновременно самая эффективная задача, заключается в прогнозировании возможных убытков, которые может понести банк в результате внедрения в ближайшие 5-10 лет новых платежных систем. Если руководство банка посчитает, что риски являются критическими, то оценка также должна учитывать предлагаемые меры по снижению рисков.[3]

Таким образом, можно сделать вывод, что эффективность НПС, прежде всего, выражается в применении безналичных технологий, которые помогают бороться с теневым сектором экономики, что, в итоге, приводит к увеличению налоговых доходов бюджета страны. В связи с этим важна безопасность в НПС, так как это один из факторов, который влияет на использование электронных платежных инструментов. Также необходимо максимально упростить механизмы оплаты внутри страны и минимизировать издержки для пользователей национальных платежных систем, т.к. их дешевизна должна являться катализатором, благодаря которому населению будет выгодно пользоваться подобными системами.

Данная методика анализа и оценки подходит как для межбанковских платежных систем, так и для розничных систем. Отличие заключается в том, что для различных платежных систем

количественная характеристика указанных показателей может различаться. При оценке межбанковских платежных систем существенным элементом является безопасность платежей, потому что задержка или прекращение расчета платежей вовсе могут привести к недостаточности или потере ликвидности в банках. В худшем случае такие сбои могут нарушить финансовую стабильность. В силу того, что розничные платежные системы обрабатывают преимущественно небольшие по стоимости платежи (пример – НПС «МИР»), возникающие проблемы в платежных системах не могут нанести значительный вред финансовой стабильности банков. По этой причине, основной акцент при оценке эффективности розничных платежных систем делается на скорости и разумности цены трансакции.

Уникальность модели состоит в том, что она может быть использована для составления сводного анализа в разрезе платежных систем, участников платежных систем, операторов услуг платежной инфраструктуры.

По нашему мнению, единственным недостатком данной модели является её разветвленность и сложность в оценке, вследствие огромного количества статистических данных собранных операторами в ходе ежедневного мониторинга, а также постоянного прогресса в области информационных технологий генерирующих новые угрозы, а значит и новые риски.

Исходя из этого, при оценке безопасности НПС необходимо также рассматривать качественные показатели, которые отражают организационные характеристики, влияющие на безопасность НПС:

- доступность платежных услуг для физических и юридических лиц (в региональном и социальном аспекте);
- уровень финансовой грамотности населения;
- степень участия центрального банка в НПС;
- практика стимулирования безналичных платежей и ограничения расчетов наличными.

Такой анализ позволит, более полно и качественно оценить эффективность функционирования национальной платежной си-

стемы России, определить в ней «узкие места» и проблемы, требующие решения, а также сформулировать пути ее дальнейшего развития.

Список литературы

1. Особенности обеспечения информационной безопасности в банковской системе [Электронный ресурс]. URL: http://www.antimalware.ru/analytics/technology_analysis/features_information_security_in_the_banking_system (дата обращения: 10.04.2018);
2. Правила платежной системы «Сбербанк» - 2017г. [Электронный ресурс]: Сбербанк России. URL: www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/paysystem_rules.pdf/ (дата обращения: 10.04.2018);
3. Проблемы информационной безопасности банков [Электронный ресурс]. URL: http://uchit.net/catalog/Bankovskoe_delo/81596/ (дата обращения: 10.04.2018);
4. Ясенев В. Н. Информационная безопасность в экономических системах [Электронный ресурс]: учебное пособие. Н. Новгород: Изд-во ННГУ, 2006. URL: http://www.iee.unn.ru/files/posobya/ib_yasenev.pdf (дата обращения: 10.04.2018);
5. Информационная безопасность банков [Электронный ресурс]. URL: http://www.arinteg.ru/articles/informatsionnaya-bezopasnost-bankov-26722.html (дата обращения: 10.04.2018);
6. «Анализ развития системы электронных средств платежей» БМР [Электронный ресурс]. URL: http://ecsocman.hse.ru/data/675/878/1219/kopytin_fk.pdf (дата обращения: 10.04.2018);

EVALUATION OF NATIONAL PAYMENT SYSTEMS AS A BASIS OF ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

J.R. Bulatova and G.D. Shcherbina, students of 4th year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15

The article reveals the problems of the national payment system, as well as suggests ways to solve them through the creation of an evaluation system for the NPS, which is based on the classification and analysis of risks characteristic of payment systems. Based on this, the conclusion was made that there is a need for serious transformational changes in the national payment system of Russia, and suggested possible directions for applying the developed assessment system.

The urgency of this work is due to the fact that in the banking sector the cost of information is very high, due to the prevalence of personal data of clients, the possession of which gives an opportunity to gain unauthorized access to financial resources and to have a negative impact on the economic security of the Russian Federation.

Key words: *national security, economic security, economy, national payment system, MIR NPS, information security, risk assessment, valuation technique, Russian Federation.*

УДК 336.13
ББК 65.261.1

РЕЗЕРВЫ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

Иризепова М.Ш., к.э.н., доцент
Электронный адрес: irizepovams@volsu.ru
Волгоградский государственный университет
400062 г. Волгоград, пр. Университетский, 100

В данной статье описаны финансовые резервы, создаваемые в пенсионной системе Российской Федерации. Показано, что некоторые аккумулируемые финансовые ресурсы, имеющие большинство признаков резервов, в пенсионном законодательстве не заявлены как «резервы».

Ключевые слова: резервы пенсионных фондов, резервы Пенсионного фонда России, финансовые резервы пенсионной системы.

В современной отечественной теории финансов до сих пор системно не исследовались резервы пенсионной системы. В данной статье описаны резервы, которые могут создаваться, и создаются в Пенсионном фонде России (ПФР) (рис. 1).

Не все аккумулируемые финансовые ресурсы, обладающие признаками резервов, в пенсионном законодательстве заявлены как «резервы». Например, «Средства пенсионных накоплений», «Средства пенсионных накоплений застрахованных лиц, которым назначена срочная пенсионная выплата», «Фонд гарантирования пенсионных накоплений». Кроме того, отметим, что нормативная база, регулирующая функционирование резервной системы ПФР, не собрана в едином документе. Она представляет собой совокупность законов, норм и правил, сосредоточенных в

© Иризепова М.Ш., 2018

многочисленных актах пенсионного законодательства. Одновременное описание качественных (нормативно-правовых) и количественных характеристик резервов пенсионной системы встречает весьма серьезные затруднения. Описание особенностей формирования и использования разных видов резервов ПФР выявляет некоторые неточности, в том числе и терминологического порядка, которые уже сейчас требуют своей корректировки.

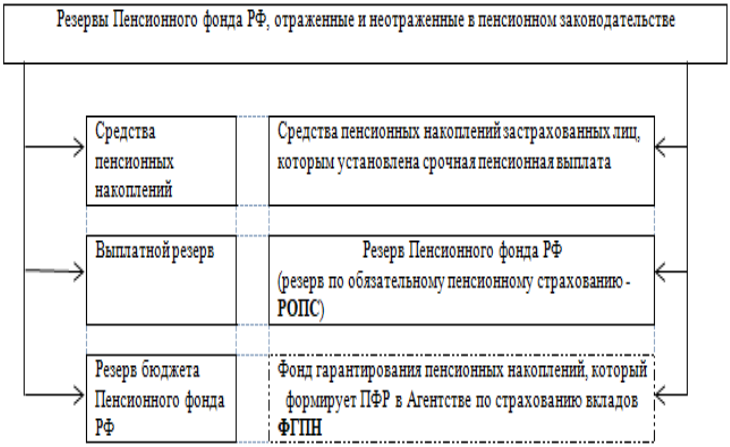


Рис. 1. Резервы Пенсионного фонда России
Источник: составлено автором

Перечень резервов, которые мы представили на рис. 1, в отчетах ПФР об исполнении бюджета не включаются ни в его доходы, ни в его расходы, а содержатся в приложении 3 «Источники внутреннего финансирования дефицита бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации по кодам классификации источников финансирования дефицитов бюджета». В этом разделе можно встретить такую структурную единицу, как «финансовый резерв бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации», который не описан ни в одном из законов, регулирующих работу пенсионной системы, но который включает в себя, судя по отчету, и средства пенсионных накоплений, и данные о движении выплатного

резерва, и денежные средства в пользу застрахованных лиц, которым назначена срочная пенсионная выплата, а также резерв по обязательному пенсионному страхованию.

Проведенный нами анализ законодательных норм и положений, регулирующих формирование разных резервов в пенсионной системе, а также Отчетов ПФР об исполнении бюджета за разные годы, включая 2016 год; Заключений Счетной палаты РФ на Отчеты об исполнении бюджета ПФР за соответствующие годы; данных Минфина РФ о стоимости активов, в которые инвестированы пенсионные накопления («Обзор инвестирования средств пенсионных накоплений в 2016 году»), позволил обобщить их количественную и качественную оценку, которую мы представили в таблице 1.

Таблица 1

Основные показатели резервов в системе ПФР

Вид резерва	Значение в 2016 году (млн руб.)	Дополнительные характеристики
Средства пенсионных накоплений	2 011 200,0	Может относиться к типу совершенного, внутреннего резерва, регулируемого пенсионным законодательством и ЦБ РФ
Выплатной резерв	7 307,02	Совершенный, внутренний, резерв, регулируемый пенсионным законодательством, ЦБ РФ. Основные функции – сохранение средств для выплаты накопительной пенсии, гарантийная
Средства пенсионных накоплений застрахованных лиц, которым установлена срочная пенсионная выплата.	1 888,61	Может относиться к типу совершенного, внутреннего резерва, регулируемого пенсионным законодательством и ЦБ РФ. Основная функция – сохранение средств для срочных пенсионных выплат
Резерв обязательного пенсионного страхования	41 340, 75	Совершенный, внутренний резерв, регулируемый пенсионным законодательством и ЦБ РФ. Основная функция – самострахование и представляет собой первый уровень системы гарантирования сохранности обязательных пенсионных накоплений
Резерв бюджета ПФР	Не создавался	Совершенный, внутренний резерв, регулируемый пенсионным законодательством и ЦБ РФ. Основная функция – обеспечение в среднесрочной и долгосрочной перспективе финансовой устойчивости системы обязательного пенсионного страхования
Фонд гарантирования пенсионных накоплений	239,47	Внешний, совершенный, страховой резерв. Основная функция – гарантирование пенсионных накоплений

Источник: составлено автором по [1, 2, 3, 4]

Из таблицы 1 следует, что все резервы в составе бюджета ПФР, за исключением Фонда гарантирования пенсионных накоплений, являются совершенными, внутренними резервами, инве-

стирование которых регулируется пенсионным законодательством, ЦБ РФ и некоторыми Постановлениями правительства РФ. Фонд гарантирования пенсионных накоплений является совершенным внешним резервом, который управляется Агентством по страхованию вкладов. Мы полагаем, что в процессе очередного этапа реформирования отечественной пенсионной системы, когда обсуждается идея о введении индивидуального пенсионного капитала и передаче ответственности за свои пенсионные накопления непосредственно гражданам, некоторые виды резервов постепенно могут исчезнуть (средства пенсионных накоплений, выплатной резерв, резерв срочных пенсионных выплат), но резерв обязательного пенсионного страхования, Фонд гарантирования пенсионных накоплений должны сохраниться. Резерв бюджета ПФР со временем должен будет создаваться, и функционировать как совершенный внутренний резерв, направленный на самострахование.

Выводы.

1. В составе ПФР создаются следующие виды финансовых резервов: средства пенсионных накоплений, выплатной резерв, средства пенсионных накоплений застрахованных лиц, которым установлена срочная пенсионная выплата, резерв обязательного пенсионного страхования, резерв бюджета ПФР, а также Фонд гарантирования пенсионных накоплений. Необходимо законодательное закрепление за ними статуса резервов (за исключением тех, которые этим статусом уже обладают).

2. Для типологии резервов ПФР есть смысл выделять резерв по обязательному пенсионному страхованию как совершенный, внутренний резерв самострахования, ФГНП – как внешний страховой резерв, средства пенсионных накоплений, выплатной резерв и средства для срочных пенсионных выплат – как простые совершенные резервы, находящиеся под контролем ЦБ РФ.

3. До 2018 года регулирование формирования и использования всех видов резервов в пенсионной системе осуществляется многочисленными федеральными законами, нормативными актами Правительства РФ и ЦБ РФ. Целесообразно объединить правовое регулирование резервами пенсионной системы в едином законе.

Список литературы

1. Заключение Счетной палаты Российской Федерации на отчет об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2016 год, представленный Правительством Российской Федерации Счетной палате Российской Федерации (утверждено Коллегией Счетной палаты Российской Федерации (протокол от 30 августа 2017 года №47К (1192). – Официальный сайт Правительства РФ. – Режим доступа: http://www.ach.gov.ru/activities/audit-of-the-federal-budget/31146/.

2. «О бюджете Пенсионного фонда Российской Федерации на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов» Федеральный закон от 14.12.2015 г. № 364-ФЗ. – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=209166&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.1005285744323927 1#0.

3. «Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2016 год» Федеральный закон от 16.10.2017 № 288-ФЗ. – Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации. – Режим доступа: http://www.pfrf.ru/info/order/budzhet_pfr~4016.

4. Обзор инвестирования средств пенсионных накоплений в 2016 году. – Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=119719.

RESERVES OF THE PENSION SYSTEM OF RUSSIA

Irizepova Margarita Shamil'evna, Candidate of Economic Sciences, Associate professor
irizepovams@volsu.ru
Volgograd State University
Prospekt Universitetskij, 100, 400062 Volgograd, Russian Federation

This article describes the financial reserves created in the pension system of the Russian Federation. It is shown that some accumulated financial resources, which have the majority of reserve characteristics, are not declared in the pension legislation as "reserves».

Key words: reserves of pension funds, reserved of t ePension Fund of Russia, financial reserves of the pension system.

УДК 336.7
ББК 65.38

АУТСОРСИНГ В СИСТЕМЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Носачева О.В., студент 1 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Л.А. Мытарева
Электронный адрес: lelya.nosacheva@mail.ru
Волгоградский государственный университет,
400062, г. Волгоград, пр-т Университетский, 100

Усовершенствование администраций муниципального уровня и создание новейших управленческих систем является одной из важных задач эффективного управления территорией. Обеспечение решения этой задачи возможно посредством использования механизма аутсорсинга, в ходе которого ряд функций, являющихся неключевыми, поддерживающими главную деятельность муниципальных органов власти, может быть передан специалистам, обладающим профессиональными навыками и компетенциями в определенных областях деятельности.

Аутсорсинг дает возможность увеличить эффективность реализации основной деятельности органами исполнительной власти, уменьшить количество административного и управленческого персонала, повысить качество услуг, и как результат – гарантировать экономию бюджетных средств.

Ключевые слова: Аутсорсинг, муниципальное управление, качество управления, бюджетная эффективность, модели управления, территориальный бюджет, бюджетные расходы

В настоящее время для улучшения деятельности структур органов власти целесообразно применение инструментов управления организационными изменениями, обширно используемых

© Носачева О.В., 2018

в практике коммерческих организаций таких как: реорганизация; реинжиниринг; аутсорсинг.

Применение органами государственного и муниципального управления практик, используемых в частном секторе правомерно, так как ключевые признаки коммерческой организации возможно с успехом отнести и к органам государственного и муниципального управления, обладающих радом общих характеристик с коммерческими организациями. Они являются:

- юридически оформленными участниками субъектно-объектных отношений;
- хозяйственными объектами;
– социальными организмами;
– организационными структурами управления;
– пространственно-техническими организмами.

Государственным и корпоративным структурам свойственны общие признаки: бюджет, доходы и расходы, клиенты. В соответствии с этим, территориальная экономическая система, аналогично большой корпорации, обязана стремиться удовлетворять интересы собственных граждан, а с данной целью обязана повышать собственную эффективность.

Таким образом, в условиях формирования рыночных отношений, повышения конкурентоспособности территорий и информатизации общества перед органами государственной власти и местного самоуправления в доли изменения системы управления стоят те же цели, которые стоят перед частной компанией: повышение эффективности итогов деятельности с помощью применения новых или усовершенствованных моделей управления. Именно для этого органы государственной и муниципальной власти прибегают к таким же методам, какие применяют организации.

В современной экономике аутсорсинг находит широкое использование, особенно это относится к малым и средним предприятиям (МСП). Аутсорсинг получил широкое применение в таких отраслях как: информационные технологии, бухгалтерский учет и расчет налогов, юридическое обеспечение, маркетинг и связи с общественностью, управление логистическими процессами, обеспечение безопасности (в том числе экономической и

информационной), управление транспортом, его техническое обслуживание и ремонт.

Применение аутсорсинга обладает такими преимуществами как:

- сокращение издержек за счет реинжиниринга административных процессов; применения лучшего опыта в управлении; экономии на масштабах, которые может получить поставщик услуг; возможности избежать крупных затрат на приобретение имущества, необходимого для решения задач государственного и муниципального управления;

- освобождение внутренних ресурсов заказчика услуг аутсорсинга для

других целей;

- увеличение качества процессов в организации (при помощи использования специализированных фирм, а также концентрации на основной деятельности);

- сокращение рисков, которые связаны с реализацией процессов (за счет использования конкуренции на рынке компаний, предлагающих услуги, а также за счет частичной передачи рисков компании-исполнителю);

- значительное усовершенствование обслуживания населения в результате соглашения о степени обслуживания.

Но вместе с преимуществами аусорсинг обладает целым рядом недостатков:

- имеется риск утечки данных конфиденциального характера, а также риск порчи имущества в случае неконтролируемого доступа компании-аутсорсера к материальным ценностям и документам;

- возможно несоответствие квалификации компании-исполнителя выполняемым работам;

- в случае возникновения нештатных или аварийных ситуаций увеличивается время реакции, так как появляется дополнительное звено.

Определение аутсорсинга в органах местного самоуправления имеет несколько трактовок. Согласно самой распространенной из них под аутсорсингом понимаются передача на договор-

ной основе непрофильных функций (процессов, направлений деятельности) сторонним организациям, которые обладают соответствующими техническими средствами и/или управленческими знаниями в какой-либо конкретной области (сфере компетенции) [2] .

Аутсорсинг в муниципальных органах власти можно определить как передачу исполнения отдельного процесса или вида работ внешней организации при сохранении общей ответственности территориальных органов путем заключения договора [5]. В то же время в Концепции административной реформы в Российской Федерации в 2006-2010 годах [4] аутсорсинг применительно к органам государственной власти определялся как механизм выведения отдельных видов деятельности за рамки функционирования органов исполнительной власти путем заключения контрактов с внешними исполнителями на конкурсной основе.

Стоит отметить, что в Концепции снижения административных барьеров и повышения доступности государственных и муниципальных услуг на 2011-2013 годы [4] делается акцент на необходимость развития механизмов аутсорсинга в деятельности муниципальных органов власти с целью оптимизации численности государственных и муниципальных служащих. Подобного рода задача аргументирована тем, что в данный момент в штатных расписаниях органов местного самоуправления сохраняется существенное количество работников, которые исполняют обеспечивающие функции, а также указанные органы власти исполняют значительное число функций, для осуществления которых не требуются властные полномочия.

В отличие от частных компаний, где развитие аутсорсинга ограничено только стратегическими целями развития, в муниципальных органах на него накладываются конкретные ограничения. Данные ограничения связаны с тем, что территориальная экономическая система в лице соответствующих органов власти владеет исключительной привилегией по реализации властных полномочий, заключающихся в принятии решений относительно развития и применения ресурсов и выработке правил поведения граждан и организаций [1]. Все другие действия можно отнести к категории обеспечивающих, и к их выполнению имеют все

шансы привлекаться негосударственные организации. При этом контроль за действиями и, в особенности, за его итогами, а кроме того принятие важных для реализации данного процесса решений должны оставаться за органом местного самоуправления.

Можно выделить следующие предпосылки использования аутсорсинга в муниципальном управлении:

- потребность в снижения затрат территориального бюджета;
- увеличение эффективности осуществления полномочий органов государственного управления и местного самоуправления;
- стремление к большей эластичности в решении вопросов, которые относятся к соответствующему уровню управления;
- направленность на применение опыта специалистов, имеющих профессиональные навыки и соответствующие компетенции в определенных сферах деятельности;
- введение новых или усовершенствованных управленческих технологий.

Таким образом, целями аутсорсинга функций муниципальных органов управления являются:

- повышение результативности административно-управленческих процессов;
- предоставление возможности для внедрения новых технологий;
- повышение качества и доступности государственных (бюджетных) услуг;
- уменьшение капитальных затрат;
- оптимизация численности административного и управленческого персонала;
- оптимизация расходов областного бюджета;
- увеличение области использования контрактных форм финансирования расходов территориального бюджета в целях повышения результативности и эффективности бюджетных расходов.

Критериями выявления действий, которые принадлежат аутсорсингу, являются: профессиональный, специализирован-

ный характер исполнения действий; характер деятельности, обеспечивающей исполнение муниципальных функций; наличие профессиональных, специализированных, саморегулируемых организаций на рынке, способных к исполнению действий органов местного самоуправления.

При передачи на аутсорсинг муниципальных полномочий необходимо придерживаться 2 основными принципами:

- целесообразность – на аутсорсинг рационально передавать административно-управленческих процессы, на прямую не связанные с реализацией властно-распорядительных полномочий (основных функций) государственных органов исполнительной власти или органов местного самоуправление, то есть аутсорсинг может быть осуществлен только в отношении обеспечивающих функций;

- эффективность – анализируется с точки зрения экономии бюджетных средств, увеличения качества реализации функции или услуги, сокращения сроков ее исполнения, оптимизации системы государственного (муниципального) управления.

Таким образом, аутсорсинг в области муниципального управления может реализоваться в части процессов, которые поддерживают основную деятельность муниципальных органов власти. При этом реализация процессов, которые связаны с принятием решений, а также с реализацией контрольно-надзорных и правотворческих функций должны оставаться в ведении территориальных органов власти. В случае если этого не происходит и орган власти передает какие-либо процессы, которые связаны со своей основной деятельностью, негосударственным структурам, то это выходит за рамки отношений аутсорсинга и переадется в сферу вопросов приватизации.

Аутсорсинг – это то, к чему необходимо стремиться на сегодняшний день. Мировой опыт свидетельствует о том, что за счет внедрения механизма аутсорсинга, возможно сэкономить от 10 до 50% бюджетных средств [4]. Однако наиболее основным является то, что применение механизмов и принципов деятельности аутсорсинга в рамках муниципального управления в целом дает хорошие итоги, не говоря уж и о повышении качества предоставляемых населению услуг.

Несмотря на то что в мире увеличивается спрос на услуги аутсорсинга, Россия продолжает показывать отставание в развитии этой перспективной индустрии [4, с.61]. Тому есть ряд причин, которые напрямую связаны и с не проработанностью нормативно-правовой базы, и с неготовностью органов власти к изменениям, и отсутствием как такового опыта использования аутсорсинга в сфере муниципального управления.

Список литературы

1. Батаева Н.С., Крючкова П.В., Потапенко М.С., Тамбовцев В.Л., Шаститко А.Е. Публичные услуги и функции государственного управления. – М.: ТЕИС, 2002.
2. Елисеенко В. Госфункции на аутсорсинге // Казенные учреждения: учет,отчетность, налогообложение. – 2012. – №6.
3. Козориз Т. Аутсорсинг: понятие, цели, практика использования в России / Акционерное общество: вопросы корпоративного управления. 2006. № 12.
4. Македонский С. Развитие аутсорсинга в России и в мире: теория и практика / С. Македонский // Intelligent Enterprice. — — № 10. — С. 61-63.
5. Распоряжение Правительства Российской Федерации №1021-р «Концепция снижения административных барьеров и повышения доступности государственных и муниципальных услуг на 2011-2013 годы» от 10.06.2011 // Правовая система «Консультант».
6. Шестоперов А.М. Современные тенденции использования аутсорсинга в органах государственной власти и местного самоуправления // Государственное управление. Электронный вестник. Выпуск № 21. Декабрь 2009 г. [Электр. ресурс]:http://ejournal.spa.msu.ru/images/File/2009/21/Shestoperov.pdf.

OUTSOURCING IN THE SYSTEM OF MUNICIPAL MANAGEMENT

NOSACHEVA O.V., STUDENT OF 1 YEAR
Volgograd state University, 400062, Volgograd, University Ave, 100

The improvement of municipal administrations and the creation of new management systems is one of the important tasks of effective management of the territory. This task can be achieved through the use of an outsourcing mechanism, during which a number of functions that are non-key, supporting the main activities of municipal authorities, can be transferred to specialists with professional skills and competencies in certain areas of activity.

Outsourcing makes it possible to increase the efficiency of the main activities of the Executive authorities, reduce the number of administrative and managerial staff, improve the quality of services, and as a result-to guarantee budget savings.

Key words: Outsourcing, municipal management, management quality, budget efficiency, management models, territorial budget, budget expenditures

УДК 336.61
ББК 65. 26

ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ

Федорова Я.А., студентка 2 курса магистратуры
Научный руководитель – к. э. н., доцент М. Ш. Иризепова
Электронный адрес: missis.yana-1995@yandex.ru
Волгоградский государственный университет
400062, Волгоградская область, г. Волгоград,
пр. Университетский, 100

В данной статье выявлены проблемы и перспективы развития государственных корпораций в Российской Федерации, проведен анализ развития госкорпораций в России за период 1999-2017 годов: организация, реорганизация, ликвидация и образование новых госкорпораций; описаны возможные пути повышения эффективности функционирования госкорпораций.

Ключевые слова: Государственная корпорация, федеральный бюджет, финансовые взаимоотношения, Федеральный закон, эффективность, государство, некоммерческая организация, социально-экономическое развитие.

Создание государственных корпораций (ГК) в России открыло возможности для решения ряда стратегических задач социально-экономического развития Российской Федерации, однако в настоящее время принципиально важным становится вопрос о том, насколько рационально и эффективно эти возможности будут реализованы в будущем. Рассматривая процессы развития созданных государственных корпораций, тренды в изменении их роли и позиций можно выделить проблемы и перспективы, связанные с повышением эффективности развития финансового взаимодействия госкорпораций и федерального бюджета.

©Федорова Я.А., 2018

Создание государственных корпораций в России стало возможным в 1999 году после принятия Федерального закона от

12.01.1996 № 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" [1]. С этого момента государственные корпорации претерпели много изменений, основные из которых пришлись на 2010-2016 годы: реорганизация уже действующих, ликвидация и образование новых госкорпораций.

Правовым основанием создания государственных корпораций является упомянутый выше ФЗ от 12.01.1996 № 7-ФЗ, согласно которому государственной корпорацией признается не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная Российской Федерацией на основе имущественного взноса и созданная для осуществления социальных, управленческих или иных общественно полезных функций [1].

Первой госкорпорацией в России стало «Агентство по реструктуризации кредитных организаций» (АРКО). Оно было создано в 1999 году в соответствии с Федеральным законом от 8 июля 1999 г. № 144 «О реструктуризации кредитных организаций». Целью ее создания являлось восстановление и укрепление банковской системы России после банковско-финансового кризиса в августе 1998 г. После выполнения возложенных на нее задач данная организация была ликвидирована, ее правопреемником в 2004 году становится государственная корпорация «Агентство по страхованию вкладов» [2].

Однако в то время государственные корпорации были не самой популярной организационно-правовой формой бизнеса с участием государства. Только начиная с 2007 года ситуация изменилась и с 17 мая 2007 г. по 1 декабря 2007 г. принимается шесть Федеральных законов, в соответствии с которыми были созданы шесть новых государственных корпораций (см. табл. 1).

Создание государственных корпораций в 2007 году, с одной стороны, открыло широкие возможности для социально-экономического развития России, с другой стороны, в период до 2010 года в нашем обществе еще не сложилось единого мнения о конкретной роли государственных корпораций в российской экономике.

В марте 2009 года Президентский совет по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства предложил упразднить государственные корпорации, как форму юридических лиц в виду непрозрачности и неподконтрольности действий госкорпораций большинству государственных органов власти.

Таблица 1

Государственные корпорации, созданные в России в 2007 году

№ п/п	Название ГК	Основание для создания (акт)
1	Внешэкономбанк	Федеральный закон от 17 мая 2007 года № 82-ФЗ «О банке развития»
2	«Роснано»	Федеральный закон от 19 июля 2007 г. № 139-ФЗ «О Российской корпорации нанотехнологий».
3	Фонд содействия реформированию ЖКХ	Федеральный закон от 21 июля 2007 г. № 185-ФЗ «О Фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства»
4	«Олимпстрой»	Федеральный закон от 30 октября 2007 г. № 238-ФЗ «О Государственной корпорации по строительству олимпийских объектов и развитию города Сочи как горноклиматического курорта».
5	«Ростехнологии»	Федеральный закон от 23 ноября 2007 г. № 270-ФЗ «О Государственной корпорации «Ростехнологии»
6	ГК «Росатом»	Федеральный закон от 1 декабря 2007 г. № 317-ФЗ «О Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом»

Источник: составлено по [3]

Бывший в то время президент России Дмитрий Медведев поддержав эту позицию, в своём послании Федеральному Собранию РФ от 12 ноября 2009 г. заявил, что госкорпорации «которые

имеют определенные законом временные рамки работы должны по завершении их деятельности быть ликвидированы, а те, которые работают в коммерческой, в конкурентной среде, должны быть со временем преобразованы в акционерные общества, контролируемые государством» [4]. Мы считаем, что на тот момент за такой небольшой срок функционирования госкорпорации просто не смогли проявить всех своих позитивных потенциальных возможностей. Так же считают многие ученые Института экономики РАН и Финансового университета при Правительстве РФ: «Обобщение результатов деятельности организационных структур с воспроизводственными функциями долгосрочного характера по истечении всего двух лет деятельности представляется не вполне уместным. Объективность такой оценки не может не вызывать сомнений*» (Сильвестров, Зельднер, Ширяева, 2010)* [5]. Данную точку зрения разделяет нынешний президент РФ В. В. Путин, который с самого начала активно поддерживал и поддерживает развитие госкорпораций. Глава государства 15 ноября 2016 года в Сочи провел совещание, в ходе которого обсуждалась стратегия развития госкорпорации по космической деятельности "Роскосмос" на период до 2025 года и перспективу до 2030 года. Президент РФ призвал компанию активнее участвовать в коммерческих проектах, внедрять инновации и привлекать к работе новые кадры [6]. Сегодня со дня образования большинства госкорпораций прошло уже более десяти лет, что позволяет дать более конкретную оценку их функционирования.

Серьезная реорганизация госкорпораций началась именно с 2010 года. И первой корпорацией, которая подверглась реорганизации явилась ГК «Роснано». Она была перерегистрирована в ОАО «Роснано» [7]. В декабре 2012 года ГК «Ростехнологии» была переименована в «Ростех» [8].

ГК «Олимпстрой» была ликвидирована после решения уставных задач по организации и проведению XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи [9].

Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства должен был завершить работу к 1 января 2013

года, но так как данная компания была признана одной из наиболее эффективных ГК, то ей неоднократно продлевали срок деятельности и последний раз срок деятельности Фонда содействия реформированию ЖКХ продлен до 1 января 2019 года согласно Федеральному закону от 30.10.2017 N 311-ФЗ «О внесении изменений в статьи 3 и 25 Федерального закона «О Фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства» [10].

Стратегия ГК по атомной энергии «Росатом» - стать глобальным технологическим лидером, поэтому в ноябре 2011 года Правление Росатом одобрило стратегию Росатома до 2030 года. По мнению директора по стратегическому управлению госкорпорации Игоря Караваева, Росатом стремится к глобальному технологическому лидерству, а операционная эффективность также остается целью компании [11]. Новая госкорпорация по космической деятельности «Роскосмос», создана согласно Федеральному закону РФ от 13 июля 2015 г. № 215 - ФЗ «О Государственной корпорации по космической деятельности Роскосмос», которую планировали создать еще с 2014 года [12]. Таким образом, к 2016 году после всех преобразований сформировалось шесть государственных корпораций (см. табл. 2).

Таблица 2

Государственные корпорации в России в 2018 году

№ п/п	Название госкорпорации	Дата создания ГК	Основание для создания (акт)
1	Агентство по страхованию вкладов (АСВ)	23.12.2003 г.	№177-ФЗ
2	Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)	17.05.2007 г.	№82-ФЗ
3	Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства	21.07.2007 г.	№185-ФЗ
4	ГК «Ростех»	23.11.2007 г.	№ 270-ФЗ
5	ГК по атомной энергии «Росатом»	01.12.2007 г	№ 317-ФЗ
6	ГК по космической деятельности «Роскосмос»	13.07.2015 г.	№ 215-ФЗ

Источник: составлено по [2-3, 8, 10-12]

Государственная корпорация является новой для России организационно-правовой формой некоммерческих организаций.

Она была заимствована из англо-американского права и потому ее внедрение в российское право сопряжено с появлением специфических финансовых, экономических и правовых проблем. На практике можно столкнуться с тем, что с одной стороны, нет конкретных методических инструментов и методик эффективного финансирования госкорпораций, а с другой стороны, значительные проблемы имеются с финансовым контролем данных предприятий. Хотя по отдельным госкорпорациям уже заметен прогресс как в решении возложенных на них задач, так и в совершенствовании управления, но в целом многие проблемы остаются не решенными, а все преимущества еще не реализованы. Поэтому актуальной является задача повышения эффективности развития финансовых взаимоотношений госкорпораций и федерального бюджета.

В декабре 2017 года в Российское законодательство были внесены изменения, направленные на дальнейшее развитие госкорпораций и на повышение эффективности развития финансового взаимодействия госкорпораций и федерального бюджета РФ:

1. Был принят Федеральный закон от 31.12.2017 № 490 – ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом», в котором госкорпорация «Росатом» наделяется рядом новых расширенных полномочий.

2. Был принят Федеральный закон от 31.12.2017 N 483 – ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О Фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства», в котором определены новые задачи и функции Фонда содействия реформированию ЖКХ до 2019 года.

3. Был принят Федеральный закон от 29.12.2017 N 454-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О банке развития», в котором усовершенствовано правовое регулирование деятельности Внешэкономбанка.

4. Постановлением Правительства РФ от 29.12.2017 N 1691 «О порядке принятия решений о предоставлении из федерального бюджета субсидий государственным корпорациям (компа-

ниям), публично-правовым компаниям» установлен порядок принятия решений о предоставлении субсидий госкорпорациям на осуществление капвложений [13].

А годом ранее в ноябре 2016 г. была определена стратегия развития госкорпорации "Роскосмос" на период до 2025 года и перспективу до 2030 года, которая содержит планы по активному участию корпорации в коммерческих проектах, внедрению инноваций и привлечение к работе новых кадров [14].

Несмотря на имеющиеся проблемы госкорпорации являются в достаточной мере перспективной формой работы предприятия.

Список литературы

1. Федеральный закон от 12.01.1996 № 7-ФЗ (ред. От 19.12.2016) «О некоммерческих организациях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017). – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824/.

2. Федеральный закон от 23 декабря 2003 г. № 177-ФЗ (ред. От 29.07.2017) «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации» (с изм. и доп. вступ. в силу с 31.07.2017). – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45769/.

3. Архив документов за декабрь 2007 года – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/law/chronomap/2007/12/.

4. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 12.11.2009 «Послание Президента РФ Дмитрия Медведева Федеральному Собранию Российской Федерации» – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93657/.

5. Суханова Н.В., Сысоев А.П. Государственные корпорации и их роль в инновационном развитии российской экономики // Креативная экономика. – 2015. – Том 9. – № 7. – С. 861-872.

6. Совещание о стратегии развития госкорпорации «Роскосмос» за 15 ноября 2016 года – Официальное интернет-представительство Президента РФ. – Режим доступа: http://kremlin.ru/events/president/news/53261.

7. Федеральный закон от 27.07.2010 года № 211-ФЗ (ред. От 21.11.2011) «О реорганизации Российской корпорации нанотехнологий» – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103024/.

8. Федеральный закон от 21 июля 2014 г. № 259-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О Государственной корпорации «Ростехнологии» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_165896/.

9. Федеральный закон от 21 июля 2014 г. № 210-ФЗ «О ликвидации Государственной корпорации по строительству олимпийских объектов и развитию города Сочи как горноклиматического курорта, внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_165800/.

10. Федеральный закон от 30.10.2017 N 311-ФЗ "О внесении изменений в статьи 3 и 25 Федерального закона "О Фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства"– Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/law/hotdocs/51320.html/

11. Газета «Страна Росатом» № 09(54), апрель 2012 г.

12. Федеральный закон РФ от 13 июля 2015 г. № 215 - ФЗ «О Государственной корпорации по космической деятельности Роскосмос» – Справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182616/.

13. Новое в российском законодательстве от 6 января 2018 года – Справочно-информационная система «Консультант-Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/law/review/fed/fd2018-01-06.html/.

14. Совещание о стратегии развития госкорпорации «Роскосмос» за 15 ноября 2016 года – Официальное интернет-представительство Президента РФ. – Режим доступа: http://kremlin.ru/events/president/news/53261.

PROBLEMS AND TENDENCIES OF DEVELOPMENT STATE CORPORATION

Fedorova Y. A. , student of 2th year master

Volgograd State University, 400062 Volgograd, Prospect Universitetskij, 100

This article identifies the problems and prospects of development of state corporations in the Russian Federation, analyzes the development of state corporations in Russia for the period 1999-2017: organization, reorganization, liquidation and formation of new state corporations; describes possible ways to improve the functioning of state corporations.

Key words: State Corporation, Federal budget, financial relations, Federal law, efficiency, state, non-profit organization, socio-economic development.

УДК 332
ББК 65.054

БЕЗОПАСНОСТЬ КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Хоменкова Е.А., Шаршавина Е.А., студентки 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Паздникова Н. П.
Электронный адрес: khomenkova.evgenya@yandex.ru; sharshavina.katerina@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет, 614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматриваются аспекты безопасности кредитных операций коммерческого банка на примере ООО КБ «Кредитинвест». Произведен анализ данных финансовой отчетности, а также рассчитан ряд показателей, характеризующих кредитную активность и эффективность кредитной деятельности банка. На основе выполненного анализа выделены существующие экономические угрозы для банка.

Ключевые слова: безопасность, кредитная активность банка, эффективность кредитной деятельности, кредитный риск.

Коммерческие банки играют огромную роль в экономике любого государства как финансовая организация производящая, хранящая, предоставляющая, распределяющая, обменивающая, контролирующая денежные средства и обращения денег, ценных бумаг [2]. Кроме того роль банков в экономике обусловлена проведением ими кредитных операций.

Чтобы доказать важность кредитных операций, необходимо обратится к природе самого кредита.

Отметим, что термин кредит происходит от латинского creditum - ссуда, долг. Кредит возник в связи с необходимостью

©Хоменкова Е.А., Шаршавина Е.А., 2018

развивать товарно-денежные отношения, потребность в которых вызвана неравномерностью кругооборота индивидуальных капиталов. Можно согласиться с мнением многих ученых, что кредит выступает в качестве формы разрешения противоречия между накоплением временно свободных денежных средств у одних экономических субъектов и потребностью в них у других [1].

Институтом разрешения указанного противоречия выступают в современной экономике банки, которые с помощью кредитных операций могут пополнять оборотные средства. За счет кредитного источника формируется основная часть чистой прибыли, отчисляемой в резервные фонды и направляемая на выплату дивидендов акционерам банка.

Насколько безопасны сегодня кредитные операции коммерческих банков?

Оценим уровень безопасности кредитных операций на примере коммерческого банка ООО КБ «Кредитинвест» (далее Банк). Данный банк является региональным банком, занимающий лидирующую позицию по размеру активов среди банков своего региона (республика Дагестан). В Республике Дагестан банк ООО КБ "Кредитинвест" является одним из крупнейших и предоставляет широкий спектр банковских услуг. Кроме того в банке обслуживаются крупнейшие компании Республики Дагестан [4], поскольку ориентирован на комплексное обслуживание, как корпоративных клиентов, так и населения. Однако основным направлением деятельности Банка является обеспечение потребностей массовой клиентуры в сбережении, накоплении и заимствовании средств, проведении расчетов, ведении бизнеса и предоставление стандартного набора конкурентоспособных продуктов и услуг, предназначенных для различных региональных, отраслевых и социальных групп клиентов.

Первоначально, с целью оценки финансового состояния Банка проанализируем ключевые показатели финансовой отчетности: величина совокупных кредитных вложений банка и их темп роста; величина активов и темп роста активов; величина привлеченных и собственных средств банка, а также балансовая прибыль [5,6].

Совокупность кредитных вложений банка за исследуемый период увеличилась на 229954 тыс. руб., поскольку наблюдался существенный темп роста кредитных вложений в 2014 - 2016 гг., при этом в 2015 году темп роста был отрицательным.

Величина активов банка имеет тенденцию снижения на протяжении всего исследуемого периода. Значительно уменьшилась величина привлеченных средств, в то время как собственные средства незначительно увеличились (на 32899 тыс. руб.).

Таблица 1

Показатели финансовой отчетности ООО КБ "Кредитинвест" за 2014-2016 гг., тыс. руб.

Показатели	2014г	2015г	2016г
Совокупность кредитных вложений банка (КВ)	433 245	270 824	663 199
Тема роста кредитных вложений банка Тр (КВ)	397,4%	62,5%	244,9%
Величина активов банка - тыс. руб. (А)	2 094 822	1 523 742	1 265 760
Тема роста величины активов банка Тр (А)	95,0%	72,7%	83,1%
Привлеченные средства банка (ПС)	1 761 832	1 169 728	929 871
Собственные средства банка (СС)	332 990	354 014	365 889
Балансовая прибыль - тыс. руб. (БП)	66 738	21 024	11 875

Что касается балансовой прибыли, то наблюдается значительное снижение - в 6 раз к 2016 году по сравнению с 2014, что свидетельствует о негативных процессах в деятельности Банка.

Для определения безопасности кредитных операций Банка, воспользуемся методикой Котиной О.В «Анализ кредитных операций банка и оценка качества кредитного портфеля банка» [3]. Анализ кредитных операций Банка может осуществляться на основе расчета ряда относительных показателей и коэффициентов. В данной статье рассмотрим следующие направления анализа кредитных операций:

1. Оценка кредитной активности банка
2. Оценка эффективности кредитной деятельности банка.

Далее рассчитаем основные коэффициенты, характеризующие уровень безопасности кредитных операций Банка.

Таблица 2

Коэффициенты ООО КБ «Кредитинвест»

Коэффициент	Формула расчета	2014г.	2015г.	2016г.	Норма
1. Уровень кредитной активности банка (Ука)	КВ/А	0,207	0,178	0,524	0,5-0,55
2. Коэффициент опережения (Коп)	Тр (КВ)/Тр (А)	4,181	0,859	2,948	> 1
3. Коэффициент «агрессивности-осторожности» кредитной политики банка (Ка)	КВ/ПС	0,246	0,232	0,713	53-60 осторожн. 70-78 агрессив.
4. Показатель соотношения кредитных вложений к собственным средствам банка (Кск) (%)	КВ*100%/ СС	130,11	76,501	181,26	> 80%
5. Коэффициент эффективности кредитных операций банка Кэ(кв)	БП/КВ	0,154	0,078	0,018	-

В рамках оценки кредитной активности банка рассчитываются следующие показатели:

1. Уровень кредитной активности банка
2. Коэффициент опережения
3. Коэффициент «агрессивности-осторожности» кредитной политики банка
4. Показатель соотношения кредитных вложений к собственным средствам банка[7].

Уровень кредитной активности банка (показатель доли кредитного сегмента в активах) определяется как отношение суммы всех осуществляемых банком кредитных вложений банка (вся ссудная и приравненная к ней задолженность) к общей сумме активов банка. Этот показатель отражает в целом кредитную активность банка, степень специализации банка в области кредитования. Чем выше расчетное значение, тем выше кредитная активность банка.

Рекомендуемый уровень кредитной активности составляет по методике Суховой Л.Ф. 0,50-0,55 [8]. Соответственно у Банка достигаются рекомендованные значения только в 2016 году, а в 2014 - 2015 гг. кредитная активность была низкой.

Коэффициент опережения, отражающий общий уровень кредитной активности банка и рассчитываемый как отношение темпа роста кредитных вложений к темпу роста активов, должен стремиться к больше единицы. В 2014 – 2016 гг. показатель соответствовал норме, однако в 2015 году был ниже рекомендуемого значения (темп роста активов превышал темп роста кредитных вложений).

Коэффициент «агрессивности-осторожности» кредитной политики Банка (отношение кредитных вложений и привлеченных средств банка) характеризует направленность кредитной политики.

Рассмотрим значения коэффициента, характерные для различных видов кредитной политики Банка (табл3).

Таблица 3

Нормативные значения коэффициента «агрессивности-осторожности» кредитной политики банка

Значение коэффициента	Характеристика кредитной политики банка
<53%	угроза возникновения убытков
53-60%	осторожная
70-78%	Агрессивная
>78%	неоправданно опасная кредитная деятельность

В 2014 - 2015 гг. коэффициент «агрессивности-осторожности» кредитной политики Банка значительно ниже рекомен-

дуемых значений (более, чем в 2 раза). Так как значение показателя Ка в 2014 - 2015 гг. ниже на 53% и составляет 23-25%, следовательно, у Банка присутствует угроза недополучения прибыли и появление убытка. Поэтому в 2016 году банк начал проводить «агрессивную» кредитную политику (71,3%).

Показатель соотношения кредитных вложений к собственным средствам банка отражает степень рискованности кредитной политики банка. Чем выше значение коэффициента, тем выше кредитный риск. Оптимальное значение показателя соотношения кредитных вложений к собственным средствам банка установлено на уровне менее 80%. У Банка значение показателя выше 80%, что свидетельствует о недостаточности капитала и его агрессивной кредитной политике, а уровень кредитного риска значительно увеличился в 2016 году

Второе направление анализа – это оценка эффективности кредитной деятельности Банка. С этой целью рассчитаем коэффициент эффективности кредитных операций банка (показатель рентабельности кредитования). Данный коэффициент определяется как отношение балансовой прибыли банка к общему объему кредитных вложений и показывает, сколько балансовой прибыли приходится на 1 рубль кредитных вложений банка. Значение показателя рентабельности кредитования падает с каждым годом, что свидетельствует об уменьшении эффективности кредитных операций банка.

На основе анализа кредитной активности Банка и эффективности кредитной деятельности, можно выделить следующие угрозы:

1.Низкая кредитная активность в начале периода

2.Темп роста активов превышал темп роста кредитных вложений в 2015 году.

3.Угроза недополучения прибыли и возникновения убытка в период 2014 - 2015 гг.

4.Переход к агрессивной кредитной политике в 2016 году.

5.Значительное повышение уровня кредитного риска к 2016 году.

6.Значительное снижение показателя рентабельности кредитования.

Таким образом, наихудшая ситуация складывалась в 2015 году, так как ни один из показателей не соответствовал норме. Уровень кредитной активности и коэффициент «агрессивности-осторожности» кредитной политики банка были значительно ниже рекомендуемых значений. Также в 2014 году для Банка ООО КБ "Кредитинвест" было характерно неоптимальное значение показателя соотношения кредитных вложений к собственным средствам банка. Ухудшение данного показателя свидетельствует о недостаточности капитала банка.

К 2016 году улучшается кредитная активность банка. Но при этом переход к агрессивной кредитной политике может привести к возникновению угроз, связанных с проведением рискованной кредитной политики банка. В частности, вероятно увеличение доли просроченной задолженности в активах банка и рост коэффициента «проблемности» кредитов.

Наиболее опасным риском является значительное снижение показателя рентабельности кредитования, что свидетельствует об уменьшении эффективности кредитных операций банка. Негативная тенденция снижения коэффициента эффективности сохраняется в течение всего рассматриваемого периода.

Список литературы

1. Белоглазова Г.Н. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка: учеб. / Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая. - М.: Юрайт, 2011

2. Боровская М.А. Банковские услуги предприятиям. Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТРТУ, 1999. 169с.

3. Котина О.В. Оценка качества кредитного портфеля банка. [Электронный ресурс]: http://bankir.ru/publikacii /20060706/yroki-bankovskoi-analitiki-ili-laquoanalitika-s-nylyaraquo-prodoljenie-1373643/ (Дата обращения: 19.02.2018г.).

4. Масленчинков Ю.С. Мониторинг финансовой деятельности банка на основе моделирования его баланса и идентификации традиционных банковских рисков // Банковское дело. 1999.No2.С.10

5. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов//Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100-106.

6. Официальный сайт ООО «КБ «Кредитинвест» [Электронный ресурс]: http://www.creditinvestbank.ru// (Дата обращения: 20.03.2018г.)

7. Паздникова Н.П.Формирование системы мониторинга реализации программы социально-экономического развития региона: дис. … канд. экон. наук, 08.00.05 -Пермь: Перм. гос. ун-т, 2007. -174 с.

8. Сухова Л.Ф. Практикум по анализу финансового состояния и оценки кредитоспособности банка-заемщика. – М.: Финансы и статистика, 2003.

SAFETY OF CREDIT OPERATIONS OF COMMERCIAL BANK "CREDITINVEST" LTD

Khomenkova E.A., Sharshavina E.A., students of 4rd year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Street, 15

In article safety of credit operations of Commercial bank "Creditinvest" Ltd is considered. The analysis of data of financial statements is made and also a number of the indicators characterizing credit activity and efficiency of credit activity of bank are calculated. On the basis of the made analysis the existing threats of the chosen bank are allocated.

Keywords: bank safety, commercial bank, credit, credit operations, credit activity of bank, efficiency of credit activity of bank, credit policy of bank, credit risk.

СЕКЦИЯ 8. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 657.1
ББК 65.052

ВНЕДРЕНИЕМ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В РАЗВИТИЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ В РОССИИ

Горло Ю.С., студентка 4 курса
Боброва Е.А. д.э.н., доцент
Электронный адрес: bobrova77@bk.ru
ФГБОУ ВО Орловский государственный университет экономики и торговли
302000 г. Орел, ул. Октябрьская, 12

В данной статье рассматриваются международные стандарты финансовой отчетности. Их внедрение в составление отчетностей в России. Определяются тенденции развития финансовой отчетности под влиянием МСФО. Анализируются результаты внедрения МСФО в российскую систему составления отчетности.

Ключевые слова: международные стандарты финансовой отчетности, положения по бухгалтерскому учету, консолидированная финансовая отчетность, бухгалтерская отчетность, бухгалтерский учет, финансовые операции, учет, стандарты.

Международные стандарты финансовой отчетности представляют собой некую объединенную систему информации о финансовых операциях предприятия. Такие стандарты уже

© Горло Ю.С., Боброва Е.А., 2018

получили признание во всем мире. Изначально они возникли еще в 1973 году. Объединенные, из некоторых стран, бухгалтерские и аудиторские организации пришли к созданию неправительственной организации с целью достижения использования финансовой отчетности на международном уровне. Такое объединение называлось – Комитет по Международным стандартам финансовой отчетности, переименование на МСФО произошло лишь в 2002 году. А уже в России идея внедрения МСФО появилась в 90-х годах. Первыми важными изменениями в системе ведения бухгалтерского учета стало создание программы по изменению системы российского учета под международные стандарты. Законодательным документом стала «Программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, утвержденная Постановлением правительства РФ от 6 марта 1998 г. № 283».

Благодаря данной программе был утвержден обширный комплекс мероприятий по ее реализации на практике. Среди них выделяют следующие:

- улучшение нормативно-правового регулирования;
- формирование нормативной базы (стандартов);
- подготовка методического обеспечения;
- подготовка кадров;
- международное сотрудничество.

Вопрос о переходе на использование Министерства стандартов финансовой отчетности возник в 2004 году. Вскоре по решению Правительства РФ, была разработана «Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности на среднесрочную перспективу» в соответствии с МСФО, одобренная приказом Минфина России от 01.07.2004 г.[1]

Разработанная Концепции определяет основные направления последующего преобразования бухгалтерского учета и отчетности, которые благоприятно повлияют на работу специалистов по данной работе. Направления концепции определяют следующее:

- улучшение качества информации;
- формирование инфраструктуры использования МСФО;

- модифицирование концепции регулировки бухгалтерского учета и отчетности;
- контроль качества бухгалтерской отчетности;
- организация и увеличение квалификации кадров в области бухгалтерского учета и аудита.

Для осуществления реформы бухгалтерского учета и отчетности и перехода на МСФО одновременно с разработкой «Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности на среднесрочную перспективу» формировался проект TACIS «Осуществление реформы бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации».

Перед данным проектом стаяла задача, которая предполагала оказание содействия не только в формировании инвестиционного климата в России, но и в улучшении делового состояния страны, а в дальнейшем и в Едином экономическом пространстве.

Результаты, к которым привела реформа бухгалтерского учета, способствовали созданию Институтов профессиональных бухгалтеров России, а также подвели к вступлению России в Консультативный совет лондонского комитета по МСФО.

Однако, в чем же противостояние МСФО и российской системы учета? Для начала это разные пользователи информации, то есть российская модель для органов государственного управления и статистики, а международная – для инвесторов, предприятий и финансовых институтов. Кроме того, интересы и потребности в финансовой информации, на которой основывается порядок формирования данной отчетности, носит разные принципы. А в российской системе учета чаще всего опускают данный момент. Примером на практике служит ситуация, в которой ПБУ обозначает частью капитала предприятия привилегированные акции. А в ситуации с МСФО эти особенности отражаются в составе капитала, так как являются значительными.

Действия в сторону объединения с МСФО это сложный и трудоемкий процесс, который потребовался не один день. Этот период времени повлек за собой процессы, которые способствовали достижению определенных целей. Такие

процессы предполагают следующее:

- адаптацию стандартов к особенностям российской экономики;
- подготовку, по международным правилам, информации по спросу от менеджеров и российского инвестиционного сообщества;
- обеспечение отчетности российских предприятий определенными характеристиками: понятностью, сравнимостью, прозрачностью, надежностью;
- сокращением издержек, затрачиваемых на анализ отчетности;
- увеличение притока инвестиций в страну.

Так как инвестиции – это неотъемлемая часть в экономике, то последний процесс является главным достижением в переходе на другие стандарты. [3]

Благодаря большому объему информации, который теперь будут получать инвесторы об возможных объектах вложения, риски инвестирования значительно уменьшаться. Действие МСФО в России существенно увеличивает результативность управления и организованность фирм, усиливает концепцию корпоративного поведения и предоставляет вероятность правильно контактировать с акционерами и рынком. Данное действие считается немаловажным для становления хороших взаимоотношений и доверия между Россией и международным сообществом.

В соответствии с большим объемом информации, необходимо ее классифицировать так, чтобы субъектам было понятно, как с ней работать, а для этого нужна определенная программа.

Так для практичного применения международных стандартов в деятельности предприятий, требуется действенное программное обеспечение, в которых возможна работа по международным стандартам. Такой программой признана «1С», внедренная отечественным лидером в сфере бухгалтерии. И, как заверил, Леонид Шнейдман (Директор Департамента регулирования бухгалтерского учета, финансовой отчетности и аудиторской деятельности), МСФО в России используется в том

же виде, что и во всем мире. То есть, он имел ввиду, что стандарты будут внедряться без добавления каких-либо русифицированных вариантов. [2]

Всего в России действует примерно 37 стандартов, которые можно составлять на русском языке, либо дублировать документы на иностранном. И первый отчет, составленный по новой системе, появился в начале 2013 года.

Однако, консолидированная финансовая отчетность и бухгалтерская отчетность предприятий по-прежнему составляется по российским ПБУ, но усовершенствованная по МСФО. Перечень компаний и организаций, которые обязаны работать по новым стандартам, определен специальным законом, и это банки, страховые организации, компании, размещающие свои ценные бумаги на бирже. Для них новые правила вступили в силу еще в 2012 году, так как эти компании выходят на торги в акциями и играю важную роль в экономике страны. А те, которые размещают облигации, перешли на новые стандарты лишь с 2015 года.

Главный плюс в переходе на МСФО для предпринимателей, заключается в том, что теперь они смогут под более низкий процент занимать деньги на рынке, в результате чего российская экономика получит так необходимых ей приток инвестиций. Кроме того, такой переход способствует к будущему образованию Международного финансового центра в России.

За время перехода на МСФО в российском законодательстве появились такие ПБУ, как: "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций" (ПБУ 18/02), "Изменения оценочных значений" (ПБУ 21/2008), "Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности" (ПБУ 22/2010). Помимо этого, имеются ПБУ, которые разработаны на основе МСФО и приближенны к их содержанию. Некоторые представлены в таблице 1.

Таблица 1

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и соответствующие им российские ПБУ

МСФО	ПБУ
МСФО 1 "Предоставление финансовой отчетности".	ПБУ 1 /2008 "Учетная политика организации" ПБУ 4/99 "Бухгалтерская отчетность организации"
МСФО 2 "Запасы"	ПБУ 5/01 "Учет материально-производственных запасов"
МСФО 16 "Основные средства" МСФО 17 "Аренда"	ПБУ 6/01 "Учет основных средств"
МСФО 32,39,7 "Финансовые инструменты»	ПБУ 19/02 "Учет финансовых вложений"
МСФО 7 "Отчет о движении денежных средств"	ПБУ 23/11 "Отчет о движении денежных средств"
МСФО 27 "Консолидированная и отдельная финансовая отчетность" МСФО 28 "Инвестиции в ассоциированные предприятия"	ПБУ 20/03 "Информация об участии в совместной деятельности"
МСФО 18 "Выручка"	ПБУ 9/99 "Доходы организации" ПБУ 10/99 "Расходы организации"
МСФО 11 "Договоры на строительство"	ПБУ 2/2008 "Учет договоров строительного подряда"
МСФО 23 "Затраты по займам"	ПБУ 15/2008 "Учет расходов по займам и кредитам"
МСФО 37 "Резервы, условные обязательства и условные активы"	ПБУ 8/10 "Условные факты хозяйственной деятельности"
МСФО 8 "Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки"	ПБУ 1/2008 "Учетная политика организации" ПБУ 21 /2008 "Изменение оценочных значений" ПБУ 22/2010 "Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности"
МСФО 12 "Налоги на прибыль" МСФО 33 "Прибыль на акцию"	ПБУ 18/02 "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций"
МСФО 21 "Влияние изменений обменных курсов валют"	ПБУ 3/2006 "Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте"
МСФО 24 "Раскрытие информации о связанных сторонах"	ПБУ 11 /2008 "Информация о связанных сторонах"

Окончание табл.

МСФО 10 "События после окончания отчетного периода"	ПБУ 7/98" События после отчетной даты"
МСФО 20 "Учет государственных субсидий и раскрытие информации о государственной помощи"	ПБУ 13/2000 "Учет государственной помощи"
МСФО 38 "Нематериальные активы"	ПБУ 14/2007 "Учет нематериальных активов"

Из таблицы видно, что большинство значений совпадают и по сравнению с российскими ПБУ МСФО более сокращено в терминах, это достаточно удобно. Таким образом, соответствие направлений учета в большей мере достигнуто. А это значит, что российская нормативная база бухгалтерского учета относительно требованиям МСФО сформирована. Что позволяет каждой организации выполнять, поставленную в правительственной программе, задачу, которая заключается в обеспечении заинтересованных пользователей, а именно инвесторов, полезной и достоверной информацией, согласованной с международными требованиями.

Изменения в стандартах происходят практически раз в год. Так с 1 января 2016 года в силу вступили:

— МСФО (IFRS) 14 «Счета отложенных тарифных разниц»;

— поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности».

МСФО (IFRS) 14 применяются только теми организации, которые уже перешли на МСФО с 2016 года, учитывают нужные корректировки по национальным стандартам и деятельность которых регулируется тарифами. Следовательно, организации, которые составляли отчетность до 2016 года, не имеют возможности применять данный стандарт.

Поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» предполагают запрет на предоставление несущественной информации, составление отчетности в более доступной форме и полное раскрытие определенных стандартов, без которых значения финансовых данных могут быть потеряны. [2]

Согласно Федерального закона РФ «О консолидированной финансовой отчетности» МСФО в 2017 году обязаны применяться во всех компаниях, исключения: страховые медицинские предприятия, так как производят деятельность лишь в области обязательного медицинского страхования; компании государственного сектора и муниципальных учреждений, так как составляют финансовую отчетность руководствуясь бюджетным законодательством Российской Федерации.

Таким образом, из вышесказанного можно сделать выводы, что внедрение МСФО в России – это иной этап в развитии бухгалтерского учета. В результате чего мы добились присоединения отечественной системы бухгалтерии к англо - американской, которая базируется на принципах профессионального регулирования. Кроме того, международные стандарты наделяют важными характеристиками отчетность российских предприятий, такими как понятность, сопоставимость, прозрачность, безопасность. Все это позволит обеспечить пользователям отчетности сокращение затраченных издержек на ее анализ. Однако, помимо всего прочего, есть определенно одно важное преимущество, которое появляется при перехода на МСФО - это увеличение притока инвестиций в страну. То есть, при предоставлении полной информации об объекте возможных вложений инвесторам, будут снижены риски инвестирования. Благодаря МСФО в видимой степени увеличивается ступень управления и прозрачности компании, система корпоративного поведения укрепляется, что позволяет общаться с акционерами и рынком более грамотно. Все это способствует устранению границ между Россией и международным сообществом построению между ними взаимного доверия.

Как бы там не было, при составлении отчетности по требованиям Международных стандартов финансовой отчетности, несомненно, возникнут определенные технические трудности у многих организаций. Но их можно избежать при четком изучении данных стандартов. Также, стоит всегда помнить о том, что Совет по МСФО регулярно вносит правки, и

необходимо постоянно следить при составлении годовой отчетности за изменениями в МСФО.

Список литературы

1. Министерство Финансов Российской Федерации [Электронный ресурс], - https://www.minfin.ru/ru/
2. Финансовая академия [Электронный ресурс], - https://finacademy.net/materials/article/msfo-2017-v-rossii-chto-izmenilos-i-kto-dolzhen-primenyat
3. Консультант плюс [Электронный ресурс], - http://www.consultant.ru/
4. Дзауров Б.М. Анализ изменений учета финансовых инструментов по МСФО с введением нового стандарта МСФО. Издательство: Санкт-Петербургский государственный экономический университет (Санкт-Петербург). - 2015. – 119-122 С.
5. Мялкина А.Ф. Митина Н.И. Понятие и структура института МСФО, История и перспективы МСФО в России. Тамбовская региональная общественная организация "Общество содействия образованию и просвещению "Бизнес - Наука - Общество" (Тамбов). – 2015. – 121-126 С.

THE INTRODUCTION OF INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS IN THE DEVELOPMENT OF THE ACCOUNTING REPORTING IN RUSSIA

Gorlo Y.S., student of 4th year
Bobrova E.A., Ph. D., associate Professor
FGBOU BO Orel state University of Economics and trade Orel, Oktyabrskaya St. 12

This article discusses the international financial reporting standards. Their implementation in the preparation of financial statements in Russia. Trends in the development of financial statements under the influence of IFRS are determined. The results of IFRS implementation in the Russian reporting system are analyzed.

Keywords: international financial reporting standards, accounting regulations, consolidated financial statements, financial statements, accounting, financial transactions, accounting, standards.

УДК 336.221
ББК 67.402

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ НАЛОГОВОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ В РОССИИ

Иванчева Н.М., студентка 4 курса
Научный руководитель - д.э.н., профессор Кирина Л.С.
Электронный адрес: nadya-ivancheva@mail.ru
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
109456, г. Москва, 4-й Вешняковский пр-д, 4

В современной России наблюдается увеличение спроса на консалтинговые услуги. Налоговое консультирование является новым, но стремительно развивающимся направлением для отечественной экономики.

Ключевые слова: услуги, консалтинг, налоговое консультирование, налоговый консультант, саморегулирование, экономика, оптимизация, физические и юридические лица.

Современный рынок услуг в России охватывает широкий перечень направлений и сфер экономической деятельности. Услуги консультационного характера достаточно популярны среди физических и юридических лиц, так как специалисты различных областей помогают разобраться в той или иной социально-экономической проблеме.

Следует обратить внимание на понятие «налоговое консультирование», которое в полной мере характеризует действующую в России консалтинговую деятельность. По мнению Т.Н. Гущиной, «налоговое консультирование – это встроенный рыночный механизм, задачами которого является создание равных условий хозяйствования, формирование эффективной модели

© Иванчева Н.М., 2018

бизнеса, снижение налоговых рисков с учетом специфики деятельности хозяйствующего субъекта в конкурентной среде».

По сравнению с иностранными государствами, налоговое консультирование – это новое направление услуг для российского консалтинга, которое уже зарекомендовало себя в качестве неотъемлемой части современной экономической действительности. Регулирование деятельности данного рынка услуг возможно одним из двух способов [4]:

1. Государственное регулирование, при котором органы государственной власти издают нормативно-правовые акты, регулирующие взаимоотношения между налоговым консультантом и клиентом, а также создающие определенные стандарты и устанавливающие ответственность. Странами—сторонниками являются Австрия, Венгрия, Германия и т.д.

2. Саморегулирование, которое заключается в распространенной деятельности саморегулируемых организаций по осуществлению контроля над соответствующей сферой деятельности. Странами-сторонниками являются Бельгия, Великобритания, Финляндия и т.д.

Период развития налогового консультирования в Российской Федерации можно условно разделить на три этапа, которые отличаются по продолжительности и характеризующим их особенностям [4]. Основная причина появления данного рынка услуг заключается в активной трансформации отечественной налоговой системы.

В период с 1992 по 1998 гг. Российская Федерация осуществляла переход на экономическую систему, которая в отличие от предыдущей системы основывалась на ограниченном вмешательстве государства в хозяйственную деятельность субъектов, – рыночную экономику. Изменение принципов ведения экономических отношений определило спрос на консультационные и информационные услуги. Больший интерес со стороны налогоплательщиков вызывали вопросы о введенных налогах, действующей редакции законодательства о налогах и сборах и ее дополнениях, а также о порядке применения других нормативно-правовых актов. Сложившаяся ситуация послужила причиной оказа-

ния аудиторскими фирмами соответствующих услуг по направлению «налоговое консультирование».

В период с 1998 по 1999 гг. Россия находилась на кризисном этапе экономического цикла, который заключался в приоритете фискальной функции для налоговой системы страны. Спрос на налоговое консультирование среди налогоплательщиков возрастал, поскольку отечественная налоговая система не соответствовала принципу прозрачности, который несомненно важен для понимания физическими и юридическими лицами основ налогообложения. Потребность налогоплательщиков в разъяснении действовавших налоговых норм и участии в бюджетных взаимоотношениях послужила причиной становления профессии «налоговых консультантов», в целом, и их профессиональной подготовки, в частности.

В период с 2000 г. налоговая система Российской Федерации считается сформированной и окончательно установившей основополагающие характеристики налогообложения [3]. В 2000 г. Постановлением Минтруда РФ была принята квалификационная характеристика должности «Консультант по налогам и сборам», которая установила требования к квалификации, должностные обязанности и перечень необходимых знаний. По мнению Минтруда РФ, для соответствия профессии налогового консультанта необходимо удовлетворить одному из двух условий:

- Иметь высшее профессиональное (экономическое или юридическое) образование, дополнительную подготовку в области налогов и сборов и стаж работы по специальности не менее 3 лет;
- Иметь среднее профессиональное (экономическое или юридическое) образование, дополнительную подготовку в области налогов и сборов и стаж работы по специальности не менее 5 лет.

Отсюда следует, что российские требования схожи с требованиями, предъявляемыми к претендентам на профессию консультанта во многих иностранных государствах. В основном, ключевые отличия касаются продолжительности стажа работы и предыдущих должностей кандидата.

Лицо, обладающее всеми необходимыми качествами и

компетенцией, представляет собой профессионального налогового консультанта, который находит общий язык в общении с клиентами, способен выявить его проблему и предложить меры по ее устранению или минимизации рисков. Каждый претендент на получение статуса консультанта и действующий специалист должен исполнять свои должностные обязанности, которые указаны в Постановлении Минтруда РФ.

Несмотря на то, что консультант по налогам и сборам является признанной профессией, законодательно установленных требований к ее квалификации и лицензировании в России не установлено. Налоговый консультант не несет перед клиентом особой ответственности, так как отношения между данным лицами регулируются только общими нормами гражданского права. Кроме того, отсутствует обязательное страхование гражданской ответственности перед клиентом. В отношении гражданской ответственности и ее обязательного страхования в международной практике существует обратная ситуация: во многих странах данные нормы и стандарты приветствуются.

На современном этапе ФНС России проводит мероприятия, направленные на разъяснение принятых нормативно-правовых актов, правильности исчисления и уплаты определенных налогов и ответственности за нарушения установленных норм, а не на консультирование налогоплательщиков по различным вопросам. Среди налогоплательщиков сложилась такая тенденция, что информационного освещения вопросов стало недостаточно, и потребовалось решение более глобальных вопросов (например, борьба с конкуренцией).

Приоритетность данного направления доказывает статистическая информация рейтингового агентства «Эксперт РА» за 2016 г. (График 1) [2].

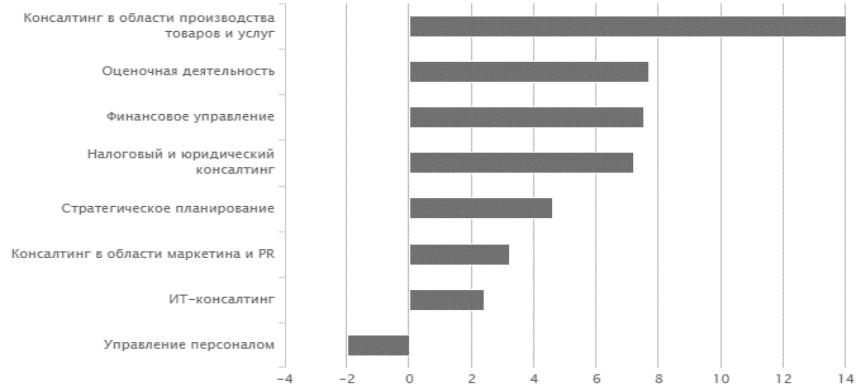


Рис.1. Темпы роста выручки по видам услуг, 2016 г. (%)

Информация, представленная на Графике 1, однозначно выражает существенность и значимость такого направления услуг как налоговый и юридический консалтинг. По темпам роста выручки он занимает четвертое место, а по доле в совокупной выручке — третье место. Преимущественное влияние оказывает усиление активности налоговых органов, ужесточение контроля, а также увеличение количества судебных решений, принятых не в пользу налогоплательщиков.

По состоянию на начало 2018 г. в Российской Федерации не принято решение об издании Федерального закона «О налоговом консультировании», поэтому данный рынок услуг не является предметом государственного регулирования. Услуги по вопросам налогообложения предоставляют юристы по налоговому праву, адвокаты, аудиторы, бухгалтеры и иные лица. Основные положения отечественного консалтинга в области налогов и сборов устанавливаются общественными (некоммерческими) профессиональными объединениями. К числу действующих институтов саморегулирования в области рассматриваемого рынка относятся некоммерческие партнерства «Палата налоговых консультантов» и «Ассоциация консультантов по экономике и управлению».

Так, некоммерческое партнерство «Палата налоговых консультантов» предоставляет дополнительные профессиональные программы подготовки в соответствии с определенными квалификационными требованиями: уровень профессионального образования и его профиль; наличие опыта работы в области экономики (права) [1]. По итогам успешной сдачи квалификационного экзамена лицо, проходившее обучение, приобретает квалификационный аттестат. Безусловно, аттестованный специалист обладает преимуществами перед другими кандидатами при устройстве на работу, повышении должности или при отборе клиентами специалистов.

Наличие механизма регулирования рынка консалтинга позволяет организациям и физическим лицам защищать свои права самостоятельно или через представителя. Кроме того, профессиональные объединения призваны решать вопросы более масштабного характера, касающиеся проблем налогообложения в совокупности.

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить, что налоговая система Российской Федерации прошла ускоренный и вынужденный процесс преобразования в соответствии с изменением системы хозяйствования. Необходимо отдать должное, что за короткий период времени удалось создать как отечественную налоговую систему, так и основу рынка услуг налогового консультирования. Основы регулирования рынка налогового консультирования во многих странах схожи. К различиям механизма регулирования относятся действующие нормы гражданской ответственности и ее обязательное страхование, а также лицензирование деятельности.

Список литературы

1. Интернет-сайт Палаты налоговых консультантов. – www.palata-nk.ru
2. Интернет-сайт рейтингового агентства «Эксперт РА». – www.raexpert.ru
3. Сарафанов К.В. Особенности становления и развития налогового консультирования в России. Роль налогового консультанта в современном обществе // Вектор экономики. – 2017. – №5 (11).
4. Черник Д.Г., Кирина Л.С., Балакин В.В. Налоговое консультирование // Учебное пособие. – 2016.

THEORETICAL BASIS OF TAX CONSULTING IN RUSSIA

Ivancheva N.M., student of 4th year
Financial university, 109456, Moscow, 4th Veshnyakovsky pr-d, 4

In modern Russia there is an increase in demand for consulting services. Tax consulting is a new, but rapidly developing direction for the domestic economy.

Keywords: services, consulting, tax consulting, tax consultant, self-regulation, economy, optimization, individuals and legal entities

Научное издание

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Материалы VII Международной заочной научно-практической конференции

(20 апреля 2018 г.)

Издается в авторской редакции
Техническая подготовка материалов: *Я. А. Долганова*

Подписано к использованию 03.05.2018
Объем данных 5 Мб

Размещено в открытом доступе
в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Издательский центр
Пермского государственного
национального исследовательского университета.
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

739